

ISSN 1729 – 536X



N 1 (57) 2015

Издается с января 1998 года



До 18 июля 2006 года
выходил под названием
«Вестник Павлодарского университета»

ИННОВАЦИЯЛЫҚ ЕУАЗИЯ УНИВЕРСИТЕТІНІҢ ХАБАРШЫСЫ

Ғылыми журнал

ВЕСТНИК ИННОВАЦИОННОГО ЕВРАЗИЙСКОГО УНИВЕРСИТЕТА

Научный журнал

Павлодар

СОДЕРЖАНИЕ

Слово об ученом.....	9
----------------------	---

МАТЕРИАЛЫ КОНФЕРЕНЦИИ «САМОРЕГУЛИРОВАНИЕ ОЦЕНОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ СТАНДАРТЫ»

Алимханова Р.К., Хамзина С.Ш. Анализ теории и практики эколого-экономической оценки недвижимости на примере Павлодарской области Республики Казахстан	10
Байбурина Д.О. Оценка уровня социальной защиты населения в Республике Казахстан	12
Бекниязова Д.С. Оценка инновационного потенциала современного предприятия в Республике Казахстан	18
Беспалый С.В. Интеллектуальный капитал как составляющая часть стоимости бизнеса	21
Давиденко Л.М. Механизмы устойчивого развития интегрированных компаний на основе цепочек создания ценности (международный опыт).....	25
Dyusembekova G.S. Use of controlling in public administration	29
Жалтырова О.И. Методологические основы переоценки основных средств	32
Жанузакова С.К. Анализ современных методик оценки социально-экономической безопасности предприятия	36
Золотарева С.В. Оценка деятельности финансового контроля по Восточно-Казахстанской области и перспективы совершенствования работы работников финансового контроля	40
Серикбаева Б.М. Перспективы и направления совершенствования налоговой системы РК	45
Турсынханов Д.Ж. Деловая репутация как основа финансовой устойчивости предприятия	47
Елисеев В.М. Стандарты профессиональных оценщиков имущества.....	50
Игнатенко Н.С., Бурштин А.Г., Абибулла У.С. Анализ факторов ценообразования на рынке земельных участков.....	56
Трифонов Н.Ю. Евразийские стандарты оценки стоимости: начало.....	62

ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

Букваева Ы. Роль неправительственных организаций в развитии экономики Республики Казахстан	68
Кайдарова Л.К., Кайдаров М.К. Жилищное строительство в системе социально-экономической политики региона.....	71
Копцева В.А., Токбатырова Д.Д. Специфика дизайна районной прессы (на примере периодического издания «Родные просторы»).....	76

Сафаров Б.Г.

Влияние внешних факторов на экономику Республики Таджикистан.....81

Ruditsa N.B.

Influence of social factors on efficiency of management.....88

ПЕДАГОГИКА И ПСИХОЛОГИЯ

Абен Р.Б., Раклова Е.М.

Эффективность инновационных технологий при обучении иностранному языку.....91

Амайзер Е.И., Кравцова Т.М.

Роль социально-психологических масок в структуре личности.....95

Кожаханова Г.Е., Сергеева В.В.

Когнитивный компонент профессиональной компетенции преподавателя.....100

Тютенова Ж.Е., Пак Т.В.

Роль игрового тренинга в развитии музыкально-творческих способностей младших школьников.....103

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Задорин А.Г.

Разработка информационной системы книгообеспеченности на базе Инновационного Евразийского университета.....108

Наумов В.В., Задорин А.Г.

Информационные системы книгообеспеченности в образовательных учреждениях114

Наумов В.В.

Анализ задачи минимизации операторных схем алгоритмов119

Чистяков Д.В.

Виртуальная лаборатория по сборке и модернизации архитектуры персонального компьютера125

МАЗМҰНЫ

Ғалым туралы сөз	9
«БАҒАЛАУ ҚЫЗМЕТІНІҢ ӨЗДІГІНЕН РЕТТЕУІ ЖӘНЕ КӘСІБИ СТАНДАРТТАР» КОНФЕРЕНЦИЯСЫНЫҢ МАТЕРИАЛДАРЫ	
Алимханова Р.К., Хамзина С.Ш.	
Қазақстан Республикасы Павлодар облысы мысалында жылжымайтын мүлікті экологиялық-экономикалық бағалау теориясы мен практикасын талдау	10
Байбурина Д.О.	
Қазақстан Республикасында халықты әлеуметтік қорғау деңгейін бағалау.....	12
Бекниязова Д.С.	
Қазақстан Республикасындағы қазіргі кәсіпорындардың инновациялық әлеуетін бағалау	18
Беспалый С.В.	
Зияткерлік капитал бизнес құнының құрамдас бөлігі ретінде	21
Давиденко Л.М.	
Құндылықтарды құру тізбектерінің негізінде интеграцияланған компаниялардың тұрақты даму механизмдері (халықаралық тәжірибе)	25
Дюсембекова Г.С.	
Мемлекеттік басқарудағы контроллингтің қолданылуы	29
Жалтырова О.И.	
Негізгі қаражатты қайта бағалаудың әдіснамалық негіздері.....	32
Жанузакова С.К.	
Кәсіпорынның әлеуметтік-экономикалық қауіпсіздігін бағалаудың қазіргі әдістемелерін талдау	36
Золотарева С.В.	
Шығыс Қазақстан облысы бойынша қаржылық бақылау қызметін бағалау және қаржылық бақылау қызметкерлерінің жұмысын жетілдіру перспективалары.....	40
Серикбаева Б.М.	
ҚР салық жүйесін жетілдірудің болашағы және бағыттары	45
Тұрсынханов Д.Ж.	
Іскерлік бедел кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының негізі ретінде	47
Елисеев В.М.	
Мүлікті кәсіби бағалаушылардың стандарттары	50
Игнатенко Н.С., Бурштин А.Г., Абибулла У.С.	
Жер учаскесі нарығында баға белгілеу факторларын талдау	56
Трифонов Н.Ю.	
Құнды бағалаудың Еуразиялық стандарттары: басталуы	62

ҚОҒАМДЫҚ ҒЫЛЫМДАР

Букваева Ы.	
Қазақстан Республикасы экономикасының дамуындағы үкіметтік емес ұйымдардың ролі	68
Кайдарова Л.К., Кайдаров М.К.	
Аймақтың әлеуметтік-экономикалық саясаты жүйесіндегі тұрғын үй құрылысы	71
Копцева В.А., Токбатырова Д.Д.	
Аудандық баспа дизайнының ерекшелігі («Родные просторы» мерзімді басылымының үлгісінде)	76

Б.Г. Сафаров

Сыртқы факторлардың Тәжікстан Республикасының экономикасына ықпалы81

Рудица Н.Б.

Қазақстан Республикасының шағын бизнесін дамытуды тиімді басқаруға
әлеуметтік факторлардың ықпалы.....88

ПЕДАГОГИКА ЖӘНЕ ПСИХОЛОГИЯ**Абен Р.Б., Раклова Е.М.**

Шет тілін оқыту кезінде инновациялық технологияларды пайдалану тиімділігі91

Амайзер Е.И., Кравцова Т.М.

Тұлға құрылымындағы әлеуметтік-психологиялық масқалардың ролі95

Қожаханова Г.Е., Сергеева В.В.

Оқытушының кәсіби құзыретінің когнитивтік компоненті.....100

Тютенова Ж.Е., Пак Т.В.

Кіші мектеп оқушыларының музыкалық-шығармашылық қабілеттерін
дамытудағы ойын тренингінің ролі.....103

ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР**Задорин А.Г.**

Инновациялық Еуразия университеті базасында кітаппен қамтамасыз етудің
ақпараттық жүйесін құру108

Наумов В.В., Задорин А.Г.

Білім беру мекемелеріндегі кітаппен қамтамасыз етудің ақпараттық жүйелері.....114

Наумов В.В.

Алгоритмдердің операторлық сызбаларын минимизациялау есептерінің
талдауы.....119

Чистяков Д.В.

Дербес компьютер архитектурасын жинақтау және жаңарту бойынша виртуалдық
зертхана.....125

CONTENT

A word about the scientist	9
---	----------

MATERIALS OF THE CONFERENCE "SELF-REGULATION OF ASSESSMENT ACTIVITIES AND PROFESSIONAL STANDARDS"

Alimkhanova R.K., Khamzina S.Sh.	
The analyze of theory and practice of ecological and economic estimation of real estate by the example of Pavlodar region, Republic Kazakhstan.....	10
Bayburina D.O.	
Estimation of level of social safety net for the population in the Republic of Kazakhstan	12
Bekniyazova D.S.	
Assessment of innovative potential of a modern enterprise in the Republic Kazakhstan ..	18
Bespaly S.V.	
Intellectual capital as a part of business cost	21
Davidenko L.M.	
Mechanisms of a sustainable development of integrated companies on the basis of chains of value creation (international experience).....	25
Dyusembekova G.S.	
The use of controlling in public administration	29
Zhaltyrova O.I.	
Methodological bases of revaluation of the fixed assets.....	32
Zhanuzakova S.K.	
Analysis of modern methods of social-economic safety estimation of an enterprise	36
Zolotareva S.V.	
Assessment of financial control activity in East Kazakhstan region and prospects of work perfection of financial control employees	40
Serikbaeva B.M.	
Prospects and directions of RK tax system perfection.....	45
Tursynkhanov D.Zh.	
Business reputation as a basis of financial stability of an enterprise	47
Eliseev V.M.	
Standards of professional appraisers of property	50
Ignatenko N.S., Burshtin A.G., Abibulla U.S.	
Analysis of pricing factors in the market of land plots	56
Trifonov N.Yu.	
Eurasian Valuation Standards: beginning.....	62

SOCIAL SCIENCES

Bukvaeva Y.	
Role of nongovernmental organizations in economic development of the Republic of Kazakhstan	68
Kaidarova L.K., Kaidarov M.K.	
Housing construction in the system of socioeconomic policy of the region	71
Koptseva V.A., Tokbatyrova D.D.	
Specifics of district press design (by the example of the periodical «Rodnie prostory»)	76
Safarov B.G.	
Influence of external factors on economics of the Republic of Tadjikistan	81

Ruditsa N.B.

Influence of social factors on efficiency of management development of small business of the Republic of Kazakhstan	88
--	----

PEDAGOGY AND PSYCHOLOGY

Aben R.B., Raklova E.M.

Effectiveness of innovative technologies in the foreign language teaching.....	91
--	----

Amayzer E.I., Kravtsova T.M.

The role of socio-psychological masks in the personality structure.....	95
---	----

Kozahanova G.E., Sergeeva V.V.

Cognitive component of professional competence of a lecturer	100
--	-----

Tyutenova Zh.Ye., Pak T.V.

Role of playing training in developing musical and creative flairs of primary school children	103
--	-----

TECHNICAL SCIENCES

Zadorin A.G.

Development of information system of book provision at Innovative University of Eurasia.....	108
---	-----

Naumov V.V., Zadorin A.G.

Information systems of book provision in educational institutions.....	114
--	-----

Naumov V.V.

Analysis of minimization problem of operator algorithms schemes	119
---	-----

Chistyakov D.V.

Virtual laboratory for assembly and modernization of computer architecture.....	125
---	-----



СЛОВО ОБ УЧЕНОМ

13 февраля 2015 года ушёл из жизни член редакционной коллегии научного журнала «Вестник Инновационного Евразийского университета» Вилен Михайлович Елисеев, директор НИИ Проблем устойчивого развития регионов, ученый-экономист, почетный работник образования Республики Казахстан, экс-председатель Совета объединений оценщиков Евразии, один из инициаторов создания Союза объединений оценщиков СНГ, первый председатель Республиканской палаты оценщиков Казахстана.

Вилен Михайлович Елисеев родился 18 октября 1939 года в Воронеже.

В 1967 году после окончания строительного факультета Уральского Политехнического института, поработав на строительстве объектов военно-промышленного комплекса Урала и Сибири, Вилен переезжает жить в город Павлодар. В это время Павлодар только начал строиться и развиваться как крупный промышленный центр республики Казахстан. Вместе с городом рос как профессионал и Вилен Михайлович. Начав работать простым инженером производственно-технического отдела треста «Тракторострой», за десять лет он становится главным инженером треста «Павлодарэнергострой». Он участвовал в строительстве Тракторного, Химического и Нефтеперерабатывающего заводов, возведении павлодарских ТЭЦ и других объектов энергетики области.

Вилен Михайлович защитил диссертацию и получил диплом кандидата экономических наук в 1986 году. С этого времени по совместительству преподавал в Павлодарском индустриальном институте. В 2001 году создал и возглавил кафедру менеджмента в Инновационном Евразийском университете. Преподавал различные дисциплины на кафедре «Менеджмент, учет и финансы», занимался развитием новой специальности «Оценщик». Разработал все проекты стандартов, методик и справочников для этой специальности, являясь руководителем Республиканской палаты оценщиков и членом президиума Совета объединений оценщиков Евразии.

Вилен Михайлович – автор более 70 публикаций по проблемам региональной политики и оценке имущества, он долгое время работал над созданием Евразийских стандартов оценки, внес неоценимый вклад в развитие оценочной деятельности в Казахстане и на всем постсоветском пространстве. При его непосредственном участии разработан и принят закон "Об оценочной деятельности в Республике Казахстан", Правила по оценке различного вида имущества, а также фирменные Стандарты оценки Казахстанской ассоциации оценщиков.

Его уход – это большая потеря для всех, кто знал Вилена Михайловича. Выражаем глубокие соболезнования родным и близким.

В память о великом ученом в журнале опубликованы материалы Международной научно-практической конференции «Саморегулирование оценочной деятельности и профессиональные стандарты», инициатором проведения которой был Вилен Михайлович Елисеев.

Редакционная коллегия

Материалы конференции «Саморегулирование оценочной деятельности и профессиональные стандарты»

УДК 330.133.7

Р.К. Алимханова, магистр экономических наук,

С.Ш. Хамзина, магистр экономических наук

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)

E-mail: kachirskaia35@mail.ru

Анализ теории и практики эколого-экономической оценки недвижимости на примере Павлодарской области Республики Казахстан

Аннотация. В данной статье рассматриваются теоретические и практические основы оценки рыночной стоимости недвижимости как специфического объекта оценки. Целью исследования является совершенствование методов оценки недвижимости с учетом современных условий казахстанского рынка.

Ключевые слова: оценка стоимости недвижимости, рынок недвижимости, рыночная стоимость недвижимости.

Павлодарская область является одним из наиболее развитых в экономическом и промышленном отношении регионов Республики Казахстан, имеющим стратегическое значение для всей страны. В связи с этим уточнение теоретико-методологических основ и выработка конкретных практических рекомендаций по оценке недвижимости и формированию эффективного механизма совершенствования методов экономической оценки недвижимости индустриального региона в современных условиях является актуальной задачей научных исследований [1].

Рынок недвижимости – один из самых активно развивающихся в Казахстане. На нем задействованы все возможные рыночные агенты: физические лица, юридические лица, государство; его ежегодный оборот составляет миллионы тенге. Системный подход к исследованию рынка недвижимости подразумевает изучение его не как изолированного объекта, а как объекта, включенного во внешнюю среду. При этом необходимо всесторонне исследовать все разнообразие факторов, влияющих на стоимость конкретных объектов рынка недвижимости. Таких факторов очень много, и не все они могут оцениваться однозначно. Определение стоимости осуществляется с учетом всех факторов, существенно влияющих как на рынок недвижимости в целом, так и непосредственно на ценность рассматриваемой собственности. Определение стоимости недвижимого имущества предполагает экономическую оценку недвижимости, т.е. финансовое выражение общей выгоды от права владения или использования имущества [2].

Цель нашего исследования состояла в совершенствовании методов оценки недвижимости с учетом современных условий казахстанского рынка. В ходе исследования были использованы общенаучные методы познания, методы системного анализа, факторного и сравнительного экономического анализа, экономико-статистические и экспертные методы, аналитического сравнения и выборочных исследований.

Оценка стоимости недвижимости – особая сфера профессиональной деятельности на рынке недвижимого имущества и в тоже время необходимый элемент при совершении практически любой операции с недвижимостью, начиная от купли-продажи, сдачи в аренду и завершая принятием решений о реализации проектов строительства или реконструкции объектов недвижимости, о внесении объектов недвижимости в уставной капитал, о выкупе государством и т.д. Это сложный процесс, требующий высокой квалификации оценщика, понимания принципов и методов оценки, свободной ориентации на рынке недвижимости, знания состояния и тенденций спроса и предложения в различных сегментах рынка [3].

Кроме того, состояние окружающей среды существенно влияет на ценность того или иного объекта недвижимости. От того, насколько благоприятна экологическая обстановка на территории, на

которой размещен, например, жилой дом или офисное здание, зависят масштабы спроса на эти объекты недвижимости. Следовательно, стоимость данных объектов находится в прямой зависимости от уровня атмосферного, шумового и иного загрязнения среды, окружающей эти объекты. К сожалению, складывающиеся на казахстанском рынке цены по сделкам с недвижимостью не всегда отражают влияние экологических факторов на эти цены.

Экологические факторы в контексте оценки недвижимости – это совокупность чисто природных и природно-антропогенных факторов, не являющихся средствами труда, предметами потребления или источниками энергии и сырья, но оказывающих непосредственное воздействие на эффективность и полезность использования объекта недвижимости.

Для определения стоимости объекта недвижимости с учетом экологических факторов необходима экспертиза, позволяющая конкретизировать основные параметры качественного состояния окружающей природно-антропогенной среды рассматриваемого объекта.

Совокупность экологических факторов, влияющих на стоимость объекта недвижимости, анализируется с позиции как негативного, так и позитивного влияния. С позиции негативного влияния экспертиза должна проводиться на основе анализа окружающей среды по трем основным видам загрязнения: механическое, химическое и физическое [4]. Экспертиза негативных экологических факторов проводится с целью идентификации основных параметров качественного состояния окружающей среды оцениваемого объекта недвижимости при определении его стоимости с учетом влияния этих факторов. При экологической экспертизе объектов недвижимости определяются и характеристики благоприятных (позитивных) экологических факторов, которые рассматриваются как позитивный экологический и психосоциальный эффект, в существенной мере влияющий на рыночную стоимость объекта недвижимости. Например, если предположить, что объект недвижимости находится в экологически чистой природно-антропогенной среде, то экологический психосоциальный эффект может характеризоваться рядом полезностей:

- наличие природного ландшафта и возможность его созерцания из окон рассматриваемого объекта недвижимости;
- высокая и эффективная доступность обитателей объекта недвижимости к экологически чистым природным объектам (парк, водоем, заповедник, заказник и тому подобное);
- многообразие видов зеленых насаждений и их высокая экологическая эстетичность на территории размещения объекта недвижимости.

Оценка недвижимой собственности по рыночной стоимости может стать фундаментом системы государственного регулирования рынка недвижимости как комплекса мер, предназначенных для улучшения технического состояния недвижимости региона и экономически оптимального распределения функций ее использования на территории. В основе государственного регулирования рынка недвижимости должна лежать политика, основанная на реальной экономической оценке объектов недвижимости.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Дияров С.К. Экономика недвижимости: учебное пособие / под ред. проф. С.М. Байболова. – Кызылорда, 2009.
- 2 Коваленко Г.П. Рынок недвижимого имущества в Республике Казахстан: практическое пособие. – Алматы: Жеті-жарғы, 2010.
- 3 Коваленко Г.П. Техническая инвентаризация недвижимого имущества: практическое руководство. – Алматы: Жеті-жарғы, 2012.
- 4 Грабовый П.Г. Экономика и управление недвижимостью. – М.: ЮНИТИ, 2010.

REFERENCES

- 1 Diyarov S.K. Ekonomika nedvizhimosti: uchebnoye posobiye / pod red. prof. S.M. Baybolova. – Kyzylorda, 2009.
- 2 Kovalenko G.P. Rynok nedvizhimogo imushchestva v Respublike Kazakstan: prakticheskoye posobiye. – Almaty: Zhety-Zhargy, 2010.
- 3 Kovalenko G.P. Tekhnicheskaya inventarizatsiya nedvizhimogo imushchestva: prakticheskoye rukovodstvo. – Almaty: Zhety-Zhargy, 2012.
- 4 Grabovy P.G. Ekonomika i upravleniye nedvizhimostyu. – M.: YUNITI, 2010.

ТҮЙІН

*Р.К. Алимханова, экономика ғылымдарының магистрі,
С.Ш. Хамзина, экономика ғылымдарының магистрі
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)*

**Қазақстан Республикасы Павлодар облысы мысалында жылжымайтын мүлікті
экологиялық-экономикалық бағалау теориясы мен практикасын талдау**

Осы мақалада бағалаудың ерекше объектісі ретінде жылжымайтын мүліктің нарықтық құнын бағалаудың теориялық және практикалық негіздері қарастырылады. Зерттеу мақсаты қазақстандық нарықтың қазіргі жағдайларын ескере отырып, жылжымайтын мүлікті бағалау әдістерін жетілдіру болып табылады.

Түйін сөздер: жылжымайтын мүліктің құнын бағалау, жылжымайтын мүлік нарығы, жылжымайтын мүліктің нарықтық құны.

RESUME

R.K. Alimkhanova, master of Economics,
S.Sh. Khamzina, master of Economics
Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

**The analyze of theory and practice of ecological and economic estimation of real estate by the example
of Pavlodar region, Republic Kazakhstan**

In this paper theoretical and practical bases of assessment of real estate market value as specific object of assessment are considered. The research purpose is to improve methods of real estate assessment with current conditions of Kazakhstan market taking into account.

Keywords: assessed value of real estate, real estate market, market cost of real estate.

УДК 316.35 (574)

Д.О. Байбурина, магистр экономики
Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)
E-mail: dinaravip_85@mail.ru

Оценка уровня социальной защиты населения в Республике Казахстан

Аннотация. Обеспечение социального благополучия является основой эффективного развития экономики страны. В статье представлена оценка уровня социальной защиты населения в стране, а также механизмы реализации мероприятий на рынке труда по социальной поддержке и защите населения в Республике Казахстан в современных условиях.

Ключевые слова: социальная защита населения, социальная политика государства, социальное обеспечение, социально уязвимые категории населения.

Социальная защита населения – это одна из важнейших частей социальной политики, которая проводится в Республике Казахстан. За годы обретения страной независимости можно наблюдать разную степень участия государства в организации социальной защиты населения.

Если в начале 90-х годов социальная политика государства, вызванная желанием как можно быстрее решить скопившиеся за годы застоя и перестроечных лет социальные проблемы, носила ярко выраженный патерналистский характер, то необходимость соизмерять проводимую социальную политику с экономическими и финансовыми возможностями государства привели к корректировке действий по данному направлению.

Реформирование социальной защиты на новом этапе осуществлялось в направлении развития адресной социальной помощи и разработки программ перехода к новой системе защиты от социальных рисков, которая включала в себя элементы и солидарной, и персонифицированной систем. Для того чтобы реализовать намеченную стратегию Правительство Казахстана утвердило Программу реабилитации инвалидов на 2002-2005 годы. Основные цели Программы: формирование системы реабилитации инвалидов, предоставление инвалидам возможности всесторонней интеграции в общество, снижение уровня инвалидности. Было начато реформирование службы медико-социальной экспертизы. Изучен вопрос предоставления социальной помощи семьям, которые имеют детей: в виде ежемесячных выплат до достижения ребенком возраста 1,5 года за счет средств государственного бюджета в размере от 3 до 5 месячных расчетных показателей (МРП). Был принят Закон «Об обязательном социальном страховании», внедрение которого началось в 2003 году.

Анализируя международный опыт, можно прийти к заключению, что наиболее эффективные и комплексные системы социальной защиты включают в себя обычно такие основные элементы, как:

обязательное социальное страхование, государственные пособия, накопительное пенсионное обеспечение, социальная помощь.

В Республике Казахстан было организовано социальное обеспечение:

- по инвалидности;
- по случаю потери кормильца;
- по социальной защите безработных граждан и по возрасту.

Все физические лица (граждане Республики Казахстан, иностранцы и лица без гражданства, постоянно проживающие на территории Республики Казахстан) при возникновении рискованных случаев получают государственные пособия на одинаковом уровне, независимо от участия в трудовой деятельности и взноса. Кроме того, ввиду отсутствия экономически обоснованных нормативов расчета социальных выплат, была потеряна адекватная связь между уровнем доходов работающего населения страны и получаемыми ими социальными выплатами. В итоге часть работающего населения получала заработную плату меньшую, чем размеры социальных пособий.

Важное звено социальной защиты населения - программы трудоустройства и переквалификации. При введении в действие этих программ участвуют государство и предприниматели. К примеру, в США предприниматели ежегодно тратят на данные меры около 30 млрд долл. Государство тратит на реализацию программ переквалификации большую часть средств. К концу 90-х годов в Америке около 50 млн человек обучались и прошли переквалификацию. Для создания новых рабочих мест правительство США финансировало также выполнение таких общественных работ, как строительство дорог, канализации и т.д. Во время экономического кризиса правительство США увеличивает капиталовложения в государственные организации. Программы трудоустройства в стране осуществляются также путем льготного налогообложения предприятий, создающих рабочие места. В национальном масштабе современное правительство страны для уменьшения уровня безработных пытается регулировать размер заработной платы на таком уровне, чтобы темпы роста заработной платы были ниже роста производительности труда. С этой целью осуществляются активная кредитно-денежная политика, «политика доходов» и др. Данную тактику используют частные предприятия, пытаясь сделать таким образом, чтобы уровень производительности труда был выше роста оплаты труда. Наибольшие успехи в этом были достигнуты Америкой.

Особое внимание в социальной политике заслуживают задачи занятости населения и социальной защиты безработных, носящие политический характер. Целью политики занятости является содействие продуктивной, полной и свободно избираемой занятости с помощью предоставления повышения квалификации, профессиональной подготовки, расширения сферы государственной службы занятости и реализации других направлений, обеспечивающих социальную защиту населения.

Согласно Закону РК «О занятости населения», принятому в 2001 году, в сравнении с предыдущим законом, был более ясно определен статус безработного, отнесенного к трудоспособному населению, а также основные принципы политики занятости и государственных гарантий. Также в законе отмечено обеспечение дополнительных государственных гарантий для граждан Казахстана, нуждающиеся в социальной защите, регистрации и учете, контроле и отчетности, о правах и обязанностях в области занятости.

В статье «Государственная социальная защита от безработицы» было предусмотрено следующее:

- профессиональная подготовка, содействие в трудоустройстве, повышение квалификации;
- переподготовка и организация общественных работ для безработных;
- оказание адресной социальной помощи безработным из числа малообеспеченных граждан страны;
- оплата труда безработного населения, которые заняты на общественных работах.

Но в этом законе не отмечается скрытая безработица и меры по ее регулированию. Также не предусматриваются пособия по безработице, хотя во многих странах они имеются.

В социальной политике любой страны, в том числе и в Республике Казахстан, важным является и пенсионное обеспечение населения страны, регулируемое государством. Пенсионное обеспечение – это часть социальной защиты населения. Уровень размера пенсий зависит от уровня социально-экономического развития страны, законодательства, политического режима. Начиная с 1998 года пенсионная система Республики Казахстан перешла с распределительного принципа на накопительный принцип работы. В пенсионный фонд, при этом, удерживается 10 % от заработной платы работника. При накопительной пенсионной системе была установлена зависимость между индивидуальным вкладом и пенсионными выплатами. В свою очередь, в накопительных пенсионных фондах все увеличивающиеся сбережения населения страны превращаются значительным источником инвестиций.

Наибольшее распространение имеют следующие виды пенсий:

- трудовые,
- по инвалидности,
- социальные,
- по случаю потери кормильца.

Трудовые пенсии были связаны с занятостью населения. Размер трудовой пенсии зависит от продолжительности трудовой деятельности работника и уровня заработной платы до момента выхода на пенсию. Источник финансирования - система социального страхования страны. Социальные пенсии были предназначены для обеспечения минимума средств для существования, выплачиваемые из государственного бюджета при низком уровне душевого дохода.

Говоря о степени социальной защиты в Казахстане, пенсионеры относятся к обездоленным слоям населения страны. Существующие методы обновления пенсий являются несовершенными, ввиду чего их размеры у граждан одинаковой квалификации, внесших равный трудовой вклад, но вышедшие в разное время на пенсию, сильно различаются. При этом лица, которые получают фиксированные доходы, попали в неблагоприятные условия. В итоге, с выходом на пенсию люди, как правило, живут по более низким жизненным стандартам, чем до момента выхода на пенсию. Раньше, для того чтобы пополнить свой бюджет, многие пенсионеры трудоустраивались. В настоящее время в связи с безработицей это стало более проблематичным.

Обездоленные слои населения - дети, которые остались без попечения родителей. Решение данной задачи в Республике Казахстан было обеспечено с помощью реализации ряда задач, важное место в которых занимает опека и попечительство. Институт опеки и попечительства (институт усыновления), имеет большую значимость в создании детям, которые лишены родительской заботы, условий воспитания в семье. Цель этих институтов - охрана и защита прав данных детей. Помощь, которая оказывалась нуждающимся в попечении детям, является многообразной. Она осуществляется с помощью широкой сети государственных и общественных детских учреждений, где созданы необходимые условия для воспитания всесторонне развитых и активных членов общества страны.

В июле 2001 г. также принят Закон «О государственной адресной социальной помощи». Главный принцип – предоставление государственной адресной социальной помощи в виде денежных выплат. Система адресной социальной помощи включает, при этом, четыре вида пособий:

- детям-инвалидам, которые воспитываются на дому;
- неработающим матерям с четырьмя и более детьми до 7 лет;
- жилищная помощь;
- доплата в денежной форме до черты бедности.

Адресная социальная помощь была направлена на конкретные группы граждан страны.

В сфере образования государство также внедрило систему грантов на обучение. Учебные заведения получили возможность обучать студентов на коммерческой основе. Также функционируют негосударственные учебные заведения, деятельность которых находящаяся под контролем государства. Произошли изменения и в системе здравоохранения. При этом, открыты и функционируют частные клиники, которые оказывают платные медицинские услуги для населения страны.

В сфере социальной защиты населения в Казахстане важным элементом является социальное страхование, куда включены: медицинское, пенсионное, от безработицы и от несчастных случаев на производстве.

В настоящее время в Республике Казахстан отсутствует система обязательного социального страхования вследствие утраты силы Закона от 18 июля 1996 г. «Об обязательном социальном страховании». В будущем планируется реализовать новую систему обязательного социального страхования, предусматривающая реализацию дополнительной защиты работника при наступлении социальных рисков.

Социальным риском является наступление события, которое повлекло утрату трудоспособности и (или) потерю работы, потерю кормильца, в результате которого участник системы обязательного социального страхования, за которого производились социальные отчисления, либо, в случае его смерти, члены семьи, состоявшие на его иждивении, приобретают право на получение социальных выплат в соответствии с Законом об обязательном социальном страховании от 25 апреля 2003 года № 405-11.

В соответствии со статьей 8 вышеуказанного Закона в перечень лиц, которые подлежат обязательному социальному страхованию, включаются работники, за исключением работающих пенсионеров, и самостоятельно занятые лица, включая иностранцев и лиц без гражданства, которые постоянно проживают на территории Казахстана и осуществляют деятельность, приносящую доход на территории страны.

Социальным страхованием является особая организационно-правовая форма социальной защиты граждан, которая используется как автономный и самостоятельный механизм с целью аккумуляции денежных средств (к примеру, с целью пенсионного обеспечения), а также с целью выполнения других функций социальной защиты и включающая:

- организацию оздоровления трудящихся, в частности, медицинское страхование;
- создание социально-оздоровительной и реабилитационной инфраструктуры (страхование от несчастных случаев на производстве);
- создание новых рабочих мест, в частности, страхование по безработице;
- проведение мероприятий по предупреждению страховых случаев.

В Республике Казахстан государственное обязательное социальное страхование предоставляется тремя фондами: пенсионным фондом, фондом обязательного медицинского страхования, фондом социального страхования.

Так как успешность социальных реформ зависит от общественного признания по их справедливости, в основу проводимой государством социальной политики должны быть положены современные и адекватные новым экономическим принципам социальные индикаторы, критерии. Они определяют пороговые уровни индикаторов социальной жизнедеятельности и социальной безопасности. Переход через эти границы является недопустимым, поскольку чреват негативными социальными последствиями, делающими невозможным дальнейшее развитие экономического реформирования общества.

Рассмотрим отдельные показатели, которые характеризуют проводимую социальную политику в Казахстане, а именно, динамику основных составляющих доходов населения страны [1].

В стране с 1999 г. по 2004 г. увеличились размеры:

- минимальной заработной платы в 2,5 раза (с 2605 тенге до 6600 тенге);
- средней пенсии в 2 раза (с 4104 тенге до 8335 тенге);
- прожиточного минимума в 1,5 раза (с 3394 тенге до 5128 тенге);
- минимальной пенсии в 1,9 раза (с 3000 тенге до 5800 тенге);
- средней заработной платы почти в 2 раза (с 11864 тенге до 23221 тенге);
- средних государственных социальных пособий в 1,3 раза (с 3441 тенге до 4561 тенге).

Как показывают данные, за последние пять лет правительством Казахстана предпринимаются достаточно энергичные меры для улучшения основных показателей, которые характеризуют уровень жизни населения. Но возникает при этом вопрос: насколько принимаемые меры достаточны и адекватны в современных условиях?

Проанализируем отдельные качественные показатели, которые характеризуют эффективность проводимой социальной политики. В структуре доходов населения за исследуемый период снизилась доля доходов населения от трудовой деятельности (с 80 % в 1999 году до 77 % - в 2002 году). В это же время наблюдается и рост социальных трансфертов (с 11 % до 18 %), уменьшение удельного веса прочих денежных поступлений. Нужно заметить, что эта тенденция является более выраженной в сельской местности страны.

В составе потребительских расходов продовольственные товары составляли в 2003 году 50,2 %, а расходы на непродовольственные товары, платные услуги составили 27,1 % и 22,7 % соответственно. Принимая во внимание, что существующая методика расчета прожиточного минимума исходит из 70 % затрат, направляемых на продовольственные товары, то фактический уровень доходов населения не дотягивает до этого стандарта. Необходимость одеваться, платить за первоочередные услуги вынуждает население экономить на питании. При этом, расходы на содержание жилья и ремонт, коммунальные услуги, услуги транспорта и связи в 2002 году составили 74 % от величины средств, затрачиваемых на платные услуги. В 2002 году наблюдалось увеличение на 1 % платы за услуги образования при неизменном удельном весе расходов на услуги здравоохранения.

Нужно отметить, что увеличение доли непродовольственных товаров в общем объеме расходов, рост тарифов на услуги жилищно-коммунального хозяйства, некоторое увеличение стоимости услуг образования являются причиной необходимости пересмотра соотношения продовольственной и непродовольственной частей прожиточного минимума, принятия мер для нормализации ситуации.

Важнейшая проблема для государства – решение проблем, которые связаны с представителями наиболее уязвимых в социальном плане категорий населения страны, к которым можно отнести пенсионеров и инвалидов [2]. В 2003 году среднегодовая численность получателей пенсий составила более 1,6 млн человек, а государственных социальных и специальных пособий - 648,7 тыс. человек и 128,9 тыс. человек, соответственно. Несмотря на значительные меры, которые направлены в последние годы на повышение пенсий, в результате чего номинальное увеличение пенсионных выплат опережал индекс потребительских цен, уровень пенсионного обеспечения в стране продолжает оставаться достаточно низким. Недостаточными являются и размеры пособий по инвалидности, являющихся для их получателей единственным источником существования. Например, пособие по инвалидности в 2004 году составляет: для инвалидов первой группы 7720 тенге; второй – 5882 тенге; третьей – 3309 тенге. Также требуют комплексного решения вопросы развития системы реабилитации инвалидов для преодоления ими социальной недостаточности, частичной компенсации утраченных функций жизнедеятельности.

Исходя из проведенного анализа отдельных показателей, которые характеризуют проводимую в государстве социальную политику, для улучшения социальной защиты уязвимых групп населения, повышения уровня и качества жизни необходимо осуществить следующее:

1) наряду с выплатами из бюджета необходимо развивать систему социального страхования основных социальных рисков с помощью введения обязательных и добровольных схем страхования социальных рисков в дополнение к базовому уровню;

2) разработать научно-обоснованную методику определения величины прожиточного минимума, основываясь на потребительский бюджет, который отражает минимальный социально необходимый

уровень жизненных благ и услуг. При этом, прожиточный минимум необходимо определить базовым стандартом для исчисления минимальных размеров пенсий, пособий и других социальных выплат;

3) необходимо принять меры для социальной реабилитации инвалидов, которые направлены на создание условий для восстановления социального положения, преодоления ограничения жизнедеятельности, социально-бытовой адаптации (например, обеспечение инвалидов протезно-ортопедическими изделиями, средствами передвижения), совершенствование системы оказания социальных услуг;

4) улучшать условия для профессиональной реабилитации, предполагающее профессиональную переподготовку, совершенствование среднего и профессионального образования, организацию самозанятости и трудоустройства (например, создание специализированных учебно-производственных предприятий, работа на дому, гибкие рабочие места, социальные рабочие места, установление квоты рабочих мест для инвалидов).

Следующая социально уязвимая группа населения - дети из бедных семей. Сиротство и безнадзорность существовали и раньше, но в настоящее время особая тревога заключается в качественной их трансформации. Идет речь о тех детях, у которых родители живы и здоровы, но ребенок при этом является сиротой. Количество таких детей в стране увеличивается. Конечно, эту проблему необходимо решать на республиканском и местном уровнях.

Таким образом, важным на современном этапе развития общества является разработка и проведение семейной политики как составной части социальной политики государства.

10 октября 2003 г. Комитет по социальному развитию мажилиса организовал парламентские слушания на тему «Законодательное обеспечение охраны семьи, материнства и детства». Необходимость этого процесса была вызвана комплексом накопившихся проблем в области охраны семьи, материнства и детства. В результате снижения рождаемости и увеличения смертности естественный прирост населения страны по сравнению с 1990 г. снизился почти в три раза.

Как свидетельствует статистика, наряду с активными эмиграционными процессами это привело к сокращению численности населения республики за последние 12 лет на 1,5 млн. чел. Число детей в возрасте до шести лет за последнее десятилетие сократилось ровно вдвое - до 1,2 млн. человек.

Ситуация с младенческой смертностью является весьма проблемной: в абсолютных величинах высоки показатели смертности в Южно-Казахстанской, Жамбылской, Восточно-Казахстанской, Кызылординской областях и г. Алматы, несмотря на более высокий уровень медицинского обслуживания в южной столице. Сравнивая число детей, умерших в возрасте до 1 года на 1000 родившихся, то худшая ситуация в Мангистауской, Павлодарской, Кызылординской, Актюбинской областях. На эту проблему государству необходимо обратить особое внимание.

Экономический подъем, улучшение в последние годы социальной ситуации привели к определенному росту показателей рождаемости, уменьшению уровня общей смертности. Однако наблюдающийся процесс увеличения естественного прироста населения пока еще не слишком устойчив для того, чтобы говорить о коренном переломе ситуации.

Несмотря на некоторое уменьшение, материнская смертность в Казахстане по-прежнему является высокой. Наиболее тревожная ситуация отмечена в Атырауской, Мангистауской областях и г. Алматы. Продолжает ухудшаться и так называемый индекс здоровья женщин, который составляет в стране 30 %, а в некоторых регионах 20 %. За последние пять лет на 43 % увеличены показатели осложнений во время беременности. В результате сегодня 65 % будущих матерей страдают самыми разными патологиями, нормальные же роды проходят лишь у трети казахстанских женщин.

Таковы лишь основные показатели, которые характеризуют положение детского и материнского здоровья. Оживление экономики, реализация социальных программ позволили приступить к частичному восстановлению инфраструктуры, которое нацелено на охрану семьи, материнства и детства, прежде всего объектов здравоохранения. В этом контексте важны реализация Стратегического плана развития Казахстана до 2010 г., борьба с наркоманией и наркобизнесом, Государственной программы «Здоровье народа», профилактика правонарушений и борьба с преступностью.

Принятие Закона «О репродуктивных правах человека и гарантиях их осуществления» и поправок к Закону «Об охране здоровья граждан» вносит большой вклад в решение рассматриваемых вопросов. Проблема заключается в том, что выполнение законов строго контролируется по этапам. Годом здоровья был объявлен 2002 г. При этом, были приняты и узаконены соответствующие решения, которые финансируются из государственного бюджета. К сожалению, в некоторых регионах замечено неэффективное и нецеленаправленное применение средств государственного бюджета. Не были обновлены оборудование и медицинские инструменты, также не приобретено оборудование для диагностики и лечения, а денежные средства были направлены на строительство тротуаров на курортах, покупку ковров в санаториях и др.

Необходимо разработать программу, которая включает рост рождаемости и снижение смертности населения с помощью оптимизации системы здравоохранения. Все эти и другие меры по поддержке семьи, материнства и детства были предусмотрены в утвержденной Правительством программе по

снижению бедности на 2003-2005 гг. и разрабатываемой в настоящее время программе демографической и миграционной политики на 2004-2010 гг.

Важным в социальной политике является вопрос о социальной защите сельского населения. В Республике Казахстан в настоящее время при поддержке ПРООН и Азиатского банка развития проводятся пилотные программы по борьбе с бедностью и безработицей в Жамбылской, Карагандинской областях. В Кызылординской области разработана Концепция региональной программы по борьбе с бедностью и безработицей.

Программы предлагают ряд целей, задач и приоритетов для действий, которые включают поощрение развития крупных и средних фирм, замещение иностранных рабочих местными, содействие развитию малого бизнеса и сельского хозяйства. Концепция региональной программы в Кызылординской области Казахстана предусматривает ряд мер, которые направлены на снижение бедности, включая возрождение предприятий горнодобывающей промышленности, учреждение специального агентства по привлечению отечественных инвестиций и инвестиций из-за рубежа. Учреждение сети бизнес-инкубаторов также направлено на содействие развитию в области малого бизнеса. Предварительный расчет стоимости программы, состоящей из семи конкретных проектов, составляет 7,5 млн долл.

Для обеспечения социальной защиты сельского населения необходимо:

- создание экономических условий для роста заработной платы и других денежных доходов работников на селе;
- осуществление поэтапного погашения по всем видам социальных выплат, пенсий и заработной платы, которую они не видят годами;
- введение карточек учета малообеспеченных граждан во всех населенных пунктах;
- обеспечение адресной социальной поддержки сельских жителей.

Для повышения качества образования на период до 2005 г. в Казахстане была разработана государственная программа «Ауыл мектебі», целью которой было определение основных направлений развития сельской школы в стране на ближайшие годы. Эта программа является весьма важной, так как во многих сельских районах отсутствуют школы. В рамках Программы Министерство образования и науки Республики Казахстан поставило цель обеспечить все сельские школы квалифицированными учителями-предметниками. В стране утверждена и действует государственная программа «Образование», направленной на формирование условий для развития образования, обеспечивая всем широкий доступ к качественному образованию.

Таким образом, устойчивое развитие человеческого потенциала, стабилизацию уровня жизни необходимо достигать за счет создания условий для реализации трудового потенциала, обеспечения доступности и повышения качества образования, медицинского обслуживания, повышения уровня доходов населения, осуществления адресной борьбы с бедностью на основе мер социальной адаптации, экономической реабилитации и социальной поддержки наиболее уязвимых слоев населения страны.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Кулекеев Ж.А., Султангазин А.Ж., Зейнельгабдин А.Б. и др. Экономический рост и расходы государства. – Астана: Академия государственной службы при Президенте Республики Казахстан, 2008.
- 2 Уровень жизни населения и бедность в Республике Казахстан (статистический мониторинг). – Ал., 2009.

REFERENCES

- 1 Kulekeev Zh.A., Sultangazin A.Zh., Zeynelgabdin A.B. i dr. Ekonomicheskiy rost i raskhody gosudarstva. – Astana: Akademiya gosudarstvennoy sluzhby pri Prezidente Respubliki Kazakhstan, 2008.
- 2 Uroven zhisni naseleniya i bednost v Respublike Kazakhstan (statisticheskiy monitoring). – Al., 2009.

ТҮЙІН

*Д.О. Байбурина, экономика магистрі
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)*

Қазақстан Республикасында халықты әлеуметтік қорғау деңгейін бағалау

Әлеуметтік ырысты қамсыздандыру ел экономикасын тиімді дамытудың негізі болып табылады. Мақалада елдегі халықты әлеуметтік қорғау деңгейін бағалау, сонымен қатар қазіргі кездегі Қазақстан Республикасында халықты әлеуметтік қолдау және қорғау бойынша еңбек нарығындағы іс-шараларды жүзеге асыру механизмдері ұсынылған.

Түйін сөздер: халықты әлеуметтік қорғау, мемлекеттің әлеуметтік саясаты, әлеуметтік қамтамасыз ету, халықтың әлеуметтік осал категориялары.

RESUME

D.O. Bayburina, Master of Economics
Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Estimation of level of social safety net for the population in the Republic of Kazakhstan

Ensuring the social wellbeing is the basis of effective development of economy of a country. In the paper the assessment of the level of social safety net for the population in the country, as well as the mechanisms of activities realization in the labor market are presented that is connected with social maintenance and defense of population in the Republic of Kazakhstan under current conditions.

Keywords: social safety net for the population, social policy of a country, social ensuring, socially vulnerable categories of the population.

УДК 65.290 (574)

Д.С. Бекниязова, магистр экономики
Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)
E-mail: dana_bekniyazova.26@mail.ru

**Оценка инновационного потенциала современного предприятия
в Республике Казахстан**

Аннотация. В статье представлена оценка инновационного потенциала современного предприятия, а также факторы, активизирующие его инновационную активность. Особое внимание при этом уделяется инструментам повышения конкурентоспособности различных хозяйствующих субъектов, эффективным источникам формирования их успешной деятельности, повышения прибыльности и инвестиционной привлекательности, роста рыночной капитализации.

Ключевые слова: инновационная деятельность, конкурентоспособность современного предприятия, инновации, инновационный потенциал, интеллектуальный капитал.

Развитие инновационной деятельности, широкое распространение инновационных технологий, продуктов и услуг – это ключевое направление в достижении экономического роста и повышения качества жизни населения в современном мире.

В настоящее время в развитых странах 70-85 % прироста валового внутреннего продукта приходится на долю новых знаний, воплощаемых в инновационных технологиях производства и управления [1]. Это позволяет социологам делать вывод о становлении общества, основанного, прежде всего, на знаниях. Знание, воплощенное в инновационной продукции, становится основным капиталом в обществе на постиндустриальной стадии развития. Поэтому говорят о формирующейся новой цивилизации как о цивилизации инноваций.

В настоящее время инвесторы уделяют инновациям гораздо больше внимания, нежели слияниям и приобретениям, изменениям стиля менеджмента, поиску новых возможностей и сокращению затрат. Современное предприятие не может и не должно существовать без инноваций.

Ныне инновационная деятельность выступает индикатором движения предприятия к формированию конкурентных преимуществ, поскольку именно осуществление инноваций в условиях быстро меняющегося внешнего мира и ограниченности ресурсов определяет дальнейшее развитие компании. Инновационная деятельность – это важная характеристика менеджмента при анализе деятельности предприятия.

Существует целый ряд индикаторов, свидетельствующих о переходе мировой экономики на инновационную базу. В отличие от более ранних этапов – ремесленного производства и капитализма, основанного на машинном производстве и финансах, – новая экономическая система все больше опирается на собственный интеллектуальный капитал. Проведенные в США исследования показали, что если в 1950-м году производственные затраты американской обрабатывающей промышленности состояли на 80 % из материальных затрат и на 20 % из затрат на интеллектуальный капитал, то сейчас это соотношение составляет 30 % и 70 %.

Не меньший интерес представляют данные об отношении стоимости материальных активов компании к ее рыночной капитализации. За последние два десятилетия проявился существенный разрыв между стоимостью предприятий, зафиксированной в их балансовых отчетах, и оценкой со стороны инвесторов [2]. Ранние исследования показывают, что это соотношение колеблется между 1:3 и 1:4; более поздние обзоры называют цифру 1:5 и даже 1:7. Вновь создаваемые нематериальные активы

постепенно заменяют материальные в качестве основного источника богатства в индустриальных странах. Так, по оценкам консалтинговой компании «Interbrand», соотношение материальных и нематериальных активов сегодня составляет, например: в компании «BritishPetroleum» – 30:70; в компании «IBM» – 17:83; в компании Coca-Cola – «4:96» [2]. При этом, по признанию специалистов, в области оценки и управления нематериальной собственностью, еще около 30-40 % имущества корпораций нематериального характера не идентифицировано и, соответственно, в балансах не отражено.

Таким образом, все более важным инструментом повышения конкурентоспособности различных хозяйствующих субъектов, эффективным источником формирования их успешной деятельности, повышения прибыльности и инвестиционной привлекательности, роста рыночной капитализации становится активная инновационная деятельность.

Анализ современного состояния научно-технической сферы в стране свидетельствует о том, что Казахстан заметно отстает от развитых стран по уровню новой продукции в структуре производства и экспорта, объемам финансирования науки. Среди факторов, ограничивающих инновационную деятельность и отрицательно влияющих на инновационную активность, выделяют одиннадцать элементов. Три из них относятся к группе факторов стоимости и ранжированы в порядке важности:

- 1) нехватка средств для инновационной деятельности внутри данного предприятия или группы предприятий;
- 2) нехватка финансовых ресурсов для инноваций вне данного предприятия;
- 3) нововведения имеют высокую цену.

Именно эти факторы (факторы стоимости) обычно считаются наиболее важными факторами, которые препятствуют или наоборот способствуют инновациям [3]. Поиск источников финансирования инноваций становится сегодня все более важной задачей для множества казахстанских производителей товаров и услуг.

В глобальной экономической конкуренции выигрывают те страны, которые обеспечивают благоприятные условия для инновационной деятельности (рисунок 1). Инновационный климат, создаваемый обществом и государством, дает возможность наращивать инновационный потенциал страны и ее предприятий (отмечен на рисунке 1 кругом с площадью S_2). В результате усилий по реализации инновационного потенциала, то есть в процессе инновационной деятельности, новшества превращаются в инновации (на рисунке 1 - круг с площадью S_1). Соответственно, чем интенсивнее инновационные действия, тем больше осуществление инноваций, и тем меньше расстояние АВ на рисунке 1. Иными словами, отдача от реализации инновационного потенциала (S_1/S_2) – это инновационная активность предприятия, свидетельствующая о том, в какой степени используется научно-технический потенциал.



Рисунок 1 – Взаимосвязь между инновационной активностью и другими характеристиками инновационных процессов на предприятии

Необходимо реальное использование нематериальных активов и интеллектуального капитала. Чаще всего эти ресурсы не вовлечены в хозяйственный оборот и не участвуют напрямую в инновационном развитии предприятия. А ведь как показывает обширный зарубежный опыт, именно нематериальные активы и интеллектуальный капитал способны обеспечить максимальную капитализацию рыночной стоимости предприятий, а также привлечь дополнительные источники средств, в том числе с финансового рынка, что, в свою очередь, позволит компаниям профинансировать необходимые проекты в рамках инновационной деятельности.

Внедрение в практику корпоративного управления отечественных компаний методики управления стоимостью нематериальных активов и их использования в инновационной деятельности фирмы позволит более эффективно включать в хозяйственный оборот разнообразные и многочисленные нематериальные активы, имеющиеся у отечественных предприятий и являющиеся источниками множества технологических, технических и продуктовых нововведений в современных условиях.

Задача привлечения внешнего финансирования для осуществления инновационной деятельности, поставленная в ряде европейских стран, требует обязательной оценки и постановки на баланс всех имеющихся у экономического субъекта нематериальных активов. Именно благодаря нематериальным активам возможно формирование необходимого капитала за счет долгового финансирования, поскольку при принятии решений о предоставлении кредита многие финансовые учреждения готовы рассмотреть конкретную стоимость нематериальных активов, генерирующих денежный поток.

Таким образом, важным фактором, влияющим на успешность инновационной деятельности, как отдельных фирм, так и экономики страны в целом, все в большей степени становятся знания, информация и человеческий капитал. В результате экономическое развитие все больше зависит от нематериальных активов и интеллектуального капитала, генерирующих основные конкурентные преимущества.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Абрамешин А.Е. и др. Инновационный менеджмент: Учебник для вузов. – М.: Европейский центр по качеству, 2001. – 272 с.
- 2 Хотинская Г.И. Нематериальные активы как фактор повышения конкурентоспособности компании: финансово-экономический аспект // Маркетинг в России и за рубежом. – 2006. – № 5.
- 3 Влияние инновационной политики на международную конкурентоспособность государства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.stra.teg.ru/lenta/innovation

REFERENCES

- 1 Abrameshin A.Ye I dr. Innovatsionny menedzhment: Uchebnikdlyavusov. – M.: Yevropeyskiy tsentr po kachestvu, 2001. – 272 s.
- 2 Hotinskaya G.I. Nematerialnie aktivi kak faktor povisheniya konkurentosposobnosti kompanii: finansovo-ekonomicheskii aspekt // Marketing v Possii i za rubezom. – 2006. - № 5.
- 3 Vliyaniye innovatsionnoy politiki na mezhdunarodnuyu konkurentosposobnost gosudarstva [Elektronny resurs]. – Rezhim dostupa: www.stra.teg.ru/lenta/innovation

ТҮЙІН

*Д.С. Бекниязова, экономика магистрі
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)*

Қазақстан Республикасындағы қазіргі кәсіпорындардың инновациялық әлеуетін бағалау

Мақалада қазіргі кәсіпорындардың инновациялық потенциалын бағалау, сонымен бірге оның инновациялық белсенділігін ынталандыратын факторлар көрсетілген. Бұл ретте әр түрлі шаруашылық субъектілердің бәсекеге қабілеттілігін жоғарылатудың құралдарына, олардың табысты қызметін қалыптастырудың тиімді көздеріне, пайдалылықты және инвестициялық тартымдылықты көтеруге, нарықтық капитализацияның өсуіне ерекше көңіл бөлінеді.

Түйін сөздер: инновациялық қызмет, қазіргі кәсіпорындардың бәсекеге қабілеттілігі, инновациялар, инновациялық әлеует, зияткерлік капитал.

RESUME

*D.S. Bekniyazova, Master of Economics
Innovative University of Eurasia (Pavlodar)*

Assessment of innovative potential of a modern enterprise in the Republic Kazakhstan

In this paper the assessment of a modern enterprise innovative capacity as well as the factors which activate its innovative activity are characterized. Thus, the special attention is devoted to instruments of increase of various economic entities' competitiveness, effective sources of their successful activity's formation, increase of profitability and investment attractiveness, growth of market capitalization.

Keywords: innovative activity, competitiveness of the modern enterprise, innovations, innovative potential, intellectual capital.

УДК 330.341

С.В. Беспалый, кандидат экономических наук
Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)
E-mail: sergeybesp@mail.ru

Интеллектуальный капитал как составляющая часть стоимости бизнеса

Аннотация. Знания, навыки, производственный опыт конкретных людей (человеческие ресурсы) и нематериальные активы, которые производитель используют в целях максимизации прибыли и других экономических и технических результатов, принято считать интеллектуальным капиталом. В статье рассмотрены особенности и составляющие стоимости бизнеса с точки зрения интеллектуального капитала.

Ключевые слова: интеллектуальный капитал, рыночная стоимость бизнеса, финансовый капитал, организационный капитал.

Все чаще в последнее время при оценке бизнеса поднимается вопрос о стоимости интеллектуального капитала (ИК) компаний, деятельность которых основывается на знаниях и интеллектуальных активах. Эти ресурсы часто являются более критичными для успеха компании, чем финансовые ресурсы, поскольку не могут быть легко замещены и отсутствуют на рынке в готовой для употребления форме.

Таким образом, формулу стоимости бизнеса можно представить в следующем виде:

$$\text{Рыночная стоимость бизнеса} = \text{Финансовый капитал} + \text{Интеллектуальный капитал}$$

Впервые термин «интеллектуальный капитал» применил в 1969 Дж.К. Гэлбрейт, указывая, что это нечто большее, чем интеллект, т.к. включает в себя и интеллектуальную деятельность. Популярным этот термин сделал Томас Стюарт, редактор журнала Fortune, чья статья «Мозговая сила» послужила катализатором для освоения темы интеллектуального капитала теоретиками и практиками менеджмента. По его мнению, «...патенты, процессы, управленческие навыки, технологии, опыт и информация о потребителях и поставщиках. Объединенные вместе, эти знания составляют интеллектуальный капитал» [1].

В последующем зарубежные авторы, отмечая исключительную важность интеллектуального капитала, высказывали различные точки зрения на его структуру и функции.

На сегодняшний день существует множество определений понятия, структуры и функций интеллектуального капитала, в той или иной степени отличающихся друг от друга. Каждая модель по-своему обосновывает выделение элементов и взаимоотношения между ними. Структура интеллектуального капитала в одной из наиболее известных моделей «Skandia Value Scheme», разработанной Л. Эдвинссоном для шведской страховой компании Skandia, представлена ниже (рисунок 1).

В приведенной схеме *человеческий капитал* рассматривается как компетенция и способности персонала компании. Эта часть интеллектуального капитала покидает компанию вместе с работниками после окончания рабочего дня.

Структурный капитал — это то, что остается в компании после окончания рабочего дня и ухода работников. Он делится на клиентский и организационный капитал. *Клиентский капитал* представляет собой ценность, заключенную в отношениях с клиентами. *Организационный капитал* делится на инновационный и процессный капитал. *Инновационный капитал* состоит в основном из законных прав (патентов, лицензионных соглашений), а также из того, чему трудно дать точное определение, но что в большой степени определяет стоимость компании (идеи, торговые марки). *Процессный капитал* — это инфраструктура компании (информационные технологии, рабочие процессы и т.д.) [2].



Рисунок 1 – Структура интеллектуального капитала в модели Л. Эдвинссона

Б.Б. Леонтьев придерживается определения интеллектуального капитала, данного Л. Эдвинссоном, согласно которому интеллектуальный капитал состоит из трех составляющих: человеческого капитала, организационного (или структурного) капитала и клиентского (потребительского) капитала, каждый из которых может быть заемным или собственным (рисунок 2).

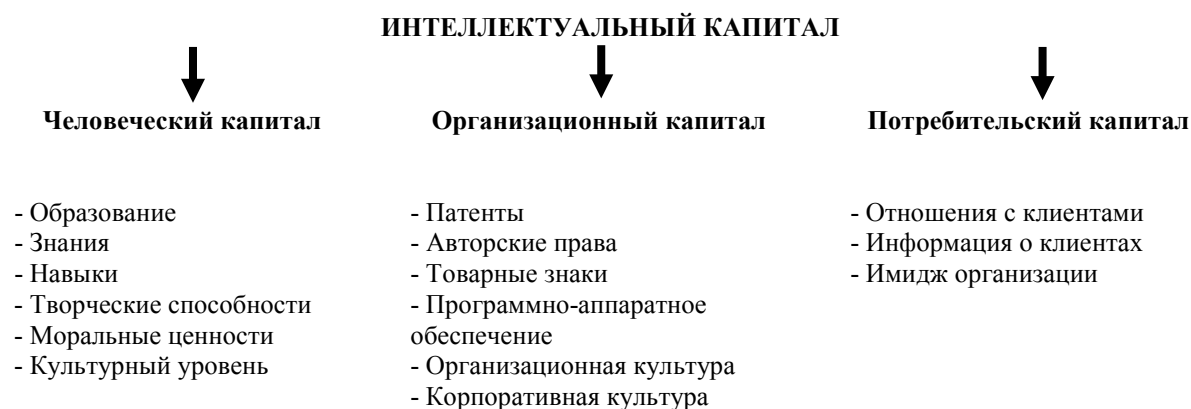


Рисунок 2 – Структура интеллектуального капитала

В работах российских авторов и переводах зарубежных публикаций совокупность объектов, включаемых в состав ИК, называют активами, так же как в структуре материальных и финансовых ресурсов в бухгалтерском балансе. Вместе с тем за термином «актив» закреплены определённые экономические и правовые атрибуты, которыми не обладает доминирующий ресурс ИК - знания. Для того, чтобы обеспечить семантическую тождественность исследуемых объектов ИК необходимо использовать более широкое понятие - авуары, с выделением в их структуре активов - объектов, соответствующих этому понятию. Авуары - материальные и нематериальные ресурсы производства, не обязательно обладающие ликвидностью и являющиеся объектами собственности, в том числе активы, представляющие одну из сторон бухгалтерского баланса, отражающую в денежном выражении все принадлежащие фирме материальные и нематериальные ценности.

В этом случае ИК фирмы включает и *материальные авуары*, и *активы* типа патентов, торговых марок, операционных технологий и компьютерных программ, и *неосязаемые авуары* - знания, технические навыки, компетентность и деловые возможности сотрудников.

Приведенная выше структура ИК получает расширенное строение (таблица 1).

Как видно из таблицы, в зависимости от конкретной ситуации отдельные интеллектуальные ресурсы могут одновременно являться и активом, имеющими соответствующие балансовые цены и имущественные права, и авуарами, не обладающими такими свойствами. При этом необходимо исходить из того, что авторские права, патенты и другие объекты индивидуальной собственности в рамках фирмы могут выступать как структурный актив после их приобретения фирмой у владельцев.

Анализ основных методов оценки интеллектуальных активов показывает, что нет единой методики, позволяющей надежно оценить совокупность интеллектуальных активов компании. Кроме того, даже имеющиеся методики не являются адекватным отражением справедливой стоимости интеллектуальных активов и, как правило, выражают стоимость оцениваемых компонентов достаточно приближенно.

Таблица 1 - Типология ресурсов интеллектуального капитала фирмы

Человеческие	Структурные		Рыночные	
авуары	авуары	активы	Авуары	активы
- Знания - Образование - Квалификация - Базы методологических знаний - Опыт - Навыки - Личные знакомства и связи	- Базы данных - Базы методологических знаний - Программное обеспечение - Корпоративная культура - Стратегия управления - Сетевые системы связи - Информационные технологии	- Базы данных - Базы знаний - Программы для ЭВМ - Патенты на изобретения, промышленные образцы и сорта - Авторские права - Информационные технологии - Ноу-хау: коммерческие, технологические, финансовые	- Марки товаров - Контракты и соглашения: франшизные, лицензионные - Покупательская приверженность - Деловое сотрудничество - Портфель заказов - Отношения с финансовыми кругами	- Гудвилл: товарный знак, фирменное наименование, право пользования, наименования места происхождения товара, марки качества, марочное наименование - Франшизы - Лицензии - Контракты

В вопросах оценки интеллектуального капитала сегодня больше вопросов, чем ответов. Прежде всего, идет путаница между понятиями интеллектуальный капитал (ИК), интеллектуальная собственность (ИС) и нематериальные активы (НМА).

На сегодняшний день имеется большое количество методов оценки ИК. Так, Карл-Эрик Свейби выделяет 25 методов измерения ИК, сгруппированных в 4 категории:

- 1) метод прямого измерения интеллектуального капитала;
- 2) методы рыночной капитализации;
- 3) метод отдачи на активы;
- 4) методы подсчета очков.

Методы прямого измерения ИК (Direct Intellectual Capital methods – DIC) основываются на идентификации и оценке в денежных величинах отдельных активов или компонентов ИК, после чего выводится интегральная оценка ИК компании.

Недостаток данных методов исходит из специфики интеллектуальных активов. В отличие от материальных активов, результаты взаимодействия которых можно с достаточной точностью предсказать, взаимодействие отдельных, пусть и замечательных самих по себе идей вовсе не наверняка даст положительный совокупный эффект.

«Неудобный» момент нахождения интегральной стоимости совокупного интеллектуального капитала можно обойти, рассчитав стоимость сразу, без разбора по частям. На этом принципе основаны *методы рыночной капитализации* (Market Capitalization Methods – MCM). В этом случае вычисляется разность между рыночной капитализацией компании и собственным капиталом ее акционеров, а полученная величина рассматривается как стоимость ее интеллектуального капитала или нематериальных активов. К этой группе относится, например, коэффициент Тобина.

При всем своем удобстве данный подход показывает не собственную стоимость интеллектуальных ресурсов организации, а то, сколько за них готовы доплатить потенциальные потребители.

Более близко к собственной стоимости интеллектуального капитала подходят *методы отдачи на активы* (Return on Assets methods – ROA). Отношение среднего дохода компании до вычета налогов за некоторый период к материальным активам компании сравнивается с аналогичным показателем для отрасли в целом. Чтобы вычислить средний дополнительный доход от использования интеллектуального капитала, полученную разность умножают на материальные активы компании. Далее путем прямой капитализации или дисконтирования получаемого денежного потока можно определить стоимость всех интеллектуальных ресурсов компании.

Также для оценки используются методы, не предполагающие получения стоимостных результатов – так называемые *методы подсчета очков* (Scorecard Methods – SC). При их применении идентифицируются различные компоненты нематериальных активов или интеллектуального капитала, генерируются и докладываются индикаторы и индексы в виде подсчета очков. Применение SC методов не предполагает получение денежной оценки ИК. Эти методы подобны методам диагностической информационной системы. Сюда относится широко известная сбалансированная система показателей.

Кроме того, достаточно широкое распространение получили методики, разработанные консалтинговыми агентствами, специализирующимися на оценке интеллектуального капитала компаний-клиентов: «Скандиа Навигатор» (Skandia Navigator), «Селеми Монитор» (Celemi Monitor) и методы оценки стоимости нематериальных активов, разработанные Карлом Эриком Свайби (Methods for Measuring Intangible Assets by K.-E. Sveiby). Рассмотрим примеры факторов, составляющих компоненты интеллектуального капитала, используемые в рамках указанных методик для оценки интеллектуального капитала различных компаний.

Навигатор Скандия способствует целостному пониманию организации и процесса создания ценности по 5 приоритетным областям: финансовая составляющая, ориентация на потребителя, фокус на процессах, фокус на возобновлении и развитии, человеческий фокус. По каждой из составляющих навигатора (в общем итоге выделяется около 30 ключевых индикаторов) компания рассматривает совокупность показателей, которые отражаются в ее ежегодных отчетах. В частности, индикаторы процесса развития/обновления отражают нацеленность организации на обеспечение долгосрочного возобновления организации и отчасти ее устойчивости. Что же необходимо для того, чтобы организация могла достичь и развить знания, которые необходимы ей для удовлетворения потребностей клиентов? Они включают в себя: степень удовлетворенности сотрудников, маркетинговые затраты на клиента, доля времени, потраченного на образование.

В данной модели интеллектуальный капитал представлен в виде арифметической суммы его элементов. Но возникает проблема, связанная с тем, что в связи со сложностью рассматриваемых явлений необходимо учитывать взаимодействие элементов между собой и их неодинаковую роль в создании стоимости компании.

Методика Intangible Assets Monitor (Монитор ИК К.Э.Свейби) разделяет неосознанные активы на внешнюю структуру, внутреннюю структуру и компетенцию людей. Таким образом, нематериальные ресурсы оцениваются по системе индикаторов, упорядоченных в матрице, где по одной оси выделяются компетенции персонала, внутренние структурные характеристики организации и клиенты, а по другой оси – рост (обновление), эффективность и стабильность. Компетенция включает в себя мысленные знания, способности, накопленный опыт и образование.

Внешняя структура ориентирована на отношения с клиентами и поставщиками; это имидж компании, торговые марки, признание продукции. Внутренняя структура ориентирована на поддержание организации и включает патенты, авторские права, базы данных, административные системы, научные исследования и разработки.

Каждый из трех нефинансовых показателей оценивается с точки зрения роста эффективности, стабильности и инноваций.

Такое многообразие методов не может не беспокоить специалистов, так как известно, сколько существует методов, столько и будет результатов оценки.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Брукинг Э. Интеллектуальный капитал. - СПб: Питер, 2011. - 288 с.
- 2 Букович У., Уильямс Р. Управление знаниями: руководство к действию. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 504 с.

REFERENCES

- 1 Bruking E. Intellektualny capital. – SPb: Piter, 2011. - 288 c.
- 2 Bukovich U., Uilyams R. Upravleniye znaniyami: rukovodstvo k deystviyu. – M: INFRA-M, 2012. – 504.

ТҮЙІН

С.В. Беспалый, экономика ғылымдарының кандидаты
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

Зияткерлік капитал бизнес құнының құрамдас бөлігі ретінде

Пайда мен өзге экономикалық және техникалық қнәтижелерді максимизациялау мақсатында өндірімді қолданылатын нақты адамдардың білімін, дағдыларын, өндірістік тәжірибесін (адам аууарлар) және материалдық емес активтерді зияткерлік капитал есептеу қабылданған. Мақалада зияткерлік капитал тұрғысынан алғанда бизнестің құрамдас құны мен ерекшеліктері қарастырылады.

Түйін сөздер: зияткерлік капитал, бизнестің нарықтық құны, қаржы капиталы, ұйымдастыру капиталы.

RESUME

S.V. Bespalyy, Candidate of Economic Sciences
Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Intellectual capital as a part of business cost

The intellectual capital is knowledge, skills, operational experience of specific people (human assets) and intangible assets which are used to maximize profit and other economic and technical results. In the article peculiarities and parts of business costs from the point of view of the intellectual capital are considered.

Keywords: intellectual capital, market cost of business, financial capital, organizational capital.

УДК 338.242

Л.М. Давиденко, магистр менеджмента

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)

E-mail: davidl3@rambler.ru

Механизмы устойчивого развития интегрированных компаний на основе цепочек создания ценности (международный опыт)

Аннотация. Устойчивое функционирование и развитие промышленного комплекса связывает воедино важные направления: обеспечение экономической устойчивости на уровне глобальной корпорации, качество бизнес-процессов в функционально-ресурсных подсистемах, управление интеграционными процессами на входе и выходе. На всех стадиях производственного процесса со стороны предприятия должна «добавляться» стоимость, по-другому, дополнительная ценность. Увеличение добавленной стоимости лежит в основе функционирования крупных интегрированных объектов, так как приводит, в конечном итоге, к росту доходов всей группы. В последние годы экономическая концентрация российских, казахстанских хозяйствующих субъектов имеет тенденцию к снижению. Тем не менее, продолжается приток иностранного капитала в управление стратегическими промышленными объектами. В связи с этим важно учитывать богатый мировой опыт устойчивого развития известных компаний, чтобы выработать собственные механизмы управления экономическими системами.

Ключевые слова: промышленная интеграция, механизмы интеграции, добавленная стоимость, цепочка ценностей.

В условиях глобализации и сложности внешней деловой среды важную роль на уровне интегрированных субъектов хозяйствования играет разработка и внедрение механизмов устойчивого развития, в том числе основанных на цепочке создания стоимости - ценности. Целевым предназначением такого механизма, на наш взгляд, может выступать устойчивое функционирование и развитие промышленного комплекса, которое связывает в единую логическую цепь важные направления: обеспечение экономической устойчивости на уровне глобальной корпорации, управление качеством бизнес-процессов в функционально-ресурсных подсистемах, управление интеграционными процессами на входе и выходе (рисунок 1).

Механизм устойчивого развития промышленных компаний на основе цепочек создания ценности (стоимости)

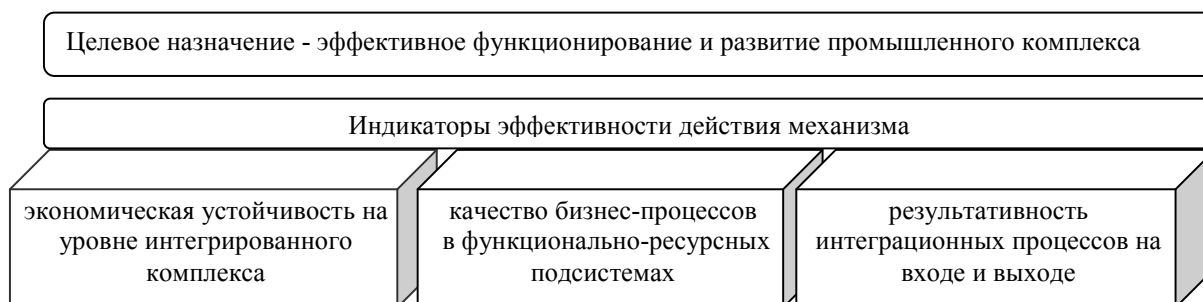


Рисунок 1 - Элементы механизма устойчивого развития промышленных компаний на основе цепочек создания ценности (составлен автором)

Как правило, интегрированные хозяйственные субъекты объединяют несколько стадий процесса от добычи сырья до реализации готовой продукции. На всех стадиях со стороны предприятия должна «добавляться» стоимость, по-другому, дополнительная ценность. Термин «цепочка ценности» введен Майклом Юджином Портером, ученым в области исследования конкурентных сил предприятий,

промышленных комплексов, кластеров и государств. Согласно его научным взглядам, цепочка создания стоимости может быть определена с двух позиций: во-первых, как формирование добавленной стоимости; во-вторых, с позиции ее перераспределения между участниками, которые создают конечный продукт. Особую роль в формировании цепочки ценности играет субъект управления, часто относящийся к «центрам затрат» (управленческий аппарат, планово-экономическая, юридическая служба и др.). Именно субъекту управления отводится конкурентное преимущество по успешности механизмов реализации стратегии развития интегрированных структур [1].

Функционирование субъектов хозяйствования внутри группы подчиняется определенным принципам, способствующим росту производительности труда, увеличению объемов производства и реализации продукции, инновационному развитию экономики. Важнейшей составляющей интеграционных взаимодействий между участниками объединения является синергетический эффект от экономической концентрации. В случае благоприятного стечения мало зависящих от конкретных промышленных предприятий внешних обстоятельств, полномасштабном и своевременном ресурсном обеспечении, эффективности бизнес-процессов по всей цепочке, функционирование интегрированного промышленного комплекса можно назвать устойчивым (рисунок 2) [2].

Благоприятные факторы внешней среды Экономическая и социальная безопасность Соблюдение законодательной базы Интеграционная государственная политика (в рамках Евразийского экономического союза) Инновационная государственная политика (Дорожные карты развития бизнеса, кластерные объединения, форсайтные изыскания) Инвестиционная привлекательность отрасли	Соответствие принципам промышленной интеграции Синергетический эффект от экономической концентрации Деловая, инновационная активность участников объединения Повышение инвестиционной привлекательности в постинтеграционный период
Факторы устойчивого функционирования интегрированного промышленного комплекса	
Ресурсное обеспечение Комплексные механизмы управления ресурсным обеспечением программы производства промышленной продукции	Эффективность бизнес - процессов Устойчивое функционирование управляемых подсистем промышленного комплекса

Рисунок 2 - Факторы устойчивого функционирования интегрированного промышленного комплекса (составлен автором)

Практика показывает, что интегрированные комплексы, как правило, являются доминантами в той или иной отрасли. В свете последних геополитических событий российский рынок слияний и поглощений претерпел некоторые изменения. Согласно информации Федеральной антимонопольной службы России (далее ФАС России), количество сделок, подпадающих под контроль, с каждым годом становится меньше. Так, в 2013 году ФАС России, а также ее территориальные органы рассмотрели всего 2258 ходатайств (400 из них от иностранных инвесторов) и 1913 уведомлений. Количество отказов при этом составило 1,5 %. Такая тенденция сохранилась и в первом полугодии 2014 года: 807 ходатайств (из них 154 от иностранных инвесторов) и всего 8 отказов.

В 2013 году объектами слияний и поглощений явились следующие хозяйствующие субъекты [3]:

- предприятия торговли, общественного питания, сферы бытовых услуг (более 10 % от общего числа ходатайств);

- предприятия, функционирующие на рынке земельных ресурсов и недвижимости (239 ходатайств);

- строительные объекты (162 ходатайства), а также управляющие компании (160 ходатайств);

- предприятия агропромышленного комплекса (147 ходатайств).

В первом полугодии 2014 года в приоритете оказались следующие хозяйствующие субъекты:

- предприятия, работающие на рынках нефти и нефтепродуктов (104 ходатайства);

- машиностроительные предприятия (56 ходатайств);

- предприятия электроэнергетики (54 ходатайства).

Важно отметить тенденцию притока иностранного капитала в российскую экономику, несмотря на ввод экономических санкций. Согласно статистике за шесть последних лет из 177 ходатайств на экономическую концентрацию, поданных иностранными партнерами, 169 ходатайств были согласованы. По последним данным ФАС России, в сентябре 2014 года были согласованы все сделки, вынесенные на рассмотрение [3]:

- объединение американской фармацевтической компании Abbott и российского ОАО «ВЕРОФАРМ» - ведущего производителя препаратов для лечения онкологических заболеваний;

- объединение немецкой компании Blitz F14 - 206 GmbH и ООО «ГЕА Машимпэкс» (GEA Mashimpeks с 2011 года входит в состав сегмента GEA Heat Exchangers группы компаний GEA Group Aktiengesellschaft), которое является стратегическим хозяйственным обществом, специализирующимся на производстве оборудования для атомных электростанций;

- объединение швейцарской компании Holcim Ltd, мирового производителя строительных материалов и ОАО «Лафарж Цемент».

Казахстанский рынок слияний и поглощений можно охарактеризовать как относительно спокойный. Согласно статистике Государственного реестра субъектов рынка, занимающих доминирующее или монопольное положение в стране, на начало 2014 года состояло 617 субъектов. С начала 2013 года рассмотрено 228 ходатайств (по 158 сделкам) о предоставлении согласия на экономическую концентрацию и 41 обращение государственных органов и организаций по созданию юридических лиц (госпредприятия, АО, ТОО) с государственным участием. В 2012 году в Агентство Республики Казахстан по защите конкуренции поступило 395 ходатайств, из которых были согласованы - 138, отклонено в связи с неполнотой представленных материалов - 209 [4].

Как показывает накопленный мировой опыт, в условиях финансового кризиса эффективная организация на уровне интегрированных комплексов основывается на величине добавленной стоимости. Она стала характерной чертой производственного и сбытового процесса крупных компаний развивающихся стран, в число которых вошли транснациональные корпорации Китая, Бразилии, Индии, Малайзии. При этом для достижения глобального влияния в производстве строительных материалов, черной и цветной металлургии, производстве автозапчастей, компьютерной техники (корпорации CEMEX, Lenovo, Tata Steel) огромная роль отводится как инвестициям, так и инновационному буму, возникшему за счет слияния промышленного капитала с инновациями [5].

В частности, корпорация CEMEX S.A.B. de C.V. (далее CEMEX) - это мировой производитель цемента, транспортного бетона, инертных материалов и строительных смесей, имеющий филиалы более чем в 50 странах мира [5]. В России она представлена ЗАО «Семекс Балтик Цемент», функционирующим под контролем двух крупных владельцев: CEMEX (Мексика) и TVA Group (Балтия). По состоянию на 1 января 2014 года корпорация имеет подразделения более чем в 50 странах мира (55 цементных заводов, в том числе 12 заводов в качестве долевого участия, 1784 подразделения по производству товарного бетона, 362 карьера, 222 сухопутных пункта реализации, 63 морских терминала). Общая численность персонала составляет около 43000 человек, годовая производственная мощность составляет 94 млн тонн цемента.

В качестве стратегии устойчивого развития CEMEX выбрано расширение бизнеса путем глобального лидерства и интеграции по цепочке создания стоимости, а также максимизация общей производительности. Элементами механизма устойчивого развития этой компании являются [6]:

- развитие основной производственной деятельности путем географической диверсификации портфеля активов в ключевых строительных рынках путем органического роста в среднесрочной и долгосрочной перспективе;

- повышение качества продукции и сопутствующих услуг за счет проведения политики, ориентированной на клиента;

- максимизация эффективности производства;

- оптимизация структуры капитала и восстановление финансово-экономической устойчивости;

- инновационная активность и уровень развития человеческого капитала на всей цепочке создания ценности;

- расширение номенклатуры производства за счет продуктов, услуг и строительных растворов для низкоуглеродной экономики;

- соединение интересов владельцев и руководителей структурных подразделений CEMEX;

- развитие корпоративной культуры и этики ведения бизнеса.

Развитие основной производственной деятельности осуществляется путем внедрения следующих мер:

- географическая диверсификация портфеля активов в ключевых строительных рынках путем органического роста в среднесрочной и долгосрочной перспективе;

- построение вертикально-интегрированной структуры производства путем охвата большей части цепочки создания стоимости и приближения к конечному потребителю;

- ориентация на международный рынок быстроразвивающихся экономик.

Максимизация операционной эффективности CEMEX происходит путем сокращения затрат, в том числе эксплуатационных корпоративных издержек (в частности, сокращение данной группы расходов во втором полугодии 2013 года в подразделениях на территории Мексики и Северной Европы привело к экономии в размере 100 млн долларов). Наряду с этим реализуется программа реструктуризации бизнес-процессов (экономия в размере одного миллиарда долларов за счет исполнения контракта аутсорсинга сроком на 10 лет с корпорацией IBM).

Расширение продуктовой линейки компании отвечает потребностям ограничения использования мировых природных ресурсов, чтобы свести к минимуму экологические последствия производственной

деятельности. В последнее время корпорация ведет активные разработки продуктов, услуг и строительных растворов для «зеленой» экономики, одновременно с этим на производственных участках соблюдаются стандарты энергоменеджмента и энергоэффективности [7; 8].

Укрепление финансово - экономической устойчивости CEMEX связано с реструктуризацией капитала и восстановлением финансовой гибкости за счет сокращения задолженности перед кредиторами и банками, ускорения потока денежных средств, пролонгация сроков погашения имеющихся задолженностей через различные стратегические инициативы. Совокупный эффект от данных мероприятий будет заключаться в сокращении общей суммы задолженности. Одновременно корпорация проявила себя на финансовом рынке, например, в 2013 году CEMEX привлекла 3,1 млрд долларов за счет эмиссии четырех видов облигационных займов. В итоге реализации на практике стратегии устойчивого развития путем расширения бизнеса и интеграции по цепочке создания стоимости и максимизации общей производительности корпорация CEMEX намерена выйти на более эффективное использование ресурсов, инновационный подход в ведении глобального бизнеса и более эффективное распределение капитала.

Подводя итоги, можно прийти к выводу, что увеличение добавленной стоимости лежит в основе функционирования крупных интегрированных объектов, так как приводит, в конечном итоге, к росту доходов всей группы. В последние годы экономическая концентрация российских, казахстанских хозяйствующих субъектов имеет тенденцию к снижению. Тем не менее, продолжается приток иностранного капитала в управление стратегическими промышленными объектами. В связи с этим важно учитывать накопленный мировой опыт устойчивого развития известных компаний, чтобы выработать собственные механизмы управления экономическими системами.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Porter M. E. Towards a Dynamic Theory of Strategy // Strategic Management Journal. – 1991, Volume 12, Special Issue: Fundamental Research Issues in Strategy and Economics, pp. 95-117.
- 2 Борисов А. Большой экономический словарь - Москва: Книжный мир. – 2010. – 864 с.
- 3 Цыганов А.Г. Слияния и поглощения: тренды 2014 года. – Доклад Федеральной антимонопольной службы России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://fas.gov.ru/>.
- 4 О ходатайствах на экономическую организацию. Статистика и отчеты Агентства Республики Казахстан по защите конкуренции (Антимонопольное агентство). – Режим доступа: <http://www.azk.gov.kz/>.
- 5 Giuliani E., Gorgoni S., Guenther C., Rabellotti R. Emerging versus advanced country MNEs investing in Europe: A typology of subsidiary global-local connections // The Third Copenhagen Conference on «'Emerging Multinationals': Outward Investment from Emerging Economies», Copenhagen, Denmark, 25-26 October 2012. INTERNATIONAL BUSINESS REVIEW, Volume 23, Issue 4, pp. 680-691.
- 6 Официальный сайт корпорации CEMEX. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cemex.com/Investor Center/BusinessStrategy.aspx>
- 7 Давиденко Л.М. Устойчивость корпорации в рамках реализации программы риск-менеджмента // Вестник Инновационного Евразийского университета. - № 4 (48). – 2012. - С. 51 - 54.
- 8 Davidenko L.M. Modernization as factor of growth of economic capacity of the integrated industrial structures (best practices). - Модернизация старопромышленных территорий: факторы успеха в глобальной экономике. Всероссийская научно – практ. Конференция: сб. ст. / сост. И.Д. Тургель, С.А. Маковкина, Н.К. Шеметова. – Екатеринбург: УИУ РАНХиГС. – 2014. - 268с. – С. 11-16.

REFERENCES

- 1 Porter M.E. Towards a Dynamic Theory of Strategy // Strategic Management Journal. - 1991, Volume 12, Special Issue: Fundamental Research Issues in Strategy and Economics, pp. 95-117.
- 2 Borisov A. Bol'shoy ekonomicheskiy slovar' - Moskva: Knizhniy mir.- 2010. - 864 s.
- 3 Cyganov A.G. Sliyaniya i pogloshheniya: trendy 2014 goda. – Doklad Federalnoy antimonopolnoy sluzhby Rossii. [Elektronniy resurs]: <http://fas.gov.ru/>.
- 4 O hodataystvah na ekonomicheskuyu organizatsiyu. Statistika i otchety Agentstva Respubliki Kazahstan po zashhite konkurencii (Antimonopol'noe agentstvo). // [Oficial'niy internet-resurs]: <http://www.azk.gov.kz/>.
- 5 Giuliani E., Gorgoni S., Guenther C., Rabellotti R. Emerging versus advanced country MNEs investing in Europe: A typology of subsidiary global-local connections // The Third Copenhagen Conference on «'Emerging Multinationals': Outward Investment from Emerging Economies», Copenhagen, Denmark, 25-26 October 2012. INTERNATIONAL BUSINESS REVIEW, Volume 23, Issue 4, pp. 680-691.
- 6 Oficial'niy sayt korporacii CEMEX. - [Elektronniy resurs]: <http://www.cemex.com/Investor Center/BusinessStrategy.aspx>.
- 7 Davidenko L.M. Ustoychivost' korporacii v ramkah realizacii programmy risk – menedzhmenta // «Vestnik Innovacionnogo Evraziyskogo universiteta» - № 4 (48). – 2012. - S. 51-54.

8 Davidenko L.M. Modernization as factor of growth of economic capacity of the integrated industrial structures (best practices). - Modernizacija staropromyshlennyh territorij: faktory uspeha v global'noj ekonomike. Vserossiyskaya nauchno-prakt. konferenciya. Sb. st. / sost. I.D. Turgel', S.A. Makovkina, N.K. Shemetova. – Ekaterinburg: UIU RANHiGS. - 2014. – 268 s., S. 11-16.

ТҮЙІН

*Л.М. Давиденко, менеджмент магистрі
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)*

Құндылықтарды құру тізбектерінің негізінде интеграцияланған компаниялардың тұрақты даму механизмдері (халықаралық тәжірибе)

Өнеркәсіптік кешеннің тұрақты қызмет етуі мен дамуы маңызды бағыттарды біріктіре байланыстырады: жаһандық корпорация деңгейінде экономикалық тұрақтылықты қамтамасыз ету, функциялық-ресурстық ішкі жүйелердегі бизнес-үрдістердің сапасы, кіру және шығудың интеграциялық үрдістерін басқару. Өндірістік процестің барлық кезеңдерінде кәсіпорын тарапынан құн, басқаша айтқанда, қосымша құндылық «қосылу» керек. Қосылған құнның өсуі ірі интеграцияланған объектілердің қызметі негізінде жатыр, себебі түбінде барлық топ табысының артуына әкеледі. Соңғы жылдары ресейлік, қазақстандық шаруашылық етуші субъектілердің экономикалық шоғырлануының төмендеу тенденциясы байқалады. Соған қарамастан, нысандардың стратегиялық өнеркәсіптік объектілерді басқаруда шетелдік капиталдың ағыны жалғасып жатыр. Осы орай экономикалық жүйелерді басқарудың дербес механизмдерін істеп шығару үшін белгілі компаниялардың тұрақты дамуының бай әлемдік тәжірибесін ескерген маңызды болып табылады.

Түйін сөздер: өнеркәсіптік интеграция, интеграция механизмдері, қосылған құн, құндылықтар тізбегі.

RESUME

*L.M. Davidenko, Master of Management
Innovative University of Eurasia (Pavlodar)*

Mechanisms of a sustainable development of integrated companies on the basis of chains of value creation (international experience)

Stable functioning and development of an industrial complex connects the important directions such as: ensuring economic stability at the level of global corporation, quality management of business processes in functional and resource subsystems, management of integration processes at the beginning and at the end. At all stages of production added value has to «be added» by the enterprise. The increasing of added value underlies in functioning of the large integrated objects and leads, finally, to income growth of the whole group. In recent years economic concentration of the Russian, Kazakhstan economic entities tends to decrease. Nevertheless, inflow of the foreign capital to management of strategic industrial facilities proceeds. In this regard, it is important to consider rich world experience of a sustainable development of well-known companies to develop own mechanisms of economic systems management.

Keywords: industrial integration, integration mechanisms, added value, chain of values.

UDK 338.2 (470+571)

G.S. Dyusembekova, Master of Economics
Pavlodar State University named after S. Toraigrov (Pavlodar city)
E-mail: gulsara.dyusembekova@mail.ru

Use of controlling in public administration

Annotation. Solution of social issues is one of the main directions of the policy of modern Russia. The necessary conditions for their solution are not only appropriate funding and improvement of the legal framework, but also organizational and methodological support of this complex and ambiguous process.

Keywords: public administration, controlling, organizational and methodological support, social issues.

Complexity of the solution of social problems is defined:

- need of development of mutually agreed strategic target social programs at the federal, regional and local levels, and also formation of united system of numerous social functions of the state taking into account degree of their priority;
- plurality of subjects of social programs' implementation that demands establishment of their rights and duties, control methods of functions' execution, coordination of mechanisms of their interaction and hierarchy on vertical and horizontal levels.

Performance of this complex of conditions would be the most successful at creation of united coordination-consulting and information-analyze center as which organizational prototype can serve the model of the controlling used in the control system of the enterprises.

Emergence and functioning of controlling is caused by needs in coordination of enterprise structures' activity. In the conditions of toughening of the competition and uncertainty of environment's factors the management in business develops the new mechanisms and tools urged to provide higher effective management of the enterprise. Such new tool is the controlling which arose in the first half of the XX century in the USA, Germany and other countries.

Controlling as the stood apart direction of economic work at the enterprise began to carry out functions:

- coordination of administrative activity for achievement of the management decisions of the enterprise;
- information and consulting support of adoption of administrative decisions;
- formation of the information management system and ensuring rationality of administrative process.

Thus, controlling of the enterprise is the instrument of management.

D. Khan, one of founders of the concept of controlling, considers management of firm as special institute. The planning and control which are controlling components he defines as the phase of management [1, pp. 26, 31]. Thereby it is confirmed legitimacy of consideration of controlling as the structural element of institute of firm's management. D. Khan also specifies that during the work with planned and control information within controlling it is necessary to carry out the system analyze and to use system approach.

In our opinion, realization of the principles of system approach in mechanisms of state administration isn't less actual, than in business management mechanisms. In this regard it is lawful to consider a question of expediency of adaptation of controlling principles to state administration of the social sphere.

As the tool of the system analysis controlling in the sphere of the state social regulation besides the solution of special tasks has to provide monitoring and the analysis of the social sphere of Russia in the following main directions:

- to studying of characteristic system properties, their dynamics and differentiation (analyze of essence);
- to quantitative and qualitative characteristics of components (analyze of structure);
- to research of interrelations in social activity of the state (the analyze of structure), stable relations and methods of interaction of the elements of system defining its integrity;
- to the analyze of activity, methods of functioning, "behavior" of subjects of social policy of the state (analysis of functions);
- to research of integrated system factors - mechanisms of ensuring integrity, interaction, improvement and development of the social sphere;
- to studying of communications between subjects and objects of social policy of the state;
- to assessment of the resource potential providing the solution of social tasks, and its dynamic;
- to the analyze of formation, tendencies and prospects of development of system of social programs' implementation of federal and regional levels [2, p. 9-10].

The provided list represents the general scheme of the analyze which is concretized in each separate case in relation to research objectives of the social sphere and depending on what types of subsystems are studied.

The provided list represents the general scheme of the analysis which is concretized in each separate case in relation to research objectives of the social sphere and depending on what types of subsystems are studied.

Effective state regulation of the social sphere on the complexity isn't commensurable with business management. But at the same time in comparison with business management in system of the state social administration the importance of controlling as the special tool providing adoption of optimum decisions and achievement of goals increases.

So, complexity of system of the state social regulation predetermines need of system approach to controlling design.

In our opinion, the main methodological requirements to methods of management of the social sphere can be formulated as follows:

- 1) property of integrity of the operated system assumes its obligatory consideration as united object taking into account its internal and external relations and orientation to backbone properties;
- 2) connections and the relations of elements defining functioning of the social sphere have to be structured and ranged on their importance. The special attention is demanded implicit, but essential connections and the relations;

3) management of the social sphere as difficult system is impossible without differentiation (on functional, structural and organizational signs) its subsystems of the orders first, second, etc. within integrity of all system;

4) effective management of difficult system is impossible without a target orientation (the general and separate structural elements);

5) the dynamic nature of the social sphere predetermines need of the analyze of the trend and factors of its previous development, planning (current and strategic) and forecasting of the trajectory of the movement.

Development and implementation of the state social programs have to be guided to the system analyze providing adoption of evidence-based administrative decisions. Controlling could also be one of methods of such analyze. Thus it as the subsystem of state administration has to answer the complex of methodological requirements stated above.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 Бородушко И.В. Использование контроллинга в государственном управлении // Российское предпринимательство. – 2009. - № 12 (72). – с. 15-18. – Режим доступа: <http://www.creativeeconomy.ru/articles/7267/>.

2 Хан Д. Планирование и контроль: концепция контроллинга. – М., 2007.

3 Разумов О.С., Благодатских В.А. Анализ и синтез систем: теория и практика. – М., 2009.

REFERENCES

1 Borodushko I.V. Ispol'zovaniye kontrollinga v gosudarstvennom upravlenii // Rossiyskoye predprinimatel'stvo. – 2009. – № 12 (72). – s. 15-18. – Rezhim dostupa: <http://www.creativeeconomy.ru/articles/7267/>.

2 Khan D. Planirovaniye I kontrol': kontseptsiya kontrollinga. – M., 2007.

3 Razumov O.S., Blagodatskikh V.A. Analiz I sintez system: teoriya I praktika. – M., 2009.

ТҮЙІН

Г.С. Дюсембекова, экономика магистрі

С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университеті (Павлодар қ.)

Мемлекеттік басқарудағы контроллингің қолданылуы

Әлеуметтік мәселелерді шешу – қазіргі Ресей саясатының негізгі бағыттарының бір түрі. Оны шешудің қажетті шарттары қаржыландырудың сәйкес көлемдері мен құқықтық базасының жетілдіруі ғана емес, сонымен бірге күрделі әрі бір мағыналы емес үдерістің ұйымдасқан-әдістемелік қамтамасыз етуі болып табылады.

Түйін сөздер: мемлекеттік басқару, контроллинг, ұйымдастыру-әдістемелік қамтамасыз ету, әлеуметтік мәселелер.

РЕЗЮМЕ

Г.С. Дюсембекова, магистр экономики

Павлодарский государственный университет им. С. Торайгырова (г. Павлодар)

Использование контроллинга в государственном управлении

Решение социальных проблем – одно из главных направлений политики современной России. Необходимыми условиями для ее разрешения являются не только соответствующие объемы финансирования и совершенствование правовой базы, но и организационно-методологическое обеспечение этого сложного и неоднозначного процесса.

Ключевые слова: государственное управление, контроллинг, организационно-методическое обеспечение, социальные проблемы

УДК 65.050

О.И. Жалтырова, магистр экономики

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)

E-mail: olga_zhaltyrova@mail.ru

Методологические основы переоценки основных средств

Аннотация. Внешним пользователям необходимо видеть реальное финансовое положение компании и результаты её хозяйственной деятельности. Это возможно при отражении в финансовой отчетности основных средств с использованием модели учета по переоцененной стоимости. Автор рассмотрела достоинства и недостатки различных методов переоценки стоимости, оценки справедливой стоимости.

Ключевые слова: переоценка основных средств, международные стандарты финансовой отчетности, учетная политика предприятия, модели учета основных средств.

Согласно МСФО 16 «Основные средства», после признания в качестве актива для последующего учета основных средств в учетной политике организация обязана выбрать либо модель учета по первоначальной стоимости, либо модель переоценки и применять выбранную модель ко всему классу основных средств [1].

Модели учета представлены на рисунке 1.

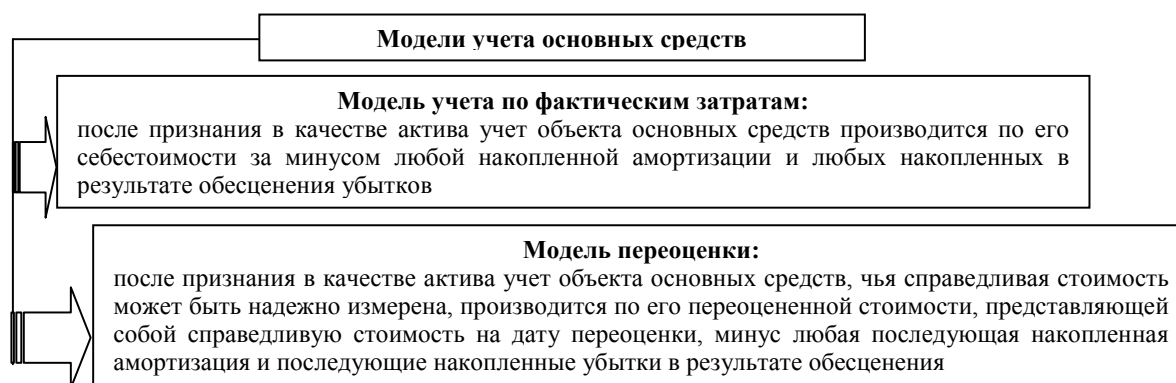


Рисунок 1 - Модели учета основных средств

Согласно МСФО, переоценка может осуществляться двумя методами. Первый (метод пропорционального изменения стоимости) заключается в том, что первоначальная стоимость и сумма накопленного износа увеличиваются на один и тот же коэффициент, таким образом, балансовая стоимость актива после переоценки должна быть равна его переоцененной стоимости. Этот метод часто используется при переоценке актива до стоимости замещения путем индексирования.

Второй (метод списания) заключается в том, что сначала вся сумма начисленной амортизации списывается на счет учета основных средств, а затем полученная стоимость переоценивается таким образом, что становится равной справедливой стоимости (т.е. новая первоначальная стоимость становится равной справедливой, а накопленная амортизация обнуляется). Такой подход проще, но он имеет существенный недостаток. В отчетности отсутствует информация о накопленной амортизации и сложно сделать вывод о том, насколько изношены основные средства. Этот метод чаще применяется в отношении зданий.

Рассмотрим на практическом примере метод пропорционального изменения стоимости.

Первоначальная стоимость объекта составляла 2 200 000 тенге, накопленная амортизация за период эксплуатации составила 950 000 тенге. Справедливая стоимость данного объекта на дату переоценки составила 2 500 000 тенге. Необходимо произвести переоценку и отразить результаты в учете. Расчет представлен на рисунке 2.

Частота проведения переоценки зависит от изменения справедливой стоимости объектов основных средств, подлежащих переоценке. Если справедливая стоимость переоцененного актива существенно отличается от его балансовой стоимости, требуется дополнительная переоценка [1].

Некоторые объекты основных средств характеризуются значительными и произвольными изменениями справедливой стоимости, что вызывает необходимость ежегодной переоценки. Такие частые переоценки не требуются для объектов основных средств, справедливая стоимость которых подвергается лишь незначительным изменениям. Потребность в переоценке таких объектов может возникать только один раз в 3-5 лет (п. 34 МСФО (IAS) 16) [2].

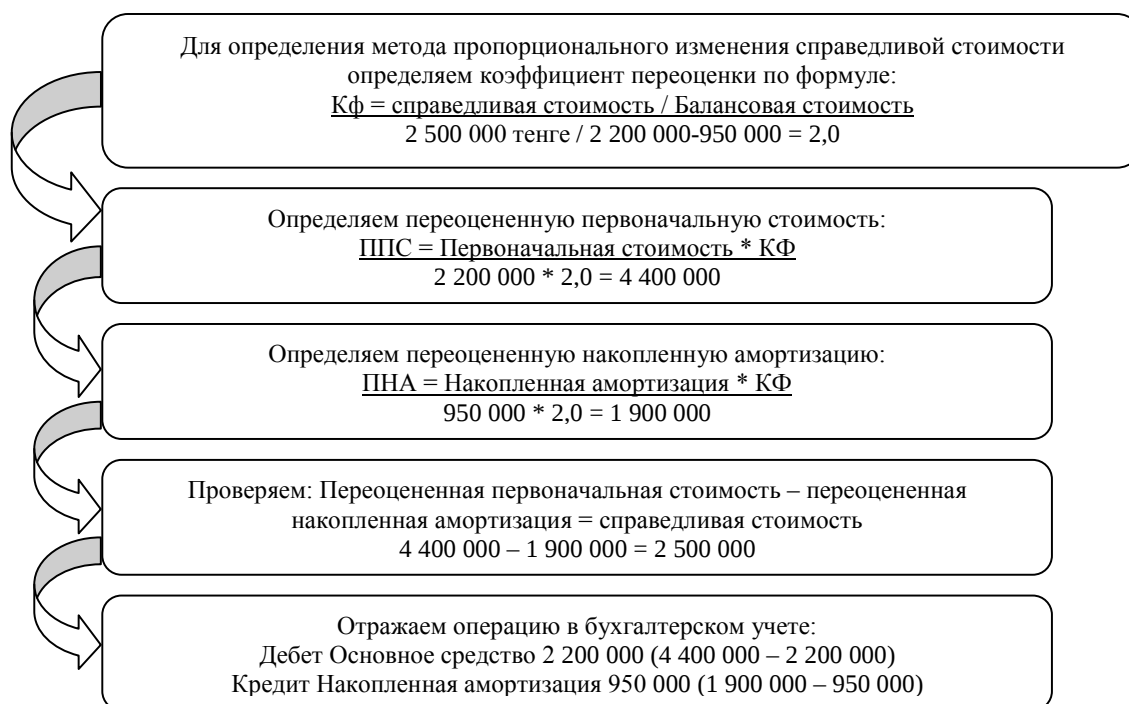


Рисунок 2 - Расчет переоценки основных средств и отражение данных в учете

Если балансовая стоимость актива увеличивается в результате переоценки, увеличение отражается непосредственно в капитале. Если балансовая стоимость уменьшается в результате переоценки, это уменьшение признается расходом, но сумма уменьшения вычитается из соответствующей статьи «Прирост переоценки». Положительный результат переоценки списывается на счет нераспределенной прибыли в момент реализации актива. Списание суммы положительного результата переоценки на счет нераспределенной прибыли не отражается в отчете о прибылях и убытках.

Основания необходимости проведения переоценки основных средств представлены на рисунке 3.

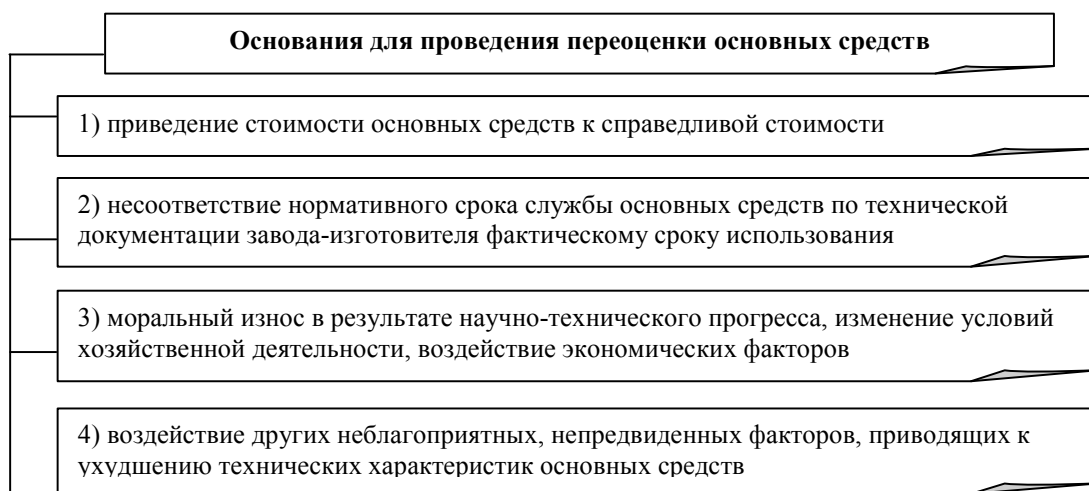


Рисунок 3 - Основания для проведения переоценки

Справедливая стоимость земельных участков и зданий определяется на основе рыночных индикаторов путем оценки, осуществляемой обычно профессиональными оценщиками. Справедливая стоимость машин и оборудования обычно представлена их рыночной стоимостью, определяемой путем оценки.

Относительно модели учёта по справедливой стоимости специалистами и экспертами, политиками многих стран мира ведутся непрерывные дебаты. Некоторые эксперты выразили мнение о том, что данный порядок учёта усугубляет и без того «плачевное» положение компаний. Ведь при оценке объектов по справедливой стоимости (а в особенности, финансовых активов и обязательств) наблюдается высочайшая степень зависимости предприятий от внешней конъюнктуры рынка.

Практикующие бухгалтера считают, что целесообразным является использование модели учёта по первоначальной стоимости, так как это обеспечит значительное сокращение трудозатрат, сопоставимость результатов оценки и данных отчетности. Расходы на определение справедливой стоимости становятся для компании очень существенными.

Рассмотрим понятие справедливой стоимости. Понятие справедливой стоимости в рамках оценки для целей учёта отдельных объектов, активов или обязательств предприятия, можно встретить в МСФО 2, 16, 17, 18 и 38.

Справедливая стоимость – сумма, на которую можно обменять актив или погасить обязательство, между хорошо осведомленными желающими совершить такую сделку независимыми сторонами. Справедливая стоимость исключает расчетную цену, завышенную или заниженную в результате особых условий или обстоятельств, таких как нетипичное финансирование, операции продажи с обратной арендой, особые возмещения или скидки, предоставляемые любой стороной, связанной с продажей. При определении справедливой стоимости не вычитаются операционные затраты, которые возникают при продаже или другом выбытии актива. Справедливая стоимость должна отражать фактическое состояние и обстоятельства рынка на отчетную дату [1].

Расчетная справедливая стоимость связана с определенным временным периодом. Так как условия на рынке могут меняться, то расчетная справедливая стоимость может оказаться неверной в другой момент времени. Определение справедливой стоимости предполагает обмен активами и исполнение договора купли-продажи в одно и тоже время без какого-либо изменения цены, которое может произойти в процессе сделки между хорошо осведомленными, желающими совершить такую сделку независимыми друг от друга сторонами в случае, когда обмен активами и исполнение договоров происходят в разное время.

МСФО 13 «Оценка справедливой стоимости» предусматривает следующие методы оценки, представленные в таблице 1.

Таблица 1 - Методы оценки справедливой стоимости

Метод оценки	Характеристика
Рыночный подход	Оценка справедливой стоимости производится на основании данных о ценах сделок с аналогичными объектами
Доходный подход	Основан на определении приведенной стоимости будущих чистых денежных потоков от использования и/или возможной продажи оцениваемого объекта
Затратный подход	Справедливая стоимость определяется на основе текущей стоимости строительства или приобретения объекта, аналогичного по своей полезности оцениваемому объекту

Наилучшим подтверждением справедливой стоимости являются действующие на активном рынке цены на аналогичное имущество, расположенное на той же территории, находящееся в том же состоянии, и на которое распространяются схожие условия эксплуатации актива. Задача предприятия – выявить любые различия в характере, месторасположении и состоянии активов. При наличии активного рынка справедливая стоимость определяется как рыночная цена.

Активный рынок – это рынок, где соблюдаются следующие условия: товары, продаваемые на рынке, однородны; обычно в любое время можно найти желающих вступить в сделку продавцов и покупателей; цены на подобные продаваемые и покупаемые товары доступны для общественности (публикуются).

При отсутствии активного рынка для определения справедливой стоимости используется один или несколько следующих показателей:

а) цена последней операции на рынке, учитывая, что между датой совершения операции и отчетной датой не произошло существенных изменений хозяйственных условий;

б) рыночные цены на аналогичные активы;

в) отраслевые показатели.

Для определения справедливой стоимости в случае отсутствия рыночных цен или других стоимостных показателей актива используется приведенная стоимость ожидаемых от актива чистых потоков денежных средств [2].

Расчет производится для определения справедливой стоимости актива, находящегося в определенном месте и состоянии. Данные факторы учитываются при определении ставки дисконтирования и при расчете ожидаемых чистых денежных потоков.

Таблица 2 - Практика применения методов оценки

Группа активов	Стандартный подход	Метод оценки
Движимое имущество	Рыночный, затратный	Сравнение цен продаж, затраты на создание
Недвижимость	Рыночный, доходный, затратный	Сравнение цен продаж, затраты на создание, дисконтирование денежного потока, капитализация рентного дохода
Незавершенное строительство	Рыночный, доходный, затратный	Сравнение цен продаж, затраты на создание
Земельные участки	Рыночный, доходный	Сравнение цен продаж, метод остатка для земли

Важное свойство учета по справедливой стоимости – это обеспечение максимальной информированности участников рынка об объекте и условиях сделки. Данный фактор является определяющим при формировании рыночных отношений, так как оказывает непосредственное влияние на доверие инвесторов и способствует повышению инвестиционной привлекательности страны.

Для определения справедливой стоимости компания может применить следующие действия, представленные на рисунке 4.

На основе вышеизложенного можно сделать вывод о том, что проблема выбора способа оценки активов и обязательств компаний на сегодняшний день не теряет своей актуальности, несмотря на принятие международных стандартов финансовой отчетности, в которых изложен порядок учёта тех или иных объектов.



Рисунок 4 - Действия компании при определении справедливой стоимости

Путём взвешенного и всестороннего анализа преимуществ и недостатков каждой из моделей учёта необходимо установить универсальный вид оценки для каждого объекта учёта. Это позволит повысить степень сопоставимости данных финансовой отчетности различных компаний в пределах той или иной страны, а также избежать манипулирования отчетностью и мошенничества, которые возможны благодаря праву выбора руководителями и менеджерами организаций способа оценки.

Таким образом, следует отметить, что на настоящий момент существует много сложностей при переоценке основных средств и бухгалтерам необходимо внимательно отнестись к данной проблеме, так как основные средства играют весомую роль в деятельности любой компании, а оценка по справедливой стоимости обеспечивает достоверность информации о текущем положении компании на рынке.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Нурсеитов Э.О., Нурсеитов Д.Э. Бухгалтерские расчеты - Алматы: LEM, 2013. – 112 с.
- 2 Правила ведения бухгалтерского учета в государственных учреждениях. – Режим доступа: http://www.kazpravda.kz/_pdf/sep10/160910decision.pdf.

REFERENCES

- 1 Nurseitov E.O., Nurseitov D.E. Bukhgalterskiye raschety. - Almaty: LEM, 2013. – 112 s.
- 2 Pravila bedeniya bukhgalterskogo ucheta v gosudarstvennich uchrezhdeniyah. – Rezim dostupa: http://www.kazpravda.kz/_pdf/sep10/160910decision.pdf.

ТУЙЫН

О.И. Жалтырова, экономика магистрі
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

Негізгі қаражатты қайта бағалаудың әдіснамалық негіздері

Сыртқы қолданушыларға компанияның нақты қаржылық жағдайын және оның шаруашылық қызметінің нәтижелерін көру қажет. Бұл қайта бағаланған құн бойынша есептеу үлгісін пайдаланып, қаржылық есеп-қисапта негізгі қаражат көрсетілген кезде мүмкін болады. Автор құнды қайта

бағалаудың әр түрлі әдістерінің, әділ құнды бағалаудың артықшылықтары мен кемшіліктерін қарастырды.

Түйін сөздер: негізгі қаражатты қайта бағалау, қаржылық есеп-қисаптың халықаралық стандарттары, кәсіпорынның есептік саясаты, негізгі қаражатты есепке алу үлгілері.

RESUME

O.I. Zhaltyrova, Master of Economics
Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Methodological bases of revaluation of the fixed assets

For external users it is necessary to see a real financial position of the company and results of its economic activity. It is possible by reflection of fixed assets in financial statements with the use of the accounting model for the revalued cost. The advantages and disadvantages of different methods of value adjustment, fair valuation have been considered by the author.

Keywords: revaluation of fixed assets, international standards of financial reporting, accounting policy of enterprise, models of fixed assets account.

УДК 346.24(574)

С.К. Жанузакова, магистр менеджмента
Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)
E-mail: zhan-salta@mail.ru

Анализ современных методик оценки социально-экономической безопасности предприятия

Аннотация. Проблемы, связанные с оценкой экономической безопасности, возникают перед предприятиями в течение всего жизненного цикла независимо от сферы деятельности и масштабов. Комплекс решаемых при этом целевых задач имеет существенные различия. В связи с этим в статье проведен анализ современных методик оценки социально-экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: социально-экономическая безопасность предприятия, показатели экономической безопасности предприятия, финансовая устойчивость предприятия, рентабельность.

Существуют различные подходы к оценке уровня экономической безопасности субъекта хозяйствования.

Одним из первых предлагается ресурсно-функциональный подход. При использовании этого подхода на основе оценки состояния использования корпоративных ресурсов по специальным критериям осуществляется оценка уровня экономической безопасности предприятия [1].

В оценке уровня экономической безопасности предприятия данный подход является очень емким и всеобъемлющим, т.е. пытаюсь проанализировать все функциональные области деятельности предприятия, размыкает понятия экономической безопасности.

Известно также, что совокупность показателей с использованием данного подхода, в том числе и с помощью удельного веса значимости показателей, снижает уровень точности и достоверности оценки.

Другим направлением оценки является разработка алгоритмов вычислительных процедур, которые бы на основании комплекса показателей обеспечили однозначную оценку результатов хозяйственной деятельности. Наиболее перспективным подходом в данном направлении является использование многомерного сравнительного анализа [2].

Преимуществом методики многомерного сравнительного анализа является то, что она базируется на комплексном многомерном подходе к оценке такого сложного явления, как экономическая безопасность.

Рассмотренная методика обладает, однако, и существенным недостатком: полученный рейтинг отражает не абсолютную степень экономической безопасности предприятия, а лишь относительно других предприятий. Поэтому высокий рейтинг, рассчитанный по приведенной методике, говорит не о высокой безопасности предприятия по отношению к внешним угрозам, а о том что его безопасность выше, чем у других рассмотренных предприятий.

Помимо этого, метод многомерного сравнительного анализа не дает обоснования причины выбора тех, а не иных показателей, также не ясен конкретный способ определения величин весовых коэффициентов (методика ссылается на экспертный метод).

Другой подход к решению задачи комплексной оценки экономической безопасности хозяйствующего субъекта может заключаться в применении ограниченного круга показателей [3]. Основанием для признания состояния экономической безопасности предприятия неудовлетворительным является несоответствие одного из показателей пороговым значениям. Основным недостатком этого подхода является то, что нормативные (пороговые) значения принятых критериев не могут быть одинаковыми для разных отраслей экономики в виду различной структуры капитала, уровня рентабельности, инновационной активности и т.д. При применении этого метода пороговые значения должны быть разработаны для каждой отрасли и подотрасли.

Следующий подход для оценки экономической безопасности предприятия, отражает условия и принципы программно-целевого управления, основываясь на интегрировании совокупности показателей, определяющих экономическую безопасность. В данном случае используется многоуровневая интеграция показателей. Такой подход усложняется использованием методов математического анализа. В. Забродский характеризует данную модель высокой сложностью оценки устойчивости совокупного интегрального показателя при заданной области его изменения.

Учитывая многообразие показателей экономической безопасности, различие в уровне их пороговых значений и возникающие в связи с этим сложности, возможно использование индикаторного подхода при оценке экономической безопасности. Так, известен индикаторный подход, при котором уровень экономической безопасности определяется с помощью так называемых индикаторов [4]. Индикаторы рассматриваются как пороговые значения показателей, характеризующих деятельность в различных функциональных областях, соответствующие определенному уровню экономической безопасности. Оценка экономической безопасности устанавливается по результатам сравнения (абсолютного или относительного) фактических показателей деятельности предприятия с индикаторами.

Уровень точности индикатора в этом случае является проблемой, которая заключается в том, что должна быть отработана методическая база определения индикаторов, учитывающих особенности деятельности предприятия, обусловленные, в частности, его отраслевой принадлежностью, формой собственности, структурой капитала, существующим организационно-техническим уровнем. В случае же некачественного определения значения индикаторов неправильно может быть определен уровень экономической безопасности, что может повлечь за собой принятие управленческих решений, не соответствующих реальному положению дел.

Индикатор - это количественный показатель, особо значимый для изучения какого-либо аспекта объекта исследования (например, предприятия) на данном этапе его функционирования.

Таким образом, на наш взгляд, индикатор должен характеризовать 3 главных признака:

- 1) Количественное выражение.
- 2) Высокую степень переменчивости, чувствительность к изменениям.
- 3) Значимость на момент исследования.

Для оперативного отслеживания изменения значений индикатора и принятия решений по противодействию опасности большое значение для исследования безопасности предприятия имеет возможность сравнительно легко выявлять значения индикатора и однозначно их описывать (например, число нарушений чего-либо).

В соответствии с вышеизложенным ниже представлены индикаторы для предприятий производственной деятельности:

- финансовая устойчивость;
- рентабельность;
- состояние основных фондов;
- уровень инновационной деятельности;
- персонал и кадровая политика;
- конкурентоспособность;
- внешняя нефинансовая политика.

Рассмотрим группы критериев более подробно.

Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта невозможна без его финансовой устойчивости. Финансовая устойчивость представляет собой определенное состояние счетов предприятия, гарантирующее его постоянную платежеспособность. Платежеспособность можно определить как способность предприятия погасить срочные обязательства имеющимися в активе ресурсами и не допустить нарушения сроков расчета по последующим обязательствам. Неисполнение обязательств предприятия может привести к таким последствиям как его банкротство и полная ликвидация. В связи с этим именно оценка финансовой устойчивости является первым направлением в системе оценки экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

Необходимым условием экономической безопасности предприятия является также его рентабельность, т.е. положительные результаты его финансово-хозяйственной деятельности. Именно прибыльность предприятия в первую очередь характеризует успешность и эффективность его работы.

Причиной циклических кризисов систем является индикатор «износ основных фондов». Данное правило действует также и для отдельного хозяйствующего субъекта. На этом основании можно сделать

вывод о необходимости оценки технического состояния и движения основных фондов предприятия. Оценка технического состояния и движения основных фондов требуется для планирования и создания амортизационного фонда предприятия. Данный фонд формируется с целью избежания дефицита финансовых ресурсов, необходимых для обновления основных средств. Вторым направлением оценки является моральное состояние основных фондов, т.е. их соответствие требованиям, как текущего производственного процесса, так и инновационной деятельности предприятия.

Как уже было описано выше, одним из необходимых условий экономической безопасности предприятия в условиях циклического развития систем является индикатор «инновационная деятельность», основным инструментом которого выступает НИОКР. Инновационная деятельность направлена на формирование и достижение инновационных целей путем рационального использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов. В соответствии с международными стандартами инновация определяется как конечный результат инновационной деятельности, получившей воплощение в новом продукте, внедренном на рынок.

Одной из важнейших составляющих инновационного менеджмента является оценка инновационной деятельности предприятия. Основным объектом оценки на уровне предприятия является его инновационный потенциал, который представляет собой совокупность финансовых, материальных, трудовых, интеллектуальных и других ресурсов, необходимых для осуществления инновационной деятельности.

В связи с тем, что объектом, обеспечивающим экономическую безопасность предприятия, являются его сотрудники, представляется также целесообразным проведение оценки индикатора «персонала и кадровой политики». Достаточная обеспеченность предприятия нужными трудовыми ресурсами, их рациональное использование, высокий уровень производительности труда имеют также большое значение для увеличения объемов продукции и повышения эффективности производства. В частности, от обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами, уровня их квалификации и эффективности их использования зависят объем и своевременность выполнения работ, эффективность использования оборудования и, как результат, объем производства продукции, ее себестоимость, прибыль, финансовое состояние предприятия. Наиболее важными моментами при этом являются следующие:

- квалификация персонала (программы переподготовки);
- потребность в персонале и зависимость от рынка труда (возрастной состав, текучесть, доля практикантов, переработки, степень выполнения установленного объема работы);
- рентабельность персонала, в т.ч. рациональность увеличения степени автоматизации рабочего процесса (объем прибыли на сотрудника, рентабельность расходов на персонал);
- производительность труда;
- эффективность системы мотивации и штрафных санкций на предприятии.

С помощью индикатора «конкурентоспособность» можно получить представление о положении предприятия и его продукции на рынке:

- неадекватная оценка менеджерами важности инновационных направлений деятельности предприятия и необходимой квалификации ведущих специалистов;
- отставание техники и технологии, применяемых на предприятии;
- высокие издержки производства;
- снижение качества продукции после внедрения продукта на рынок, и, как следствие, снижение репутации предприятия в глазах потребителей;
- утеря своей ниши на рынке товара, т.е. невозможность сбыта своего товара с необходимой для обеспечения нормального воспроизводственного процесса прибылью.

Одним из методов минимизации влияния внешних факторов на деятельность предприятия является индикатор «внешняя нефинансовая политика».

К ней относится участие и контроль (или зависимость) от организаций непосредственного окружения (поставщики, конкуренты, заказчики). При этом следует заметить, что внешняя финансовая деятельность, например, инвестиции, должны быть рассмотрены при оценке направлений финансовой устойчивости и рентабельности.

От точной идентификации угроз, от правильного выбора индикаторов зависит степень адекватности оценки экономической безопасности предприятия и комплекс необходимых мер по предупреждению и парированию опасности, соответствующих масштабу и характеру угроз.

Следует отметить, что приведенный перечень индикаторов экономической безопасности является примерным и подлежит постоянному уточнению. С изменением состояния и уровня развития предприятия изменяются состав и масштаб угроз экономической безопасности. В соответствии с этим необходимо определить, какие из включенных в указанный перечень индикаторов утратили свое значение для диагностики и оценки угроз экономической безопасности, а какие - должны его пополнить.

Для диагностики кризисных ситуаций предприятия необходимо, прежде всего, в ходе стратегического планирования на стадии анализа сложившегося состояния и прогноза развития определять наиболее вероятные в будущем угрозы экономической безопасности корпорации, характер

и направленность их действия. Это требует постоянного мониторинга факторов, вызывающих угрозы экономической безопасности, а также необходимости анализировать деятельность предприятия в целом и выявлять вероятные в будущем кризисные ситуации.

Из этого следует, что мониторинг факторов, вызывающих угрозы экономической безопасности и кризисную ситуацию на предприятии, следует осуществлять, используя ряд индикаторов. Вместе с тем для выявления угроз экономической безопасности предприятия недостаточен мониторинг изменения указанных выше индикаторов по годам за отчетный или прогнозируемый период или в сравнении с аналогичными предприятиями. Такой мониторинг дает представление о ситуации только в терминах «лучше», «хуже», но не дает ответа на вопрос «насколько плохо», т.е. не показывает, насколько кризисна ситуация, каков уровень угрозы экономической безопасности. Для этого необходимо сравнение фактических данных с какими-либо нормативными значениями, четко определяющими параметры кризисной ситуации. Такими нормативами служат пороговые значения экономической безопасности предприятия - это предельные величины каких-либо экономических индикаторов, превышение которых лишает предприятие возможности функционировать в нормальном режиме, т.е. создаёт кризисные ситуации.

Безусловно, что пороговые значения индикаторов социально-экономической безопасности предприятия должны иметь определенные различия в зависимости от отраслевой принадлежности предприятия.

На наш взгляд, именно эта методика является наиболее подходящей для оценки экономической безопасности хозяйствующего субъекта. Ее *преимуществами* являются:

- многомерность подхода;
- получение результата, характеризующего абсолютное значение экономической безопасности;
- наглядность результата.

Основываясь на выявленных недостатках и преимуществах рассмотренных методов, по нашему мнению, оптимальным для оценки экономической безопасности на уровне хозяйствующего субъекта будет применение индикаторного подхода.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Основы экономической безопасности (государство, регион, предприятие, личность) / Под. ред. Е.А. Олейникова. – М., 2007. – 288 с.
- 2 Шлыков В.В. Комплексное обеспечение экономической безопасности предприятия. – СПб., 1999. – 138 с.
- 3 Забродский В., Капустин Н. Теоретические основы оценки экономической безопасности отрасли и фирмы // Бизнес-информ. – 1999. – №15-16. – С. 35-37.
- 4 Тамбовцев В.Л. Экономическая безопасность хозяйственных систем: структура проблемы // Вестник Московского гос. ун-та. – Серия 6 «Экономика». – 1995. – № 3. – С. 3-9.

REFERENCES

- 1 Osnovy ekonomicheskoy bezopasnosti (gosudarstvo, region, predpriyatiye, lichnost) / Pod red. Ye.A. Oleynikova. – M., 2007. – 288 s.
- 2 Shlykov V.V. Kompleksnoye obespecheniye ekonomicheskoy bezopasnosti predpriyatiya. – SPb, 1999. – 138 s.
- 3 Zabrodskiy V., Kapustin N. Teoreticheskiye osnovy otsenki ekonomicheskoy bezopasnosti otrasli i firmy // Biznes-inform. – 1999. – № 15-16. – S. 35-37.
- 4 Tambovtsev V.L. Ekonomicheskaya bezopasnost khozyaystvennykh system: struktura problem // Vestnik Moskovskogo gos. un-ta. – Seriya 6 «Ekonomika». – 1995. – № 3. – S. 3-9.

ТҮЙІН

С.К. Жанузакова, менеджмент магистрі
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

Кәсіпорынның әлеуметтік-экономикалық қауіпсіздігін бағалаудың қазіргі әдістемелерін талдау

Экономикалық қауіпсіздікті бағалаумен байланысты мәселелер кәсіпорындардың алдында бүкіл тіршілік айналымында туындайды және де ол қызмет аясы мен ауқымдарынан тәуелсіз болады. Бұл ретте шешілетін мақсатты міндеттер кешенінің айтарлықтай айырмашылықтары бар. Осыған байланысты мақалада кәсіпорынның әлеуметтік-экономикалық қауіпсіздігін бағалаудың қазіргі әдістемелеріне талдау жасалған.

Түйін сөздер: кәсіпорынның әлеуметтік-экономикалық қауіпсіздігі, кәсіпорынның экономикалық қауіпсіздігінің көрсеткіштері, кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығы, табыстылық.

RESUME

S.K. Zhanuzakova, Master of Management
Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Analysis of modern methods of social-economic safety estimation of an enterprise

Issues connected with an assessment of economic security arise during all life cycle independent from a field of activity and scales of an enterprise. Thus, the complex of solved target tasks significantly differs. In this regard, in the paper it is carried out the analysis of modern methodic of social-economic safety assessment of an enterprise.

Keywords: social-economic security of enterprise, indicators of enterprise economic safety, financial stability of enterprise, profitability.

УДК 338.24

С.В. Золотарева, кандидат экономических наук
Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)
E-mail: vitalangel@mail.ru

Оценка деятельности финансового контроля по Восточно-Казахстанской области и перспективы совершенствования работы работников финансового контроля

Аннотация. Разработка обоснованной концепции осуществления государственного финансового контроля за формированием и использованием государственных ресурсов, и особенно, за исполнением бюджетов в стране, призвана содействовать эффективному и устойчивому развитию национальной экономики. Создание стройной, четкой системы государственного финансового контроля, отражающей двухуровневый характер бюджетных отношений и единство государственных финансов, - объективная необходимость формирования и развития целостной бюджетной политики государства.

Ключевые слова: государственный финансовый контроль, межбюджетные отношения, бюджетные нарушения, государственное кредитование.

Определение места и роли высших органов финансового контроля в единой его системе, общих принципов, механизмов их организации и функционирования должно обеспечить унификацию и согласованность контроля за перераспределяемыми бюджетными средствами, сопоставимость показателей экономической эффективности и использования государственных финансовых ресурсов в целом [1].

Региональный финансовый контроль распространяется на сферу формирования доходной части регионального бюджета и сферу расходования средств республиканского, регионального и местных бюджетов. В этом аспекте требования финансового контроля в регионе распространяются на министерства, ведомства и территориальные власти, отвечающие за формирование и использование доходов регионального бюджета, а также предприятий и организаций бюджетной и внебюджетной сферы, которым предоставлены бюджетные средства на различные программы и целевые задачи, и коммерческие банки, имеющие полномочия участвовать в обслуживании финансовых операции этих организаций и предприятий.

Таким образом, процесс финансового контроля доходит до уровня хозяйствующих субъектов и формируется в виде финансово-хозяйственного контроля на микроэкономическом уровне, т.е. он распространяется не только на чисто финансовую деятельность, но в определенных случаях и на хозяйственную с тем, чтобы определить правильность исчисления налогов и эффективность использования полученных бюджетных средств. Следует понимать, что чистого разделения бюджетных отношений и финансово-хозяйственной деятельности предприятий, организаций, использующих бюджетные ресурсы, не может быть в экономической среде. Объектом финансового контроля выступает и бюджетный процесс (обеспечивающий бюджетными средствами) и финансово-хозяйственная деятельность предприятий и организаций, задействованных в сфере бюджетных отношений на региональном микроэкономическом уровне (рисунок 1).

Этим и определяется огромная роль (и особое значение) финансового контроля в регионе, которая проявляется в реализации ее основных управленческих функций местными финансами [2].

Обеспечение контрольных функций на региональном уровне в целом возлагается на органы исполнительной власти, в первую очередь на Комитет финансового контроля Минфина РК, имеющий территориальные подразделения в регионах. Этот вид контроля является правительственным и внутренним контролем ввиду того, что сами исполнительные органы проверяют подотчетные учреждения, предприятия, которые были финансированы в рамках бюджетного процесса за счет средств бюджетов разных уровней. Внешний контроль возлагается на местные маслихаты, которые в силу отмеченных выше проблем не могут обеспечить объективность и независимость контроля использования бюджетных ресурсов.

В настоящее время в Казахстане функционирует смешанная, многоуровневая модель как внешнего, так и внутреннего госфинконтроля за исполнением республиканского и местных бюджетов. Действующая модель госфинконтроля характеризуется присутствием элементов дублирования и параллелизма между органами госфинконтроля.

Осуществление контроля эффективности требует привлечения значительных затрат средств, ресурсов и времени по сравнению с контролем на соответствие и финансовой отчетности. Это обусловлено тем, что при планировании контроля эффективности, как правило, должны выбираться проблемы, имеющие важное социально-экономическое значение, большие объемы используемых средств и повышенные риски. Предварительное исследование тем, объектов контроля эффективности и особенно сбор доказательств в ходе его проведения и формирование компетентных рекомендаций требуют получения обширной информации и изучения большого объема документов и материалов.



Рисунок 1 - Объекты финансового контроля в регионе

Во-первых, на данном этапе развития страны в условиях достаточно ограниченных финансовых ресурсов государства повышение эффективности использования бюджетных средств выступает значительным ресурсом для решения имеющихся социально-экономических проблем [3].

Во-вторых, это связано с задачей ускорения экономического роста и обеспечения на его основе качественно нового социально-экономического уровня жизни общества. Бюджет является важнейшим инструментом реализации социально-экономической политики государства, поэтому для выполнения данной задачи требуется, прежде всего, значительно повысить эффективность управления бюджетным процессом, в том числе системы государственного финансового контроля, включив в нее наряду с финансовым контролем и контроль эффективности.

В-третьих, внедрение контроля эффективности в систему государственного финансового контроля имеет большое значение для общества, так как его результаты позволяют понять, какие цели социально-экономического развития выдвигаются в качестве приоритетных для страны, сделать деятельность исполнительной власти по управлению бюджетом более открытой и прозрачной, а также увидеть, в какой степени исполнительная власть достигает поставленных целей социально-экономического развития страны и регионов, и знать, насколько результаты использования бюджетных средств обеспечивают удовлетворение потребностей различных групп населения.

Обновление экономической системы в республике, противоречия и трудности в социальной, духовной и других сферах общественной жизни, ослабление дисциплины и ответственности сопровождались ростом правонарушений [4].

Инспекцией финансового контроля по Восточно-Казахстанской области в 2013 году было охвачено контролем 576 объектов, общее количество проверок составляет 700, что на 50 проверок меньше, чем в анализируемый период прошлого года. Динамику проверок по ВКО можно наблюдать на рисунке 2.

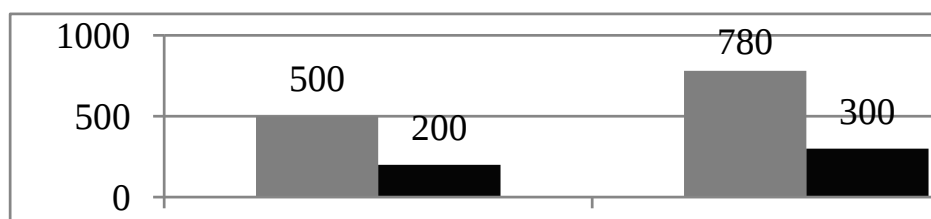


Рисунок 2 - Динамика плановых и внеплановых проверок по ВКО

Из анализа динамики проверок видно, что из года в год количество внеплановых проверок снижается, но сменяется периодами роста. По плановым же проверкам можно сказать, что их количество увеличивалось до 2012 года, в 2013 году произошел резкий спад, что обусловлено рядом нерешенных проблем. Одной из таких проблем является недостаточное количество кадров для проведения плановых проверок.

За 2013 год общая сумма выявленных финансовых нарушений на 5 628 926,5 тыс. тенге больше по ВКО. По ВКО объем возмещенных и восстановленных в бюджет сумм составляет 3461603,65 тыс. тенге. Изменение финансовых нарушений и сумм, восстановленных в бюджет, по ВКО изображено на рисунке 3.

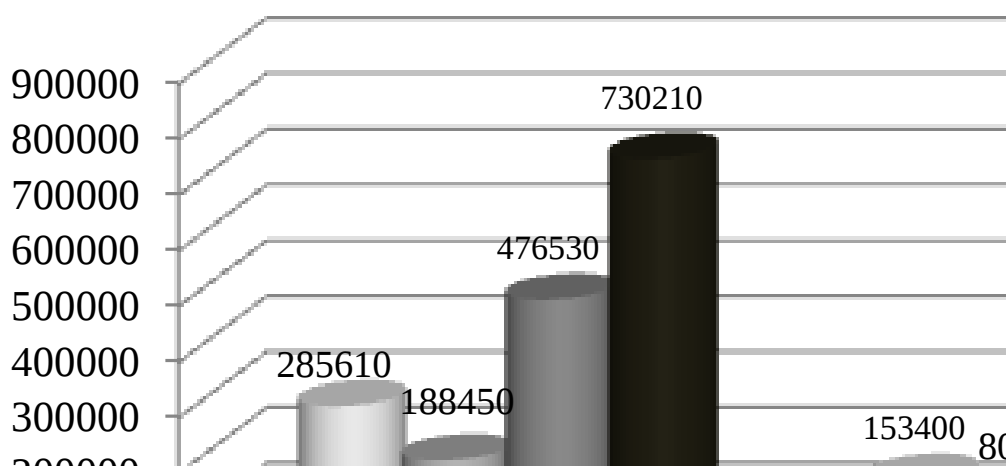


Рисунок 3 - Динамика финансовых нарушений и сумм, восстановленных в бюджет, по ВКО

Сумма возмещенных и восстановленных средств в бюджет за период с 2010 по 2013 годы значительно возросла, что свидетельствует об улучшении работы инспекции за это период.

Сумма выявленных финансовых нарушений, приходящихся на одного оперативного работника, по ВКО составляет 45839,34 тыс. тенге. Изменения суммы выявленных финансовых нарушений на одного оперативного работника по ВКО представлены на рисунке 4.

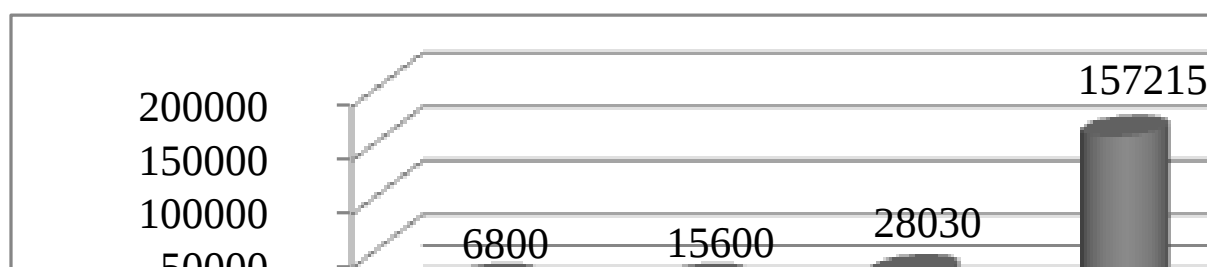


Рисунок 4 - Динамика суммы выявленных финансовых нарушений, приходящейся на одного оперативного работника по ВКО

Инспекцией в 2013 году произведены проверки 12 бюджетов районов и городов области, по итогам которых установлены финансовые нарушения на общую сумму 2388023,7 тыс. тенге.

Также, распространены такие характерные нарушения, как нецелевое, незаконное, неэффективное использование государственных финансовых ресурсов. Принимая во внимание масштабы движения финансовых ресурсов, усложнение характера финансовых отношений, важно не столько количество выявленных нарушений, сколько повышение эффективности использования государственных финансовых ресурсов, повышение отдачи от использования бюджетных средств [5].

Опираясь на опыт зарубежных стран, отметим, что действенным механизмом контроля по эффективному использованию бюджетных средств является внедрение в практику контролирующих органов аудита эффективности. Основными предпосылками внедрения аудита эффективности в Республике Казахстан являются: повышение экономического потенциала общества, способствующее качественным изменениям в социально-экономической, политической, институциональной и других сферах, которые прямо или косвенно оказали влияние на повышение роли органов внешнего и внутреннего государственного финансового контроля [6]. Сформировались и реализуются общепринятые международные принципы и правовые основы подготовки проекта государственного бюджета, его исполнения, а также международные стандарты финансовой отчетности и аудиторской деятельности; в стране внедрены методы программно-целевого бюджетирования, ориентированного на конечный социально значимый результат [7].

Мировой опыт свидетельствует, что такая практика организации системы государственного финансового контроля вполне оправдана, так как характеризуется следующими особенностями:

- четкое разграничение функций и полномочий государственных органов, осуществляющих внешний и внутренний контроль за исполнением местных бюджетов (рисунок 5);
- определение статуса ревизионных комиссий маслихатов как органов, осуществляющих внешний контроль за исполнением местных бюджетов, и принятие необходимых мер по их институциональному укреплению;
- законодательное закрепление механизмов взаимодействия и координации всех контролирующих органов в области государственных финансов;
- совершенствование механизмов реализации решений, принимаемых Счетным комитетом и ревизионными комиссиями по итогам контрольных мероприятий;
- обеспечение доступности и гласности информации о проведении контрольных мероприятий за исполнением бюджета;
- усиление потенциала служб внутреннего контроля государственных органов.

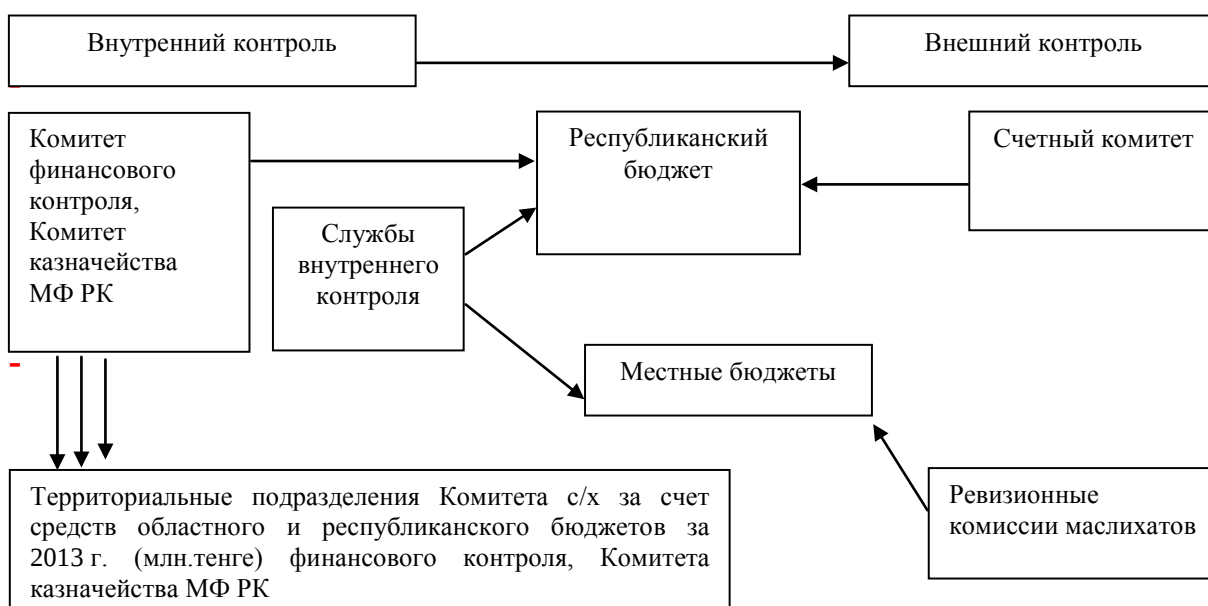


Рисунок 5 – Предлагаемая модель государственного финансового контроля за осуществлением процесса государственного кредитования

Так, существующая ныне в Казахстане структура гос. фин. контроля требует глубокого теоретического, методологического и практического исследования и разработки концептуального подхода на долгосрочный период.

В настоящее время актуальной проблемой государственного финансового контроля в социальной сфере является не только выявление нецелевого использования государственных финансовых ресурсов, нарушений, но и определение результативности бюджетного финансирования социальной сферы, то есть достижение эффективных конечных результатов от использования государственных финансовых ресурсов.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 Бурцев В.В. Организация системы государственного финансового контроля в Российской Федерации: теория и практика. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2011.

- 2 Тарасов А.М. Как нам организовать контроль // Финансовый контроль. - 2012. - № 4.
- 3 Шохин С.О. Бюджетно-финансовый контроль в России. - М.: Прометей, 2012.
- 4 Проект Концепции развития системы государственного финансового контроля РК до 2020 года, от 01.04.2010 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://esep.kz/rus/showin/article/1023>.
- 5 Андреев А.Г., Соломенко А.Д. Правовые основы финансового контроля // Финансы. - 2012. - № 1. - С. 48.
- 6 Раимкулов А.С. Контроль как приоритетное направление в пополнении доходов бюджета // Финансы Казахстана, 2011. - № 1-2. - С. 18.
- 7 Пресс-релиз о состоянии финансового рынка и финансовых организаций Национального банка на 1 февраля 2014 года.

REFERENCES

- 1 Burtsev V.V. Organizatsiya sistemy gosudarstvennogo finansovogo kontrolya v Rossiyskoy Federatsii: teoriya i praktika. – М.: Izdatel'sko-torgovaya korporatsiya "DashkoviKo", 2011.
- 2 Tarasov A.M. Kak nam organizovat control // Finansovy control. - 2012. - № 4.
- 3 Shokhin S.O. Byudzhethno-finansovy control v Rossii. – М.: Prometey, 2012.
- 4 Proyeekt Kontseptsii ravitiya sistemy gosudarstvennogo finansovogo kontrolya RK do 2020 goda, ot 01.04.2010 [Elektronnyy resurs]. - Rezhim dostupa: <http://esep.kz/rus/showin/article/1023>.
- 5 Andreev A.G., Solomenko A.D. Pravovye osnovy finansovogo kontrolya // Finansy. - 2012. - № 1. - S. 48.
- 6 Raimkulov A.S. Kontrol kak prioritethnoye napravleniye v popolnenii dokhodov byudzheta // Finansy Kazakhstana, 2011. - № 1-2. - S. 18.
- 7 Press-reliz o sostoyanii finansovogo rynka i finansovykh organizatsiy Natsionalnogo bankana 1 fevralya 2014 goda.

ТҮЙІН

С.В. Золотарева, экономика ғылымдарының кандидаты
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

Шығыс Қазақстан облысы бойынша қаржылық бақылау қызметін бағалау және қаржылық бақылау қызметкерлерінің жұмысын жетілдіру перспективалары

Мемлекеттік қорларды қалыптастыру және пайдалану үшін, әсіресе, елдегі бюджеттердің орындалуын бақылау үшін мемлекеттік қаржылық бақылауды жүзеге асырдың қисынды тұжырымдамасын әзірлеу ұлттық экономиканы тиімді және тұрақты дамытуға ықпал етуге бейімделген. Бюджеттік қатынастардың екі деңгейлі сипаты мен мемлекеттік қаржының бірыңғайлығын көрсететін мемлекеттік қаржылық бақылаудың кескінді, айқын жүйесін құру мемлекеттің тұтас бюджеттік саясатын қалыптастыру және дамытудың объективті қажеттілігі.

Түйін сөздер: мемлекеттік қаржылық бақылау, бюджетаралық қатынастар, бюджеттік бұзушылықтар, мемлекеттік кредиттеу.

RESUME

S.V. Zolotaryova, Candidate of Economic Sciences
Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Assessment of financial control activity in East Kazakhstan region and prospects of work perfection of financial control employees

Development of the reasonable concept of the state financial control's implementation on formation and use of the state resources, and especially, on performance of budgets in the country, is urged to promote an effective and sustainable development of national economy. Creation of the harmonious and accurate system of the state financial control reflecting two-level character of the budgetary relations and unity of public finances is objective need of formation and development of the state's complete budgetary policy.

Keywords: state financial control, interbudgetary relations, budgetary infringements, state lending.

УДК 65.290.2

Б.М. Серикбаева, кандидат экономических наук

Налоговый департамент по Павлодарской области (г. Павлодар)

E-mail: dep_em@ineu.edu.kz

Перспективы и направления совершенствования налоговой системы РК

Аннотация. В настоящее время не может быть создана такая налоговая система, которая отвечала бы мировым стандартам. Более того, она не может быть идентичной этим стандартам, поскольку каждой стране присущи свои индивидуальные особенности политического и экономического развития. Тем не менее, унификация налоговых систем развитых стран мира позволяет ускорить процессы международной интеграции, что обеспечивает успешность решения многих внутренних экономических, политических и социальных проблем.

Ключевые слова: налоговая система Казахстана, международная интеграция, налоги, налоговое бремя, государственное регулирование экономики, налоговое планирование.

Налоги – это отношения собственности, а поскольку именно проблемы собственности вызывают в настоящее время наибольшее противостояние между ветвями законодательной и исполнительной власти, и тем более нет единства мнений и в составе самого правительства, то к решению чисто экономических проблем примешиваются и политические интересы. Разрешение экономикой политических противоречий требует длительного времени и усилий всех заинтересованных лиц, начиная от верхних эшелонов власти и заканчивая каждым конкретным человеком. Все это свидетельствует о том, что в настоящее время не может быть создана такая налоговая система, которая отвечала бы мировым стандартам [1]. Более того, она не может быть идентичной этим стандартам, поскольку каждой стране присущи свои индивидуальные особенности политического и экономического развития. Тем не менее, унификация налоговых систем развитых стран мира позволяет ускорить процессы международной интеграции, что обеспечивает успешность решения многих внутренних экономических, политических и социальных проблем.

Совершенствование налоговой системы определяется такими объективными факторами, как необходимость государственного вмешательства в процесс формирования производственных отношений и социально-экономические границы налогообложения. Противоречие между потребностями в налоговых доходах и возможностями их получения является основным при формировании налоговой системы. В развитых странах идет постоянный поиск путей уменьшения государственных расходов и, следовательно, сокращения потребностей в налоговых доходах, с одной стороны, и увеличения эффективности существующих систем – с другой.

Основные налоговые проблемы в Казахстане.

1) Современная налоговая система слишком сложна для понимания налогоплательщиков и эффективного управления со стороны налоговых органов. Это неизбежно ведет к излишним административным издержкам и порождает изощренные способы уклонения от налогов.

2) Личное подоходное обложение характеризуется несправедливым распределением налогового бремени: нередко одинаковый уровень доходов сопровождается неодинаковым уровнем обложения. Это вызывает протесты со стороны налогоплательщиков и подрывает устои “налоговой” морали.

3) Высокие маржинальные ставки налогов отрицательно влияют на процесс принятия экономических решений. Налогоплательщики, попадающие в эту группу обложения, теряют стимулы к работе, проявляют интерес к “подпольной” экономике и сталкиваются с трудностями в накоплении сбережений.

4) Налогообложение заставляет компании инвестировать средства и перестраивать баланс не по экономическим, а по налоговым причинам. Это отрицательно сказывается на качестве капиталовложений и распределении ограниченных ресурсов.

5) Большие различия в ставках личного подоходного обложения и обложения корпораций вынуждают компании принимать решения об инкорпорации по налоговым причинам. Дискриминация дивидендов ведет к тому, что новые инвестиции предпочтительнее финансировать за счет заемных средств.

Несовершенство налоговой системы в перечисленных аспектах существовало всегда. Однако уменьшение возможностей финансирования государственных расходов через налоги, а также стремление к более рациональному использованию природных ресурсов сделало необходимость решения этих проблем более настоятельной и неотложной [2].

Действующая в Казахстане налоговая система вызывает множество нареканий со стороны предпринимателей, экономистов, депутатов, государственных чиновников, журналистов и рядовых налогоплательщиков. С каждыми очередными выборами создается впечатление, что первым шагом новых людей, пришедших в выборные органы власти, станут коренные изменения в области налогов. Проходит некоторое время, ожидания не оправдываются, надежды на улучшение системы рассеиваются,

поскольку новые законодательные акты в этой области чаще ухудшают ее, чем совершенствуют, а критика остается. Она постоянный и неизменный спутник налогов Казахстана.

Оценивая прошедшие годы, следует помнить, что налоговая система Казахстана возникла и с первых же дней своего существования развивается в условиях экономического кризиса. В тяжелейшей ситуации она сдерживает нарастание бюджетного дефицита, обеспечивает функционирование всего хозяйственного аппарата страны, позволяет, хотя и не без перебоев, финансировать неотложные государственные потребности, в основном, отвечает текущим задачам перехода к рыночной экономике. К созданию налоговой системы РК был широко привлечен опыт развития зарубежных стран.

Подобная оценка, данная в целом, позволяет объективнее судить о реальности, но отнюдь не перечеркивает задачу улучшения налоговой системы, приведения ее постоянно в соответствие с текущими проблемами экономической политики.

Поэтому остаются актуальными проблемы совершенствования и повышения эффективности налоговой системы. Отражая диалектику рынка, специфику местных условий и современных требований, сегодня они становятся все сложнее и острее, все больше сталкиваются с решением принципиально новых задач, что связано с увеличением использования различных функций, как самих налогов, так и функциональных особенностей механизма управления ими.

Необходимость постоянного преодоления этих естественных противоречий, направленная на либерализацию методов государственного регулирования экономики, снижение угрожающего роста инфляции и бюджетного дефицита, является наглядным проявлением действия закона единства и борьбы противоположностей внутри самой налоговой системы [3]. Поэтому можно предложить следующее.

1) Необходимо привлечение опыта развития зарубежных стран, но не механическое копирование, а творческое осмысление, опирающееся на глубокое изучение истории развития и современного состояния экономики Казахстана.

2) Необходимо создание такого психологического климата, такого поворота в общественном сознании, которые бы способствовали превращению населения из так называемой, «налогооблагаемой базы» в персонифицированного активного союзника властных государственных структур, искренне заинтересованного в успехе проводимых налоговых преобразований и потому оказывающего им всяческую помощь и поддержку.

3) Казахстану необходима в области налогообложения собственная научная школа или нескольких школ, способных не только усовершенствовать действующую налоговую систему, но предвидеть, спрогнозировать все экономические и социальные последствия от проведения в жизнь того или иного комплекса мероприятий.

4) Для изменения взаимоотношений различных уровней государственного управления, разработки рекомендаций в области новой фискальной политики, анализа влияния ее изменений на поведение частных лиц и фирм, а также экономики в целом, крайне важно создать в составе Министерства национальной экономики Казахстана подразделение количественного финансового анализа.

5) Необходимо снижение налогового бремени, но не сверх меры. Налоги играют не только стимулирующую, но и ограничивающую роль. Чрезмерно низкие налоги могут привести к резкому взлету предпринимательской активности, что может вызвать ряд негативных последствий.

6) Порядок взимания налогов должен предусматривать минимальное вмешательство в частную жизнь налогоплательщика.

7) Необходимо налоговое планирование нашим компаниям, которое неотделимо от общего процесса планирования финансово-хозяйственной деятельности на всех ее уровнях и этапах и должно быть приемлемым и непосредственным элементом финансовой политики любой компании.

8) Необходим процесс прогнозирования объемов налоговых поступлений, который может исполнять роль финансового анализа налогооблагаемой базы, корректировать их на объективные и субъективные факторы, прямо или косвенно влияющие на объемы поступлений налогов.

Таким образом, совершенствование налоговой системы неразрывно связано с созданием прочного экономического базиса и стабильных политических условий общественного развития. От того, как скоро это будет создано, зависит формирование устойчивых предпосылок для постепенного превращения системы налогообложения в фактор экономического роста.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Жумабаева М.Д. Налоги и налогообложение. – Алматы: Университет экономики и права, 2000. – 342 с.
- 2 Илимжанова З. О совершенствовании процесса прогнозирования налоговых поступлений на региональном уровне // Аль Пари. – 2002. – № 6. – С. 24-25.
- 3 Сейдахметова Ф.С. Налоги в Казахстане: учеб. пособие. – Алматы: LEM, 2002. – 160 с.

REFERENCES

- 1 Zhumabayeva M.D. Nalogiinalogooblozheniye. – Almaty: Universitet ekonomiki i prava, 2000. - 342 s.
- 2 Iimzhanova Z. O sovarshenstvovanii protsessa prognozirovaniya nalogovykh postupleniy na regionalnom urovne // Al Pari. – 2002. – № 6. – S. 24-25.
- 3 Seydakhmetova F.S. Nalogi v Kazakhstane: ucheb. posobiye. – Almaty: LEM, 2002. – 160 s.

ТҮЙІН

В.М. Серикбаева, экономика ғылымдарының кандидаты
Павлодар облысының салық департаменті (Павлодар қ.)

ҚР салық жүйесін жетілдірудің болашағы және бағыттары

Қазіргі кезде әлемдік стандарттарға жауап беретін салық жүйесінің құрылуы мүмкін емес. Сондай-ақ ол осы стандарттарға ұқсас бола алмайды, себебі әрбір елге өзінің жеке саяси және экономикалық даму ерекшеліктері тән. Әйтсе де әлемнің дамыған елдерінің салық жүйелерін бір ізге салу халықаралық кірігу процестерін жеделдетуге мүмкіндік береді, бұл көптеген ішкі экономикалық, саяси және әлеуметтік мәселелерді шешудің табыстылығын қамтамасыз етеді.

Түйін сөздер: Қазақстанның салық жүйесі, халықаралық кірігу, салықтар, салық ауыртпалығы, экономиканы мемлекеттік реттеу, салықтық жоспарлау.

RESUME

В.М. Serikbaeva, Candidate of Economic Sciences
Tax department on Pavlodar region (Pavlodar)

Prospects and directions of RK tax system perfection

Today, a tax system which would meet the international standards cannot be created. Moreover, it cannot be identical to these standards as every country has its own specific peculiarities of political and economic development. Nevertheless, unification of tax systems of the developed countries allows accelerate processes of the international integration that provides success in solution of many internal economic, political and social issues.

Keywords: tax system of Kazakhstan, international integration, taxes, tax burden, economy state regulation, tax planning.

УДК 336.225.674

Д.Ж. Турсынханов, кандидат экономических наук
Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)
E-mail: dep_em@ineu.edu.kz

Деловая репутация как основа финансовой устойчивости предприятия

Аннотация. В данной статье рассматривается позитивная деловая репутация предприятия, которая способствует устойчивому развитию данного предприятия. Большое внимание уделено слагаемым деловой репутации предприятия, основным принципам создания деловой репутации предприятия.

Ключевые слова: деловая репутация предприятия, финансовая устойчивость, маркетинг, нематериальные активы, репутационный менеджмент.

В настоящее время факторы, обусловленные необходимостью повышения финансовой устойчивости и деловой репутации предприятий, выходят на передний план научных исследований и практической деятельности. Известно, что в странах с развитой рыночной экономикой около одной трети причин банкротств предприятий обусловлено внешними факторами, а остальные - внутренними. По мнению отечественных ученых и финансовых аналитиков, внешние факторы преобладают над внутренними. При любом соотношении внешних и внутренних факторов в устойчивом развитии производства бесспорно одно - лучшие предприятия по организационно-технологическому уровню, финансово-экономическому состоянию имеют и высокую деловую репутацию. Противоположное утверждение отнюдь не бесспорно, поскольку деловая репутация в значительной мере может

определяться монопольным положением производителя, агрессивной рекламой и другими субъективными факторами [1].

Деловая репутация существует у любой организации, желает она того или нет. Истоки ее формирования находятся в самой компании и определяются её отраслевой принадлежностью, организационно-правовой формой, размерами, возрастом, историей развития, видами и масштабами бизнеса. Важна при этом также индивидуальность компании, определяемая фирменным стилем, то есть рядом атрибутов, позволяющих идентифицировать её, иметь «говорящие» сами за себя признаки (название, логотип, символика, корпоративная цветовая гамма и др.). Наличие всего этого позволяет не только распознавать компанию, но и объяснять людям, что она собой представляет, а иногда даже, чем занимается. В дополнение к этому различные контактные аудитории могут также узнавать организацию по таким признакам, как здание, в котором она находится, интерьер офисов, вывески, её инфраструктурные элементы.

Деловая репутация организации является одним из видов нематериального актива - это оценка фирмы, предприятия, бизнесмена со стороны смежников, контрагентов, потребителей; представление партнеров о фирме, благоприятствующее её деятельности и учитываемое в условиях хозяйствования; «доброе имя» фирмы [2]. Например, для ТОО «Водоканал» (г. Павлодар), являющейся монополистом в сфере водоснабжения и занимающейся обслуживанием населения, деловая репутация компании зависит не только от финансовых, но и от других факторов, таких как качество услуг, обслуживание и другие. Сегодня актуальны вопросы отражения в отчётности деловой репутации, а также оценки предполагаемых рисков и дохода или убытков в связи с возможным страхованием. Для признания деловой репутации в составе нематериальных активов должны быть выполнены следующие условия: приобретаемое предприятие утрачивает статус самостоятельного юридического лица; деловая репутация отражается отдельно в учёте и отчётности при совершении сделки купли-продажи предприятия; отражение деловой репутации в документации зависит от положительного или отрицательного её значения.

Положительная деловая репутация организации - надбавка к цене, уплачиваемая покупателем в ожидании будущих экономических выгод, учитывается в качестве отдельного инвентарного объекта.

Отрицательная деловая репутация организации - скидка с цены, предоставляемая покупателю в связи с отсутствием факторов наличия стабильных покупателей, репутации качества, деловых связей, опыта управления. Таким образом, в качестве нематериального актива может быть учтена только положительная деловая репутация.

Величина приобретённой деловой репутации организации для целей бухгалтерского учёта определяется расчётным путем как разница между суммой, уплачиваемой продавцу за организацию, и суммой всех активов и обязательств по бухгалтерскому балансу организации на дату её покупки. Деловая репутация организации при приобретении объектов приватизации на аукционе или по конкурсу определяется как разница между покупной ценой, уплачиваемой покупателем, и оценочной стоимостью проданной организации [3].

Приобретённая деловая репутация организации амортизируется в течение 20 лет, но не более срока деятельности организации. При положительной деловой репутации организации амортизационные отчисления отражаются в бухгалтерском учёте путём равномерного уменьшения её первоначальной стоимости. А отрицательная деловая репутация равномерно относится на финансовые результаты организации как прочий доход. Для развития организации считается, что деловая репутация - это бесценный капитал, который зарабатывается годами, но может быть безвозвратно утерян в результате даже одного неверного поступка. Пострадать может деловая репутация под воздействием внутренних факторов, обусловленных собственными стратегическими или тактическими ошибками, а также внешних обстоятельств, не зависящих непосредственно от деятельности компании.

Важнейшими внутренними факторами, оказывающими влияние на репутацию современной организации, являются наличие у неё перспективного видения, миссии и стратегии, которые свидетельствуют о понимании компанией своего предназначения и её стремлении динамично развиваться. Организация, которая не имеет ориентиров развития, не вызывает доверия у деловых партнёров и потребителей, не представляет интереса для инвесторов.

Не менее важными факторами, оказывающими влияние на деловую репутацию, являются платёжеспособность и финансовая устойчивость компании, то есть её способность прибыльно работать в течение длительного времени. Это, в свою очередь, определяется объемами и качеством реализуемых товаров (работ, услуг), уровнем организации производства и труда, технико-технологическими и другими факторами.

Финансовая устойчивость – способность компании эффективно функционировать в условиях рыночной среды, что достигается с помощью взаимозависимых многофакторных составляющих, которые обеспечивают расширенный процесс воспроизводства на научно-технической основе. Взаимодействие всех составляющих финансовой устойчивости поддерживается различными источниками финансовых ресурсов, достаточный объем которых позволит своевременно обеспечить

расширенное воспроизводство на инновационной основе, будет способствовать повышению финансовой устойчивости и, следовательно, укреплению деловой репутации компании [4].

Особую значимость в формировании деловой репутации компании в настоящее время имеет использование современных информационных технологий. Они позволяют повысить прозрачность, информационную и инвестиционную открытость организации, что, с одной стороны, обеспечивает более широкий доступ клиентам и партнёрам по бизнесу к информации о ней, а, с другой стороны, быстрота распространения недостоверной или негативной информации может неблагоприятно отражаться на её репутации. Кроме того, этой информацией могут воспользоваться конкуренты данной компании. Качество менеджмента и кадровый потенциал также являются важнейшими факторами, оказывающими влияние на формирование и развитие деловой репутации организации. Во главе компании должен стоять лидер, являющийся профессионалом, эффективным менеджером, неординарной личностью, способной повести людей к достижению поставленных целей. Наличие такой личности, безусловно, повышает репутацию компании в деловом мире.

Менеджерский корпус также должен обладать такими качествами, как профессионализм и компетентность, умение управлять людьми, делегировать полномочия и брать на себя ответственность, вступать в коммуникацию с деловыми партнерами, соблюдать деловую этику. Сотрудники организации, их профессионализм, мотивация к достижению поставленных целей, стиль поведения, этические нормы непосредственно влияют на репутацию компании. Хотя высшее руководство, несомненно, является стержнем компании, должно выражать и поддерживать те идеи, которые будут реализовывать подчинённые, именно от сотрудников зависит воплощение миссии и целей организации.

Среди внутренних факторов, влияющих на формирование и развитие деловой репутации, особую роль играет корпоративная культура, то есть нормы и ценности, которых придерживаются сотрудники. Корпоративная культура представляет собой сложную композицию важных предположений, принимаемых и разделяемых членами коллектива. Она проявляется в отношениях между людьми в организации, которые базируются на общих ценностных ориентациях, верованиях, ожиданиях, убеждениях и нормах. Ценностные ориентации должны быть не только заявлены, но и стать неотъемлемой частью внутренней жизни как руководства, так и сотрудников компании. Корпоративная культура призвана решать, с одной стороны, задачи внутренней интеграции, а, с другой стороны, внешней адаптации, связанной с нахождением организацией своей ниши на рынке и её приспособлением к постоянно изменяющемуся внешнему окружению. Следовательно, корпоративная культура может быть отнесена и к категории внешних факторов, оказывающих влияние на формирование деловой репутации компании.

Репутация организации также зависит от имиджа отрасли, в которой она осуществляет свою деятельность, и имиджа территории (региона), где она расположена. Ещё большую значимость в процессе формирования деловой репутации компании имеют характер и длительность взаимоотношений с потребителями, партнёрами по бизнесу, органами власти. Рассмотренные факторы, оказывающие влияние на формирование деловой репутации компании, не являются исчерпывающими, к тому же они тесно взаимосвязаны. Поэтому при решении задач в области репутационного менеджмента необходимо идентифицировать указанные факторы, оценить степень их важности и взаимозависимости, провести мониторинг их изменения и своевременно внести корректировку в целевые установки и полученные непредвиденные промежуточные результаты.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Основы бизнеса: учебно-практическое пособие / Под ред. Ю.Б. Рубина. - М., 2006.
- 2 Основы предпринимательской деятельности. Финансовый менеджмент. Маркетинг / Под ред. В.М. Власовой. - М.: Финансы и статистика, 2007.
- 3 Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет. - М.: ИПБ-БИНФА, 2002.
- 4 Грибов В.Д. Основы бизнеса: учебное пособие. - М.: Финансы и статистика, 2007.

REFERENCES

- 1 Osnovy biznesa: uchebno-prakticheskoye posobiye / Pod red. Yu.B. Rubina. - M., 2006
- 2 Osnovy predprinimatelskoy deyatel'nosti. Finansovy menedzhment. Marketing / Pod red. V.M. Vlasovoy. - M.: Finansy i statistika, 2007.
- 3 Kondrakov N.P. Buhgalterskiy uchët. - M.: IPB-BINFA, 2002.
- 4 Gribov V.D. Osnovy biznesa: uchebnoye posobiye. - M.: Finansy i statistika, 2007.

ТҮЙІН

*Д.Ж. Турсынханов, экономика ғылымдарының кандидаты
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)*

Іскерлік бедел кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығының негізі ретінде

Осы мақалада кәсіпорынның оң іскерлік беделі қарастырылады, бұл сол кәсіпорынның тұрақты дамуына ықпал етеді. Кәсіпорынның іскерлік беделінің қосылғыштарына, кәсіпорынның іскерлік беделін қалыптастырудың негізгі қағидаларына баса мән берілген.

Түйін сөздер: кәсіпорынның іскерлік беделі, қаржылық тұрақтылық, маркетинг, материалдық емес активтер, абыройлық менеджмент.

RESUME

D.Zh. Tursynkhanov, Candidate of Economic Sciences
Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Business reputation as a basis of financial stability of an enterprise

In this article the positive business reputation of the enterprise which promotes a sustainable development of this enterprise is considered. Much attention is paid to business reputation of the enterprise and basic principles of creation of business reputation of the enterprise.

Keywords: business reputation of an enterprise, financial stability, marketing, fictitious assets, reputational management

УДК 332.63:378.21

В.М. Елисеев, кандидат экономических наук
Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)
E-mail: vilen_el@mail.ru

Стандарты профессиональных оценщиков имущества

Аннотация. В статье обсуждаются проблемы стандартизации методологии оценочной деятельности и создания профессиональных стандартов оценки. Рассматриваются вопросы развития саморегулирования в оценочной деятельности и государственного регулирования на основе совершенствования системы лицензирования оценочных организаций.

Ключевые слова: оценочная деятельность, оценщик, оценка стоимости имущества, стандарты оценки имущества, «купонный механизм», профессиональный стандарт оценщиков.

Около двадцати лет назад в Казахстане возродилась профессия «Оценщик». Это вызвано переходом нашей экономики с директивно-плановых на рыночные методы установления цен и стоимости различных товаров и услуг. В Концепции правовой политики Республики Казахстан на период с 2010 до 2020 года, утвержденной Указом Президента Республики Казахстан от 24 августа 2009 года № 858 установлено, что «важным инструментом рыночной экономики является оценочная деятельность, правовое регулирование которой также требует постоянного внимания и совершенствования».

С 1995 года, когда появилась первая потребность в переходе от «инвентаризационной» к рыночной стоимости, оценочная деятельности прошла три этапа своего развития. До 2000 года в Казахстане в основном развивалась государственная оценка. С введением в действие Закона «Об оценочной деятельности в РК» (далее – ЗОД РК) у нас законодательно была признана независимая оценка. В этом законе был установлен перечень обязательной (публичной) оценки. В 2009 году в ЗОД РК были внесены существенные изменения, согласно которым были созданы палаты оценщиков. Тем самым было положено начало развитию саморегулирования в оценочной деятельности.

1. Проблемы повышения качества и достоверности оценки стоимости имущества.

Следует признать, что качество оценки остается пока на низком уровне и даже имеет тенденцию к снижению в связи с отсутствием конкретных правил оценки, закрепленных в государственных стандартах, недостатком информационных ресурсов, а главное в результате роста количества оценщиков с крайне низкой квалификацией. Негативную роль в этом играет отсутствие стандарта, по которому можно было бы установить, что данный отчет оценщика является недостоверным. ЗОД РК не дал палатам оценщиков права производить экспертизу отчетов своих членов. Более того, основной задачей палаты согласно ЗОД РК является защита своих членов, а не контроль над их деятельностью.

Одним из главных зол в оценочной деятельности является демпинг в госзакупках. Не может дешевая услуга быть качественной. Однако есть случаи, когда победителем конкурса становится

компания, которая предложила цену более чем в десять раз ниже стартовой. А ведь достоверная оценка - это сложная *финансовая операция*, которая, как показала практика, может привести к кризису ипотечного рынка.

Тарифы на услуги оценщиков сейчас установились на уровне второй тарифной квалификации, вместо шестой, и они в пять раз ниже, чем в провинциальных городах России. В результате демпинга на рынке оценочных услуг сокращается число профессиональных оценщиков, которые ценят свой труд. Они уезжают за рубеж, либо переходят на работу в кредитные учреждения.

Оценщикам крайне не хватает информации о ценах реальных сделок. Мы, наверное, единственная страна в мире с рыночной экономикой, где оценщики пользуются ценами предложений. В наших условиях эти предложения всегда можно подать в СМИ с любыми самыми завышенными или заниженными ценами в зависимости от того, что требуется заказчику. Уполномоченный орган по оценочной деятельности, в ведении которого находятся ЦОНЫ, уже третий год обещает Республиканской палате оценщиков представлять обезличенные данные о ценах, установленных в договорах купли-продажи, которые они регистрируют. Поэтому в интернете некоторые банки предлагают предать оценку ЦОНам, так как у них есть информация о ценах реальных сделок. Тогда, якобы, можно чуть ли не ежедневно иметь данные о реальной стоимости недвижимости. Как показал опыт России и многих европейских стран, создание базы данных о ценах реальных сделок, это лишь основа для определения рыночной стоимости, которую могут оценить только независимые оценщики. Оценка - это предпринимательская деятельность, поэтому ЦОНЫ определять рыночную стоимость конкретного объекта оценки не имеют права, кроме того, чтобы на основе имеющейся информации производить анализ рынка, им нужно иметь в штате оценщиков высшей категории [1].

Назревшие проблемы в оценке требуют внесения изменений в ЗОД РК в части создания условий для реального саморегулирования. Уполномоченный орган по оценочной деятельности сейчас обсуждает в Парламенте новую редакцию в ЗОД РК. Одновременно будет решаться проблема повышения квалификации оценщиков до требуемого уровня. Это послужит толчком для совершенствования оценочной деятельности и перехода ее на новый этап развития, соответствующий уровню развития экономики Казахстана. Ниже даны предложения, каким образом с помощью стандартизации и углубления специализации решить назревшие проблемы.

2. Создание стандартов оценки имущества.

Основы теории оценки имущества были сформулированы еще в начале XVIII века. Например, таблицы капитализации, которыми пользуются современные оценщики, были разработаны Инвудом в 1811 году. В связи с бурным развитием капитализма в России, 8 июня 1893 были приняты «Правила об оценке недвижимых имуществ для обложения земскими соборами», имевшие целью ускорение земской налоговой переоценки. Закон установил обязательный и основной *принцип оценки по доходности* при хозяйственной эксплуатации земли. Главная цель, которую преследовал закон, - достижение возможной уравнительности в распределении земских сборов между объектами недвижимого имущества, подлежащими обложению. Руководство деятельностью по организации и проведению оценки недвижимого имущества было поручено губернским и уездным оценочным комиссиям, созданным при губернских и уездных земских управах, позже переименованных в БТИ, которые, не имея компьютеров, в течение десяти лет произвели рыночную оценку всех объектов недвижимости на территории Казахстана. К сожалению, в Казахстане за 20 лет суверенитета так и не была организована массовая переоценка активов промышленных предприятий по рыночной стоимости. Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) вводились формально, не учитывая, что после приватизации балансовая стоимость жилья и большинства промышленных предприятий оказалась в десятки, а в некоторых случаях в сотни раз ниже рыночной стоимости. Мы, пожалуй, единственная страна в мире, где не применяется адвалорное (на основе рыночной стоимости) налогообложение. В результате наглядно ощущается недостаток бюджетных средств у акиматов, и мы имеем явно неэффективную уравнительную систему налогообложения. Поэтому следует перенять опыт стандартизации оценочной деятельности, сложившийся во второй половине прошлого века в странах с развитой рыночной экономикой.

Необходимость в стандартизации оценочных процедур и уровня квалификации независимых оценщиков впервые появилась в связи с проблемами, которые возникли во времена Великой депрессии 1930 годов. Последующие мировые кризисы являлись толчком к принятию мер по объективизации оценочных суждений, в результате чего в 1980 году в Великобритании были созданы «Красная книга» стандартов Королевского института землемеров-оценщиков (РИКС). В 1994 году были приняты первые Международные стандарты оценки, которые явились основой для разработки в Казахстане своих обязательных Правил по оценке недвижимого и движимого имущества, интеллектуальной собственности и активов предприятий (бизнеса).

В апреле 2010 года в Казахстане была создана Республиканская палата оценщиков (далее РПО), которой ЗОД РК было предоставлено право разрабатывать проекты государственных стандартов оценки имущества. В течение года было разработано 12 стандартов, половина из них была принята и введена в действие в мае 2011 года. В июле 2012 года в ЗОД РК было внесено изменение, согласно которому стандарты оценки отныне должно утверждать Правительство РК. К этому времени оценщиками были

выявлены отдельные недостатки в действующих стандартах, о чем уполномоченный орган был своевременно информирован но, несмотря на это, Правительство РК 12 февраля 2013 г. утвердило стандарты оценки в прежней редакции. Не включены даже в план рассмотрения шесть разработанных важнейших стандартов:

- 1) Проверка достоверности оценки.
- 2) Оценка имущества, приобретаемого и отчуждаемого государством.
- 3) Оценка справедливой стоимости в соответствии с МСФО.
- 4) Оценка для целей кредитования.
- 5) Оценка стоимости бизнеса, в том числе акций и долей в ТОО.
- 6) Оценка кадастровой стоимости.

Главная цель введения стандартов оценки – обеспечение объективного единообразного определения стоимости. Не секрет, что сейчас результаты разных оценщиков определения стоимости одного и того же объекта на одну дату могут расходиться в два и более раза.

Так как в соответствии с ЗОД РК оценка имущества большинства объектов является обязательной, т.е. ее результаты носят публичный характер, процесс оценки должен быть прозрачным и понятным для всех. Для этого, помимо стандартов, должны разрабатываться подробные Методики и Инструкции. Так для обеспечения достоверной и справедливой оценки недвижимости, изымаемой для государственных нужд, Министерство юстиции РК в декабре 2007 года утвердило соответствующую Методику. Однако в связи с принятием Закона «О государственном имуществе» Генеральная прокуратура рекомендовала внести в эту Методику необходимые изменения. Вместо этого, данная Методика была полностью отменена, и у государственных органов, оценщиков и лиц, у которых изымают недвижимость, появилось масса неразрешимых проблем. Аналогичное положение сложилось с проблемой оценки ущерба в результате ДТП. В Законе «Об обязательном страховании гражданско-правовой ответственности владельцев транспортных средств» установлено, что оценка производится в соответствии с правилами, установленными в Инструкции, утвержденной Министерством юстиции по согласованию с уполномоченным органом, т.е. Национальным Банком РК. Однако вот уже три года этот документ Министерство юстиции никак не может согласовать, т.к. Казахстанская ассоциация финансистов, идя на поводу у страховых компаний, каждый раз изыскивает самые разные формальные замечания, несмотря на то, что текст этой инструкции давно согласован со страховым омбудсменом. В результате суды не знают, какую оценку ущерба транспортному средству признать достоверной, т.к. оценщики используют самые различные, никем не утвержденные методики его оценки.

Еще более парадоксальная ситуация сложилась с оценкой жилья для приватизации. Несмотря на наши неоднократные обращения в уполномоченные государственные органы до настоящего времени не отменено Положение о приватизации государственного жилищного фонда в РК, утвержденное постановлением Кабинета Министров РК от 24 января 1992 года № 66. В пункте 15 данного постановления установлено, что «оценку производит комиссия образованная Советом народных депутатов в порядке определенном Положением о купонном механизме». Так как в настоящее время нет ни Советов народных депутатов, ни созданных ими комиссий, а Положение о купонном механизме давно не действует, то оценщики не знают каким нормативным актом им руководствоваться при оценке для приватизации. В законе «О жилищных отношениях» кроме фразы, что оценка производится по балансовой стоимости, нет ничего конкретного. Да и сам термин «балансовая стоимость» в нашем законодательстве отсутствует. Если под ним понимать остаточную стоимость по бухгалтерскому отчету, то есть квартиры, у которых эта стоимость равна всего 10 тенге. То есть существует реальная опасность, что оценщика за такую оценку могут привлечь к уголовной ответственности за нанесение государству ущерба в особо крупном масштабе.

Для единообразной, объективной оценки, помимо унификации методов оценки, нужно стандартизировать и применяемые для расчета нормативы. Во всех отраслях это давно уже сделано, например, в строительстве применяются СНИПы. В оценочной деятельности укрупненные нормативы стоимости утверждены только РПО, поэтому некоторые заказчики и оценщики считают возможным применять при оценке Укрупненные показатели восстановительной стоимости (УПВС), утвержденные Государственным комитетом Совета Министров СССР по делам строительства 14 июля 1970 года. Как мне известно, на территории суверенного Казахстана давно запрещено применять нормативные акты СССР. Но дело даже не в этом, применяя нормы УПВС, оценщик примерно в два-три раза занижают первоначальную стоимость объектов, то есть стоимость нового строительства. По инициативе Республиканской палаты оценщиков в Казахстане давно разработаны и применяются современные Укрупненные показатели стоимости строительства (УПСС) в национальной валюте. Они созданы на базе ресурсных норм и ежегодно индексируются на основе данных об оптовых ценах на стройматериалы, заработную плату строителей и стоимость нормо-часа механизмов. Но некоторые банки, желая понизить залоговую стоимость, настаивают, чтобы оценщики использовали давно устаревшие директивные нормы УПВС. Возникает вопрос, разве можно в одной стране применять нормативы, в результате которых стоимость может отличаться в несколько раз от реальной рыночных цен? Есть случаи, когда некоторые

зарубежные оценщики применяли даже нормы, принятые в США. Поэтому нужно указать в Стандартах оценки, какие конкретно Справочники оценщика могут применяться для оценки в Казахстане.

3. Профессиональные стандарты, их разработка и апробирование.

Полная стандартизация методов и нормативов не может окончательно решить проблему повышения достоверности оценки. Эти методы и нормативы нужно еще уметь грамотно применять, а вот с этой проблемой в Казахстане в последнее время не все в порядке. Вначале приток некомпетентных специалистов в нашу отрасль сдерживался с помощью введения лицензирования. Однако слишком упрощенный порядок проверки знаний и умений с помощью обычного тестирования не дал результатов. Вместо лиц с аналитическим складом ума, в профессию стали в массовом порядке приходить люди, которые просто зазубрили ответы в тестах, а думать и принимать самостоятельные решения их никто не научил. В вузе, где они получили диплом оценщика, система сейчас тоже построена на зубрежке тестов. Поэтому очень большое количество оценщиков, имеющих лицензию, осуществляет оценку по шаблону, подставляя в формулы любые не всегда достоверные данные.

Таким образом, практика лицензирования физических лиц показала свою полную несостоятельность обеспечить Казахстан высококвалифицированными кадрами оценщиков. Кроме того, существующая система, когда для лицензирования юридического лица требуется сначала получить лицензии двум его работникам, противоречит требованиям пункта 8 статьи 4 Закона «О лицензировании». Не может получение одной лицензии являться обязательным требованием для получения другой. Поэтому лицензирование физических лиц нужно отменить, заменив его введением в практику Профессиональных стандартов оценщиков.

Президентом Республики Казахстан Н.А. Назарбаевым в статье «Социальная модернизация Казахстана: двадцать шагов к обществу всеобщего труда» поставлена конкретная задача по созданию национальной системы квалификаций. Правительство РК своим постановлением от 18.06.2-13 г. № 616 утвердило план поэтапной разработки национальной системы квалификаций. Задачами этого Плана являются:

- 1) Упорядочение и приведение в единую систему существующих профессий, должностей, квалификаций в соответствии с требованиями к трудовым функциям современного производства.
- 2) Повышение мотивации и построение оптимальных траекторий обучения и карьерного роста граждан.
- 3) Упорядочение системы оплаты труда и стимулирование карьерного роста работников.
- 4) Развитие системы обучения в течение всей жизни как основного механизма становления общества, основанного на знаниях.
- 5) Развитие системы независимой и объективной оценки профессиональной подготовленности и подтверждения соответствия квалификации специалистов.

В Плате утверждено, что разработку и внедрение профессиональных стандартов необходимо осуществить в 2013-2015 годах.

Профессиональный стандарт (далее – ПС) – это нормативный документ, отражающий минимально необходимые требования к профессии, должностным обязанностям, профессиональной компетенции, требованиям к уровням образования, стажу работы, и сертификация в соответствии с квалификационными уровнями.

В соответствии с главой 10-1 Кодекса о труде (далее - КТ), установлено, что Национальная система квалификаций - совокупность механизмов правового и институционального регулирования спроса и предложений на квалификации специалистов со стороны рынка труда. Согласно п. 3 ст. 138 КТ «Разработка и утверждение отраслевой рамки квалификаций производятся уполномоченными государственными органами соответствующих сфер деятельности с учетом мнения отраслевых объединений работодателей и отраслевых объединений работников».

В Правилах разработки, пересмотра, апробации и применения профессиональных стандартов (далее ПС), утвержденных Приказом и.о. Министра труда и социальной защиты населения Республики Казахстан от 24 сентября 2012 года № 374-п-м. (далее – Правила), установлено, что Министерство труда согласовывает ПС только после их апробации. В этом же документе указано, что ПС нужно не только и не столько самим работникам, получающим сертификат, но и учебным заведениям, выпускникам вызов, а также работодателям.

Сфере образования профессиональные стандарты предоставляют информацию, необходимую для создания качественных образовательных стандартов высшего и среднего образования, различных учебных программ - краткосрочного обучения, повышения квалификации, профессиональной переподготовки, долгосрочного обучения, а также позволяют выстроить систему оценки качества обучения в соответствии с требованиями работодателей.

Работодателям стандарты дают внятно сформулированные требования к оценщикам, применение которых позволит оценить и повысить уровень качества их профессиональной деятельности в соответствии с требованиями законодательства об оценочной деятельности. Каждая независимая оценочная компания (далее – НОК) может использовать профессиональные стандарты для разработки своих внутрифирменных требований к той или иной должности, скорректировав их с учетом ситуации

в компании и принятой практики. При подборе персонала стандарты могут служить критерием отбора необходимых сотрудников. В целях обучения ПСО дает основания для выбора «кого обучать», «зачем обучать», «чему обучать», «как обучать». При аттестации стандарты задают объективные критерии оценки персонала для выявления потенциала сотрудников и формирования кадрового резерва.

Работникам НОК стандарты нужны для управления собственной карьерой, они помогают лучше понять различия в выполнении функций на разных квалификационных уровнях и сделать выбор, какому пути развития карьеры отдать предпочтение; задают ориентиры профессионального развития.

Государственным органам и организациям профессиональные стандарты полезны при проведении конкурсов на предоставление оценочных услуг по определению налоговой и кадастровой стоимости и справедливой стоимости активов госпредприятий и учреждений.

Таким образом, замена системы лицензирования физических лиц сертификацией на соответствие профессиональным стандартам давно назрела и нужна всем.

4. Профессиональный стандарт оценщиков

Профессия «оценщик» возникла в глубокой древности как потребность в единообразном определении величины сбора (дани) с имущества подлежащего обложению. Основы теории оценки имущества были сформулированы еще в начале XVIII века. В Казахстане по мере развития рыночных отношений потребность в квалифицированных оценщиках постоянно возрастает. В настоящее время определением стоимости имущества занимаются около двух тысяч профессиональных оценщиков в соответствии с Законом «Об оценочной деятельности в РК», а также большое количество других специалистов, работающих в банках, кредитных учреждениях, ломбардах, скупках, антикварных и ювелирных магазинах и государственных органах, занимающихся оценкой в целях налогообложения. В США обязательные квалификационные требования к оценщикам действуют с начала 1990 года. В Англии система сертификации действует с начала семидесятых годов прошлого века. Профессия «Оценщик» признана в странах Евросоюза, СНГ, Индии, Японии и других странах с рыночной экономикой. Профессиональные оценщики появились раньше бухгалтеров, но почему-то считается, что они могут работать только в оценочных компаниях. Но, как показала практика, для проверки достоверности отчетов оценщики нужны банкам, другим кредитным организациям, ломбардам, страховым компаниям, различным организациям по скупке имущества, антикварным магазинам и ювелирным мастерским. Поэтому не имеет смысла ограничивать сферу деятельности оценщиков, они нужны везде, где требуется бухгалтер. В малом и среднем бизнесе бухгалтер обязан знать основы оценки справедливой (рыночной) стоимости.

В настоящее время Республиканская палата оценщиков завершает разработку проекта Профессиональных стандартов оценщиков (далее – ПСО) в полном соответствии с требованиями к его структуре, которые утверждены вышеназванным Приказом и.о. Министра труда и социальной защиты населения Республики Казахстан. В Правилах, установлено, что ПС разрабатывается на профессию (специальность) в рамках конкретного вида экономической деятельности (далее - ВЭД) в соответствии с Общим классификатором видов экономической деятельности.

Министерство Труда и социальной защиты признало оценочную деятельность самостоятельной профессией шестнадцать лет назад, утвердив приказом от 7 августа 1997 года № 130 Квалификационные характеристики должности «Оценщик (эксперт по оценке имущества)».

В общем классификаторе видов экономической деятельности ГК РК 03-2003 деятельность «независимых оценщиков» была выделена в отдельную группу (код 74.87), входящую в раздел «Услуги». Министерством образования и науки были утверждены Государственные стандарты образовательной деятельности специальности «Оценка»: 5B090800 – бакалавриат, 5B090800 – магистратура, 6D090800 – докторантура. Однако в новом ОКЭД ГК РК 03-2007 единая профессия была разделена и входит сейчас в три секции и четыре класса:

- секция L – Операции с недвижимым имуществом, классы: 66.21 «Оценка рисков и ущерба» и 68.31 «Оценка недвижимого имущества»;

- секция M – Профессиональная, научная и техническая деятельность, класс: 74.90 «Оценка прочей собственности»;

- секция N - Деятельность в области административного и вспомогательного обслуживания, класс: 77.40 «Аренда интеллектуальной собственности и подобной продукции» - оценка полезных ископаемых, льготных френчайзинговых соглашений.

Учитывая, что в Правилах указано, что при отсутствии некоторых видов деятельности в ВЭД разработчик вправе самостоятельно определять область профессиональной деятельности, подлежащую описанию, РПО предлагает ввести в ОКЭД дополнительную секцию. Так как оценка имущества является самостоятельной профессией, даже более важной, чем операции с недвижимым имуществом, мы предлагаем выделить ее в отдельную секцию V – valuer (стоимость), раздел 100 Оценка стоимости имущества и имущественных прав. В данной секции предлагается выделить четыре группы – специальности оценки, каждую из которых разделить на несколько классов, представляющих собой назначения оценки, т.е. для какой надобности ее результат нужен заказчику или третьим лицам. Это

объясняется тем, что специфика оценки и мера ответственности за ее результаты зависит в основном от назначения оценки. От этого зависит и вид определяемой стоимости:

- для целей разрешения имущественных споров требуется оценка рыночной стоимости;
- для кредитования можно определять рыночную, залоговую и ипотечную стоимость;
- для определения размера налоговых и неналоговых платежей в бюджет требуется определить кадастровую и таможенную стоимость;
- для имущества приобретаемого и отчуждаемого государством требуется оценка специальных видов стоимости, например для приватизации жилья – балансовая, при изъятии для государственных нужд – стоимость размера возмещения ущерба;
- для корректировки финансовой отчетности в соответствии с МСФО – справедливая стоимость.

В связи с вышесказанным, предлагается разделить виды объектов оценки (недвижимое, движимое имущество, интеллектуальная собственность и бизнес) с учетом их назначения на три уровня сложности, стоимость каждого из которых имеет право определять только оценщик соответствующей категории. Объекты первой категории не требующих высокой квалификации могут оценивать независимые оценочные компании (далее - НОК), имеющие в своем штате не менее двух лиц, имеющих Сертификат «Оценщик». Более сложные и ответственные оценки могут выполнять НОК, имеющие в своем составе кроме двух оценщиков, еще хотя бы одного оценщика первой категории. Для самых сложных и ответственных оценок требуется иметь в штате НОК оценщика высшей категории. В Профессиональных стандартах устанавливаются требования, что должен знать и уметь оценщик каждой из четырех специальностей в зависимости от категории сложности. Для того, чтобы иметь право оценивать объекты второй и третьей группы сложности оценщик должен сдать квалификационный экзамен не только с помощью тестирования, но и выполнив конкретное задание по оценке объекта данного уровня сложности и пройти собеседование с членами Квалификационной комиссии [2].

Технология сертификации у нас уже отработана с привлечением известных зарубежных специалистов. Около двадцати оценщиков уже получили сертификаты второго уровня по оценке недвижимого имущества.

5. Лицензирование оценочной деятельности.

На период становления системы саморегулирования оценочной деятельности предлагается не отменять лицензирование юридических лиц, заменив лицензирование физических лиц их Сертификацией. По опыту аудиторских компаний предлагается разрешить выполнять оценочную деятельность юридическим лицам, зарегистрированным в организационно-правовой форме товарищества с ограниченной ответственностью. После проверки соответствия НОК установленным квалификационным требованиям им нужно будет обменять или получить вновь электронную лицензию нового образца. Предлагается оставить существующие виды лицензируемой деятельности:

- оценка имущества;
- оценка прав собственности (оценка интеллектуальной собственности, нематериальных активов и финансовых инструментов);
- оценка предприятия как имущественного комплекса (бизнеса).

В соответствии с требованиями, установленными в статье 16 закона «О разрешениях и уведомлениях», неотъемлемой частью лицензии должно быть Приложение, в котором указываются разрешенные лицензиату подвиды деятельности, о которых говорилось выше. Так у заказчиков появляется возможность выбрать для определения стоимости своего имущества такую компанию, в штате которой имеются оценщики, владеющие методами оценки объектов требуемой категории сложности [3]. По аналогии с системой лицензирования в сфере архитектурной, градостроительной и строительной деятельности предлагается разделить НОКи на три категории по уровню сложности выполняемой ими оценки. Для этого потребуются внести серьезные изменения и дополнения в текст постановления Правительства РК от 1 февраля 2013 года № 81. В связи с утверждением Профессиональных стандартов в оценочной деятельности следует исключить из этого постановления квалификационные требования для физических лиц. Квалификационные требования для юридических лиц следует разделить на лицензиатов трех категорий, для которых установить требования не только к квалификации их штатных работников, но и к наличию у них необходимой производственной, материально-технической базы, опыту работы на рынке данного вида имущества в годах, и других требований, которые установлены для осуществления архитектурно-проектной деятельности. Оценочная деятельность не менее ответственна, чем проектирование зданий, т.к. от ее достоверности зависит надежность финансовой системы нашей страны. Для повышения качества и достоверности оценки нужны радикальные изменения в законодательство об оценочной деятельности.

Обсуждение Концепции совершенствования законодательства в сфере оценочной деятельности и внедрения Профессиональных стандартов оценщиков намечено провести на Международной Конференции Совета объединения оценщиков Евразии, где одновременно будет рассмотрен проект Евразийских Профессиональных стандартов, которые будут востребованы в связи с созданием Евразийского экономического Союза. Для казахстанских оценщиков важно, чтобы данная интеграция не ущемила наши права и создала равные условия для оценщиков всех стран входящих в экономический

союз, устранив доминирование на нашем рынке оценщиков Большой Четверки зарубежных аудиторских компаний.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Международные стандарты оценки МСО 2013 - Павлодар: ИнЕУ, 2014 – 205 с.
- 2 Концепция правовой политики Республики Казахстан на период с 2010 до 2020 года [Электронный ресурс] // <http://www.minplan.gov.kz/about/9139/24942/>.
- 3 Закон «О разрешениях и уведомлениях» от 16 мая 2014 года № 202-V [Электронный ресурс] // http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31548200.

REFERENCES

- 1 Mezhdunarodnye standarty otsenki MSO 2013 – Pavlodar: InEU, 2014 – 205 s.
- 2 Kontsepsiya pravovoy politiki Respubliki Kazakhstan na period s 2010 do 2020 goda [Elektronnyy resurs] // <http://www.minplan.gov.kz/about/9139/24942/>.
- 3 Zakon «O razresheniyakh i uvedomleniyakh» ot 16 maya 2014 goda № 202-V [Elektronnyy resurs] // http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31548200.

ТҮЙІН

В.М. Елисеев, экономика ғылымдарының кандидаты
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

Мүлікті кәсіби бағалаушылардың стандарттары

Мақалада бағалау қызметі мен бағалаудың кәсіби стандарттарын жасау әдіснамасын стандарттаудың мәселелері талқыланған. Бағалау ұйымдарын лицензиялау жүйесін жетілдіру негізінде бағалау қызметіндегі және мемлекеттік реттеудегі өзін-өзі реттеуді дамыту мәселелері қарастырылған.

Түйін сөздер: бағалау қызметі, бағалаушы, мүлік құнын бағалау, мүлікті бағалау стандарттары, «купондық механизм», бағалаушылардың кәсіби стандарты.

RESUME

V.M. Eliseev, Candidate of Economic Sciences
Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Standards of professional appraisers of property

In article the issues of methodology of valuation activities standardization and creation of professional assessment standards are considered. Questions of development of self-regulation in estimated activity and state regulation on the basis of improvement of system of estimated organizations licensing are considered.

Keywords: valuation activity, appraiser, estimation of property cost, standards of property assessment, «coupon mechanism», professional standard of appraisers.

УДК 332.63

Н.С. Игнатенко,

А.Г. Бурштин

Кыргызско-Российский Славянский университет (Кыргызстан, г. Бишкек),

У.С. Абибулла

ОсОО «Центр Оценки и Экспертизы Собственности «Al-Star» (Кыргызстан, г. Бишкек)

E-mail: andigri@mail.ru, ignatenko_ns@mail.ru, Sardar90@mail.ru

Анализ факторов ценообразования на рынке земельных участков

Аннотация. Статья содержит анализ и выявление основных факторов ценообразования на рынке земельных участков города Бишкек. По результатам построены экономико-математические модели стоимости 1 м² земельных участков для 10 районов г. Бишкека. На основе проведенного

исследования разработанная программа по определению средней рыночной стоимости земельного участка при вводе исходных данных.

Ключевые слова: рынок земли, рынок недвижимости, рыночная стоимость земельного участка.

Формирование полноценной рыночной экономики в Кыргызстане неразрывно связано с реформированием отношений в сфере собственности, введением многообразия ее форм, становлением и эффективным развитием рынка недвижимости, в том числе земли [1].

Земля относится к недвижимому имуществу. Согласно статье 24 пункту 1 Гражданского Кодекса Кыргызской Республики: «К недвижимым вещам (недвижимое имущество, недвижимость) относятся земельные участки, участки недр, обособленные водные объекты и все, что прочно связано с землей, то есть объекты, перемещение которых без несоразмерного их назначению ущерба невозможно, в том числе, леса, многолетние насаждения, здания, сооружения и др.» [2].

Недвижимость – основа национального богатства, двигатель экономического роста страны, объект собственности, управления и рыночного оборота.

Рынок недвижимости – одна из основных составляющих рыночной экономики, представляет собой систему экономических свобод хозяйствующих субъектов, взаимодействующих между собой посредством обмена, но в жестких рамках закона [3].

Анализ рынка недвижимости – это вид деятельности, цель которой обеспечить объективной информацией лиц, принимающих решения о проведении определенных операций на рынке.

Целью данного исследования является анализ и выявление основных ценообразующих факторов на рынке земельных участков г. Бишкека. Результаты анализа позволили определить зависимости факторов и построить экономико-математическую модель рыночной стоимости 1 м² земельного участка г. Бишкека.

Для экономико-математического анализа собрана база данных ценовой информации по земельным участкам города за 4-й квартал 2013 года и 1-й квартал 2014 года из периодических изданий газет: «Вечерний Бишкек», «Мегаполис»; интернет-порталов: www.domik.kg, www.diesel.elcat.kg, www.nedvijimost.kg, www.diesel.kg.

Земельные участки нанесены на карту. Город был поделен на районы, которые изображены на рисунке 1, каждый из них имеет отличительные особенности. Данное разбиение обусловлено такими факторами, как развитость инфраструктуры, престижность района, экология и прочее. Это связано с тем, что в каждом из районов города существуют свои индивидуальные ценообразующие факторы стоимости земельных участков. А также для того, чтобы наиболее значимый ценообразующий фактор – «Удаленность от центра» вычислялся верно. Например, в случае, если разбиения территории города на районы не было бы, земельный участок в районе ТЭЦ, согласно ценообразующему фактору «Удаленность от ц.», стоил бы столько же, сколько участок в южных м.р., который удален от центра на такое же расстояние, что не является верным.



Рисунок 1 - Карта г. Бишкека с разделением на 10 районов

Для сбора дополнительной информации о земельных участках использовался телефонный опрос по объявлениям, что позволило собрать информацию о наличии инженерных коммуникаций, точном расположении земельных участков, передаваемых правах и пр.

Названия районов, количество земельных участков в каждом из районов указаны в таблице 1.

В базе данных по каждому району содержится ценовая информация по не менее, чем 30 земельным участкам, поэтому все выборки являются репрезентативными. Общий объем базы данных составляет 383 земельных участка.

Далее для примера приведены описательные характеристики, частотные характеристики и их графическое представление для первого района города.

Количество участков в первом районе – 39, рыночная стоимость 1 м² варьируется от \$131 до \$667, среднее значение – \$302, медиана – \$300. Площадь варьируется от 300 м² до 48800 м², среднее значение – 2801 м², а медиана, на значения которой не оказывают влияния выбросы, равна – 900 м².

Таблица 1 – Характеристика районов г. Бишкека

№	Районы	Количество участков	Площадь района, км ²
1	Центр	39	19,8
2	Север	33	17,1
3	Северные окраины	31	26,4
4	Восток	45	24,9
5	Восточные окраины	31	8,07
6	Южные микрорайоны	37	9,01
7	Юго-запад	32	12
8	Юго-западные окраины	46	14,4
9	Запад	32	26,6
10	Западные окраины	57	18,8
	Итого	383	177,08

Удаленность от центра варьируется от 170 м до 4650 м, среднее значение – 2286,5 м, медиана – 2400 м. Наибольшее из возможных расстояний от центра в первом районе равно – 4700 м, а наименьшее – 0 м. За точку отсчета «центр» взято пересечение улиц – Чуй и Советская, так как это - центр деловой активности города, рядом находится официальный «нулевой километр», главпочтамт, центральный универмаг Бишкека – ЦУМ «Айчурек».

Гистограмма частотного распределения переменной «Стоимость за 1 м²» на рисунке 2 напоминает вид нормального распределения. На рисунке 3 представлена гистограмма частотного распределения переменной «Удаленность от центра», она имеет форму практически идеального нормального распределения. Наибольшее количество содержащихся в базе данных участков удалены от центра на расстояние от 2000 м до 3000 м.

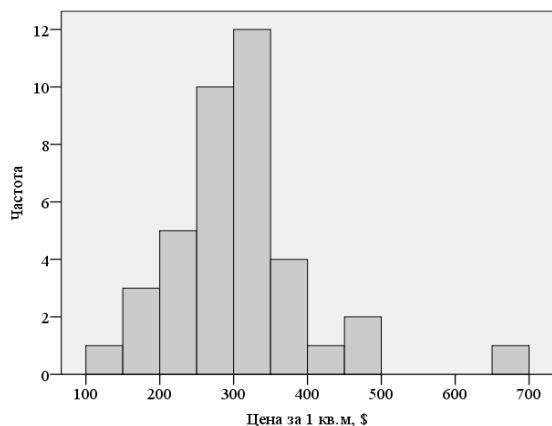


Рисунок 2 - Гистограмма частотного распределения переменной «Стоимость за 1 м²»

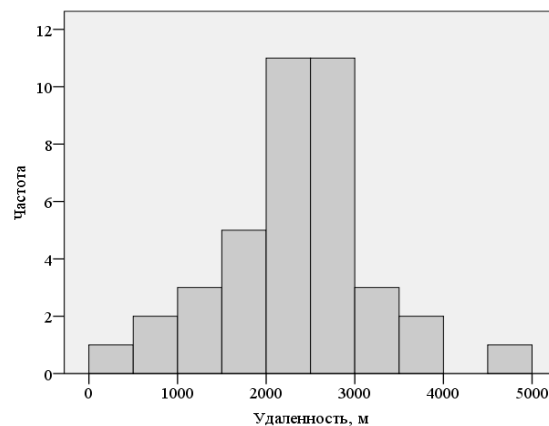


Рисунок 3 - Гистограмма частотного распределения переменной «Удаленность от центра»

На рисунке 4 видно, что площадь земельных участков первого района в основном сосредоточена в интервале до 2000 м², что делает переменную «Площадь» в модели незначимой, так как в центре города просто нет достаточного количества больших по площади участков, чтобы вывести закономерность.

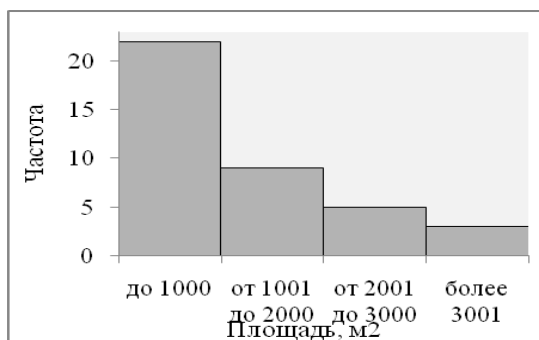


Рисунок 4 - Гистограмма частотного распределения переменной «Площадь»

Одним из важнейших факторов ценообразования на рынке земельных участков является местоположение участка, то есть удаленность его от центра. Чем участок ближе к центру, тем дороже он стоит. Это объясняется многими аспектами. В центре находится более развитая инфраструктура, скопление объектов бизнеса, мест работы и учебы граждан, а также крупных универмагов и др.

В научной литературе для изучения факторов, влияющих на оценку земель, используются теоретические и эмпирические модели. Наиболее известные теоретические модели были разработаны в США (Уинго, Алонсо), эмпирические – во Франции (Граннель Ж.Ж. и Дютайи Ж.).

Лаудона Уинго считает, что цена на землю в какой-либо точке города зависит от обобщенных транспортных издержек на достижение общегородского центра.

Такая зависимость объясняется стремлением горожан поселиться как можно ближе к месту работы. Жить в отдалении они согласны лишь в случае, если это будет компенсироваться меньшими затратами, что должно обеспечиваться более низкой ценой на земельные участки под жилые застройки.

В своей работе Уинго исследует соотношение между затратами времени на передвижение (обобщенные издержки перемещения) и ценами на городские земельные участки.

Дютайи в своих исследованиях использовал архив Финансового ведомства Франции, содержащий 20000 контрактов о приобретении участков для застройки в Парижском районе, сгруппированных по коммуна и кварталам. Также он установил затраты времени на поездки в центр Парижа, расстояние до центра коммун, наличие зеленых насаждений, густоту застройки территорий. Опираясь на эти данные, он вычислил зависимость средних цен на землю в коммуне от таких факторов как время, необходимое для поездки в центр Парижа [4].

В исследуемых моделях для 10 районов г. Бишкека используются следующие факторы ценообразования:

- площадь земельного участка;
- функциональное назначение (под индивидуальное строительство, под бизнес, под многоэтажное строительство);
- наличие строений под снос;
- наличие полезных построек (временки, фундамент и др.);
- торг;
- срочность;
- инженерная инфраструктура (канализация, газоснабжение, центральное отопление);
- наличие посредников (риэлторские агентства);
- передаваемые права (красная / зеленая книга);
- выход на трассу;
- удаленность от центра.

Такие инженерные инфраструктуры, как электроснабжение и водоснабжение (питьевая вода) не принимаются во внимание, так как присутствуют во всех рассматриваемых участках.

Для построения экономико-математической модели рыночной стоимости земельных участков был использован статистический пакет для социальных наук SPSS и линейный множественный регрессионный анализ, который определяет зависимости между зависимой переменной и независимыми переменными, а также исключает из модели незначимые переменные и определяет коэффициенты перед переменными и свободный член. Отбор переменных происходил автоматически при помощи метода исключения незначимых переменных. Отбор значимых переменных завершен за 8 итераций, при 5 % значимости.

Квадрат коэффициента корреляции выборки, как правило, обозначается R^2 и называется коэффициентом детерминации. Коэффициент детерминации оценивает долю дисперсии Y , которая объясняется с помощью X в простой линейной регрессионной модели [5]. Значение R^2 модели равно 0,81, модели с коэффициентом детерминации выше 0,8 можно признать достаточно хорошими. Скорректированный R-квадрат равен 0,787.

В таблице 2 представлены коэффициенты полученной модели и значимость t-статистики. Все коэффициенты модели являются значимыми, при 5 % уровне значимости t-статистики. Полученная модель представляет собой формулу:

$$Y = 406,31 + 42,34 \cdot X_2 + 169,57 \cdot X_3 + 30,31 \cdot X_4 - 0,08 \cdot X_5, \quad (1)$$

где,

Y – Стоимость за 1 кв. м;

X_2 – Функциональное назначение земельного участка -под бизнес;

X_3 – Под многоэтажное строительство;

X_4 – Выход на трассу;

X_5 – Удаленность от центра.

Таблица 2 - Коэффициенты модели рыночной стоимости земельных участков

Коэффициенты	Коэффициенты модели	t-статистика	Значимость
Константа	406,31	17,5	0
Под бизнес	42,34	2,53	0,016
Под многоэтажное строительство	169,57	8,79	0
Выход на трассу	30,31	2,13	0,04
Удаленность от центра	-0,08	-9,44	0

На рисунке 5 изображено графическое представление полученной модели.

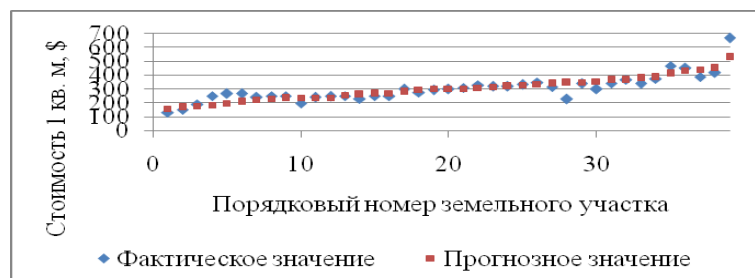


Рисунок 5 – Экономико-математическая модель стоимости 1 кв. м земельного участка

Большая часть остатков сконцентрирована около значения – 0, концентрация уменьшается с удалением от него. На рисунке 6 изображена гистограмма распределения остатков. Из рисунка видно, что распределение соответствует нормальному виду, присутствует эксцесс, то есть пик графика выше нормального распределения.

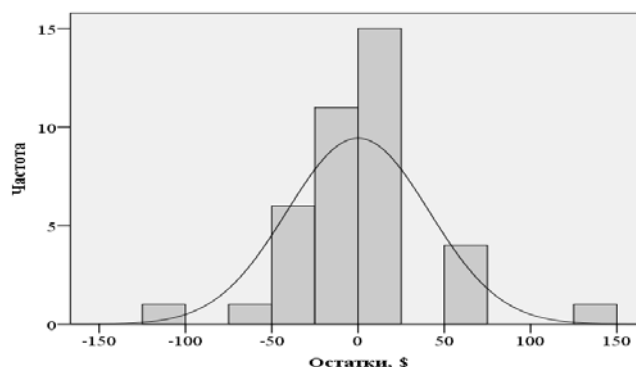


Рисунок 6 – Гистограмма распределения остатков с графиком нормального распределения

В таблице 3 представлены модели для всех районов, полученные таким же алгоритмом, который изложен применительно к первому району.

В таблице присутствуют следующие переменные:

Y – Стоимость за 1 кв. м;

X₁ – Площадь, кв. м;

X₂ – Под бизнес;

X₃ – Под многоэтажное строительство;

X₄ – Выход на трассу;

X₅ – Удаленность от центра.

Таблица 3 - Модели рыночной стоимости 1 кв. м земельных участков

№	Район города	Модель
1	Центр	$Y = 406,31 + 42,34 \cdot X_2 + 169,57 \cdot X_3 + 30,31 \cdot X_4 - 0,08 \cdot X_5$
2	Север	$Y = 175,05 - 0,001 \cdot X_1 + 49,11 \cdot X_2 + 120,3 \cdot X_3 + 24,9 \cdot X_4 - 0,046 \cdot X_5$
3	Северные окраины	$Y = 86,76 + 20,68 \cdot X_2 + 12,74 \cdot X_4 - 0,011 \cdot X_5$
4	Восток	$Y = 140,16 + 31,69 \cdot X_2 + 87,28 \cdot X_3 + 34,23 \cdot X_4 - 0,022 \cdot X_5$
5	Восточные окраины	$Y = 67,34 - 0,002 \cdot X_1 + 25,43 \cdot X_2 + 11,51 \cdot X_4 - 0,006 \cdot X_5$
6	Южные микрорайоны	$Y = 207,22 - 0,001 \cdot X_1 + 32,01 \cdot X_2 + 73,61 \cdot X_3 + 40,76 \cdot X_4 - 0,028 \cdot X_5$
7	Юго-запад	$Y = 244,14 - 0,005 \cdot X_1 + 16,19 \cdot X_2 + 52,02 \cdot X_3 + 25,98 \cdot X_4 - 0,029 \cdot X_5$
8	Юго-западные окраины	$Y = 344,11 + 28,44 \cdot X_2 + 19,4 \cdot X_4 - 0,041 \cdot X_5$
9	Запад	$Y = 102,98 - 0,009 \cdot X_1 + 26,71 \cdot X_2 + 14,39 \cdot X_4 - 0,01 \cdot X_5$
10	Западные окраины	$Y = 67,81 + 9,66 \cdot X_2 + 4,13 \cdot X_4 - 0,005 \cdot X_5$

Для того, чтобы удобнее использовать полученные экономико-математические модели и реализовать их прогнозную способность, была создана программа на языке программирования VisualBasic. Интерфейс главного окна представлен на рисунке 7.

Для проверки работы программы введены характеристики земельного участка из базы данных. Его фактическая стоимость \$350 за квадратный метр, а стоимость всей площади участка \$210000. Программа вычислила цену за 1 квадратный метр в размере – \$336,65, а стоимость в размере – \$201990, это показано на рисунке 7. Разница между фактической и прогнозной ценой за 1 квадратный метр составила \$13,35 или 3,8 %, что является очень хорошим результатом.

Необходимо помнить, что цены на земельные участки изменяются, поэтому для длительного использования данной программы, необходимо добавить функцию, с помощью которой можно вводить корректировочный коэффициент. Конечно, со временем меняются и взаимосвязь факторов, для чего будет необходимо построение новой модели.

Рисунок 7 - Результат работы программы прогнозирования стоимости земельного участка

В данной программе используются экономико-математические модели, полученные в результате анализа и работы с базой данных земельных участков. Программа может быть использована участниками рынка недвижимости, так как имеет простой и понятный интерфейс. Она будет полезна при определении средней рыночной стоимости запрашиваемого земельного участка в г. Бишкеке:

- строительным компаниям и инвесторам, работающим на рынке Бишкека;
- риэлторам;
- консалтинговым и оценочным компаниям;
- государственным органам (в частности, Министерству экономического регулирования и мэрии);
- частным застройщикам, собирающимся приобрести участок под строительство.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Ордобаев Б.С. Система регистрации и статистика недвижимости: курс лекций: учеб. пособие / Б.С. Ордобаев, А.Ж. Кебеков, Т.Т. Эшмамбетов, С.Ч. Чымашев. – Бишкек: Айат, 2011. – 156 с.
- 2 Гражданский кодекс Кыргызской Республики от 8 мая 1996 года № 16 (с изменениями и дополнениями по состоянию на 30.05.2013 г.)
- 3 Севостьянов А.В. Экономика недвижимости: учеб. пособие для студентов. – М.: КолосС, 2007 – 276 с.
- 4 Муравьева М.П. Анализ факторов ценообразования на рынке земли урбанизированной территории // Науковедение. - 2012. - № 3. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/analiz-faktorov-tsenoobrazovaniya-na-rynke-zemli-urbanizirovannoy-territorii>.
- 5 Доугерти К. Введение в эконометрику: учеб. / Доугерти К.; пер. с англ. – М.: ИНФРА-М, 1999. – 402с.

REFERENCES

- 1 Ordobayev B.S. Sistema registratsii i statistika nedvizhimosti: kurs lektсий: ucheb. posobiye / B.S. Ordobayev, A.Zh. Kebekov, T.T. Eshmambetov, S.Ch. Chymashev. – Bishkek: Ayat, 2011. – 156 s.
- 2 Grazhdanskiy kodeks Kyrgyzskoy Respubliki ot 8 maya 1996 goda № 16 (s izmeneniyami i dopolneniyami po sostoyaniyu na 30.05.2013 g.)
- 3 Sevostyanov A.V. Ekonomika nedvizhimosti: ucheb. posobiye dlya studentov. - M.: KolosS, 2007 – 276 s.

4 Muravyeva M.P. Analiz faktorov tsenoobrazovaniya na rynke zemli urbanizirovannoy territorii / M.P. Muravyeva // Naukovedeniye. - 2012. - № 3. – Rezhim dostupa: <http://cyberleninka.ru/article/n/analiz-faktorov-tsenoobrazovaniya-na-rynke-zemli-urbanizirovannoy-territorii>.

5 Dougerti K. Vvedeniye v ekonometriku: ucheb. / Dougerti K.; per. s angl. – M.: INFRA-M, 1999. – 402 s.

ТҮҮІН

Н.С. Игнатенко,

А.Г. Бурштин,

Кыргыз-Ресей Славян университети (Кыргызстан, Бишкек қ.)

У.С. Абибулла

«Al-Star» Меншікті Бағалау және Сараптау орталығы» ЖШҚ (Кыргызстан, Бишкек қ.)

Жер учаскесі нарығында баға белгілеу факторларын талдау

Мақала Бишкек қаласының жер учаскелері нарығында баға белгілеудің негізгі факторларын талдау және айқындауды қамтиды. Нәтижелер бойынша Бишкек қ. 10 ауданы үшін жер учаскелерінің 1 м² құнының экономикалық-математикалық үлгілері жасалды. Жүргізілген зерттеулер негізінде бастапқы мәліметтерді енгізу кезінде жер учаскесінің орташа нарықтық құнын анықтау бойынша бағдарлама жасалды.

Түйін сөздер: жер нарығы, жылжымайтын мүлік нарығы, жер учаскесінің нарықтық құны.

RESUME

N.S. Ignatenko,

A.G. Burshtin

Kyrgyz Russian Slavic University (Kyrgyzstan, Bishkek)

U.S. Abibulla

OsOO "Center of Value and Expertize of Real estate "Al-Star" (Kyrgyzstan, Bishkek)

Analysis of pricing factors in the market of land plots

The article contains the analysis and identification of the main factors in the market pricing of land in Bishkek. Economic and mathematical models of the cost of 1 square meter of land for 10 districts of Bishkek have been created by obtained results. The program has been developed to determine the average market value of a land in the source data.

Key words: land markey, market of real estate, market value of a land plot

УДК 330.133.7

Н.Ю. Трифонов, кандидат физико-математических наук

Почётный оценщик Республики Казахстан

Совет объединений оценщиков Евразии, Белорусское общество оценщиков (Беларусь, г. Минск)

e-mail: guild@unibel.by

Евразийские стандарты оценки стоимости: начало

Аннотация. В статье обсуждаются вопросы стандартизации методологии оценочной деятельности в современных условиях меняющихся рынков и евразийской интеграции. Прокомментировано содержание первой редакции региональных стандартов – Евразийских стандартов оценки стоимости.

Ключевые слова: Евразийские стандарты оценки стоимости, оценочная деятельность, оценщик, Кодекс этики, компетентность оценщика, меновая стоимость, потребительная стоимость.

В июне 2014 года на заседании Президиума международной ассоциации «Совет объединений оценщиков Евразии» (СОО Евразии), прошедшем в рамках Международного конгресса оценщиков Евразии в Беловежской пуще, были приняты Евразийские стандарты оценки стоимости (ЕСОС) в первой редакции [1], явившиеся региональными стандартами оценки стоимости на постсоветском пространстве. Стандарты написаны на русском языке, гармонизированные с Международными стандартами оценки

(МСО) [2] и отражают специфику оценки стоимости в регионе. Настоящая статья посвящена истории создания ЕСОС (в значительной степени опираясь на [3]) и комментирует их содержание.

Хронология.

Распад социалистического лагеря принес на его территорию оценочную деятельность, которая возрождалась под сильным влиянием американской оценки, занимавшей доминирующее положение в мире. Как следствие, именно оттуда пришли в страны "переходной экономики" основные понятия и методология оценки стоимости, в сжатом виде представленные в Международных стандартах оценки.

Но вскоре после начала применения традиционной методологии оценки в этих странах оценщики выяснили необходимость её дополнения из-за более сложного устройства рынков, которые позже получили название развивающихся. Постепенно стала ясной потребность выработки специальной методологии оценки на подобных рынках, с одной стороны, основанной на традиционных подходах и стандартах и, с другой, дополняющих их с учётом местных особенностей.

Первая попытка реализации идеи региональных стандартов оценки в Евразийском регионе была предпринята при организации Европейской группы ассоциаций оценщиков (ЕГАО), основанной в 1996 году в Лиссабоне, в числе прочих Белорусским обществом оценщиков (БОО), Латвийской ассоциацией оценщиков собственности, Литовской ассоциацией оценщиков собственности, Российским обществом оценщиков (РОО), Украинским обществом оценщиков. При этом БОО, предложив на встрече ЕГАО в 1998 году в Вене название "Европейские стандарты оценки" вместо используемого в первом издании, отметило необходимость гармонизации региональных стандартов с МСО. Тем не менее, как известно, такая гармонизация проведена не была.

Неудовлетворённость оценщиков бывшего СССР деятельностью ЕГАО была реализована в создании в 2000 году неформального Координационного совета по оценочной деятельности в СНГ, интенсивная работа которого привела к оформлению в 2002 году международной ассоциации "Совет объединений оценщиков СНГ" (СОО СНГ), в который на первоначальном этапе вошли национальные организации оценщиков Азербайджана, Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, Молдовы и России. Уже на втором заседании Президиума СОО СНГ 6 декабря 2002 года в Москве был поднят вопрос о региональных стандартах оценки и говорилось о необходимости отражения в них специфики «переходной экономики», отсутствующей в МСО. Эта необходимость отмечалась и в комментарии к МСО, выпущенном в 2001г. (так называемый «Белый документ») и посвященном оценке на развивающихся рынках.

На третьем заседании Президиума СОО СНГ 25 апреля 2003 года в Баку был рассмотрен вопрос о создании из членов СОО СНГ международного технического комитета (МТК) по стандартизации как инструмента разработки Стандартов оценки СНГ, а в протоколе следующего, четвёртого заседания 16 декабря 2003 года в Москве было записано, что все члены СОО СНГ должны войти в состав «Межгосударственного технического комитета по стандартизации «Оценочная деятельность», основной целью которого считать создание Стандартов СНГ оценки стоимости как базовых русскоязычных стандартов оценки стоимости, которые должны быть утверждены на Президиуме СОО СНГ».

На седьмом заседании Президиума СОО СНГ 7 декабря 2005 года в Москве в текст Внутренних правил СОО СНГ был внесен п. 5: «СОО СНГ признает верховенство Международных стандартов оценки и разрабатывает Стандарты СНГ оценки стоимости». Единственный вопрос, обсуждавшийся на заседании Президиума СОО СНГ 24 мая 2010 года в Уфе, был посвящён активизации деятельности МТК по стандартизации «Оценочная деятельность» с целью ускорения создания Стандартов СНГ оценки стоимости. Наконец, протоколом №19 заседания президиума СОО СНГ от 6 октября 2011 года в Кишинёве в связи с переименованием международной ассоциации в Совет объединений оценщиков Евразии (СОО Евразии) название разрабатываемых ею стандартов было изменено на «Евразийские стандарты оценки стоимости».

Наконец, Международные конгрессы оценщиков Евразии 2012 года (в Алматы), 2013 года (в Баку) и 2014 года (в Беловежской пуще) были посвящены рассмотрению создаваемых Евразийских стандартов оценки стоимости и завершились принятием их в первой редакции.

Состав ЕСОС.

Евразийские стандарты оценки стоимости (ЕСОС) являются региональными стандартами оценки и предназначены для использования на территории стран, чьи национальные организации оценщиков входят в СОО Евразии. ЕСОС не являются самодостаточным документом. Они гармонизированы с Международными стандартами оценки, дополняют и уточняют их для применения на территории действия. ЕСОС основываются на законодательстве создаваемого Евразийского экономического союза. ЕСОС включают в себя три стандарта:

- ЕСОС 1. Кодекс этики;
- ЕСОС 2. Виды стоимости;
- ЕСОС 3. Итоговый документ об оценке.

В дальнейшем предполагается включение в состав ЕСОС описания применений оценки для различных целей и объектов оценки.

Ниже воспроизведены основные положения ECOC 1, составляющего этический кодекс, неотъемлемый от профессии оценщика. В значительной степени Кодекс этики ECOC, базируется на Кодексе профессиональной этики оценщика Совета по международным стандартам оценки.

Утверждается, что только оценка, сделанная при соблюдении данного Кодекса этики, может быть принята разумным заказчиком. Если заказчик заботится о своём имуществе, он должен обращаться к оценщикам, которые, в частности, пользуются Кодексом этики ECOC.

Оценки стоимости, выполненные при соблюдении требований ECOC, должны быть сделаны честными и компетентными профессиональными оценщиками, свободными от предвзятости или своекорыстия, итоговые документы которых ясны, не вводят в заблуждение и раскрывают все аспекты, существенные для надлежащего понимания оценки. Оценщики должны действовать так, чтобы не нанести вред своим заказчикам, своей профессии или соответствующего национального объединения оценщиков, способствовать сохранению и повышению общественного доверия к профессии оценки стоимости.

Составляющими данного стандарта являются следующие определения: оценщик, этика, компетентность и раскрытие данных.

Оценщик – это человек с хорошей репутацией, который:

- имеет университетский диплом, диплом о профессиональной переподготовке или иное признанное профессиональное свидетельство;

- имеет подходящий опыт и компетенцию в оценивании активов, сопоставимых с объектом оценки, либо использующий помощь одного или нескольких опытных и компетентных лиц, предварительно сообщив об этом заказчику;

- является членом признанного национального объединения оценщиков;

- соблюдает все юридические, договорные и этические требования, связанные с оценкой, включая настоящий Кодекс этики.

Обратим внимание, во-первых, что оценщик – это физическое лицо, это человек. Во-вторых, он должен иметь хорошую репутацию. Далее, он обучался в вузе и это обучение было специализировано по оценке, либо допускаются иные центры обучения по оценке, но в любом случае они должны быть признанными. Кем должны быть признаны эти центры обучения, кто может решить, чему и как надо учить оценщиков? Конечно, только специалисты в данной области, т.е. в области оценки – это сами оценщики. И во многих странах оценочные объединения проводят аккредитацию учебных заведений или курсов, претендующих на обучение оценщиков.

Оценщик должен иметь подходящий опыт и компетенцию в оценивании. Что имеется в виду? Это значит, что оценщик, когда берётся что-то оценивать, должен знать, как это делать, и у него должен быть опыт по оцениванию этого актива на рынке. Иными словами, считается, если оценщик хочет оценить автомобиль, то, в соответствии с профессиональным кодексом, он уже должен иметь некоторый опыт в оценивании автомобилей. Если такой опыт у него есть, то он имеет морально-этическое право делать эту оценку. Если же он раньше автомобили не оценивал, то он не имеет права их оценивать. Оценщик имеет право делать только то, на что он имеет опыт и компетенцию. Но как же получить первый опыт? Первую оценку какого-либо актива оценщик получает, выполнив работу под руководством (или совместно), с помощью опытного коллеги. В случае первоначального вхождения в профессию подобная практика предполагает обязательную стажировку после прохождения обучения. Подписав свой первый итоговый документ об оценке вместе со старшим товарищем, руководившим стажировкой, молодой оценщик получает моральное право на самостоятельную работу в дальнейшем.

Наконец, каждый оценщик, согласно ECOC (как и МСО), является членом признанного национального объединения оценщиков.

Этика включает в себя следующие нормы: честность, конфиденциальность, беспристрастность, отсутствие конфликтов интересов.

Честность оценщика подразумевает несколько составляющих. Оценщик не должен действовать в манере, которая может ввести заказчика в заблуждение. Оценщик не должен сознательно разрабатывать итоговый документ об оценке, который содержит ложные, неточные или предвзятые анализ и выводы. Оценщик не должен участвовать в оценке, которую другие разумные оценщики не посчитали бы оправданной. Оценщик должен действовать легально, то есть придерживаться законов и правил государства, в котором он практикует, или государства, где принимает задание на оценку. Оценщик не должен сознательно давать ход ошибочному истолкованию своей профессиональной квалификации. Оценщик не должен сознательно использовать ложные или преувеличенные утверждения, а также рекламу. Оценщик должен гарантировать, что любой из его подчинённых следует этому Кодексу этики.

Конфиденциальность означает следующее. Оценщик должен вести дела заказчика с должной осмотрительностью. Оценщик не должен раскрывать важные фактические данные, полученные от заказчика, либо результаты оценки никому, кроме уполномоченных заказчиком лиц. Исключение может быть сделано лишь для соблюдения закона или правил признанного национального объединения оценщиков, членом которого он является.

Беспристрастность заключается в том, что оценщик должен выполнять своё задание независимо, объективно и без злоупотребления в своих интересах. Оценщик не должен принимать задание, которое подразумевает заранее определённые мнения и выводы. Вознаграждение, связанное с оценкой, не должно зависеть от заранее определённого результата или исхода оценки. Если вознаграждение зависит от какой-либо стороны итогового документа, то это обстоятельство должно быть раскрыто. При использовании в оценке существенной информации, представленной заказчиком или третьим лицом, она должна быть проверена независимым образом, либо о степени доверия к такой информации должно быть сообщено в качестве ограничения итогового документа об оценке. Оценка не должна производиться при гипотетических условиях, которые не будут выполнены в разумные сроки. Беспристрастные суждения оценщик должен выносить и при проверке (экспертизе) итогового документа другого оценщика, обосновывая доводы в пользу согласия или несогласия с выводами документа.

Отсутствие конфликтов интересов прежде всего означает, что оценщик не должен действовать за несколько сторон в одной оценке, кроме как с их письменного согласия. Оценщик должен принять меры предосторожности, чтобы в связи с его действиями не возникли противоречия между интересами его заказчиков и третьих лиц, самого оценщика, его организации, родственников, друзей и сотрудников. Потенциальный конфликт следует раскрыть заказчику письменно до принятия задания на оценку. Если оценщик узнаёт о подобном конфликте в процессе оценки, то раскрытие должно быть немедленным. Наконец, если о конфликте стало известно после окончания оценки, то этот конфликт должен быть раскрыт в разумные сроки.

Компетентность описывает условия принятия задания на оценку, возможного внешнего содействия в оценке, эффективности и добросовестности оценщика. Суть компетентности оценщика в том, что он должен обладать знаниями, навыками и опытом для эффективного выполнения оценки на приемлемом уровне профессиональных требований. При этом до принятия задания оценщик должен рассмотреть предстоящую оценку и быть уверенным, что он обладает знаниями и опытом, необходимыми для выполнения оценки, либо имеет возможность привлечь другого оценщика, обладающего знаниями и опытом, необходимыми для выполнения этой оценки. В случае международного характера компетентность оценщика распространяется и на рынок объекта оценки, и на язык. Если предполагается привлечение для выполнения оценки внешнего содействия, оценщик предварительно должен установить, что привлекаемый имеет требуемую компетенцию и следует настоящему Кодексу этики. Для привлечения внешнего содействия обязательно получение согласия на это заказчика. Привлекаемые лица и степень их участия в оценке должны быть отражены в итоговом документе.

Раскрытие данных описывает, как оценщиком должны раскрываться данные для заказчика: посредством содержательного итогового документа, который, не вводя в заблуждение, отражает всё, что может считаться влияющим на его объективность. В итоговом документе следует ясно и точно описать задание на оценку, цель оценки, а также допущения и ограничения. При этом надо наложить ограничение на публикацию оценки или выводов из неё без согласия оценщика, чтобы он мог сохранять контроль над публичным раскрытием его оценки. В итоговом документе должна быть раскрыта любая прямая или косвенная связь оценщика с объектом оценки или заказчиком, которая могла бы привести к конфликту интересов, а также любые отступления от ЕСОС. Так как ЕСОС разработаны для общих ситуаций, они могут быть непригодны в отдельных случаях. Тогда отступление от ЕСОС, если оно разумно, этично и компетентно.

Содержание ЕСОС 2 достаточно традиционно. Во вводной части кратко излагаются традиционные с точки зрения экономической науки причины возникновения стоимости: полезность объекта оценки, редкость (нехватка, недостаток) объекта оценки, необходимость затрат для создания объекта оценки. Отмечается, что все эти причины действуют одновременно.

Так как стоимость должна быть выражена в определённой денежной единице, то на изменение стоимости могут оказывать влияние как изменение свойств объекта оценки (или отношение к нему людей), так и изменение ценности денежной единицы измерения стоимости. В соответствии с экономической традицией и оценочной практикой, виды стоимости разделены на два класса: меновые стоимости и потребительные стоимости. Приводятся их обобщённые определения

Меновая стоимость – это расчётная денежная сумма, на которую состоялся бы обмен объекта оценки на дату оценки. Этот класс видов стоимости (меновые стоимости) тесно связан с рынком и условиями обмена на нём. Эти стоимости определяют расчётный денежный эквивалент, который покупатель готов обменять на объект оценки.

Потребительная стоимость – это расчётная денежная сумма, которую заплатил бы потребитель полезности, связанной с объектом оценки, на дату оценки. Этот класс видов стоимости (потребительные стоимости) представляет собой стоимость, которую конкретный объект оценки имеет для конкретного пользователя и, вообще говоря, при конкретном использовании. Видно, что этот класс стоимостей связан с рынком в меньшей мере. Эти стоимости определяют расчётный денежный эквивалент, отражающий представление потребителя о полезности объекта оценки, в том числе связанных с ним имущественных прав.

Из меновых стоимостей даётся определение рыночной стоимости, из потребительных – определения инвестиционной и пользовательской стоимостей. По поводу остальных видов стоимости даётся отсылка к МСО.

Приведём здесь определение пользовательской стоимости. Пользовательская стоимость объекта оценки – это текущая стоимость будущих доходов от объекта оценки при его наилучшем использовании.

В современных условиях цены часто устанавливаются не прошлым или нынешним состояниями рынка объекта оценки и самого объекта, но будущими потребностями покупателей и продавцов и их ожиданиями. Отметим, что, по большому счёту, это явление было характерно всегда для рынков недвижимости и предприятий, с их ограниченным в силу значительной стоимости числом участников, но в настоящее кризисное время проявилось наиболее ясно.

Определение рыночной стоимости подразумевает информационную прозрачность рынка объекта оценки, дающую возможность его надлежащего исследования для достижения хорошей осведомлённости о последствиях воображаемой сделки обмена. Более того, рыночная стоимость часто отождествляется с равновесной ценой, возникающей на пересечении кривых спроса и предложения, расчёт которой требует, вообще говоря, наличия на рынке так называемой совершенной конкуренции. Иными словами, разумно сделать вывод, что расчёт рыночной стоимости возможен лишь для равновесного (устойчивого) прозрачного конкурентного рынка. Отмечается, что чем более инвестиционен (капиталоёмок) объект оценки, тем менее применимо к нему понятие рыночной стоимости.

Наконец, стандарт ЕСОС 3 посвящён содержанию итогового документа оценки, в большинстве русскоязычных стран называемого отчётом. Отмечено, что основание оценки, которое является приказом для оценщика и которое оценщик обычно формулирует вместе с заказчиком прежде, чем приступить к оценке, включает в себя:

- идентификацию объекта оценки;
- цель оценки;
- соответствующий этой цели вид определяемой стоимости;
- денежную единицу оценки, в которой определяется стоимость объекта оценки.

Дата оценки может подразумеваться, но во избежание недоразумений оценщик должен согласовать её с заказчиком.

Результат оценки должен быть представлен в ясной письменной форме, соответствующей стандарту, прозрачной в отношении полученного задания на оценку, её основания, допущений и ограничений, подходов и методов расчёта стоимости и итоговой её величины. Итоговая величина стоимости должна быть дана в виде цифры или диапазона. В первом случае желательно, чтобы цифра оценки сопровождалась указанием на степень её точности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Евразийские стандарты оценки стоимости 2014. – Минск: Совет объединений оценщиков Евразии, 2014. – 10 с.
- 2 International Valuation Standards 2013. Framework and Requirements. – L.: IVSC, 2013. – 47 p.
- 3 Трифонов Н.Ю. Евразийские стандарты оценки стоимости: история и концепция // Экономические стратегии. – 2013. – №4. – С. 46-50.

REFERENCES

- 1 Evraziyskiye standarty otsenki stoimosti 2014. – Minsk: Sovet objedineniy otsenshchikov Evrazii, 2014. – 10 s.
- 2 International Valuation Standards 2013. Framework and Requirements. – L.: IVSC, 2013. – 47 p.
- 3 Trifonov N.Yu. Evraziyskiye standarty otsenki stoimosti: istoriya i kontseptsiya // Ekonomicheskie strategii. - 2013. – №4. – S. 46-50.

ТУЙІН

Н.Ю. Трифонов, физика-математика ғылымдарының кандидаты
 Қазақстан Республикасының құрметті бағалаушысы
 Еуразия бағалаушылары бірлестіктерінің кеңесі, Белорус бағалаушыларының қоғамы (Белорус, Минск қ.)

Құнды бағалаудың Еуразиялық стандарттары: басталуы

Мақалада өзгеріп тұратын нарықтар мен еуразиялық интеграцияның қазіргі жағдайларындағы бағалау қызметінің әдіснамасын стандарттау мәселелері талқыланады. Аймақтық стандарттардың бірінші редакциясы – құнды бағалаудың Еуразиялық стандартының мазмұнына түсінік берілген.

Түйін сөздер: құнды бағалаудың Еуразиялық стандарттары, бағалау қызметі, бағалаушы, Әдеп кодексі, бағалаушының біліктілігі, айырбас құн, тұтыну құны.

RESUME

N.Yu. Trifonov, Candidate of Physical and Mathematical Sciences

Honourable valuer of the Republic of Kazakhstan

Council of associations of Eurasia valuers, Belarusian society of valuers (Belarus, Minsk)

Eurasian Valuation Standards: beginning

Issues of methodology standardization of valuation activity under current conditions of changing markets and Eurasian integration are discussed in the paper. The first edition of Eurasian Valuation Standards has been commented.

Keywords: Eurasian Valuation Standards, valuation activity, appraisers, Code of ethics, competence of appraiser, exchange value, customer value.

Общественные науки

УДК 374.32 (574)

Ы. Букваева

Павлодарский общественный фонд «Центр партнерства» (г. Павлодар)

E-mail: yustypvl@mail.ru

Роль неправительственных организаций в развитии экономики Республики Казахстан

***Аннотация.** В статье рассматривается состояние и направления развития неправительственного сектора Республики Казахстан и его роль в развитии экономики и демократического общества. Представлены статистические данные неправительственных организаций. Рассмотрены крупные республиканские объединения. Выделена сфера сотрудничества неправительственных организаций с государственными органами, бизнес-структурами и международным сообществом.*

***Ключевые слова:** неправительственный сектор, правовая помощь, институт гражданского общества, государственный социальный заказ, казахстанское общество.*

Неправительственный или некоммерческий сектор, представленный в виде негосударственных фондов, некоммерческих учреждений, союзов (ассоциаций) юридических лиц, других организаций и инициативных групп, является значительным, динамично развивающимся компонентом общественной жизни, который осуществляет различные виды деятельности и реализуют широкий спектр услуг для общества с целью решения общественно-полезных задач.

В Казахстане, по официальным сведениям Комитета регистрационной службы и оказания правовой помощи, на 28 декабря 2012 года было зарегистрировано 27 699 неправительственных организаций. Из них – 4 468 учреждений, 1 355 – объединений юридических лиц, 5 307 – фондов, 8 786 – общественных объединений, 7 763 – иных неправительственных организаций. За прошедшие пять лет количество неправительственных организаций увеличилось с 16 000 до 27 669 единиц [1].

Самым крупным объединением неправительственных организаций является Ассоциация юридических лиц Гражданский альянс Казахстана, объединяющий более 500 неправительственных организаций республики, Национальная сеть информационно-ресурсных центров НПО Казахстана, Конгресс молодежи Казахстана, Альянс студентов Казахстана. Крупнейшими тематическими объединениями НПО являются: Экологический форум Казахстана, коалиция «Нефтяные доходы под контроль общества», Национальная бюджетная сеть Казахстана, Национальная волонтерская сеть и другие организации [2].

Деятельность НПО является необходимым условием для становления и развития гражданского общества в Казахстане. Неправительственные организации Казахстана активно сотрудничают с государственными органами, бизнес-структурами и международным сообществом. Казахстанские НПО выполняют социальный заказ, решают наиболее проблемные вопросы общества, содействуя укреплению социальной, экономической и политической устойчивости Республики.

В Республике Казахстан сформировались устойчивые группы неправительственных организаций по различным направлениям. Это молодежь, дети, здоровье, здоровый образ жизни, проблемы семьи и женщин, образование, люди с ограниченными возможностями, защита прав, малообеспеченные, бездомные, гендерные вопросы, охрана окружающей среды, пожилые люди, культура и искусство, развитие местного самоуправления и другие.

В Казахстане конечными потребителями деятельности НПО являются городские и сельские жители, госорганы областного, городского и районного уровней, другие НПО, бюджетные организации и учебные заведения, госорганы республиканского уровня, международные организации, казахстанские бизнес компании, иностранные организации, ассоциации предпринимателей.

Государственная поддержка развития институтов гражданского общества в республике проявляется в разработке и принятии соответствующей нормативно-правовой базы и внедрении в практику системы льгот и размещения государственного социального заказа среди

неправительственных организаций страны. В республике ежегодно на центральном и местном уровнях проводятся ярмарки социальных проектов.

Во всем мире финансирование социально значимой деятельности неправительственных организаций является достаточно распространенной практикой.

Финансирование деятельности неправительственных организаций через государственный социальный заказ в период с 2003 по 2012 годы на республиканском уровне составляло 8 738 783 тенге, на местном уровне 6 786 218 тенге.

В настоящее время государственный социальный заказ в республике осуществляют 10 центральных государственных органов, 8 министерств и 2 агентства.

Наибольший удельный вес в совокупном объеме финансирования государственного социального заказа за 2003–2012 годы приходится на Министерство образования и науки - 31 %, на Министерство здравоохранения Республики Казахстан - 27 %. Далее следуют министерства труда и социальной защиты населения – по 20 %, Министерство культуры и информации - 19 % от общего объема государственного социального заказа. По одному проценту от общего объема выделены министерствами юстиции, охраны окружающей среды и агентством по делам туризма и спорта. Меньше одного процента выделили Агентство РК по делам религий, Министерства внутренних дел и сельского хозяйства. Наименьшая сумма выделенного государственного социального заказа в 2012 году у Министерства сельского хозяйства, которая составила 793 тыс. тенге [3].

На рисунке 1 представлена структура, характеризующая удельный вес регионов в общем объеме государственного социального заказа по линии местных исполнительных органов. Самыми стабильными в вопросе ежегодного выделения средств на государственный социальный заказ оказались г. Астана и Алматы. По данному показателю среди регионов наибольшая доля финансирования в общем объеме государственного социального заказа на местном уровне приходится на г. Астану (12 % или 837 млн тенге), Актыбинскую область (11 % или 828 млн тенге), Кызылординскую область (11 % или 781 млн тенге), Павлодарскую область (10 % или 748 млн тенге) и г. Алматы (9 % или 630 млн тенге). И по 6 % приходится на Карагандинскую и Жамбылскую области. Меньше всего выделили за 10 лет на финансирование неправительственных организаций Атырауская и Алматинская области [3].

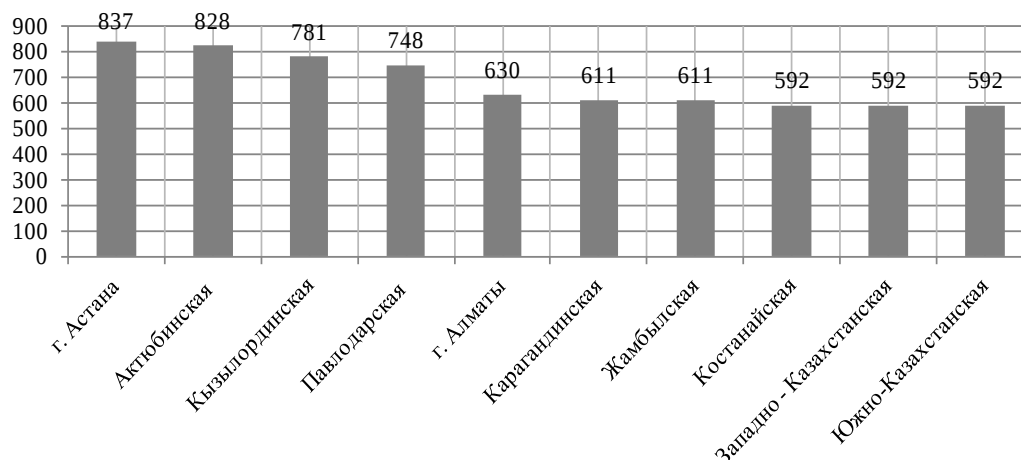


Рисунок 1 - Удельный вес регионов в общем объеме государственного социального заказа по линии местных исполнительных органов (млн тенге)

В 2013 году в Республике Казахстан был принят «Национальный план действий по развитию неправительственных организаций в Республике Казахстан на 2014-2020 годы». Данный документ призван определить направление дальнейшего развития сектора, его взаимоотношения с государственными органами и бизнесом в различных сферах, включая развитие системы общественного контроля, местного самоуправления, институтов меценатства, культуры благотворительности и социальной ответственности, взаимоотношение с зарубежными и иностранными неправительственными организациями, отраслевое сотрудничество [1].

Долгосрочной целью Национального плана является создание условий для повышения конкурентоспособности неправительственных организаций Казахстана, усиление их роли в социальной, экономической, общественно-политической модернизации казахстанского общества как основы повышения качества жизни граждан.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 Проект «Национальный план действий по развитию неправительственных организаций в Республике Казахстан на 2014 – 2020 годы». – Режим доступа: <http://sayramnp.kz/ru/about/news-ru/191-natsionalnyj-plan-dejstvij-po-razvitiyu-nepravitelstvennykh-organizatsij-v-respublike-kazakhstan-na-2014-2020-gody>

2 Неправительственные организации Казахстана: 20-летний путь развития / Под ред. Ш.С. Байболовой. – Алматы: Гражданский Альянс Казахстана, 2011.

3 Национальный доклад о состоянии и перспективах развития неправительственного сектора в Казахстане, Астана-2012. – Режим доступа: http://mk.gov.kz/rus/departamenty/dep_obsh_rab/koord_sovet/.

REFERENCES

1 Proekt «Nacionalniy plan deystviy po razvitiyu nepravitelstvennykh organizatsiy v Respublike Kazakhstan na 2014 – 2020 gody». – Rezhim dostupa: <http://sayramnp.kz/ru/about/news-ru/191-natsionalnyj-plan-dejstvij-po-razvitiyu-nepravitelstvennykh-organizatsij-v-respublike-kazakhstan-na-2014-2020-gody>.

2 Nepravitelstvenniye organizatsii Kazahstana: 20-letniy put' razvitiya / Pod red. Sh.S. Baybolovoy. – Almaty: Grazhdanskij Alyans Kazahstana, 2011.

3 Nacionalniy doklad o sostoyanii i perspektivah razvitiya nepravitel'stvennogo sektora v Kazahstane, Astana-2012. – Rezhim dostupa: http://mk.gov.kz/rus/departamenty/dep_obsh_rab/koord_sovet/.

ТҮЙІН

Ы. Букваева

«Серіктестік орталығы» Павлодар қоғамдық қоры (Павлодар қ.)

***Қазақстан Республикасы экономикасының дамуындағы
үкіметтік емес ұйымдардың ролі***

Мақалада Қазақстан Республикасы үкіметтік емес секторының жағдайы мен даму бағыты, сондай-ақ оның мемлекет экономикасы мен демократиялық қоғамды дамытудағы ролі қарастырылған. Үкіметтік емес ұйымдардың статистикалық мәліметтері келтірілген. Ірі республикалық бірлестіктер қарастырылған. Үкіметтік емес ұйымдардың мемлекеттік органдармен, бизнес құрылымдары және халықаралық қауымдастықпен ынтымақтастығы ерекше аталған.

Түйін сөздер: үкіметтік емес сектор, құқықтық көмек, азаматтық қоғам институты, мемлекеттік әлеуметтік тапсырыс, қазақстандық қоғам.

RESUME

Y. Bukvaeva

Pavlodar social fund «Centre of partnership» (Pavlodar)

***Role of nongovernmental organizations in economic development
of the Republic of Kazakhstan***

The status and development of the ongovernmentsector in the Republic of Kazakhstan and its role in the economic development of the country and democratic society are discussed in the article. Statistical data of non-governmental organizations have been submitted. Large republican associations have been considered. The sphere of cooperation of non-governmental with the state body, business structure and international community has been pointed out. The author identifies problematic aspects of research topic.

Keywords: nongovernmental sector, legal assistance, civil society institution, governmental social procurement, society of Kazakhstan.

УДК 332.8

Л.К. Кайдарова, кандидат экономических наук,

М.К. Кайдаров

Инновационный Евразийский университет (г.Павлодар)

E-mail: kaidarovmurat_7@mail.ru

Жилищное строительство в системе социально-экономической политики региона

Аннотация. В статье рассмотрены теоретические аспекты развития региональной экономики, а также изучена роль жилищного строительства как одной из важнейших социально-экономических подсистем.

Ключевые слова: системы, подсистемы, экономическая политика, жилищное строительство, социальная политика, население, доходы.

Социально-экономическое развитие региона является системным показателем. Система - это некоторая целостность, состоящая из взаимосвязанных частей, каждая из которых вносит свой вклад в характеристики целого [1].

В теории систем различают простые, большие и сложные системы. Под простой системой понимают систему, которую в рамках решения конкретной проблемы можно исследовать как нечто целое, без разбиения на мелкие подсистемы. Большой называют систему, которую трудно исследовать без разбиения на более простые подсистемы. После разбиения функционирование подсистем можно исследовать практически независимо друг от друга. Принципиально отличается от простой и большой систем сложная система, в которой изолированное рассмотрение подсистем невозможно, а между подсистемами существует информационная связь.

Подсистемы – это крупные составляющие сложных систем. Подсистемы, в свою очередь, могут состоять из более мелких подсистем. Все подсистемы взаимосвязаны, поэтому неправильное функционирование хотя бы одной подсистемы влияет на систему в целом [1].

Социально-экономическая политика является сложной системой - это совокупность элементов, взаимосвязанных, взаимообусловленных и представляющих целостное образование, составными элементами которой являются многочисленные подсистемы. Современная схема функционирования экономики региона характеризуется значительным усилением взаимосвязанности его основных элементов и подсистем.

В экономической литературе принято выделять три направления: социальная политика, экономическая политика и бюджетная политика. Основные направления социально-экономической политики региона отражены на рисунке 1.

В основе социальной политики лежит формирование благоприятного социального климата для деятельности и здорового образа жизни населения: улучшение медицинского и социального обслуживания, повышение качества образования, жилищно-коммунальных и других услуг, повышение эффективности использования средств, выделяемых на социальные нужды, усиление адресной социальной поддержки, более широкое привлечение внебюджетных финансовых источников.

Социальная политика региона, формируемая и реализуемая региональными и муниципальными органами власти, становится основой развития социальной сферы.

Рост степени удовлетворенности социальной ситуацией различных слоев и групп населения - это существенный фактор не только социального, но и социально-экономического развития. Основными инструментами удовлетворения важнейших потребностей населения различных регионов являются социальные стандарты.

Толковый словарь «Социальная политика» под редакцией Б.В. Ракитского дает следующее определение: «социальный стандарт есть законодательно установленный на определенный период уровень социальных гарантий, выраженный через социальные нормативы или нормы, отражающие важнейшие потребности человека в материальных благах, общедоступных услугах, и соответствующий уровень их потребления».

Устанавливаемые государством социальные стандарты регламентируют приоритетные направления социально-экономической политики: доходы населения, социальную поддержку граждан, здравоохранение, культуру, образование, жилищное строительство, увеличение рождаемости.

Экономическая политика направлена на развитие эффективной многоотраслевой экономики, создание условий для развития основных отраслей промышленности области, транспортной системы, современных средств связи и телекоммуникаций, рынка жилья на основе увеличения объемов строительства, сети инженерных коммуникаций, эффективного функционирования агропромышленного комплекса, торговли и общественного питания, малого предпринимательства.

Бюджетная политика направлена на определение источников поступления доходов и каналов расходования средств.

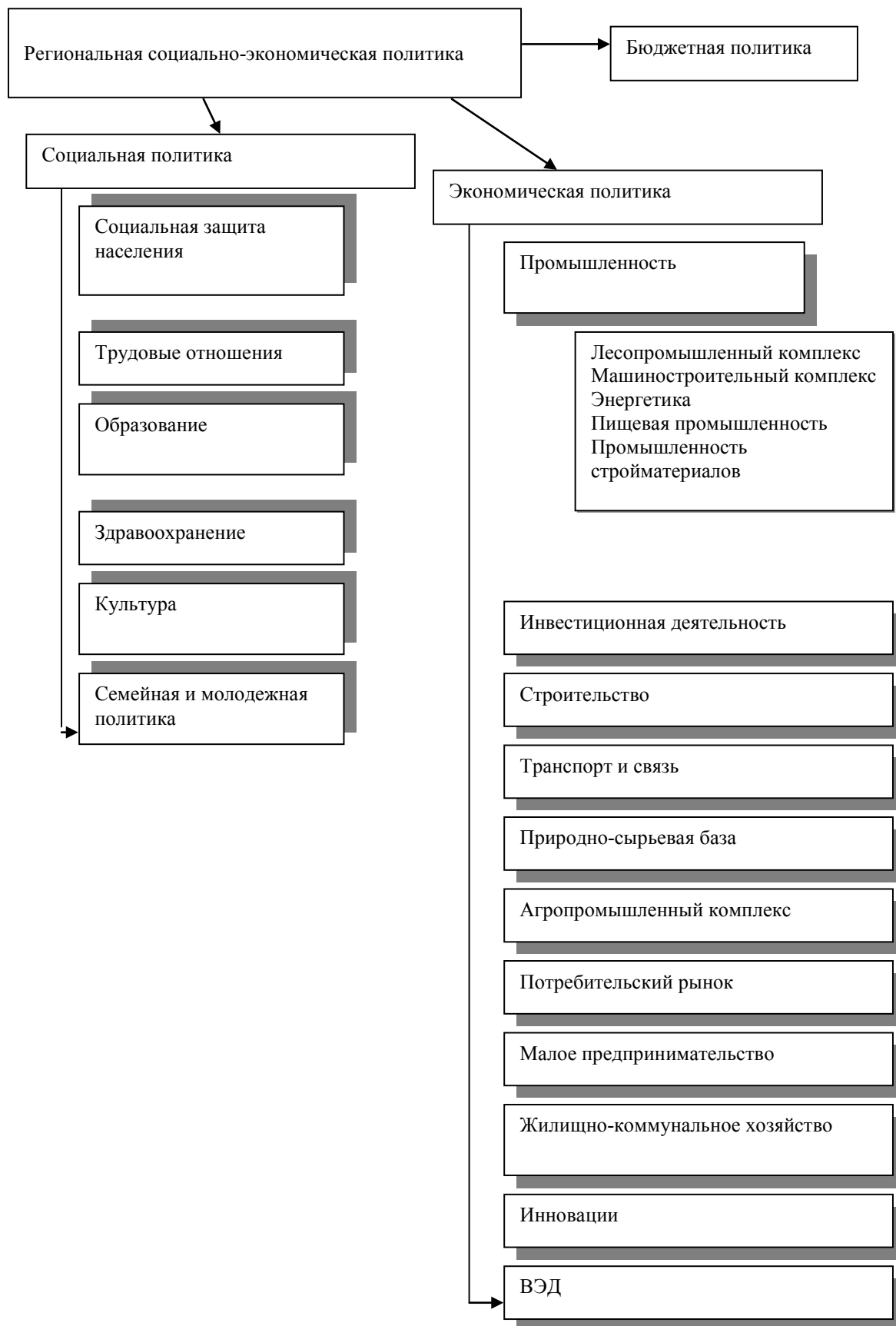


Рисунок 1 - Основные подсистемы региональной социально-экономической политики Павлодарской области

Развитие экономики регионов во многом определяется эффективностью расселения людей, развитием трудовой мобильности, степенью готовности работников при необходимости осваивать новые территории или, наоборот, оставаться на своих местах, когда закрываются производства в моногородах

и осуществляется их перепрофилирование. Во всех случаях решающую роль в этом вопросе играет фактор жилья, его наличие, перспективы улучшения, рост качества услуг жилищно-коммунальной сферы [2].

При этом жилье выступает одновременно и как инструмент создания условия для формирования важнейшего ресурса региональной экономики – кадрового ресурса, и как самоцель в рамках реализации главного приоритета социально-экономического развития – повышения качества жизни населения. Все это обуславливает исключительную важность той роли, которую играет региональная жилищно-строительная политика в комплексном социально-экономическом развитии региона, а соответственно и важность наличия эффективных инструментов ее проведения – разработанных теоретических и методических основ формирования и реализации этой политики.

В составе экономических эффектов региональной жилищно-строительной политики, прежде всего, можно выделить общий подъем экономики за счет увеличения оборота собственно строительной отрасли, развитие сферы банковских и страховых услуг, которые, как правило, сопровождают жилищное строительство, развитие региональной инфраструктуры (транспортной, коммуникационной, образовательной и пр.), увеличение доходной части регионального бюджета и пр. [3].



Рисунок 2 - Схема взаимодействия участников системы жилищного строительства

Развитие строительной индустрии приводит к оживлению смежных отраслей (производство строительных материалов, машиностроение, отрасли химической промышленности, деревообработки и т.д.); позитивно воздействует на финансово-кредитную систему (через инвестиционный и кредитный каналы); активизацию функционирования системы образования.

Анализ социальных эффектов указывает на то, что проведение региональной жилищно-строительной политики, в первую очередь, способствует улучшению качества жизни: демографическому росту, развитию трудовой мобильности и содействию занятости экономически активного населения.

Жилищное строительство является одной из важнейших социально-экономических подсистем, выступая, как организованная совокупность экономических субъектов, объектов и процессов, обеспечивающих строительство жилья с целью удовлетворения потребностей населения территории в жилье. Взаимодействие участников системы жилищного строительства представляется автору в следующем виде (рисунок 2).

При этом жилищное строительство, с одной стороны, это территориальная система, функционирующая в рамках определенной территории (региона), а с другой стороны, межотраслевая

система, объединяющая такие сектора экономики, как рынок строительства, первичный рынок жилья, вторичный рынок жилья, кредитные организации, страховые компании.

Стратегия регионального развития меняется во времени в зависимости от социально-экономической и политической ориентации государства на конкретном этапе модернизации страны. В сложившихся экономических условиях эффективным и социально привлекательным путем выхода из экономического кризиса и последующего долговременного развития могло бы стать жилищное строительство. Жилье относится к числу таких материальных благ, которые соединяют в себе экономические и социальные функции.

Игнорирование проблем, связанных с рынком жилья, может привести к экономической и социальной нестабильности, снижению темпов экономического роста, ухудшению структуры хозяйства, снижению занятости и жизненного уровня населения.

Президент Казахстана Н. Назарбаев в ежегодных Посланиях народу страны постоянно одной из основных направлений выделяет вопросы обеспечения населения жильем [4]. В своем Послании Президент отметил следующие направления: доступность и качество жилья; предоставление государственным служащим и работникам бюджетной сферы через систему жилищных строительных сбережений предварительных жилищных займов по процентной ставке, не превышающей 4 % годовых; акцент на строительстве арендного жилья; обеспечение прозрачности деятельности строительных компаний и повышение уровня конкуренции в отрасли; усиление защиты прав участников долевого строительства жилья; упрощенные правила предоставления и оформления земельных участков в целях стимулирования индивидуального жилищного строительства; освоение индустриальных, недорогих и экологичных технологий строительства индивидуального жилья; нужно использовать передовой опыт зарубежных стран.

В странах Западной Европы удельный вес жилищного строительства в общем объеме капиталовложений достигает 30-40 %, в США этот показатель составляет около 23 %. Доля строительства в России составляет примерно 3-4 % в структуре общенационального объема инвестиций в основной капитал.

Рынок жилья является одним из наиболее динамично развивающихся сегментов рынка недвижимости и несет особую социальную нагрузку. Обеспеченность жильем, доступность жилья влияют на уровень жизни, демографическую ситуацию, кадровый потенциал. Массовый рынок жилья необходим не только для решения социальных проблем, но и для развития экономики в целом.

Формы и источники финансирования жилищного строительства могут быть различными. В развитых рыночных экономиках они сводятся к использованию собственных и заемных средств строительных компаний. В качестве механизма повышения платежеспособного спроса населения на жилье широко используется ипотечное кредитование, в ряде стран наряду с ипотекой выступает государственная поддержка ссудозаемщиков.

Доступность жилья является сложным многогранным индикатором, который не только отражает ход рыночных реформ в жилищной сфере, их социальную направленность, но и связан с общим течением социально-экономических процессов в обществе, их успешностью, учитывает поведение населения на рынке жилья, его ожидания, степень доверия к государственным и коммерческим институтам. Обеспечение граждан доступным жильем является важным фактором создания атмосферы стабильности, так как человек, имеющий недвижимость, подумает, прежде чем совершить противоправное действие или нарушить права другого человека.

Для большинства казахстанских семей необходимость улучшения жилищных условий является насущной проблемой. В улучшении жилищных условий нуждается около 70 % населения республики. Однако недостаточные объемы жилищного строительства, ежегодный рост цен на жилую недвижимость, наблюдаемое превышение фактических сроков подрядного строительства над нормативными, значительный износ производственных фондов в строительстве, как и многие другие вопросы, определяют ситуацию формирования рынка доступного жилья как проблемную. В стране выявилось большое количество проблем, препятствующих формированию рынка доступного жилья. Основными причинами, сдерживающими доступность жилья в республике по проведенным исследованиям, позволили выявить: спекулятивный рост стоимости жилья на вторичном рынке; монопольно завышенная стоимость строящегося жилья; высокая доходность инвестиций в недвижимость; низкое соотношение между уровнем денежных доходов и стоимостью жилья; неэффективная система ипотечного кредитования; неразвитость системы жилищных строительных сбережений; недостаточное предложение на рынке жилья; отсутствие рынка арендного жилья.

В развитии экономики Казахстана в 2004-2014 гг. наблюдается рост спроса на жилую и коммерческую недвижимость. Это дало импульс развитию строительного сектора и рынка ипотеки. К примеру, в 2007 г. цены на вторичном рынке жилья выросли на 1780 % по отношению к 2000 г., а на новое жилье на 775 % тоже соответственно. Объем ипотечного кредитования банками второго уровня достиг 700 млрд тенге.

В рамках программы для удовлетворения растущего спроса стимулируется строительство жилья. Финансирование ведется через акиматы и банки второго уровня (АО «Жилстройсбербанк») для

финансирования из числа своих вкладчиков. Идея финансирования через АО «Жилстройсбербанк» заключается в реализации новой схемы строительства жилья с использованием потенциала системы жилстройсбережений.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Региональная экономика / Под ред. В.И. Видяпина, М.В. Степанова. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 686 с.
- 2 Морозова Т.Г., Победина М.П., Поляк Г.Б. и др. Региональная экономика: учебник для вузов / Под ред. проф. Т.Г. Морозовой. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 519 с.
- 3 Раковский В.И., Слепухина И.Л. Жилищное строительство: проблемы, перспективы, пути развития // Экономика и управление. – 2012. – №7. – С. 31-35.
- 4 Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана. 17 января 2014 г.

REFERENCES

- 1 Regional'naya ehkonomika: uchebnik / Pod red. V.I. Vidyapina, M.V. Stepanova. – M.: INFRA-M, 2012. – 686 s.
- 2 Morozova T.G., Pobedina M.P., Polyak G.B. i dr. Regional'naya ehkonomika: uchebnik dlya vuzov / Pod red. prof. T.G. Morozovoj. – 3-e izd., pererab. i dop. – M.: YUNITI-DANA, 2011. – 519 s.
- 3 Rakovskij V.I., Slepukhina I.L. Zhilishhnoe stroitel'stvo: problemy, perspektivy, puti razvitiya // Ekonomika i upravlenie. – 2012. – №7. – S. 31 35.
- 4 Poslanie Prezidenta Respubliki Kazakhstan N. Nazarbaeva narodu Kazakhstan. 17 yanvarya 2014 g.

ТҮЙІН

Л.К. Кайдарова, экономика ғылымдарының кандидаты,

М.К. Кайдаров

Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

Аймақтың әлеуметтік-экономикалық саясаты жүйесіндегі тұрғын үй құрылысы

Мақалада аймақтық экономиканы дамытудың теориялық аспектілері қарастырылған, сонымен қатар маңызды әлеуметтік-экономикалық ішкі жүйелердің бірі ретінде тұрғын үй құрылысының ролі зерделенген.

Түйін сөздер: жүйелер, ішкі жүйелер, экономикалық саясат, тұрғын үй құрылысы, әлеуметтік саясат, тұрғындар, табыс.

RESUME

L.K. Kaidarova, Candidate of Economic Sciences,

M.K. Kaidarov

Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Housing construction in the system of socioeconomic policy of the region

The article considers the theoretical aspects of regional economy development, and studies the role of housing construction as one of the most important socioeconomic subsystems.

Keywords: Systems, subsystems, economic policy, housing construction, social policy, population, incomes.

УДК 070.23 (574)

В.А. Копцева, магистр русского языка и литературы
Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар),

Д.Д. Токбатырова

Железинская районная газета «Туган олке» (Павлодарская область, с. Железинка)

E-mail: dinora_t@mail.ru, 83_valentina@mail.ru

Специфика дизайна районной прессы (на примере периодического издания «Родные просторы»)

Аннотация. Освоение технологии проектирования газет в настоящее время осуществляется в рамках системного подхода, который предполагает анализ паспортизации, типологического статуса, концепции, тематической и жанровой структуры содержания, а также системы оформления периодического издания. Основываясь на положениях методики комплексного моделирования периодических изданий Ю.Н. Мясникова, авторы предлагают проблемно-ориентированный анализ местного СМИ, адаптированного к особенностям современной практики. Статья посвящена анализу модели районной газеты «Родные просторы», рассмотрены постоянные элементы газеты, методы и приемы оформления, иллюстрации, основной текст, заголовки, линейки, являющиеся средствами для проектирования печатной полосы как единого целого. Предпринята попытка выявления типологических формообразующих факторов, являющихся обязательным условием создания эффективной модели, а затем и выпуска информационного продукта.

Ключевые слова: периодические издания, печатная пресса, дизайн, моделирование.

Печатные СМИ появились много сотен лет тому назад, однако вопрос о качественном дизайне газет и журналов остается актуальным для журналистов и на данный момент. Визуальный облик газеты действует на читателя не менее сильно, чем сила слова. Соотношение формы и содержания, базирующееся на общефилософской научной основе, имеет непосредственное отношение и к современной периодической печати. В современной науке эти вопросы поднимали ученые И.Н. Табашников [1], Ю.Н. Мясников [2-4], В.В. Тулупов [5], И.Ю. Мясников [6], А.Ф. Цырфа [6], В.П. Ситников [7], Ян В. Уайт [8], К. Фрост [9], Т. Харроуэр [10].

Казахстанский рынок газетно-журнальной продукции, равно как и российский, имеет под собой основу советской печати. Однако современные мировые тенденции активно проникают в дизайн периодических изданий постсоветского периода. Известно, что газетно-журнальный рынок гибок по отношению к потребностям аудитории. И в этом не последнюю роль играет конкурирующие средства массовой информации – Интернет и телевидение.

Цель статьи заключается в определении специфики дизайна районной газеты «Родные просторы». При анализе газеты за основу были взяты положения методики комплексного моделирования периодических изданий, разработанные томским исследователем дизайна прессы - Ю.Н. Мясниковым [2]. Издание «Родные просторы» основано в апреле 1935 года. В 2014 году количество экземпляров составляло более 7800 номеров. Периодичность выхода – один раз в неделю, объем - 8 печатных листов, тираж - 2200 экземпляров. Газета выпускается в формате А3 в черно-белом варианте. Специальные праздничные выпуски отличаются цветной подачей материалов первой и восьмой полос.

Выпускные данные периодического издания содержат номер свидетельства о постановке на учет средства массовой информации (№ 11992-Г), выданного Министерством связи и информации РК 20.09.2011 г. Собственником является ТОО «Информационный центр Железинского района».

Читательскую аудиторию составляет население Железинского района - руководство акимата, государственные служащие, учителя, специалисты различных структур, работники крестьянских хозяйств, пенсионеры. Газета рассказывает о главных событиях в жизни района, области, республики. Учредителем анализируемого СМИ является аппарат акима Железинского района. Издание распространяется как по подписке, так и в розницу.

Авторский состав газеты невелик. Главный редактор - М.М. Хамитов освещает работу органов власти, информирует о прошедших совещаниях в аппарате акима района, встречаясь с населением, ведет рубрику «СМС редактору», в которой отвечает на вопросы читателей. Штатный корреспондент Х.М. Бахтияров, публикующийся также под псевдонимами М. Сайранов, М. Батыров, М. Хасанов, Х. Айжанов, рассказывает о людях района - тружениках села, юбилярах, трудовых коллективах. А.А. Ханенко, корреспондент и дизайнер газеты, поднимает проблемы молодежи, правопорядка, освещает спортивные мероприятия. Он публикуется под псевдонимами - А. Аскараров, Х. Асекеев. В газете публикуются статьи А.К. Булатбаевой. Они носят социальный характер, затрагиваются темы материнства, образования, благотворительности. Публикации нештатных авторов отсутствуют.

Избрав за основу исследования годовой комплект подшивки газеты «Родные просторы» 2013 года, представим модель содержания газеты следующим образом. К тематическим рубрикам относятся: «Официальный отдел», «Фермер», «Спорт», «Знание», «Здоровье», «На страже закона», «Я – молодой»,

«Патриот», «Культура», «Власть отчитывается перед народом», «За строкой Послания Президента», «Выборы-2013», «Камкорлык», к служебным – «Советует специалист», «ОЧС предупреждает», «Юбилей», «Эхо праздника», «Депутаты за работой», «Благоустройство», «Коррупции - заслон!», «Дорожная карта-2020», «В понедельник, у акима района», «Нам пишут», «Турнир памяти», «С сессии раймаслихата», «Внимание: конкурс!», «Разное из "паутины"», «Дневник полевых работ», «Из зала суда», «ФотоФакт (ФотоФакт)», «К 100-летию села», «Лето-2013», «СМС редактору газеты», «Налоговая информирует», «Это интересно».

Газета имеет более 30 рубрик. Есть постоянные нерегулярные рубрики, которые встречаются практически в каждом номере, сохраняют свою тематику, содержание, стилистику: «В понедельник, у акима района», «Советует специалист», «Спорт», «Юбилей», «Нам пишут», «Выборы», «Уголок отдыха». Кроме того, были открыты новые рубрики: «Коррупции – заслон», «СМС редактору», «Фотофакт», «Это интересно», которые дополняют список основных рубрик газеты. В 16 номере открыта рубрика, которая имеет своё постоянное место на второй полосе, – «Разное из «паутины», где публикуются новости из Интернета. Имеются так называемые «сезонные» рубрики. Это – «Дневник полевых работ», «Власть отчитывается перед народом», «Лето-2013», «Благоустройство», «Камкорлык». Встречаются эпизодические рубрики, которые помогают уточнить характер публикации в 2-3 номерах и более не повторяются («31 мая – День памяти жертв политических репрессий», «Вопрос-ответ», «1 декабря – День Первого Президента», «К 100-летию села», «Казпочте - 20 лет»).

Анализируя жанровую структуру газеты можно отметить, что рубрики не всегда используются там, где тематическое направление публикации предполагает её наличие [7; 8]. Это можно объяснить острым дефицитом газетной площади. Иногда на одной полосе газеты размещается более 8 материалов разных по тематике (№ 20, с. 5; № 21, с. 4; № 27, с. 3). В ряде номеров была произведена замена заголовка материала названием рубрики (№ 6 – «С заседания районного акимата», «Депутаты за работой», № 7 – «Юбилей», № 33 – «Коррупции – заслон»).

Оригинальным дизайном отличается рубрика «Фотофакт». Если информация рубрики положительного характера, название оформляется кириллической гарнитурой, а если снимок и подпись к нему несут негативный характер – латинской. Ср.: «*ФотоФакт*» - «*PhotoFakt*».

Тематические рубрики, как правило, выведены на отдельные специальные тематические полосы:

1. **«Официальный отдел».** Самая частая спецполоса – из 52 номеров (ежегодный выход – 16 спецполос). В основном публикуются решения, постановления местных органов управления, бюджеты района, конкурсы по вакансиям госслужащих, что обусловлено финансированием издания по государственному заказу.

2. **«Фермер»** (ежегодный выход - 10 спецполос). Новости, освещаемые газетой, характеризуют Железинский район как сельскохозяйственный, поэтому данные темы очень актуальны в этом издании. В издании отражены достижения местных крестьянских хозяйств, лучших фермеров и животноводов района, отчеты о прошедших агросовещаниях о ходе посевных и уборочных работ, актуальных и текущих делах в сельском хозяйстве.

3. **«Спорт».** Теме спорта в газете уделено 4 полосы за 2013 год, расположенные под одноименной рубрикой.

4. **«Знание».** За текущий период на образовательную тему было отведено 4 полосы, раскрывающие проблемы и достижения, инновации молодых специалистов и опыт передовых педагогов.

5. **«Здоровье».** Три номера за текущих период. Публикации о профилактике различных вирусных заболеваний, рекомендации врачей, пропаганда здорового образа жизни.

6. **«На страже закона»** (ежегодный выход - 3 полосы). В перечень тем материалов входят: профилактика правонарушений, результаты проведенных оперативно-профилактических мероприятий, разъяснение законов, показательные судебные дела.

7. **«Я – молодой».** Полоса посвящена вопросам молодежи и её досуга. В 2013 году было отведено три печатные страницы, что объясняется недостаточным объемом публикаций на эту тему.

8. **«Патриот».** Три полосы за год (из них две полосы - в номере, приуроченном ко Дню защитника Отечества). Прежде всего, это материалы, посвященные дню защитника Отечества, отличникам военной службы, привлечению молодежи к поступлению в военные учебные заведения.

9. **«Культура».** Две полосы за анализируемый год. Материалы отражают новостные события из библиотек, музеев, поэтических и литературных концертов и мероприятий.

Распределение тем по полосам выстроено в следующем порядке:

1 полоса – главная новость недели («С новым годом, с новым домом!», «Визит акима области, "Битва за дорогу"»), лицо недели («Лучший игрок Казахстана», «Мисс Россия стала наша землячка - Эльмира Абдразакова», «Из столицы - с медалями»), рабочие встречи главы района, совещания, информация о ходе посевных и уборочных работ и другие актуальные новости района. Реклама на первой полосе не размещается, за исключением объявлений о подписке на газету.

2 полоса – общественно-политические события республики, области, района («Выборы», «К юбилею села», «Горжусь своей столицей»), информация о работе депутатов районного маслихата

(«Дела депутатские», «Депутаты за работой»), отчеты акимов сельских округов, наиболее важная информация для населения (пособия, пенсии, льготы, рекомендации специалистов).

3 полоса - социальная, она представлена материалами сельскохозяйственной направленности («Скоро в поле», «Местная кузница кадров», «Ярмарка вакансий», «Человек дела»), репортажами с различных мероприятий («В семье единой» - ко Дню единства народа Казахстана, «Встреча школьных друзей», «Праздник для молодых и активных» - ко Дню молодежи, «Здравствуй, школа!», «Они выпускали «районку» - ко Дню работников связи и информации), имиджевые статьи по формированию гражданской позиции населения («Воинские сборы» на тему патриотизма, «Проявим благородство» - благотворительный месячник под рубрикой «Камкорлык», «ДНД на страже правопорядка» - материал о дружинниках).

4, 5, 6 полосы - универсальные, представлены спецполосами «Спорт», «Здоровье», «Культура», «Патриот», «Знание», «Я - молодой!», «На страже закона», «Официальный отдел». Освещают темы лесного хозяйства («Берегите лес от пожара», «Ветеран лесного хозяйства»), санитарного надзора («Бешенство - опасное заболевание», «Гигиена торговли»), историко-краеведческого музея («Жертвы политической войны», «Четыре семьи - одна судьба» - ко Дню памяти жертв политических репрессий», «Хранилище истории села»), материалы семейной тематики («Развитие речи ребенка», «О браке и семейных ценностях», «Особенный ребенок», «Профилактика детской преступности», «Скажи нет бытовому насилию», «От мира в доме - к миру на Земле»).

7 полоса отведена под программу телевидения, гороскоп, курс валют, анекдоты и другую незначительную информацию развлекательного характера.

8 полоса - поздравления, объявления, соболезнования, материалы под рубрикой «СМС редактору».

Выходные данные газеты располагаются внизу полосы.

Как следует из анализа полос, композиция газеты неустойчивая, поскольку не соблюдено единство композиционно-графической модели издания.

В жанровой структуре издания преобладают материалы информационного, событийного характера (рисунок 1).

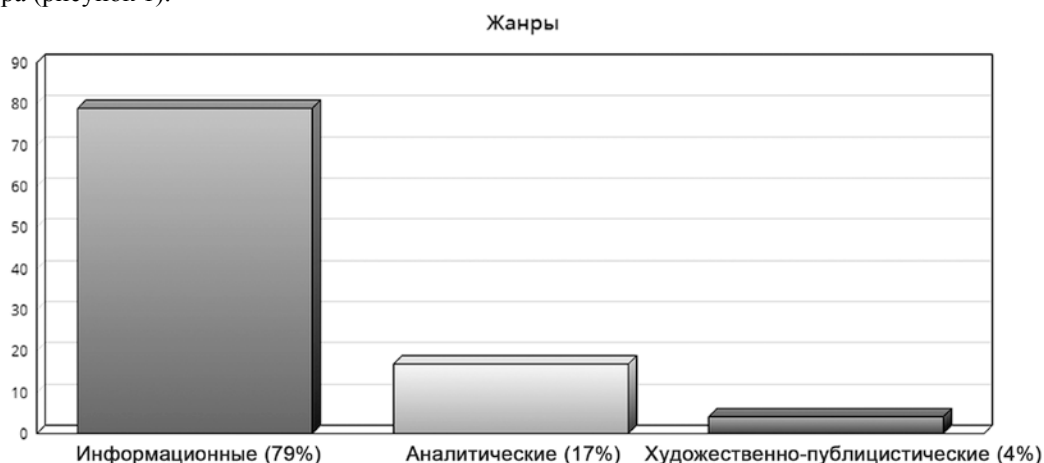


Рисунок 1 - Жанровая структура рубрик газеты «Родные просторы»

Они представлены:

1. Отчетами руководителей района и отделов (8 %): «В понедельник, у акима района» (материалы под рубрикой «Власть отчитывается перед народом»).

2. Репортажами корреспондентов с места событий (52 %): «В честь воинов-афганцев», «Битва за дорогу», «Взрывное устройство обезвредили».

3. Советами специалистов различных служб (9 %): «Водители, будьте бдительными на дороге», «Готовимся к паводку», «Профилактика пищевых отравлений».

4. Интервью (4 %): «РНН и СИК прекратили свои действия», «О зимовке, семенах и развитии АПК».

5. Официальными документами (27 %): постановления и решения акима района, районного маслихата, бюджета района, приложения и т.п.

Аналитические материалы публикуются в виде статей (о людях села, юбилеях, этнокультурных объединениях района), аналитических отчетов, отзывов, писем. В них содержится изучение и анализ системы фактов, ситуаций, обобщения и выводы.

Крайне редко в издании публикуются материалы художественно-публицистического характера. В основном, они расположены в рубриках «Уголок отдыха», «Юбилей», и представлены в диффузном виде, что не позволяет говорить о них, как о чистых жанровых формах.

Самой частотной в газете является схема пятиколонной полосы. Реже встречается 3-х и 4-полосная верстка. Трёхколонная верстка в большинстве случаев используется для размещения таблиц. Четырёхколонная – для завёрстывания объемных материалов. Используется брусковая разновидность верстки, получившая широкое распространение в газетах разных типов. В ее основе лежит размещение материалов на колонках одинаковой высоты при возможном изменении их горизонтального формата. Благодаря этому при брусковой верстке тексты получают форму строгих, чаще широких, разверстанных горизонтально прямоугольников-брусков разного размера. Для этой разновидности верстки характерны также установка заголовка на полный формат статьи, и горизонтальная отбивка текста снизу от соседних материалов на полную ширину его разверстки. По конфигурации материалов верстка является прямоугольной и квадратной; по расположению материалов относительно друг друга – перпендикулярной, параллельной; относительно вертикальной и горизонтальной осевой линии, проходящей через центр полосы – зачастую ассиметричная.

Графическая модель газеты включает в себя разработанную систему постоянных элементов, шрифтов, заголовков (рисунок 2). К примеру, заглавие издания включает в себя название газеты, эмблему района, календарь с датой, номером выпуска и сведения о дате основания. Выходные сведения занимают подвал 8-й полосы. Рубрики отмечены маркированным стилем, инверсией («вывороткой») и линейной отбивкой названия.



Рисунок 2 - Титульный комплекс издания

Основным текстовым шрифтом является «Arial», 8-ми пунктовый, интерлиньяж – минимальный (8), врезка набирается 9-ти пунктовым шрифтом «Electron», выключка располагается по ширине формата. Заголовки набраны тем же шрифтом, что и врезка - «Electron», но заглавными символами. Кроме того, наблюдается использование некоторых других заголовочных шрифтов. Это объясняется характером самого материала: официальная информация оформляется заголовком более строгого стиля, заголовки материалов развлекательного характера выдержаны в неформальном стиле. Некоторые заголовки сочетаются с подложками светло-серого оттенка (black 40 %), а также используются эффекты текста (обводка и тени) для более выразительного дизайна. Подписи и текстовки оформлены гарнитурой «Arial», полуужирными прописными буквами с выключкой вправо.

Титульный заголовок располагается традиционно на первой полосе издания вверху в черно-белом цвете (за исключением праздничных выпусков), выполнен в программе Corel DRAW в две строки. Фон меняется в зависимости от сезона – зимний, весенний, летний или осенний. Рядом с заголовком справа – календарь с указанием номера выхода (порядковый и общий), дата выпуска и дата основания издания. Справа от заголовка – герб Железинского района. В некоторых исключительных случаях публикуется актуальная информационная заметка.

Колонтитул расположен на верху полосы. Колонцифра, размещаемая вместе с колонтитулом, включена в наружный край, а сам колонтитул – в противоположный. Отбит колонтитул от текста рантовой 3-пунктовой линейкой.

Поскольку издание носит информативный характер, количество иллюстраций в нем ограничено (таблица 1).

Таблица 1 – Объем иллюстративного материала на страницах газеты «Родные просторы»

Номер полосы	Объем иллюстраций, %	Диапазон минимум-максимум, %
1	30	10-60
2	10	5-20
3	15	0-40
4	8	0-20
5	10	0-25
6	10	5-35
7	5	3-8
8	8	3-15

Как видно из таблицы, основной процент иллюстраций приходится на первую полосу. Это объясняется характерной для данного издания публикацией крупных снимков на открытие номера. Прогрессирует в процентном соотношении 7-ая полоса, так как на ней публикуется программа передач, а 5 % - это комические иллюстрации из рубрики «Уголок отдыха». Безусловно, крупные снимки и фотографии встречаются и на средних полосах газеты, но из-за частных публикаций различного рода таблиц и сугубо официальных документов средний объем снизился до 8 %.

Таким образом, иллюстрации занимают в среднем 12 % всей площади годового номера, акцентируя и ориентируя внимание читателей и служа средством художественного оформления печатных полос. Надо отметить, что в газете практически не используются рисунки, наибольшее предпочтение отдается фотографиям в силу их оперативности, достоверности, «репортажности».

Восприятие данного издания с позиции эстетики формы усиливает, прежде всего, информативную составляющую, а также руководит вниманием читателя. Тип верстки, шрифты, композиция заголовков, комплекс первой полосы, средства оформления, реклама и иллюстрации – все это создает своеобразие облика районной газеты. Опыт модернизации районного печатного СМИ показал, что в процессе корректировки большое значение приобретает анализ и учет таких факторов моделирования, как шрифтовое, иллюстративное оформление и схема верстки, а усовершенствованная и обновленная модель в значительной мере способствует оптимизации периодического издания и качественной визуальной презентации.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Табашников И.Н. Газета и дизайн. – Тюмень, 1994. – 160 с.
- 2 Мясников Ю.Н. Комплексный анализ газет и матричный метод их моделирования и проектирования: учебное пособие. – Томск, 2009. – 49 с.
- 3 Мясников Ю.Н. Технология матричного комплексного проектирования прессы региона: учебное пособие. – Томск: учебно-экспериментальное издательство, 2013. – 164 с.
- 4 Мясников Ю.Н., Мясников И.Ю. Матричное комплексное проектирование газет и журналов как специализированная методика управления проектами // Вестник Томского государственного университета. Филология. – 2013. – №3 (23). – С. 107-115.
- 5 Тулупов В.В., Колосов А.А., Цуканова М.И., Сапунов В.И., Бобряшов А.А. Техника и технология СМИ. – Изд-во Михайлова В.А., 2006. – 320 с.
- 6 Газета прямо сейчас. Пособие для журналистов / Под ред. А.В. Севостьянова, сост. И.Ю. Мясников, А.Ф. Цырфа. – Томск, 2007. – 28 с.
- 7 Ситников В.П. Техника и технология СМИ: печать, телевидение, радиовещание. – М., 2004. – 415 с.
- 8 Уайт Ян В. Редактируем дизайном. – М., 2009. – 244 с.
- 9 Фрост К. Дизайн газет и журналов. – М., 2008. – 231 с.
- 10 Харроуэр Т. Настольная книга газетного дизайнера. – М., 2007. – 212 с.

REFERENCES

- 1 Tabashnikov I.N. Gazeta i dizain. – Tyumen', 1994. – 160 s.
- 2 Myasnikov U.N. Kompleksniy analiz gazet i matrichniy metod ich modelirovaniya i proektirovaniya: uchebnoe posobie. – Tomsk, 2009. – 49 s.
- 3 Myasnikov U.N. Tehnologiya matrichnogo kompleksnogo proektirovaniya pressi regiona: uchebnoe posobie. – Tomsk: uchebno-experimentalnoe izdatelstvo, 2013. – 164 s.
- 4 Myasnikov U.N., Myasnikov I.U. Matrichnoe kompleksnoe proektirovanie gazet i zurnalov kak spezializirovannaya metodika upravleniya proektami // Vestnik Tomskogo gosudarstvennogo universiteta. Filologiya. – 2013. – №3 (23). – S. 107-115.
- 5 Tulupov V.V., Kolosov A.A., Zukfnov M.I., Sapunov V.I., Bobryachov A.A. Tehnika i tehnologiya SMI. – Izd-vo Mihaylova V.A., 2006. – 320 s.
- 6 Gazeta pryamo seychyas. Posobie dlya zurnalistov / Pod red. A.V. Sevostyanova, sost. I.U. Myasnikov, A.F. Zirfa. – Tomsk, 2007. – 28 s.
- 7 Simikov V.P. Tehnika i tehnologiya SMI: pechat', televidenie, radiovechyanie. – M., 2004. – 415 s.
- 8 Wait Yan V. Redaktiruem dizaynom. – M., 2009. – 244 s.
- 9 Frost K. Dizayn gazet i zurnalov. – M., 2008. – 231 s.
- 10 Harrouert T. Nastolnaya kniga gazetnogo dizaynera. – M., 2007. – 212 s.

ТҮЙІН

В.А. Концева, орыс тілі мен әдебиеті магистрі

Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.),

Д.Д. Токбатырова

Железин ауданының «Туған өлке» газеті (Павлодар облысы, Железин а.)

**Аудандық баспа дизайнының ерекшелігі
(«Родные просторы» мерзімді басылымының үлгісінде)**

Бүгінгі таңда газетті жобалау технологиясын игеру жүйелі тәсілдің аясында жүзеге асырылады, ол құжаттандыру, типологиялық мәртебе, тұжырымдаманың талдауын, мазмұнынның тақырыптық және жанрлық құрылымын, сонымен қатар мерзімді басылымды ресімдеудің жүйесін топшылайды. Ю.Н. Мясниковтың мерзімдік басылымдарды кешенді үлгілеу әдістемесінің қағидаларын негізге ала отырып, авторлар қазіргі практика ерекшеліктеріне бейімделген жергілікті БАҚ-тың проблемалық-бағдарланған талдауын ұсынады. Мақала «Родные просторы» аудандық газетінің моделін талдауға арналған, газеттің тұрақты элементтері, оны рәсімдеу әдістері мен тәсілдері, суреттеулер, негізгі мәтін, тақырыптар, басылым беттерін жобалаудың басты құралдарының бірі болып табылатын сызықтар қарастырылған. Ақпараттық өнім шығару және нәтижелі модельдерді жасаудың міндетті шарты болып табылатын, қалып құраушы факторлардың типологиялық көрінісін ашып көрсетуге талпыныс жасалды.

Түйін сөздер: мерзімдік басылымдар, басылымдық баспасөз, дизайн, үлгілеу.

RESUME

V.A. Koptseva

Innovative University of Eurasia (Pavlodar),

D.D. Tokbatyrova

Zhelezinka regional newspaper «Tugan olke».

**Specifics of district press design
(by the example of the periodical «Rodnie prostory»)**

Currently, acquisition of newspaper design technology is carried out within the framework of a systematic approach. Systematic approach involves analysis of certification, typological status, concepts, thematic and genre structure of content as well as periodicals system design.

The authors suggest a problem-oriented analysis of local media which is adapted to the peculiarities of modern practice based on the concept of complex modeling techniques of periodicals by N.Yu. Myassnikov. The article is devoted to the analysis of the regional newspaper model The Native Vast. The article views permanent elements of the newspaper, methods and techniques of their design, illustration, the main text, titles and rulers which are the means for the design of the printed page as a whole. There is also an attempt of identification of typological shaping factors which are of obligatory condition for creation of an effective model and then issue of the information product.

Key words: periodical, print media, design, modeling.

УДК 339.9

Б.Г. Сафаров, кандидат экономических наук, проректор по внешним связям

Финансово-экономический институт Таджикистана (Таджикистан, г. Душанбе)

E-mail: bahrom_1975@list.ru

Влияние внешних факторов на экономику Республики Таджикистан

Аннотация. Несмотря на несомненное продвижение последних лет в осмыслении феномена открытости экономики, эта тема едва ли потеряла свою актуальность. Не достает, в частности, ясности в понимании одного из главных вопросов, - как учитывать процессы глобализации, влияние внешних факторов при формировании экономической политики национального государства. Сложившаяся ситуация обуславливает теоретическое исследование, во-первых, процесса открытости, как нового условия формирования экономической политики национального государства, во-вторых, сущности понятий «национальное государство», «мировая держава», «империя» в связи с изменениями

условий их функционирования как субъектов процесса глобализации. Это дает возможность более четко определить методологию исследования формирования экономической политики национального государства; в-третьих, основываясь на данных методологических подходах, необходимо выявить специфику реализации национально-государственных интересов в современных условиях.

Ключевые слова: открытая экономика, малая открытая экономика, адаптация к внешним и внутренним шокам, условия внешней торговли, структурные реформы, стабилизационные реформы, товарная и страновая диверсификация экспорта страны, статичная равновесия.

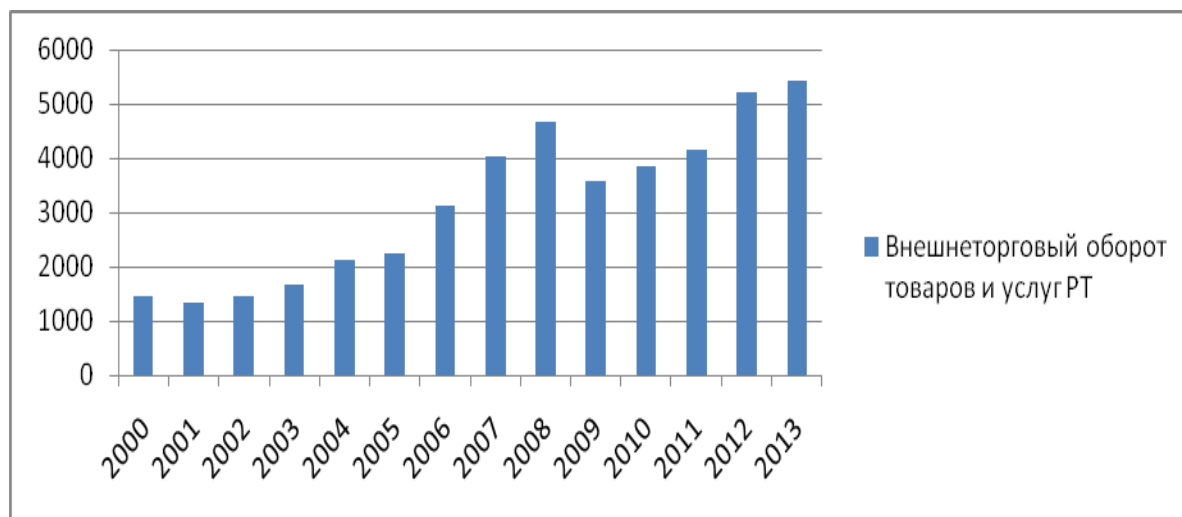
Введение. Трансформацию экономической политики суверенного национального государства в современных условиях обуславливает обстоятельство, что по своей природе глобализация не является простым, гладким и бесконфликтным процессом, т.к. затрагивает и задевает всех: индивидов, малые и большие сообщества, государства и регионы, народы и цивилизации. За теми или иными путями и методами решения глобальных проблем стоят разнообразные интересы абсолютно каждого субъекта экономики и всех ее уровней. В известном смысле можно сказать, что глобализация сфокусировала в себе все противоречия и конфликты современного мира, отсюда и её большое влияние на экономическую политику национального государства, вовлеченного в этот конфликтный, противоречивый процесс.

Изучение специфики проявления и реализации национальных интересов в условиях открытости важно для создания концепции экономической политики, но отсутствие инструментального аппарата объективной оценки статуса страны в глобальном мире создает проблему определения её эффективности.

Политэкономическая разработка трансформации и реализации экономической политики государства в условиях открытости, выявлении особых условий, факторов, обуславливающих функционирование и развитие национального хозяйства в глобализирующемся пространстве позволит ставить и решать проблемы обеспечения социально-экономического прогресса, социально-экономической стабильности страны в современных условиях, оценивать состояние экономики с точки зрения важнейших процессов, отражающих сущность экономической безопасности, что также является актуальной задачей современного экономического развития.

Кардинальное изменение геоэкономического положения Республики Таджикистан после распада СССР существенно повысило роль внешнеэкономического фактора в развитии страны. Внешнеэкономическими для Таджикистана стали хозяйственные и торговые связи не только с дальним, но и с ближним зарубежьем. В результате зависимость Республики Таджикистан от внешних рынков неизмеримо возросла.

Как видно из рисунка 1, внешнеторговый оборот Республики Таджикистан резко сократился в 2009-2011 годах, и это было связано с Мировым финансовым кризисом 2008 года.



Источник: Статистический ежегодник РТ-2013 г., Платёжный баланс и внешний долг РТ за 1 полугодие 2013 г.

Рисунок 1 – Внешнеторговый оборот товаров и услуг Республики Таджикистан за 2001-2013 гг.

Необходимо отметить, что сокращения происходили не только за счет экспорта страны. Вследствие сокращения производства основных экспортируемых товаров, понижения цены на алюминий и хлопок, но и вследствие сокращения импорта страны (таблица 1).

Таблица 1 – Экспорт и импорт Республики Таджикистан за 2000-2013 годы

Год	Экспорт	В % к предыдущему году	Импорт	В % к предыдущему году
2013	792,5	95,9	4626,7	105,6
2012	826,2	65,7	4382,9	137,6
2011	1256,9	105,2	3186	119,9
2010	1194,7	118,3	3186	103,4
2009	1010,3	71,7	2569,6	78,5
2008	1408,1	95,9	3272,6	128,5
2007	1468,1	104,9	2547,2	147,6
2006	1399,0	154,0	1725,4	129,7
2005	908,7	99,3	1330,1	111,7
2004	914,9	114,8	1191,3	135,3
2003	797,2	108,2	880,8	122,2
2002	736,9	113,1	720,5	104,8
2001	651,5	83,1	687,5	101,9
2000	784,3	113,9	675,0	101,8

Источник: Платёжный баланс Национального Банка Таджикистана – 2014 г.

Согласно данным таблицы 1, экспорт намного отстает от импорта страны, и ежегодно платежный баланс является дефицитным. Это больше всего связано с тем, что в структуре экспорта страны в основном преобладают сырьевые товары, а цены на эти товары зависят от конъюнктуры мирового рынка и в последние годы постоянно снижаются. На наш взгляд, для развития и эффективной реализации экспортного потенциала страны необходимо диверсифицировать товарную и страновую структуры экспорта страны.

Денежные переводы трудовых мигрантов как основной источник от факторного дохода реализации экспортного потенциала Республики Таджикистан. Необходимо отметить, что в условиях новых экономических отношений, а также глобализации национальных экономик Таджикистана, все более дают знать о себе общие для большинства развитых стран подходы и принципы к проведению государственной внешнеэкономической политики. Важнейшим среди них является принцип комплексности государственного регулирования, проявляющийся в единстве социально-экономической политики, проводимой государством по отношению к трудовым ресурсам, и общеэкономических мер, направленных на совершенствование реализации экспортных возможностей страны. Расчеты показывают, что валютная эффективность экспорта рабочей силы как минимум в 5 раз превышает валютную эффективность товарного экспорта. Многие государства, такие как бывшая Югославия, Египет, Пакистан, Индия и др., создали у себя экспортную специализацию по трудовым услугам, которая является прочным источником валютных доходов. Каждый год, по различным данным, из Республики Таджикистан мигрирует от 1,5 млн до 2 млн человек, и в связи с этим разработка программы миграции рабочей силы в настоящее время является особенно актуальной в плане реализации экспортного потенциала страны (таблица 2).

Таблица 2 – Денежные переводы мигрантов Республики Таджикистан за 2006-2013 годы

Показатели	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
ВВП, млн долл. США	7063,8	7215,7	7373,8	7529,6	7616,4	7807,2	7987,4	8437,5
Общий объем сбережений, млн сом	1107,8	2397,6	1914,3	2614,3	3221,8	4354,1	4816,3	5519,6
Объем денежных переводов млн долл. США	1019	1691	2544	1748	2216	2960	3594,2	4102,5
Экспорт, млн долл. США	1399,0	1468,1	1408,7	1010,3	1194,7	1257,3	1437	1236

Источник: Статистический ежегодник РТ-2013 г., Платёжный баланс и внешний долг РТ за 1 полугодие 2013 г.

Как видно из таблицы 2, денежные переводы составляют почти 50 % ВВП страны, что в несколько раз выше, чем общий объем сбережений населения и экспорта Таджикистана. Если в 2006 году денежные переводы мигрантов составили 1019 млн долл. США, то в 2013 году сумма возросла более чем на 3 млрд долл. США и составила 4102,5 млн долл. США. Неблагоприятная тенденция наблюдалась в 2009 году, когда мировой финансовый кризис отрицательно повлиял на денежные переводы мигрантов и они составили 1748 млн долл. США, на сумму в 796 млн долл. США меньше, чем в 2008 году. Необходимо отметить, что для Республики Таджикистан денежные переводы мигрантов являются огромными ресурсами, привлекаемыми от реализации факторного ресурса экспортного потенциала страны и ее регионов.

Однако в структуре экспорта рабочей силы из Таджикистана основной удельный вес занимает экспорт неквалифицированного труда. Мигранты из Таджикистана выполняют «черную» работу и, следовательно, получают меньшую сумму за работу, чем квалифицированный персонал. Кроме того,

экспорт рабочей силы не диверсифицирован, почти 80 % мигрантов работают на территории Российской Федерации. Эта ситуация может ухудшиться вследствие введенных санкций со стороны Запада в отношении Российской Федерации. Вместе с тем, потенциал этого факторного ресурса должен проявлять себя в виде подготовленных менеджеров и маркетологов, способных продвигать товарный экспорт на рынки зарубежных стран. В связи с этим, необходимо пересмотреть систему подготовки кадров в республике, с точки зрения приближения ее к требованиям рынка. Для этого необходимо использовать практику зарубежных стран в подготовке кадров для компаний управления экспортом (КУЭ), способных работать не с одним, а с несколькими экспортными рынками, что будет обеспечивать возможную товарную и страновую, а также факторную диверсификацию экспортного потенциала Республики Таджикистан.

Вместе с тем, активные работы в рамках интеграционных объединений позволят Таджикистану обеспечить безрисковое развитие контрактной торговли товаров, услуг и притока иностранных инвестиций, миграция рабочей силы, на что и направлены усилия правительства страны.

Влияние Мирового финансового кризиса на объем и тенденцию привлечения иностранных инвестиций в экономику Таджикистана. Исследования, проведенные в Республике Таджикистан, с точки зрения анализа выгод от привлечения иностранных инвестиций в условиях открытости показали, что малая страна в условиях открытости получает относительно наибольшую выгоду от ввоза иностранного капитала [1].

Как видно из таблицы 3, Мировой финансовый кризис отрицательно повлиял на объем прямых иностранных инвестиций в Республику Таджикистан. Если в 2008 г. в экономику Таджикистана было привлечено прямых иностранных инвестиций на сумму 425656,3 тыс. долл. США, то в 2009 году эта сумма составила 89384,3 тыс. долл. США, а в 2010 году 230924,6 тыс. долл. США. Привлечение прямых иностранных инвестиций является предпосылкой и результатом взаимодействия национальной экономики Таджикистана с мировым хозяйством. Иностранные инвестиции становятся все более значимым средством обеспечения устойчивого экономического роста страны. Учитывая низкий объем сбережений и высокую ставку процента на внутреннем рынке Таджикистана, можно сделать вывод о том, что объем внешних инвестиций в малую открытую экономику республики теоретически должен быть равен объему дефицита счета текущих операций. Однако состояние платежного баланса республики характеризуется, в основном, отрицательной сальдо. Такое положение указывает на недостаточность объема привлечения иностранных инвестиций для обеспечения внутреннего и внешнего равновесия и отсутствие гибкости экономической системы к изменениям внутренних и внешних условий развития. Это объясняется переходным процессом и относительной слабостью действия рыночных механизмов в экономике.

Таким образом, в открытой экономике Республики Таджикистан необходимо, прежде всего, обеспечить условия для создания инвестиционной привлекательности страны, но не только через формирование традиционно используемой в экономической литературе «вздутой» совокупности различных политических, экономических, правовых, социальных, бытовых и т.д. факторов, а через определение приоритетных и первоочередных решений, направленных на повышение уровня экономической свободы.

Таблица 3 – Макроэкономические показатели Республики Таджикистан за 1997-2013 годы

Годы	Прямые иностранные инвестиции, тыс. долл. США	Объем ВВП, тыс. долл. США	Численность постоянного населения, тыс. чел.	ВВП на душу населения, долл. США
1997	1566,0	932489,5	5875,8	158,7
1998	115596,9	1331088,3	6001,3	221,8
1999	6060,5	1091777,9	6126,7	178,2
2000	23160,8	987500,0	6250,0	158,0
2001	8095,4	1091485,6	6375,5	171,2
2002	36066,4	1236235,0	6506,5	190,0
2003	31649,7	1571688,0	6640,0	236,7
2004	22355,2	2099211,8	6780,4	309,6
2005	54479,3	2312327,5	6920,3	337,5
2006	385178,5	2830220,7	7063,8	404,8
2007	388436,1	3719506,1	7215,7	515,5
2008	425656,3	5164017,6	7373,8	707,9
2009	89385,3	4979481,9	7529,6	666,6
2010	230924,6	5642178,5	7616,4	742,8
2011	70105,9	6524042,3	7730,3	843,9
2012	233496,7	7590501,2	7920,4	958,4
2013	105388,4	8442590,1	8030,1	1051,3

Источник: Платёжный баланс Национального Банка Таджикистана – 2014 г.

Усиление внешнеэкономического фактора в развитии страны объективно диктуется проводимыми рыночными преобразованиями, которые формируют качественно новые основы для взаимодействия национальной экономики с мировой, а внутреннего рынка с внешним.

Происходит усиление роли политических и экономических межгосударственных институциональных образований. В этой связи создание Всемирной торговой организации (ВТО), в рамках которой происходит регулирование межгосударственных отношений не только в области международной торговли товарами и услугами, но и в области международных инвестиционных потоков, показывает не только современный способ управления глобальной экономикой, но и важный стимул и импульс формирования новой системы взаимоотношений различных государств.

Вместе с тем, современный этап развития мировой экономической системы по-прежнему связан с наличием самостоятельных национальных экономических систем в пределах отдельно взятых государств или региональных объединений государств. По этому поводу в экономической литературе существуют две противоположные точки зрения. Так, например, М. Кинон и И.Роланд считают, что мировое сообщество уже в 50-60-х годах XX века отошло от «изолированных» экономических взаимосвязей и поэтому кейнсианский подход к макроэкономическим проблемам становится неактуальным [2].

Внеэкономические интересы Республики Таджикистан требуют кардинальной перестройки международной производственной специализации страны в сторону увеличения доли в экспорте готовых товаров и продукции сельского хозяйства, а также встраивание национального бизнеса в глобальные воспроизводственные процессы. Для достижения этих целей необходимы, прежде всего, развитие рыночных институтов, модернизация структуры экономики и прав собственности, а также активизация внешнеэкономической политики.

В условиях усиления открытости экономики Республики Таджикистан, необходимо усилить взаимодействие с мировым рынком капитала и товаров для извлечения максимально возможной выгоды от участия на мировых рынках товаров и капиталов. Однако доступ на этот рынок требует долгосрочных и высокоэффективных мер экономической политики государства, направленных на реальную либерализацию внешней торговли и активизацию инвестиционного процесса.

Вместе с тем, выбор средств достижения поставленной задачи, требует объективной оценки реально существующей национальной экономической системы с точки зрения ее адаптации к условиям открытости.

Малая открытая экономика Республики Таджикистан. Экономическая открытость национальной экономики создает как дополнительные возможности, так и оборачивается определенными издержками для страны. Необходимо отметить, что в экономической литературе существуют различные методы оценки открытости экономики страны [3], однако, на наш взгляд, более реальным является метод Ю.В. Шишкова и В.В. Соколова (таблица 4).

Таблица 4 – Степень открытости экономики Республики Таджикистан по методике Ю.В. Шишкова и В.В. Соколова

Годы	Внешнеторговый оборот	Внешний оборот услуг	Внешний оборот долгосрочных капиталовложений*	ВВП, млн. долл. США	Степень открытости, %
2000	1459,3	119,3	23,1	991	80,8
2001	1339,1	117,8	8,1	1056	69,3
2002	1457,5	145,1	36,1	1212	67,6
2003	1677,9	128,7	31,6	1309	70,2
2004	2106,3	193,1	22,6	1940	60
2005	2238,8	163,2	54,5	1567,3	82,2
2006	3124,4	287,4	385,2	2809,7	66,2
2007	4015,3	432,1	388,4	3715,0	68,6
2008	4681,3	504,2	425,7	5207,9	59,3
2009	3579,9	392,4	89,5	5031,3	52,4
2010	3851,6	154,7	230,9	5614,7	49,1

* В качестве долгосрочных капиталовложений использованы данные по прямым иностранным инвестициям в Таджикистане.

Источник: Статистический ежегодник РТ – 2012 г.

Данные таблицы 4 показывают степень открытости Республики Таджикистан по предложенной методике и свидетельствуют о высокой степени открытости страны при слабых структурных изменениях во внешнеэкономическом комплексе, особенно экспортных отношений.

Республика Таджикистан занимает небольшую долю на мировом рынке товаров и капиталов. Доля республики в мировом экспорте и в привлечении прямых иностранных инвестиций не превышает 0,02 %. Экономика находится под влиянием внешних валютных, финансовых и ценовых шоков. Небольшое повышение мировой цены на нефть приводит к большому изменению цены этого товара на внутреннем рынке. Стоимостной объем экспорта республики в большой степени меняется из-за колебаний мировых цен на хлопок-волокно и алюминий первичный как на два основных экспортных товара. Высокая внутренняя процентная ставка в Таджикистане относительно мировой не влияет на повышение последней. Эти факты подтверждают необходимость выбора модели открытой экономики для прогнозирования дальнейшего развития экономики страны.

Есть все основания утверждать, что сегодня Республика Таджикистан приближается к условиям малой открытой экономики, учитывая следующие её особенности:

- в малой открытой экономике внутренняя ставка процента не влияет на мировую;
- приток иностранных инвестиций в эту экономику не зависит от внутренней ставки процента;
- малая открытая экономика находится в зависимости от колебания мировых цен;
- малая открытая экономика постоянно должна адаптироваться к внешним и внутренним шокам;
- в малой открытой экономике, где валютное замещение уже превратилось в самостоятельный механизм экономической системы, резкая смена валютной политики может стать причиной дестабилизации и инфляции.
- в малой открытой экономике стремление к международным и региональным интеграционным связям намного выше из-за влияния эффекта масштаба;
- для малой открытой экономики таможенный тариф не может выступать эффективным инструментом защиты и развития отраслей экономики. Более эффективными мерами могут стать структурные реформы, направленные на формирование благоприятного инвестиционного климата, справедливой конкуренции и защиты прав собственности;
- денежные переводы внешних трудовых мигрантов являются ключевым аспектом факторной и институциональной региональной интеграции малой открытой экономики и играют значительную роль в поддержании экономического роста.

На наш взгляд, при таких условиях для обеспечения устойчивого экономического роста Республики Таджикистан, с учетом ее особенностей, необходимо ускорить процесс реформирования экономики для усиления рыночной взаимосвязи экономических институтов, а прогнозирование экономических процессов и формирование государственной политики необходимо осуществлять с учетом особенностей малой открытой экономики.

Как выше было отмечено, в малой открытой экономике внутренний рынок капитала находится в зависимости от показателей мирового рынка капитала, поэтому Республике Таджикистан становится сложно привлекать средства из этого рынка. Проблема заключается в поиске экономических и неэкономических рычагов взаимодействия с мировым рынком капитала, где происходит активный процесс самовозрастания капитала, имеющего внешнюю направленность. Опыт многих развивающихся стран показывает, что на приток иностранных инвестиций в таких условиях влияют институциональные факторы. Поэтому русло институциональных преобразований в Таджикистане необходимо направить на формирование условий для инвестиционной привлекательности страны, что позволит повысить гибкость экономической системы по отношению к внешним шокам. Теоретически высокая внутренняя ставка процента должна обеспечивать приток зарубежных инвестиций в республику. Но в условиях низкой мобильности капитала в Таджикистане такая процентная ставка не влияет на приток инвестиций в экономику.

Как показывают теоретические и эмпирические исследования, для малой открытой экономики Республики Таджикистан использование в торговой политике таких ценовых мер, как тарифы, экспортные субсидии и экспортные налоги, является однозначно негативным. В данных условиях защита внешнеэкономических интересов малой страны во многом будет зависеть от целенаправленной политики диверсификации экспорта и участия страны в региональных и международных интеграционных объединениях с целью получения выгоды от эффекта масштаба.

Большое значение для малой открытой экономики играют условия внешней торговли как показатели для разработки и реализации внешнеэкономической политики страны и ее составной части – внешнеторговой политики. Политика, которая направлена на создание эффективных условий внешней торговли, может оказать серьезное влияние на структуру торгового и платежного балансов, уровень валютного курса, инвестиционной активности субъектов рынка, темпы экономического роста и, в конечном итоге, на возрастание дохода в малой открытой экономике.

Таблица 5 – Система индексов условий внешней торговли РТ с основными странами-внешнеторговыми партнерами за 2000-2010 годы

№	Группа стран внешнеторговых партнеров	Индекс общих условий внешней торговли	Индекс реальных условий внешней торговли	Индекс валовых условий внешней торговли	Индекс условия торговли по доходу
1	СНГ, в том числе:	0,169	0,326	0,519	0,340
2	Россия	0,054	0,365	0,148	0,323
3	Казахстан	0,613	0,516	1,188	1,264
4	Узбекистан	4,196	0,905	4,639	0,978
5	Европа	0,115	0,896	0,128	0,167
6	Азия	0,393	0,926	0,425	0,525
7	Всего по странам мира	0,301	0,589	0,511	0,797

Источник: Рассчитано автором на основе данных Статистического ежегодника РТ-2011 г. Платёжный баланс и внешний долг РТ за 1 полугодие 2012 г.

Теоретически доказано, что, если индекс условий внешней торговли больше единицы, то это говорит о благоприятных условиях торговли, и, наоборот, в случае если индекс условий внешней торговли меньше единицы, это свидетельствует о том, что на каждую единицу экспортируемого товара становится возможным приобрести все меньше импортных товаров. Такая ситуация, в свою очередь, приводит к ухудшению социально-экономического положения страны. Как показывают данные таблицы 5, индекс общих условий внешней торговли в целом по стране неблагоприятный.

Закключение. Такая постановка принципов анализа малой открытой экономики позволяет теоретически и практически обосновать и определить соотношение внешних и внутренних национальных экономических интересов страны как базовых условий функционирования в условиях открытости.

На наш взгляд, для экономики Республики Таджикистан сегодня важным является приведение макроэкономической реформы, выход из статичного равновесия которой должен исходить из следующих мер:

- совершенствование системы макроэкономического прогнозирования;
- повышение эффективности управления государственными финансами;
- совершенствование фискальной политики;
- реализация программ развития регионов.

Для открытой экономики Республики Таджикистан выбор мер макроэкономической политики должен учитывать и те изменения, которые формируются в результате долгосрочных экономических и политических реформ переходного периода, главная цель которых, на наш взгляд, состоит в том, чтобы вывести страну из состояния статичного равновесия. Реформы могут отличаться во времени и масштабе, но большинство общих изменений распадается на две группы. Во-первых, это стабилизационные реформы, направленные на достижение макроэкономической стабилизации через сокращение чрезмерных государственных расходов, фискальной политики, стабилизации курса национальной валюты и снижения уровня инфляции. Во-вторых, это структурные реформы, направленные на сокращение масштабов государственного вмешательства в экономику и увеличение роли рыночных отношений в экономической системе.

Как показывает реальная практика стран переходной экономики, стабилизация и структурные реформы не могут проводиться раздельно. Они должны проводиться вместе.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Саидмуратов Л.Х., Солиев А.А. Открытая экономика Республики Таджикистан: макроэкономическое равновесие в условиях внешнего инвестирования. – Душанбе: Ирфон. - 2004.
- 2 McKinnon, Roland I. The Exchange Rate and Macroeconomic Policy: Changing Postwar Perceptions // Journal of Economic Literature, Vol. 19 (June), 1981, pp. 531-557.
- 3 Саидмуратов Л.Х. Экономическая Теория открытого хозяйства и проблемы современного Таджикистана. – Душанбе: изд. Ирфон, 2005. – С. 77-89.

ТУЙИН

Б.Г. Сафаров, экономика ғылымдарының кандидаты, сыртқы байланыстар жөніндегі проректор
Тәжікстан қаржы-экономикалық институты (Тәжікстан, Душанбе қ.)

Сыртқы факторлардың Тәжікстан Республикасының экономикасына ықпалы

Соңғы жылдары экономиканың ашықтығы феноменін пайымдауда сөзсіз ілгері жылжуға қарамастан бұл тақырып өзінің өзектілігін жоғалта қойған жоқ. Басты сұрақтардың бірі – ұлттық мемлекеттің экономикалық саясатын қалыптастыру кезінде жаһандану үрдісін, сыртқы факторлардың әсерін қалай ескеру керектігін ұғынудағы айқындылық жетіспейді. Қалыптасқан жағдай теориялық зерттеуге, біріншіден, ұлттық мемлекеттің экономикалық саясатын қалыптастырудың жаңа шарты ретінде ашықтық үрдісіне, екіншіден, «ұлттық мемлекет», «әлемдік держава», «империя» ұғымдарының жаһандану үрдісінің субъектілері ретінде қызмет ету жағдайларының өзгеруімен байланысты олардың мәніне сүйенеді. Бұл ұлттық мемлекеттің экономикалық саясатын қалыптастырудың әдіснамалық зерттеуін нақтырақ анықтауға мүмкіндік береді; Үшіншіден, осы әдіснамалық амалдарға негізделі отырып, қазіргі жағдайлардағы ұлттық-мемлекеттік мүдделерді іске асырудың өзгешелігін айқындау қажет.

Түйін сөздер: ашық экономика, шағын ашық экономика, сыртқы және ішкі шоктарға бейімделу, сыртқы сауда жағдайлары, құрылымдық реформалар, тұрақтандыру реформалары, ел экспортының тауарлық және елдік артаптануы, тұрақты тепе-теңдіктер.

RESUME

B.G. Safarov, candidate of economical sciences, prorektor for external relations
Tadjikistan Financial economical institute (Tadjikistan, Dushanbe)

Influence of external factors on economics of the Republic of Tadjikistan

Despite the undoubted advance in recent years in understanding open economy, this topic is hardly lost its relevance. There is lack of clarity in understanding one of the main issues: how to take into account the processes of globalization, the impact of external factors in the formation of national economic policy of the country. This situation leads to a theoretical study of, firstly, the process of opening up, as a new condition for the formation of national economic policy of the country, and secondly, the sense of the concepts of “nation-state”, “world power”, “empire” due to changes in the conditions of their functioning as subjects of globalization. This makes it possible to define more clearly the research methodology of economic policy of the country; thirdly, based on the data of methodological approaches, it is necessary to reveal the specifics of the implementation of national and state interests in modern conditions.

Key words: open economy, small open economy, adaptation to external and internal shocks, terms of trade, structural reforms, stabilization reforms, commodity and country diversification of the country's exports, static equilibrium.

УДК 336.647

N.B. Ruditsa, Ph.D

Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Influence of social factors on efficiency of management development of small business of the Republic of Kazakhstan

Annotation. By the example of the Republic of Kazakhstan issues are examined to influence of social factors on efficiency of management by development of small business that is one of priority directions of socio-economic politics of any state.

Keywords: socio-economic policy, social functions, social factor.

Formation and development the small-scale business sector are the priority areas of the social-economic policy of any country. As the president of the Republic of Kazakhstan noted: “The economic growth and forthcoming entry of Kazakhstan into WTO demand to improve the measures of the state support to the small and medium size enterprises” [1]. It has a special topicality under the conditions when we don't just speak about the social function of the small business but its transformation in the force of theeconomic development and diversity of a country's economy.

According to the data of the World Bank and the European Bank of Reconstruction and Development, there is a definite progress in the regulation of the business-climate in Kazakhstan that allowed the republic to take one of the leading positions in the development of the small and medium size enterprises in the post-Soviet Union area. However, the held in this field researches let us elicit the following social factors that restrain the development of the small business:

1. Financing the small business. According the meaning of A.K. Turgulova, it would be effective to make the developed net of the microcredit organizations in the rural areas for growth the small-size business that would provide the loans with a glance of such factors as the low income level, lack of the high-marketable mortgage support, lack of knowledge and experience of the rural people in organization of the own business and preparing the loan applications;

2. Financial rent (leasing). In spite of the fact that nowadays leasing is more available phenomena, the financial rent can be used by smaller part of the representatives of the small-size business. The carried out analysis let us say that leasing companies prefer to finance the existing business and only that business that brings profit. Besides, the leasing payee must not have any debt in the budget (except the current one). The part of the own capital in the balance should be not less than 15% of the actives' summ, price of the main permanent assets should overdraw the price of the leasing subject.

In our opinion the development of the mechanism of the financial rent (leasing) would favour the growth of the small innovative entrepreneurship, faster renovation and modernization the main assets, rise the quality and value of the discharged production.

As practice shows, overcoming the given social factor is possible only with the development of the competitiveness on the market of the leasing services;

3. Administrative barriers. As A.N. Toksanova notes, nowadays there are a lot of works, goods and services that have to be licensed, accredited, standardized, serificated that impede the growth of the business activity and entrepreneur initiative. The situation is getting worse with many by-laws that impede the development of the entrepreneurship. In connection with it, it would be sensibly if the revision of the law and by-laws that regulate the entrepreneur activity is held;

4. Decrease the bureaucracy and corruption as the social phenomena. One of the most difficult social phenomena that impede the development of the entrepreneurship, in our opinion, is making the fake barriers, including checking by the regulating part.

Corruption among the governmental authorities is particularly developed in the sphere of licensing, customs duties and loans. The corrupted system pushes the business to the informal sector, thereby strengthening the corruption and preventing the freedom of the market competitiveness. Companies that decided to stay in the formal sector find themselves in the power of the government regulation and licensing, and in the end quit the business.

In the fight with corruption it should be taken into consideration the countries' experience that succeeded in this area, one of such countries is Singapore where the market methods in payroll salary accounting to the ministers and authorities are used. Besides, the authorities here get award fee, the volume of which depends on the goodness of the country's economy work. In case of the economic fall, the salary shortens. The government service in Singapore works on the basis of meritocracy (the system of the personal services), neutrality, answerability before the society, integrity and anti-corruption discipline. It reacts to the people's appeals- every ministry has the Department for improving the workmanship.

One more distinctive feature of the Singapore government service is the high level of computerization. Computerization has embraced the sphere of services. It works successfully the system of the Electronic Government, for example there is the Center E-CITIZEN (electronic citizen) that helps the citizens get various services in the electronic form through Internet. Currently there is the program "Governmental Service-XXI" that is one of the most organized and effective in the world.

5. Providing the effective interaction of the state agencies and units of the entrepreneurs in the process of admitting the law decisions.

In most cases such interaction is effective but sometimes the interests of the entrepreneurs when the decisions of the national importance are not taken into consideration. For example, the experts of the stock company "Fund of development of the small business" and deputies of Mazhilis of the Parliament worked out the project of the Law about simplification the custom and tax procedures during two months of the spring session in 2007. Thousands of proposals were observed, the final variant was accepted by the working group, chief committee, plenary meeting of the Mazhilis and passed to the Senate. However, the Senate accepted the intact governmental variant and the Mazhilis's authorities were early terminated before the elections. As a result there aroused the problems in the customs clearance's sphere that lead the neccessaty to accept the measures to get rid of them, including accepting the changes in the customs law.

As the conclusion, we would like to note that the purposes stated by the head of the country before the business about improving the competitiveness, production diversification, foreign market entry, successful joining WTO can be achieved only in the process of the effective interaction of the government bodies and entrepreneurs of Kazakhstan in accepting the decisions in the field of the social relations.

REFERENCES

1 Priority Prezidenta – malyy i sredniy biznes // Internet izdanie «Dialog». – Rezhim dostupa: <http://www.dialog.kz/>.

ТҮЙІН**Н.Б. Рудица, PhD***Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)***Қазақстан Республикасының шағын бизнесін дамытуды тиімді басқаруға
әлеуметтік факторлардың ықпалы**

Қазақстан Республикасының үлгісінде кез келген мемлекеттің әлеуметтік-экономикалық саясатының басым бағыттарының бірі болып табылатын шағын бизнестің дамуын тиімді басқаруына әлеуметтік факторлардың ықпал ету мәселесі қарастырылады.

Түйін сөздер: әлеуметтік-экономикалық саясат, әлеуметтік функциялар, әлеуметтік фактор.

РЕЗЮМЕ**Н.Б. Рудица, PhD***Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)***Влияние социальных факторов на эффективность управления
развитием малого бизнеса Республики Казахстан**

На примере Республики Казахстан рассматриваются проблемы влияния социальных факторов на эффективность управления развитием малого бизнеса, который является одним из приоритетных направлений социально-экономической политики любого государства.

Ключевые слова: социально-экономическая политика, социальные функции, социальный фактор.

Педагогика и психология

УДК 004.051:372.881.111.1

Р.Б. Абен,

Е.М. Раклова, кандидат психологических наук

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)

E-mail: abenroza@gmail.com

Эффективность инновационных технологий при обучении иностранному языку

Аннотация. В статье рассматриваются подходы эффективного использования инновационных технологий в образовательном процессе, их влияние на повышение качества знаний студентов, пути эффективного внедрения и апробации данного аспекта посредством нетрадиционных форм обучения. Характеризуется практическая значимость технологий как продуктивного компонента, влияющего на содержание материала, его систематизацию и усвоение. В качестве определения эффективности внедрения технологии предлагается система показателей, определяющая степень личностно-ориентированного обучения и уровня знаний.

Ключевые слова: инновационные технологии, качество образования, оценка эффективности, информационные средства, обучение иностранному языку, интенсификация обучения, методы образования, творческие инновации.

Современная тенденция мирового глобального развития, конкурентные отношения рыночной и социальной среды, постоянная изменчивость информационного поля диктуют свои правила модернизации общества во всех областях, и образование не является исключением. Изменению поддается как содержание образования, так и методы обучения иностранным языкам.

В связи с этим складывается тенденция к усилению роли иностранного языка в процессе подготовки квалифицированных кадров, обладающих профессиональной, специальной, коммуникативной и информационной компетенциями.

Однако формирование профессионально значимых качеств конкурентноспособного специалиста невозможно без внедрения в процесс его обучения современных инновационно-информационных технологий и дальнейшего подключения приобретенных им знаний в профессиональном применении.

Современное образование усиливает роль самостоятельной работы студентов и отводит ей более 50 % от общего количества часов дисциплины. В таких условиях, внедрение инновационной технологии подразумевает овладение студентами профессиональными знаниями, необходимыми умениями и коммуникационными навыками через интеграцию личностно-ориентированного и системно-деятельностного подходов в обучении.

Под значением инновация (слово появилось в середине XVI в. от лат. глаг. «Innovare») мы понимаем обновление, вхождение и порождение целого ряда изменений в некоторой сфере [1].

На сегодняшний день инновацию в образовании понимают как успешное применение разработанных технологий и методик, но существует различие между понятиями «технология» и «методика». Ряд ученых считают технологию формой исполнения методики, другие же утверждают, что само понятие «технология» намного шире, чем «методика». В.И. Загвязинский разрешает проблему дискуссии: «И технология, и методика обладают системностью (в их основе должна лежать система научных законосообразных положений), но идеальная технология обладает жестко определенной системой предписаний, гарантированно ведущих к цели, т.е. инструментальностью» [2, с. 95-96]. Методика же представлена различными способами исполнения теоретических положений, что не гарантирует ее целеполагание, т. е. безупречная методика не характеризуется инструментальностью.

На пути внедрения и усовершенствования инновационных технологий складывается ряд вопросов, требующих системных решений. К их числу относятся:

- организация учебного процесса с учетом психофизиологических особенностей обучаемых;
- рационализация частных методических принципов обучения, связанных с введением вариативного содержания обучения, индивидуализацией усвоения знаний, умений и навыков, а также реализация их интериоризации.

Перспектива разрешения данных проблем обусловлена созданием и внедрением эффективных технологий, главным свойством которых является степень адаптивности всех компонентов педагогической системы.

В современной педагогике существуют два направления образовательных технологий: авторитарная (традиционная) и адаптивная (гуманистическая), которые предполагают два подхода к их реализации:

- применение образовательной технологии в условиях личностно-ориентированного подхода;
- обучение с ориентированием на самообразование личности.

В процессе обучения каждый педагог неизбежно сталкивается с ситуацией, когда используемые методы и формы обучения не дают ожидаемых результатов качества обучения.

Как следствие, выявляется ряд причин:

- часто изменяющиеся учебные и типовые планы дисциплин;
- модернизация образовательных стандартов с целью формирования компетентности будущего специалиста;
- изменчивость уровня владения иностранным языком.

Сегодня инновационное образование, пришедшее на смену традиционному, играет роль развивающего и развивающегося образования. Ему характерна форма учебного взаимодействия с высоким уровнем активности. Учитывая инновационную роль технологии в образовании, необходимо отметить, что важным фактором данной проблемы является формирование образовательной практики для повышения ее эффективности. Следовательно, критериями интенсификации технологии выступают качество обучения и экономия времени. Поэтому возникает необходимость в модернизации методов и приемов обучения, в создании актуальных форм активизации познавательной и мыслительной деятельности студентов, изучающих иностранные языки.

Технологии адаптивной педагогики в конечном результате предполагают следующие компетенции:

- умение систематизировать полученные данные с учетом технологического обучения (структурирование, модульность, интеграция и т.д.);
- сформированность у студентов профессиональных умений и навыков;
- выработка навыков самоконтроля и возможности для самоорганизации учебного процесса.

Рассмотрим ключевые технологии и средства обучения, способствующие повышению уровня компетенций учащихся:

- проблемно-поисковая деятельность: творческая деятельность, включающая в себя когнитивные процессы, необходимые для сопровождения творчества: психологические, методологические, организационные;
- технология ситуативного аспекта обучения: обучающий элемент, целью которого является самостоятельное формирование обучающимися личного познавательного компонента. Результат не должен иметь конкретный прогноз, выносимая проблематика предполагает специфическую технологию деятельности. Данный аспект формирует творческую деятельность, в основе которой лежит процесс совершенствования;
- эвристические инновации: творческие проекты, интеллектуальные дебаты, коммуникативные игры [3, с. 104].

Современный образовательный процесс сегодня невозможен без включения его в информационное пространство, и следовательно, за интернет мобильностью в учебный процесс включается интерактивный фактор. Применение мультимедийных обучающих средств на уроках предполагает многофункциональность использования программных элементов и расширения спектра информации. В связи с этим наблюдается большая активность использования в процессе обучения интерактивных тестирующих программ, предоставляющих учащемуся возможность выбора различных режимов контроля знаний.

Благодаря развитию кибернетики и вычислительной техники, современные средства служат базой для разработки инновационных технологий. основополагающим фактором создания образовательной программы является ее концепция, цели и задачи, отражающие актуальные требования ГОСО. Прежде всего, это проектная работа, которая требует интеллектуальных ресурсов, следовательно, качество и содержание программы зависит от компетентности и профессионализма командного состава разработчиков. Результат проектной работы должен отражать приоритетные требования государственного образовательного стандарта, производства исполнения условий по социальному заказу, специфики предмета.

Важным фактором эффективного проектирования образовательной программы является взаимосвязь количества ожидаемых результатов с качественными показателями. Отсюда следует необходимость установки такого уровня полученных знаний, практических умений и навыков межкультурного общения, который возможно измерить в процессе одного-двух модулей.

Актуальные разработки позволяют создавать информационные технологии, которые существенно изменяют процесс обучения:

- компьютерный софт, интернет-ресурсы (тестовые системы, электронные учебники, игры и тренажеры);
- программы на базе мультимедиа;

- телекоммуникационные средства (мобильные приложения, средства видеосвязи и конференции);
- использование преподавателем эффективных средств для оценки знаний учащихся.

Информационные технологии сегодня переформатировали личностное сознание, сформировали человека нового типа, умеющего интегрировать в любую предметную область и, бесспорно, вся система образовательного учреждения должна осуществляться с позиций современных требований. В изучении предметных дисциплин очень хорошо себя зарекомендовал метод проектов, в создании которых студент рассматривает не только содержание какого-либо изучаемого аспекта, но и глубину научности и историчности как факторов подтверждения актуальности и ценности рассматриваемого вопроса. Если говорить о типах проектирования, то они не предусматривают однозначных шаблонов. Одной из тенденций к усилению изучения иностранного языка, является применение web-элементов и включение их в образовательный процесс. Например, все чаще в образовательном процессе используется новый формат активизации творческого потенциала – Web battle. Данный формат подразумевает совокупность коллективных интеллектуальных идей. Продуктивность метода выражается в эффективности коллективного творчества, свободном самовыражении и достижении аналогичного коллективного результата. В качестве условия для выполнения научного проекта, обсуждаются средства для воплощения идеи, формы презентации, критерии оценки проекта и сроки исполнения. Организационный процесс подразумевает творческую стимуляцию идей в формате интеллектуальных дебатов [4, с. 167].

Хорошо зарекомендовало себя «Интеллектуальное погружение» как форма обучения, направленная на активизацию познавательной деятельности учащихся во взаимодействии со средствами обучения в течение длительного периода времени. Данный процесс подразумевает наработку необходимого содержания, с целью систематизации материала. Одним из эффективных средств в процесс погружения служит Web-серфинг: поиск новых, креативных и нестандартных путей с помощью использования возможностей всемирной глобальной компьютерной сети. Применение web-серфинга подразумевает самостоятельное погружение в изучение учебного материала, анализ проблемы и поиска нестандартных решений. Важным является ознакомление с опытом обучения, его коммуникативными возможностями, а также генерацией новых идей.

Данный метод может быть использован педагогом как на отдельно взятом конкретном уроке, так и при проведении интеллектуальных игр и конкурсов и т.д. Основная задача Web-серфинга - научить студентов быстро находить нужную информацию. Педагог предварительно должен познакомить студентов с основными алгоритмами поиска информации, а затем предложить найти ответы на интересующие вопросы в течение определенного времени. Метод эффективен при выполнении индивидуального задания. Очевидна мобильность выполнения и проверки заданий для педагога, учащиеся могут высылать работы на электронный ящик. Проверка домашнего задания должна осуществляться в аудитории с использованием мультимедийного проектора.

Внедрение инновационных образовательных технологий, на наш взгляд, должно способствовать решению проблем оптимизации деятельности образовательных учреждений:

- непрерывного увеличения объема изучаемой информации;
- минимального количества часов аудиторной работы у студентов неязыкового профиля;
- повышения познавательной активности и мотивации студентов.

В практических и лабораторных условиях есть свое преимущество использования новых форм и методов посредством комплексного подхода в обучении. Однако было установлено, что организация учебного процесса для студентов должна соответствовать некоторым альтернативным принципам обучения. Помимо утвержденных концепций образования потребностей на социальный заказ: научности, гуманизации, компетенций, мы не исключаем применение образовательных технологий с учетом андрагогических принципов: например, существующая концепция медиаграмотности охватывает различные стороны взаимодействия со средствами массовой информации. Понятие «медиаграмотность» (media literacy) предполагает наличие определенных знаний, умений, навыков: простые - умения анализировать статью, расшифровать визуальную информацию; более сложные - способность выявлять идеологическую интерпретацию, понимать лингво-медийные технологии воздействия [5, с. 238].

Потребность в совершенствовании информационных средств как инструмента обучения иностранному языку характеризуется изменчивостью и увлекательностью применения нестандартных решений для поставленных проблем.

Для исследования важна не разработка технологии, а внедрение новшества, превращение его в форму инновации, то есть завершение инновационной деятельности и получение положительного результата. Новшествами выступают образовательные программы, технологии и новые способы продвижения образовательных услуг. Для оценки успешного внедрения инновационной технологии предполагается практическая апробация технологии. На аудиторных занятиях образовательная программа может быть использована как для подачи лекционного материала, так и для организации практических заданий, деловых и ситуативных игр, промежуточного и итогового тестирования. Это увеличивает объем выдаваемой и усваиваемой информации и повышает качество ее подачи, так как информация структурирована и адаптирована к восприятию студентов конкретной специальности.

Следовательно, возможен положительный результат в степени усвоения учебного материала и переход к следующему направлению исследований.

Основой стратегического плана развития любого образовательного учреждения является предоставление образовательных услуг, одним из приоритетов которых должно быть качество предоставляемых знаний: эффективные и модернизирующие инновации.

Любой процесс подразумевает определенный срок или цикл действия, который по своей сути имеет начальную, апробирующую и заключительную стадии. Это касается и процесса внедрения инновационных технологий в образовательных учреждениях, где оптимальным временным отрезком является учебный год. При необходимости длительного, поэтапного внедрения данных технологий в учебный процесс, результат и оценка эффективности будут иметь аналогичный периодический характер.

Для определения эффективности внедрения информационной образовательной технологии мы предлагаем нижеуказанную систему показателей:

- оценка степени удовлетворенности студентов (метод «Латинского квадрата» Эйлера);
- оценка степени удовлетворенности преподавателей (метод анонимного опроса);
- оценка уровня знаний учащихся (тестирование и проектные работы);
- контрольный срез в экспериментальных группах (количество информации, усвоенной в рамках курса).

Свернув вышеуказанные характеристики, мы высчитываем оценку интегрального показателя качества обучения. Сравнив вышеуказанные показатели, полученные при использовании традиционной методики обучения, с итоговой оценкой внедряемой технологии, мы убедимся в успешности применения инновационной технологии. Отсюда мы можем предполагать, что увеличение коэффициента содержательности и объема знаний при использовании внедряемой технологии значительно улучшит образовательный процесс: повысит уровень самостоятельного получения знаний студентами, даст возможность продуктивного использования временного потенциала, обеспечит качественную обратную связь.

Таким образом, эффективность использования инновационных технологий при обучении иностранному языку обеспечивает устойчивое формирование коммуникативных способностей личности. Данные знания дают возможность постоянной интеграции в процесс обучения, усовершенствования и практического применения знаний в профессиональной карьере. Применение инновационных технологий обеспечивает высокоуровневый потенциал содержания будущего специалиста, что в свою очередь, обеспечит качественное вхождение его в любую конкурентноспособную среду.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Бондаренко О.В. Современные инновационные технологии в образовании // Электронный журнал «Роно» - 2012. – № 16 – Режим доступа: https://sites.google.com/a/shko.la/ejrno_1/vypuski-zurnala/vypusk-16-sentabr-2012/innovacii-poiski-i-issledovania/sovremennye-innovacionnye-tehnologii-v-obrazovanii
- 2 Загвязинский В.И. Теория обучения: Современная интерпретация. - М.: Академия, 2001. - 192 с.
- 3 Кулюткин Ю.К. Эвристические методы в структуре решений. - М.: Педагогика, 1970. - 104 с.
- 4 Добреля А.Ю., Калмыков Ю.А. Инновационные технологии в образовании // Материалы II Международной научно-практической конференции «Проблемы и перспективы профессионального образования в XXI веке». - Омск: БОУ ОО СПО «Сибирский профессиональный колледж», 2014. – С. 165-169.
- 5 Фролова И.В. Роль использования новостных и аналитических медиатекстов в курсе английского языка студентов неязыковых вузов // Материалы научно-методической конференции «Актуальные проблемы преподавания иностранных языков в неязыковых вузах». - М.: Издательский дом НИУ ВШЭ, 2012. - 238 с.

REFERENCES

- 1 Bondarenko O.V. Sovremennye innovatsionnye tekhnologii v obrazovanii // Elektronnyy zhurnal «Rono» - 2012. - N 16. - Rezhim dostupa: https://sites.google.com/a/shko.la/ejrno_1/vypuski-zurnala/vypusk-16-sentabr-2012/innovacii-poiski-i-issledovania/sovremennye-innovacionnye-tehnologii-v-obrazovanii
- 2 Zagvyazinskiy V.I. Teoriya obucheniya: Sovremennaya interpretatsiya. - M.: Akademiya, 2001. - 192 s.
- 3 Kulyutkin Yu.K. Evristicheskie metody v strukture resheniy. - M.: Pedagogika, 1970. - 104 s.
- 4 Dobrelia A.Yu., Kalmykov Yu.A. Innovatsionnye tekhnologii v obrazovanii // Materialy II Mezhdunarodnoy nauchno-prakticheskoy konferentsii «Problemy i perspektivy professional'nogo obrazovaniya v XXI veke». - Omsk: BOU OO SPO «Sibirskiy professional'nyy kolledzh», 2014 g. - S.165-169.
- 5 Frolova I.V. Rol' ispol'zovaniya novostnykh i analiticheskikh mediatekstv v kurse angliyskogo yazyka studentov neyazykovykh vuzov // Materialy nauchno-metodicheskoy konferentsii «Aktual'nye problemy prepodavaniya inostrannykh yazykov v neyazykovykh vuzakh». - M.: Izdatel'skiy dom NIU VShE, 2012. – 238 s.

ТҮЙІН

Р.Б. Абен,

Е.М. Раклова, психология ғылымдарының кандидаты

Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

**Шет тілін оқыту кезінде инновациялық
технологияларды пайдалану тиімділігі**

Мақалада оқу үрдісінде инновациялық технологияларды тиімді қолдану, олардың студенттердің білім сапасын көтеруге әсері, оқытудың дәстүрлі емес формалары арқылы осы аспектіні енгізу және апробациядан өткізудің тиімді жолдары қарастырылады. Материалдың мазмұнына, оның жүйеленуі мен игерілуіне ықпал ететін нәтижелі компонент ретінде технологияның практикалық маңызы сипатталады. Технологияны қолданысқа енгізудің тиімділігін анықтау ретінде тұлғалық-бағдарлы оқыту дәрежесі мен білім деңгейін айқындайтын көрсеткіштер жүйесі ұсынылады.

Түйін сөздер: инновациялық технологиялар, білім беру сапасы, тиімділік бағасы, ақпараттық құралдар, шет тілін оқыту, оқытуды интенсификациялау, оқыту әдістері, шығармашылық инновациялар.

RESUME

R.B. Aben,

E.M. Raklova, Candidate of Psychological Sciences

Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Effectiveness of innovative technologies in the foreign language teaching

This article examines the effective use of innovative technologies in the educational process, their influence on formation of students' knowledge, the effective implementation and validation of this aspect through the non-traditional forms of teaching. Practical importance of technologies is characterized as a productive component that influence on content of the material, its systematization and assimilation. To determine the effectiveness of technology adoption, the system of indicators is proposed by the valuation of the student-centered education and level of knowledge.

Keywords: innovative technology, education quality, efficiency evaluation, information means, foreign language teaching, intensification of training, education methods, creative innovations.

УДК 159.99.316.663

Е.И. Амайзер,

Т.М. Кравцова, кандидат психологических наук

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)

E-mail: final_artifex@mail.ru

Роль социально-психологических масок в структуре личности

Аннотация. Авторы в статье описывают структуру и суть социально-психологических масок, приводят классификацию и результаты исследования, в котором были изучены личностные особенности, преобладающие в структуре той или иной маски. Исследование проводилось на базе Инновационного Евразийского университета, а классификация социально-психологических масок, представленная в статье, основывается на идеях таких исследователей как: Л. Бурбо, К.Г. Юнг и, частично, И. Якоби и З. Фрейд.

Ключевые слова: социально-психологические маски, сознательное, свойства личности, защита, внутренний мир, персона, социум, опросник «Мини-мульт».

Маски скрывают реальные настроения, чувства и мотивы, не давая показать уязвимость личности. Использование маски необходимо в ситуациях, когда человек рационально объясняет сложившуюся ситуацию как неблагоприятную для себя. К примеру: «Когда человек попадает в новый коллектив и сталкивается в нем с мнением противоречащим его, он формально соглашается с большинством или авторитетом для того, чтобы не портить налаживающиеся отношения» или «Человек согласен

с большинством, но принципиально занимает противоположенную точку зрения, чтобы продемонстрировать или подчеркнуть свою независимость от мнения окружающих».

Основной целью данной статьи является анализ социально-психологических масок, их описание и наглядная классификация. Необходимо отметить, что социально-психологические маски, далее в тексте маски, являются результатом активной работы сознательного (согласно концепции З. Фрейда) и результатом его развития. При этом не важно как можно оценить поступок, т.е. результат работы сознательного, как положительный или отрицательный. Сознание использует следующий механизм, чтобы выставить границы, блокирующие бессознательное, человек словно бы закрывает масками собственные неосознаваемые импульсы и влечения.

Подобного рода «ношение» масок может проследиваться в общении и взаимодействии человека с людьми, которые для него важны или особо значимы. Владелец маски может проявлять дружелюбие в отношении неприятного для него человека, или аффективно и выраженно отрицать симпатию к объекту, но при этом на самом деле истинные чувства и эмоции будут скрыты маской. Другими словами ее ношение может проявляться в подмене чувств и переживаний человека.

Остановимся подробнее на подходе к пониманию масок-личностей, составленной Лиз Бурбо, чтобы детальнее раскрыть суть психической уязвимости личности и её связь с социально-психологическими масками. По мнению данного автора, маски непосредственно формируются в процессе взросления и являются результатом «душевных травм, которые приходится переживать человеческому существу» на протяжении четырех этапов:

- 1 этап – познание радости существования, бытия самим собой (раннее детство);
- 2 этап – страдание от того, что самим собой быть нельзя (кризис трех лет);
- 3 этап – период кризисов, бунт (подростковый период, юношество);
- 4 этап – избегание страданий, уступка обществу и формирование новой личности [1].

Следуя вышеуказанной периодизации, можно определить на каком жизненном этапе формируются маски. Необходимо подчеркнуть, что выявить склонность к появлению масок, или даже репертуара масок, возможно на самых ранних этапах становления личности. К примеру, первые три этапа, указанные выше, могут быть проявиться и в младшем возрасте (от 3-х до 10-12 лет), а сама маска будет активно проявляться в подростковом возрасте. Как указывает Л. Бурбо, душевные травмы, отвечающие за формирование масок, обнаруживаются на ранних стадиях жизни человека, когда будучи ребенком, он сталкивается с запретами и противоречиями, исходящими от взрослых. По её словам, возникающие возрастные кризисы есть результат подавления со стороны желания личности быть самим собой. «Если ребенку позволено быть самим собой, он будет вести себя естественно, уравновешенно и никогда не станет устраивать «кризисов» - предполагает Л. Бурбо [1].

Л. Бурбо составила классификацию масок-травм, в которой показано соответствие поведения человека с его душевными травмами, пережитыми в прошлом. Автор указывает: «Создание масок – это следствие нашего стремления скрыть от самих себя или других людей нашу неулаченную проблему» [1].

Зависимость душевных травм и создаваемых масок Л. Бурбо показала в следующей классификации:

- 1) травме отвержения соответствует маска «беглеца»;
- 2) травме покинутого соответствует маска «зависимого»;
- 3) травме унижения соответствует маска «мазохиста»;
- 4) травме предательства соответствует маска «контролирующего»;
- 5) травме несправедливости соответствует маска «ригидности».

Л. Бурбо указывает на то, что маска является результатом деформации личности и в большей степени есть её отрицательное образование. Прямым указателем на это становится связь маски с душевными травмами, то есть маска, по мнению Л. Бурбо, образуется в результате негативных переживаний. В её понимании маска выражается физически и должна быть подвергнута изменению, именно поэтому мы рассматриваем маску как средство взаимодействия с обществом и средой, которая является естественным элементом личности современного человека.

В теории архетипов Карл Густав Юнг указывает, что маска (Персона) – это компромисс между требованиями среды и внутренней структурной потребностью индивида. Подходящая и хорошо функционирующая маска, существенно важна для психического здоровья личности и необходима для соблюдения соответствий требованиям, предъявляемым ей обществом и окружением. Нормальное функционирование маски зависит от нескольких факторов. Первый фактор – это идеал собственного «Я» или его желаемый образ, который каждый человек носит в себе и хочет ему соответствовать. Второй фактор – это воззрения общества на то, какой человек в нем может считаться «приемлемым». Третий фактор – это какие-либо физические и психические обстоятельства, ограничивающие возможности реализации идеалов. Стоит одному из этих факторов выпасть из поля зрения, как маска перестает выполнять свою функцию правильно и уже не столько способствует развитию личности, сколько тормозит его [2].

Исходя из учения К. Юнга, И. Якоби говорит: «У личности, находящейся в согласии, как со средой, так и с собственной внутренней жизнью, маска – это не более чем тонкая защитная оболочка,

содействующая её ровным, естественным отношениям с окружающим миром... Она не должна также «прирастать» к своему обладателю настолько прочно, чтобы её при случае нельзя было снять. В норме сознание умеет свободно распоряжаться правильно функционирующей маской, адаптируя её к потребностям момента и даже, при необходимости, меняя одну маску на другую. Чтобы уметь менять маски, нужно их осознавать, а это, конечно же, возможно только при условии, что связаны с главной функцией сознания данного человека» [2]. Таким образом, если структура маски цельная и её функционал не нарушен, а личность осознаёт важность всех факторов, необходимых для функционирования маски, то маска становится средством взаимодействия с окружающей средой и обществом.

Однако в современной ситуации развития общества структура маски очень часто бывает нарушена, и, как следствие, личность подвергается сильному воздействию со стороны «объективного мира». Такое воздействие могут осуществлять люди, имеющие авторитет по отношению к личности. Например: родители, учителя, близкое окружение. В таких случаях маска становится не просто ограничением своего внутреннего «Я» от мира, а некой подмененной сущностью «Я», сливаясь с человеком, словно бы «прилипая» к его личности, т.е. принимает на себя все недостатки низшей, недифференцированной функции. Индивид боится сменить маску, и она становится неотделимой частью его личности; в его поведении прослеживается нечто фальшивое и механическое [2].

Взяв во внимание вышеуказанные идеи, мы заметим, что социально-психологическая маска – это механизм взаимодействия с обществом и средой, которым владеет каждый человек для эффективного вхождения в социум, а также для маскировки или сокрытия своих особых личностных качеств. Посредством маски личность может без опаски взаимодействовать с окружающими, при этом оберегая свой внутренний мир.

Стоит заметить, что маска может быть как полезным для личности механизмом защиты от внешнего мира, так и деформирующим её. Основываясь на идеях авторов, изучающих маски личности, для более полного раскрытия сути их пользы и вреда человеку предлагаем следующую классификацию:

1. **Маска «Бунтарь»** - индивид, примеряющий такую маску, пренебрегает правилами, установленными в обществе, в котором он находится. Он эгоцентричен и, как правило, желает привлечь к себе всеобщее внимание. Такой человек не желает быть частью общества, а желает быть его центром: Он всегда прав, осведомлен больше остальных, полагает, что все должны следовать за ним.

Такая маска свидетельствует о самозащите, суть которой заключается в том, чтобы показать, что индивид не зависит от общества: «Лучшая защита – это нападение».

2. **Маска «Ведомый»** - эта маска состоит исключительно из качеств, одобряемых коллективом, обществом. Индивид, имеющий в своем репертуаре только данную маску, зависит от общественного мнения, легко поддается на убеждения, внушаем в толпе, но вполне может быть другим тет-а-тет, в чем и есть проявление маски «Ведомого». Он поступает по собственному мнению и нравственной установке, дабы соответствовать коллективу, частью которого он является.

Такая маска говорит о страхе индивида быть не принятым окружающими и исключенным из коллектива: «Вместе мы – сила, порознь – люди».

3. **Маска «Гармония»** - данная маска есть результат положительного симбиоза двух предыдущих. Человек с такой маской не поступает по собственным принципам, но и не перечит обществу, а рассматривает всё с объективной точки зрения. Индивид с данной маской считает себя полноценным членом общества, не навязывает своего мнения другим и не стыдится его, а само общество принимает его со всеми личностными особенностями.

Такая маска предполагает обмен энергией с окружающими и способствует быстрому сближению «носителя» с окружающими, но без использования других масок может быть причиной эмоционального выгорания, если не восполняется растратенная энергия: «Чтобы быть в гармонии с другими, нужно быть в гармонии с собой».

4. **Маска «Дзен»** - это маска, в которой индивид не следует идеям общественного мнения как «Ведомый», но и не борется с ними как «Бунтарь». Он наблюдает за всем происходящим со стороны, но при этом не является аутсайдером, выполняя все функции общественно полезной личности. Такой человек взаимодействует с окружающими, но не затрагивает их личную жизнь, как и не раскрывает свою. Он проявляет эмпатию к другим людям, но не впадает в полное эмоциональное сопереживание. Также он закрывается от всех негативных переживаний, исходящих из коллектива, и не открывает своих.

Такая маска говорит о полном безразличии к окружающим и их жизни: «Считайте меня, кем хотите, я же не стану от этого тем, кем вы меня считаете».

Для определения свойств личности, их интеграцию и уровень адаптации личности, с той или иной маской в социуме, мы применили методику «Мини-мульт», представляющую собой сокращенный вариант методики ММРІ (Миннесотский многопрофильный личностный опросник). С его помощью можно определить, какова личность во взаимодействии с людьми, какова она в деятельности, её покорность или же строптивость, замкнутость или открытость, эмоциональное состояние и эмоциональную устойчивость. «Мини-мульт» состоит из 11 шкал, 3 из которых – оценочные, измеряющие искренность испытуемого, степень достоверности результатов тестирования и величину

коррекций, вносимых чрезмерной осторожностью испытуемого. Остальные 8 шкал являются базисными и оценивают свойства личности [5]. По завершению обработки результатов, полученных в итоге тестирования, составляется личностный профиль респондента (рисунок 1).

Целью данного исследования было выявить базисные шкалы с превышенными показателями, чтобы зафиксировать преобладающие особенности поведения личности и, исходя из этого, составить характеристику на людей с той или иной социально-психологической маской.

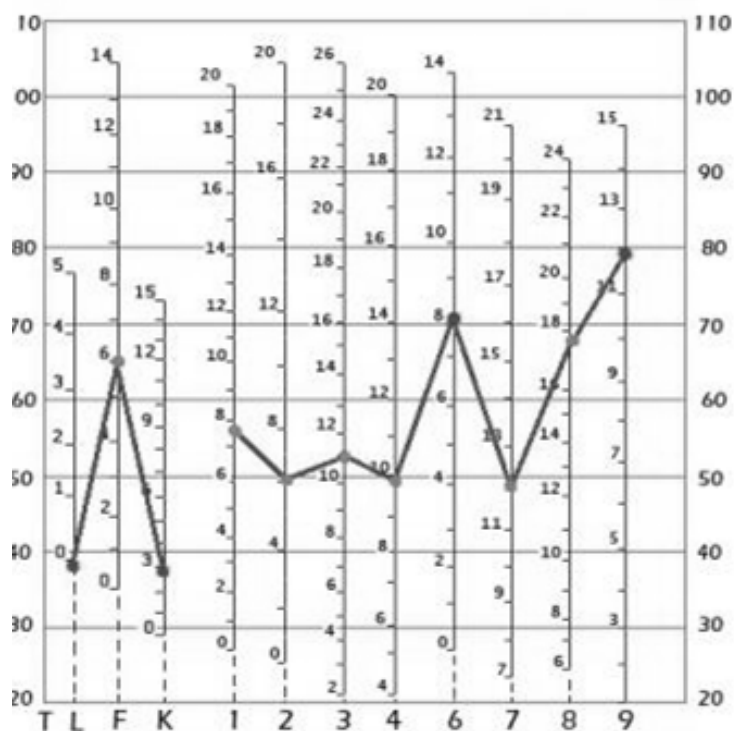


Рисунок 1 - Личностный профиль респондента

В исследовании принимали участие студенты вторых, третьих и четвертых курсов, групп «Журналистика», и студенты третьих и четвертых курсов, групп «Психология и педагогика», в общем количестве 35 человек. В соответствии с проведенным исследованием, были установлены закономерности в проявлении той или иной маски.

«Бунтари» - это личности истероидные, тревожные и подозрительные. Они склонны привлекать к себе внимание, обвинять в своих неудачах других и ограничиваться в отношениях с окружающими, дабы не «разочаровываться» в людях. Маска скрывает их неуверенность в принятии решений, острые переживания внутри себя по поводу отсутствия «должного» внимания к их персоне и дезадаптацию в деятельности. Склонны к избеганию ответственности и использованию соматических заболеваний для своего оправдания. Такие люди гиперактивны, но не исполнительны, и редко доводят дела до конца, переключаясь на другую деятельность. По сокращенному варианту опросника ММРП – Мини-мульт, таким лицам характерны высокие показатели по шкалам «Истерия», «Паранойяльность» и «Ипохондрия», в некоторых случаях также прослеживаются пики по шкалам «Депрессия» и «Гипомания».

«Ведомые» во многом исполнительны, добросовестны, старательны, но в то же время покорны, нерешительны и тревожны. Такие личности застенчивы и редко когда проявляют инициативу, за что внутренне винят себя. Они склонны к самокритике и аутоагрессии. В деятельности выбирают стратегию, направленную на избежание ошибок, а не достижение какой-либо цели, стараются всё сделать правильно, в соответствии с «шаблоном». Эти личности испытывают потребность в глубоких и прочных контактах с окружающими. Характерны высокие показатели, полученные в результате тестирования опросником Мини-мульт (шкалы: «Депрессия», «Психастения» и «Паранойяльность»).

Маска «Гармония» соответствует человеку с приподнятым настроением, независимо от обстоятельств; активному, жизнерадостному и энергичному. Такие личности непостоянны, они предпочитают не монотонную деятельность, в связи с чем бывает некая неопределенность в принятии конкретного решения. Они самокритичны, склонны к эмпатии, также могут быть застенчивы, а иногда и боязливы. Но в независимости от своего положительного образа, могут быть склоны к пренебрежению общественными нормами поведения и агрессии. Такое поведение может проецироваться в тех случаях, когда задеты интересы и ценности личности, когда окружающие «испытывают терпение» индивида. По результатам Мини-мульт, характерны высокие оценки по шкалам «Гипомания», «Психопатия» и «Психастения».

Личности с преимущественной маской «Дзен», относятся в большей степени к шизоидному типу. В их поведении прослеживается черта отстранённости и холодности, но для окружающих человек может казаться общительным и сопереживающим. Такие личности предпочитают персональную деятельность, в независимости от группы, в чем прослеживается их отстраненность. Индивид беспокоится о своём здоровье, следит за его состоянием и поэтому озабочен самонаблюдением. Внешне показывает умеренно-позитивное настроение, стараясь не привлекать к себе много внимания со стороны окружающих. Как показывают результаты опросника Мини-мульт, у таких личностей преобладают показатели над границами нормы по шкалам «Шизоидность», «Ипохондрия» и «Гипомания», иногда отмечается пик по шкале «Психопатия».

Социально-психологические маски – это эффективный инструмент взаимодействия с окружающим миром, являющийся также защитой от его негативных факторов, способных причинить вред внутреннему психическому миру личности. Маски являются результатом развития личности и анализа полученного опыта взаимодействия с социумом на ранних стадиях её формирования. Маски нельзя назвать исключительно положительным или отрицательным образованием, это скорее вариант защиты, которая, какой бы она не являлась, выполняет свою основную функцию: создание заслона между внутренним «Я» и объективным миром.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Бурбо Л. Пять травм, которые мешают быть самим собой / Пер. с англ. под ред. И. Старых. – Киев: Изд-во «София», 2003. – С. 7-12.
- 2 Якоби И. Психологическое учение Карла Густава Юнга // Воспроизведено по изданию: К.Г. Юнг «Дух и жизнь» / Перевод Л. Акопян. – М., 1996. – С. 29.
- 3 Юнг К.Г. Об архетипах коллективного бессознательного. Пер. А.М. Рудкевич. – М.: «Ренессанс», 1991 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://psiland.narod.ru/psiche/ob_arh.htm (дата обращения: 03.11.2014).
- 4 Щепановская Е.М. Архетипы Юнга и астромифология. - СПб.: «Тимоти», 1997 - С. 303-348 [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://psiland.narod.ru/psiche/semira_arh/index.htm (дата обращения 3.11.2014).
- 5 Карелин А.А. Большая энциклопедия психологических тестов. - М.: «Эксмо». – 2007 – 76 с.

REFERENCES

- 1 Burbo L. Pyat' travm, kotoriye meshayut bit' samim soboy / Per. s angl. pod red. I. Staryh. – Kiev: Izd-vo «Sofiya». – 2003. – S. 7-12.
- 2 Jakobi I. Psihologicheskoe uchenie Karla Gustava Junga // Vosproizvedeno po izdaniyu: K.G. Jung «Duh i zhizn'» / Perevod L. Akopyan – M., 1996. –S. 29.
- 3 Jung K.G. Ob arhetipah kollektivnogo bessoznatel'nogo. Per. A.M. Rudkevich. – M.: «Renessans», 1991 [Elektronniy resurs]. - Rezhim dostupa: http://psiland.narod.ru/psiche/ob_arh.htm (data obrashheniya: 03.11.2014).
- 4 Shhepanovskaya E.M. Arhetipy Junga i astromifologiya. Spb.: «Timoti», 1997 s. 303-348 [Elektronniy resurs]. URL: http://psiland.narod.ru/psiche/semira_arh/index.htm (data obrashheniya 3.11.2014).
- 5 Karelin A.A. Bol'shaya enciklopediya psihologicheskikh testov. - M.: «Eksmo». – 2007 – 76 s.

ТҮЙІН

Е.И. Амайзер,

Т.М. Кравцова, психология ғылымдарының кандидаты
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.).

Тұлға құрылымындағы әлеуметтік-психологиялық масқалардың ролі

Авторлар мақалада әлеуметтік-психологиялық масқалардың құрылымы мен мәнін суреттейді, қандай да бір масқаның құрылымында басым болатын тұлғалық ерекшеліктер зерделенген зерттеудің жіктелімін және нәтижелерін келтіреді. Зерттеу Инновациялық Еуразия университетінің базасында жүргізілді, ал мақалада ұсынылған әлеуметтік-психологиялық масқаның жіктелімі Л. Бурбо, К.Г. Юнг және ішінара И. Якоби мен З.Фрейд сияқты зерттеушілердің идеяларына негізделді.

Түйін сөздер: әлеуметтік-психологиялық масқалар, саналы, тұлғаның қасиеттері, қорғаныс, ішкі әлем, персона, әлеумет, «Мини-мульт» саулнама.

RESUME**E. Amayzer,****T. Kravtsova,** *Candidate of Psychological Sciences**Innovative University of Eurasia (Pavlodar)****The role of socio-psychological masks in the personality structure***

The authors of the article describe the structure and nature of social and psychological masks, and a classification of the results of the study, which examined personality traits prevailing in the structure of a particular mask. The study was conducted on the basis of Innovative University of Eurasia, and the classification of socio-psychological masks presented in this paper is based on the ideas of researchers such as L. Bourbeau, KG Jung and, in part, I. Jacobi and Freud.

Keywords: *social and psychological masks, conscious, personality traits, protection, inner world, a person, society, questionnaire "Mini-Mult".*

УДК 378.1:159.9**Г.Е. Кожаханова,****В.В. Сергеева** кандидат педагогических наук

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар).

E-mail: gulden_arynova@mail.ru

Когнитивный компонент профессиональной компетенции преподавателя

Аннотация. *Статья посвящена теоретическим аспектам когнитивного компонента профессиональной компетенции преподавателя. В данной работе изучен механизм конструирования содержания эмоционально-ценностного компонента по дисциплине «Педагогика», рассмотрены требования, предъявляемые к деятельности современного преподавателя высшей школы. Было проведено исследование для изучения когнитивного компонента профессиональной компетенции преподавателя высшей школы.*

Ключевые слова: *личностно-профессиональные характеристики субъектов, эмоционально-ценностный компонент, дидактическая ценность, приоритетность.*

Казахстан находится на этапе развития, связанного с изменением эмоционально-ценностных ориентаций, как у подрастающего поколения, так и у старшего поколения. Наряду с глобализацией экономики и культуры, развитием рыночных отношений, открытостью общества существуют негативные явления, связанные с наличием ценностного вакуума. По причине несформированности мировоззренческих позиций, четких жизненных ориентаций студенческая молодежь не имеет твердой внешней поддержки, поскольку наше общество продолжительное время пребывало в состоянии растерянности: старые идеи отрицались, западные образцы, в силу особенностей отечественного менталитета, не прививались. Сегодня современная высшая школа взяла на себя ответственность подготовки специалистов компетентных, с развитой эмоционально-ценностной сферой, с высоко развитым духовным потенциалом и адаптивными возможностями [1, с. 4].

Изучив педагогическую литературу, мы видим, что имеется тенденция признания человека творцом собственной жизни. Так думают: О.С. Абдуллина, В.И. Андреев, Э.Н. Гусинский, Е.Н. Ильин, В.А. Сластенин. Также мы находим труды по разработке концепции этнокультурной обусловленности становления личности (С.Л. Рубинштейн, Ф.Ш. Тергулов, Э. Эриксон). Особенно нас заинтересовали труды ученых, в которых рассматриваются проблемы гуманизации и демократизации содержания образования, образовательного процесса в высших учебных заведениях, а также вопросы профессиональной подготовки студенчества (С.И. Архангельский, Л.А. Беляева, Е.В. Бондаревская, А.А. Вербицкий, Б.С. Гершунский, В.В. Краевский).

Мы обратили внимание на тот факт, что многие авторы выделяют наряду со знаниями-информацией и знаниями-опытом мировоззренческие, культурно-ценностные, нравственно-эстетические, эмоционально-ценностные знания (К.А. Абульханова-Славская, В.И. Андреев, В.В. Краевский, П.И. Пидкасистый, И.Ф. Харламов, В.Д. Шадриков, И.С. Якиманская).

Это очень важно, когда роль высшего образования становится определяющей в формировании специалиста и выходит за пределы ее понимания как фактора подготовки квалифицированного специалиста с обстоятельными теоретическими знаниями и развитыми профессионально-практическими

умениями. Сегодня высшее образование является фактором формирования нового качества не только экономики, но и общества в целом [2, с. 17].

С учетом новой функции возникает проблема определения приоритетов подготовки специалиста, обоснование компонентов структуры содержания образовательной деятельности с учетом социального заказа. Высшее образование не должно быть зеркалом общественных и экономических проблем, а скорее инструментом их устранения, окном в будущее [2, с. 25].

Это позволяет нам переосмыслить содержание, методическое обеспечение учебно-воспитательного процесса в вузе и попытаться смоделировать качественно новые личностно-профессиональные характеристики субъектов и объектов профессиональной подготовки.

Учитывая значимость социальных задач, высшие учебные заведения должны заботиться о формировании гармонической личности будущего специалиста, в которой духовное начало должно стать ядром ее ценности. Именно духовность человека является источником его силы, способности противостоять трудностям и не потерять веру в себя [3].

Мы обратимся к очень актуальной в Казахстане проблеме формирования у будущих учителей ценностного отношения к выбранной профессии, к педагогическим знаниям и к детям. Одним из путей решения этой проблемы является реализация в процессе изучения педагогических дисциплин эмоционально-ценностного компонента образования.

Под эмоционально-ценностным компонентом образования понимается целенаправленное формирование у учащихся системы значимых для личности и общества ценностных ориентаций и развития их эмоционально-волевой сферы, отраженных в содержании образования и реализуемых в процессе обучения [1, с. 6].

В современных вузах главным средством реализации содержания педагогического образования является учебная дисциплина. Но до сих пор многие педагоги под содержанием образования по-прежнему понимают набор знаний, умений и навыков. Эти представители образования оставляют систему отношений, выраженных в ценностных ориентациях и эмоционально-волевых проявлениях, за пределами дисциплины. Конечно, полностью не игнорируется данный аспект, но в процессе обучения такие педагоги отражают свою субъективную систему ценностей.

Решая эту проблему, авторы высказали ряд предположений, одно из которых можно представить так: «Каков же механизм конструирования содержания эмоционально-ценностного компонента в дисциплине «Педагогика»?».

1. Так как системообразующим элементом эмоционально-ценностного компонента в содержательном аспекте являются ценности, значит это и определяет логику его конструирования в предмете «Педагогика».

2. Определить, какие группы ценностей должны войти в содержание педагогики.

3. Отобрать из этих групп те ценности, которые важны в образовательном отношении.

4. Установить, какова должна быть иерархия этих ценностей.

5. Определить специфические ценности именно для учителей.

6. Определить, через какие разделы педагогики целесообразней эти ценности передавать.

При отборе содержания эмоционально-ценностного компонента мы руководствовались следующими принципами: полноты, учета предыдущего эмоционально-ценностного опыта, учета индивидуальных особенностей, учета социальных особенностей, доступности, от конкретного – к абстрактному, дидактической ценности, приоритетности [1].

Вывявленная в описанной последовательности и с соблюдением названных принципов система эмоционально-ценностного компонента при конструировании содержания образования выполняет следующие функции:

- помогает отбору учебного материала, пригодного для передачи всей совокупности выделенных ценностей;

- позволяет учитывать все ценности, необходимые для усвоения;

- позволяет отобрать эмоциогенный материал, способствующий пробуждению всей гаммы эмоциональных переживаний;

- выступает как одна из целей образовательного процесса;

- является одним из критериев его эффективности.

Таким образом, требованием к деятельности современного преподавателя высшей профессиональной школы становится способность превратить предметное содержание преподаваемой дисциплины в средство профессионального становления. Осуществить это возможно только при понимании сущности профессиональной деятельности и профессиональной компетенции самого преподавателя. Мы обратились к конкретизации сущности, критериев и уровня развития когнитивного компонента профессиональной компетенции преподавателя вуза, который в структуре профессиональной компетенции преподавателя вуза обеспечивает уход от устоявшихся стереотипов педагогической деятельности и овладение новыми способами профессиональной самореализации [4, с. 15]. Он характеризуется следующими критериями: наличие актуальных

интегрированных знаний, способность к их постоянному совершенствованию, творческая активность, гибкость и критичность мышления, способность к анализу профессиональной ситуации и рефлексии.

Для этого мы использовали диагностическую методику «Вопросник для изучения когнитивного компонента профессиональной компетенции преподавателя высшей школы» [5]. В исследовании приняли участие 60 преподавателей вуза.

Представим результаты исследования и их обсуждение по интегрированности профессиональных знаний (таблица 1).

По показателю «Интегрированность профессиональных знаний» высокий уровень продемонстрировали 23,38 % преподавателей. Главным показателем в рамках нашего исследования была именно интегрированность знаний, сочетание предметных и психологических профессиональных знаний. Преподаватели данной группы убеждены, что система знаний о психологии личности и учебной деятельности, закономерностях формирования профессиональной компетенции является обязательной. Это влияет на логику планирования учебного процесса и выбор форм самостоятельной работы.

Таблица 1 - Уровни развития когнитивного компонента профессиональной компетенции преподавателей высшей школы (в %)

Критерий	Уровни, %		
	Высокий	Средний	Низкий
Интегрированность профессиональных знаний	23,33	41,66	35,01

Низкий уровень развития интегрированности профессиональных знаний говорит о том, что, необходимость интеграции предметных и психологических знаний не осознается педагогами. При планировании учебного процесса они ориентируются только на логику и структуру дисциплины, не учитывая опыт учащихся по смежным дисциплинам.

Большинство преподавателей имеют средний уровень развития интегрированности знаний, что означает признание ими значимости психологических знаний, но они практически не используют их при планировании учебного процесса.

На основе анализа полученных данных мы констатируем, что большинство преподавателей, принявших участие в нашем исследовании, обладая глубокими, системными знаниями в области преподаваемой дисциплины, обладают фрагментарными знаниями по проблеме профессионального и личностного развития учащихся, затрудняются с интеграцией предметных и психологических знаний и чаще всего не осознают необходимость интеграции.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Гамрецкий И.С. Воспитание в системе высшего образования // Педагогика высшей школы: учебник / Под ред. Д.В. Чернилевского. - Винница: АМСКП, Глобус-Пресс, 2010. – 408 с.
- 2 Гуцу Е.Г. Диагностика деятельностного компонента профессиональной компетенции преподавателя вуза // Высшее образование в России. – 2012. – № 7. – С. 107-112.
- 3 Сорокоумова Г.В. Воспитательная компетентность будущего педагога: психологические механизмы и условия развития: автореф. дис... д-ра психол. наук. – Н. Новгород, 2011. – 54 с.
- 4 Вайтулевич С.Н., Михайлова Т.В., Петрова К.О. Сущность и пути развития критического мышления преподавателя высшей школы // Современные наукоемкие технологии. – 2008. – № 9. – С. 70-72.
- 5 Гуцу Е.Г. Диагностика и самодиагностика профессиональной компетенции преподавателя высшей школы: методическое пособие для преподавателей вузов – Н. Новгород: НГПУ, 2011.

REFERENCE

- 1 Gamretskiy I.S. Vospitanie v sisteme vyisshego obrazovaniya // Pedagogika vyisshey shkoly: Uchebnik / Pod red. D.V. Chernilevskogo. – Vinnitsa: AMSKP, Globus-Press, 2010. – 408 s.
- 2 Gutsu E.G. Diagnostika deyatel'nostnogo komponenta professional'noy kompetentsii prepodavatelya vuza // Vyisshee obrazovanie v Rossii. – 2012. – № 7. – S. 107-112.
- 3 Sorokoumova G.V. Vospitatelnaya kompetentnost buduschego pedagoga: psihologicheskie mekhanizmy i usloviya razvitiya: avtoref. dis... d-ra psihol. nauk. – N. Novgorod, 2011. – 54 s.
- 4 Vaytulevich S.N., Mihaylova T.V., Petrova K.O. Suschnost i puti razvitiya kriticheskogo myishleniya prepodavatelya vyisshey shkoly // Sovremennyye naukoemkie tehnologii. – 2008. – № 9. – S. 70-72.
- 5 Gutsu E.G. Diagnostika i samodiagnostika professional'noy kompetentsii prepodavatelya vyisshey shkoly: metodicheskoe posobie dlya prepodavatelya vuzov. – N. Novgorod: NGPU, 2011.

ТҮЙІН

Г.Е. Кожасханова,
В.В. Сергеева, педагогика ғылымдарының кандидаты
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

Оқытушының кәсіби құзыретінің когнитивтік компоненті

Мақала оқытушының кәсіби құзыретінің когнитивтік компонентінің теориялық аспектілеріне арналған. Осы жұмыста «Педагогика» пәні бойынша эмоциялық-құндылық компонентінің мазмұнын құрастыру механизмі зерделенген, жоғары мектептің қазіргі оқытушысы қызметіне қойылатын талаптар қарастырылған. Жоғары мектеп оқытушысының кәсіби құзыретінің когнитивтік компонентін зерделеу үшін зерттеу жүргізілді.

Түйін сөздер: субъектілердің тұлғалық-кәсіби сипаттамалары, эмоциялық-құндылық компоненті, дидактикалық құндылық, басымдылық.

RESUME

G.E. Kozahanova,
V.V. Sergeeva, Candidat of Pedagogical Sciences
Innovative University of Eurasia (Pavlodar).

Cognitive component of professional competence of a lecturer

The article is devoted to the theoretical aspects of cognitive component of professional competence of a lecturer. In the paper it is studied the mechanism of content constructing of emotionally-valuable component on the discipline "Pedagogy", it is considered performance requirements of modern lecturer of university. A study has been carried out to investigate cognitive component of professional competence of university lecturer.

Keywords: personal and professional characteristics of the subjects of emotionally-component values, didactic value, priority.

УДК 159.9

Ж.Е. Тютенова

Средняя общеобразовательная школа №13 (г. Павлодар),
Т.В. Пак, кандидат медицинских наук
Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар).

Роль игрового тренинга в развитии музыкально-творческих способностей младших школьников

Аннотация. В данной статье представлена концептуальная роль игрового тренинга в развитии музыкально-творческих способностей младших школьников, а также рассматриваются тренинговые технологии как средства реализации творческого потенциала учащихся первых классов. В настоящее время в развитии общества существует истинная общественная потребность в активизации творческого потенциала личности. Особого внимания заслуживают раскрытие сути музыкально-игрового тренинга, а также определение его роли в развитии музыкально-творческих способностей младших школьников.

Ключевые слова: игровой тренинг, музыкально-творческие способности, педагогический процесс.

В научных психолого-педагогических исследованиях последних лет проблема формирования творческих способностей у детей занимает значительное место. Хотя традиционная школа готовит учеников больше к исполнительской деятельности с развитием у них при этом соответствующих способностей.

В классическом варианте творческие способности выражаются в умении применить знания, умения и навыки в условиях необычной ситуации. При этом различают общие и специальные способности. Качества ума, памяти, наблюдательность причисляют к общим способностям, так как они необходимы в широком круге деятельности. Специальные способности находят применение в более узких разделах деятельности человека. Для благополучного выполнения той или иной деятельности необходимо наличие как общих, так и специальных способностей.

Вопрос о структуре музыкальных способностей до сих пор остается дискуссионным.

Исследователи Б.В. Асафьев и Л.С. Выготский к музыкальным способностям относят: музыкальный слух (в единстве звуковысотных, ладовых, гармонических, тембровых, динамических компонентов), чувство ритма, музыкальную память, воображение и музыкальную чуткость [1, с. 112].

По определению Б.М. Теплова ядром музыкальности каждого человека, занимающегося музыкальной деятельностью, являются три музыкальных способности [2, с. 335]:

- 1) музыкальный слух (чувство лада);
- 2) музыкально-ритмическое чувство (чувство ритма);
- 3) способность к музыкально-слуховым представлениям (музыкальная память).

Ладовое чувство проявляется в эмоциональном восприятии и точном узнавании мелодии. Музыкальный слух, в широком понимании, - это способность различать музыкальные звуки, воспринимать, переживать и понимать содержание музыкальных произведений». Такие исследователи, как Л.С. Выготский и Б.М. Теплов, различают звуковысотный, тембровый, динамический, ритмический, внутренний, относительный, абсолютный, полифонический и архитектурный слух [2; 3].

Музыкальные звуки имеют следующие качественные проявления: высоту, громкость, окраску, длительность.

Музыкально-ритмическое чувство – способность чувствовать ритм и воспроизводить его. Обычно под ритмом понимают регулярную повторяемость однородных или взаимосвязанных различных предметов или явлений, которые создают впечатление соразмерности, стройности, общей гармонии. Поэтому ритмическими можно назвать смену времен года, смену дня и ночи, поэзию и музыку и т.д.

Способность к музыкально-слуховым представлениям проявляется в точном воспроизведении мелодии по слуху (музыкальная память). Способность к слуховому представлению - это способность произвольно пользоваться слуховыми представлениями, отражающими звуковысотные движения. Данную способность можно иначе назвать слуховым или репродуктивным компонентом музыкального слуха. Она непосредственно проявляется в воспроизведении по слуху мелодий, в первую очередь в пении. Совместно с ладовым чувством она лежит в основе гармонического слуха. На более высоких ступенях развития она образует то, что обычно называют внутренним слухом. Эта способность образует основное ядро музыкальной памяти и музыкального воображения.

Известный музыковед Б.В. Асафьев предлагал подход к процессу приобщения школьников к музыкально-исполнительскому мастерству и развитию их творческих способностей. В его системе преобладало нормирование оценочной деятельности учащихся. Исходным тезисом было утверждение, что искусство в школе, прежде всего, объект наблюдения, а не «заучивания». Поэтому в качестве главной задачи выступало основание культуры слушателя. Особая роль отводилась своеобразным методам «наведения» и «наблюдения», которые способствовали накоплению у учащихся необходимых музыкальных знаний, приводящему к качественному изменению информации о музыке, формированию способности к аналитико-синтетической деятельности, оценочным суждениям [4, с. 144]. Применение этих методов способствовало последовательному развитию музыкального восприятия школьников в единстве эмоциональных и интеллектуальных начал.

На сегодняшний день такие ученые, как А.Н. Лук, С.Л. Рубинштейн, Б.М. Теплов и Р.С. Немов разрабатывают методы решения проблем, связанных с развитием творческих способностей личности [5, с. 56]. Появляются методические разработки, рекомендации относительно выявления психологических особенностей одаренного ребенка, влияния окружающей среды на развитие его творческих способностей, соотношения творческой активности и здоровья детей, организации обучения по индивидуальным учебным планам и программам.

Возникает потребность в решении задач по организации учебно-воспитательного процесса на основе максимального учета индивидуальных способностей, склонностей, степени одаренности детей; организации воспитательной работы школы по развитию личности, способностей, талантов, черт характера, нравственных качеств, отношений, обеспечивающих учащимся успех в творческой деятельности, современными методами.

Одним из таких средств формирования музыкально-творческих способностей детей может быть игровой тренинг, путем музыкально-игровой драматизации. Данный игровой тренинг может использоваться при условии достаточно развитого восприятия музыки и наличия в активе школьников как двигательных, так и специальных навыков (мимика, сценическая игра, характерная интонация), чтобы на этой базе найти свой способ реализации творческого замысла. Игровой тренинг очень близок ребенку, так как основан на действии, именно в игровом тренинге проявляется с наибольшей ясностью полный круг воображения. Стремление к действию, воплощение реальности, которое заложено в самом процессе воображения, находит свое полное осуществление. Игровой тренинг рассматривается как творческая форма, в которой проявляются и техническое, и декоративно-изобразительное, и словесное, и драматическое, и музыкальное творчество.

Рассматривая проблему организации творческих способностей в сфере музыкально-театральной организации первоклассников, обратимся к тому виду деятельности, который наиболее соответствует этому – музыкально-ритмическим движениям.

На начальной стадии музыкального развития ребенок стремится к наглядному толкованию художественных образов музыки. В дальнейшем воспроизведение музыки становится более активным – «имеет активный слухо-моторный характер». Это проявляется в произвольном подпевании, в четкой ритмике, вызывает двигательные эффекты (мимика, жесты).

Изучая развитие музыкальных представлений и восприятий у детей, исследователь К. Орф подтверждает, что двигательная реакция является существенным компонентом и механизмом музыкального познания [6, с. 35]. Такие формы, как пантомима, игра под музыку должны быть достаточно широко распространены на начальных этапах музыкального развития личности. Так, К. Орф создал целостную и эффективную систему музыкального воспитания, основанную на различных формах коллективного музицирования, детского творчества, активной исполнительской деятельности. Главный его принцип – строить музыкальное воспитание на ритмопластической основе. В выборе материала К. Орф исходит из фольклора. Народные песни и танцы он рассматривал как музыку для исполнения, разыгрывания, поэтому она должна давать достаточно поводов для соучастия в ее воспроизведении. Уже здесь можно найти истоки музыкально-игрового тренинга. Народная музыка ведет к сценической игре. Не случайно именно театр венчает всю систему К. Орфа.

В структуре народной песни всегда есть элемент импровизации, что позволяет ставить перед детьми творческие задания и дает юным исполнителям возможность быть своеобразными соавторами. Строение хороводов, игр под пение позволяет продемонстрировать детям разнообразные способы творческой деятельности: разные варианты движений, их импровизацию в танце, смену стилей хоровода, разнообразные приемы воплощения игровых образов.

Музыкально-сценическая тренинговая игра с ролями, танцами, сценами из сказок, диалогами-речитативами – все это средства активного художественного воспитания. Важным способом активизации мыслительной деятельности и воспитания моральных чувств является идентификация – умение представлять себя в условиях, изображенных в музыкальных произведениях, на месте героев, приспособить к себе, заложенные в произведении идеи, что возможно реализовать в процессе игрового тренинга. Творческое восприятие и исполнение учащимися различных песен предполагает перевоплощение в героев этих музыкальных произведений. Оно может активизироваться при постановке проблемных заданий типа: что ты испытал на месте героя песни? Какими средствами ты бы передал мысли и чувства, возникшие во время прослушивания музыкального произведения?

Исследователь Л.С. Выготский определил, что между музыкой и движениями при одновременном их исполнении устанавливается очень тесная взаимосвязь, но при определяющей роли музыки, образного развития [7, с. 93]. Движения, сопровождающиеся музыкой, выражают ее образное содержание. Музыка и движение не отражают точно жизненных явлений или предметов. Они отражают переживания в их опoэтизированном виде. Поэтому основной задачей музыкально-ритмических движений (ритмики) является формирование у детей воспроизведения музыкальных образов в их развитии и способности выражать их в соответствии с музыкой.

Путь освоения развернутых театрально-сценических образов лежит через песню – жанр самый массовый и демократический. В процессе игрового тренинга и имитация движений, о которых идет речь в текстах песен, помогает детям и их слушателям понять содержание и характер произведений. Пантомимическое отображение музыкально-поэтического текста дает возможность осознать более зримо поэтический текст. Аналогичная роль игрового тренинга в интерпретации музыки. Известно, что музыкальному языку не свойственна конкретная семантика, но благодаря игровым средствам, дети начинают лучше воспроизводить музыкальные интонации, исполнение песен становится более выразительным. Здесь театрализация фольклорных образов незаменима.

Таким образом, в процессе развития музыкальных способностей, основными видами художественной деятельности является пение, музыкально-ритмические движения и тесно связанная с ними сценическая игра. Данные виды деятельности чередуются или объединяются с пантомимой, танцем в процессе игрового тренинга. Процесс формирования и раскрытия музыкально-творческих способностей оригинально объединяет в себе драматическое действие, художественное слово, пантомиму, музыку и поэтому упражняет и одновременно развивает речь, интуицию, внимание, наблюдательность, память, ассоциативные способности, воображение, чувство ритма и пластики в движении. В силу этого тренинговый подход возможно рассматривать как один из педагогических методов, который обеспечивает активное творческое воспроизведение знаний и умений, а также формирует практические навыки и развивает творческие музыкальные способности учащихся.

Педагогический процесс, построенный на принципах личностно-ориентированного подхода, сотрудничества, не может обойтись без обращения ребенка на самого себя, на развитие своих способностей и возможностей. Воспитывают не знания, а люди, несущие знания. Поэтому, важен не столько процесс передачи и получения знаний, сколько процесс модели совместной духовной жизни, например, в процессе игрового тренинга с элементами драматизации. Ребенок должен понять в процессе общения с различными видами искусств, что искусство или эмоции могут выражаться гаммой звуков, движениями, выразительной речью.

О ходе изучения основных направлений современной общей психологии, психологии личности и музыкальной педагогики, можно предположить, что реализация музыкально-игрового тренинга в процессе формирования у детей творческих способностей потребует применения целого комплекса тех педагогических и психологических принципов, которые положены в основу методических рекомендаций различных школ и направлений. Подводя итоги вышеизложенного теоретического материала, приходим к выводу, что само понятие «музыкально-игровой тренинг» включает в себя реализацию компонентов, составляющих его суть:

- умение вслушиваться в музыкальное произведение;
- приобретение практических навыков музыкального искусства (пения, игровых и танцевальных навыков);
- накопление жизненного и музыкального опыта;
- наличие взаимосвязи слуха и исполнительских навыков;
- формирование музыкального и художественного мышления.

Использование в учебной работе элементов игры, согласно нашему предположению, поможет учителю отойти от авторитарных форм общения, будет способствовать становлению взаимного сотрудничества. Анализ литературы о роли игры в учебном процессе, анализ педагогического опыта передовых учителей музыки общеобразовательных школ, использующих игровой тренинг, как метод в своей работе с младшими школьниками, а также разработанные нами практические рекомендации будут способствовать формированию их творческих способностей.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Арчажникова Л.Г. Профессия – учитель музыки: книга для учителя. – М.: Просвещение, 1984. – 112 с.
- 2 Теплов Б.М. Психология музыкальных способностей. - М.: АПН, 1947. – 335 с.
- 3 Теплов Б.М. Психология и психофизиология музыкальных различий: избр. психол. тр. / Под ред. М.Г. Ярошевского. – М.: МПСИ; Воронеж: МОДЭК, 2003. – 639 с.
- 4 Асафьев Б.В. Избранные статьи о музыкальном просвещении и образовании. – 2-е изд. – Л.: Музыка, 1973. – 144 с.
- 5 Лук А.Н. Психология творчества. - М.: Наука, 1978. – 56 с.
- 6 Апраксина О.А. Музыка в воспитании творческой личности // Музыкальное воспитание в школе. – М.: Музыка. – 1984. – 35 с.
- 7 Выготский Л.С. Воображение и творчество в детском возрасте: Психологический очерк. – 3-е изд. – М.: Просвещение, 1991. – 93 с.

REFERENCE

- 1 Archazhnikova L.G. Professiya – uchitel muzyiki: kniga dlya uchitelya. – M.: Prosveschenie, 1984. – 112 s.
- 2 Teplov B.M. Psihologiya muzyikalnyih sposobnostey. - M.: APN, 1947. – 335 s.
- 3 Teplov B.M. Psihologiya i psihofiziologiya muzyikalnyih razlichiy: Izbr. psihol. tr. / Pod red. M.G. Yaroshevskogo. – M.: MPSI; Voronezh: MODEK, 2003. – 639 s.
- 4 Asahev B.V. Izbrannyye stati o muzyikalnom prosveschenii i obrazovanii. – 2-e izd. – L.: Muzyika, 1973. – 144 s.
- 5 Luk A.N. Psihologiya tvorchestva. - M.: Nauka, 1978. – 56 s.
- 6 Apraksina O.A. Muzyika v vospitanii tvorcheskoy lichnosti // Muzyikalnoe vospitanie v shkole. – M.: Muzyika. – 1984. – 35 s.
- 7 Vyigotskiy L.S. Voobrazhenie i tvorchestvo v detskom vozraste: Psihologicheskii ocherk. – 3-e izd. – M.: Prosveschenie, 1991. – 93 s.

ТҮЙІН

Ж.Е. Тютенкова

№13 жалты орта білім беру мектебі (Павлодар қ.),

Т.В. Пак, медицина ғылымдарының кандидаты

Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.).

Кіші мектеп оқушыларының музыкалық-шығармашылық қабілеттерін дамытудағы ойын тренингінің ролі

Бұл мақалада кіші мектеп оқушыларының музыкалық-шығармашылық қабілеттерін дамытудағы ойын тренингінің концептуалдық ролі ұсынылған, сондай-ақ бірінші сынып оқушыларының

шығармашылық әлеуетін іске асыру құралы ретінде тренингтік технологиялар қарастырылады. Қазіргі таңда қоғамның дамуында тұлғаның шығармашылық әлеуетін белсенділендіруде шынайы қоғамдық қажеттілік орын алып тұр. Музыкалық ойын тренингінің мәнін ашу, сондай-ақ кіші мектеп оқушыларының музыкалық-шығармашылық қабілеттерін дамытудағы оның рөлін анықтау ерекше назар аударуға лайық.

Түйін сөздер: ойын тренингі, музыкалық-шығармашылық қабілеттер, педагогикалық үрдіс.

RESUME

Zh.Ye. Tyutenova,

Education secondary school №13 (Pavlodar),

T.V. Pak, *Candidat of Medical Sciences*

Innovative University of Eurasia (Pavlodar).

Role of playing training in developing musical and creative flairs of primary school children

In this article the conceptual role of the playing training is presented in developing musically-creative flairs of junior schoolchildren, as well as training technologies as means of realization of creative potential of the 1st grade schoolchildren are examined. Currently, there is a public need to activate the creative potential of the individual to develop society. Special attention is paid to on one of the main tasks of music-games training and defining its role in the development of musical and creative abilities of primary school children.

Keywords: playing training, musical and creative capabilities, pedagogical process.

Технические науки

УДК 004.42

А.Г. Задорин

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)

E-mail: toljasadorin@mail.ru

Разработка информационной системы книгообеспеченности на базе Инновационного Евразийского университета

Аннотация. В статье рассматривается пример создания информационной системы книгообеспеченности на базе уже используемой в учебном процессе информационной системы ЕКИС и автоматизированной библиотечной информационной системы (АБИС) «Ирбис 64». Автор выявил основные недостатки при использовании модуля «Книгообеспеченность» в используемой АБИС «Ирбис 64» и предложил способы их устранения. Автором создана информационная система книгообеспеченности, интегрированная в корпоративную информационную систему учебного заведения (разработана с использованием microsoft sql server 2000).

Ключевые слова: книгообеспеченность, автоматизированная библиотечная информационная система, недостатки АБИС, база данных, карта книгообеспеченности, автоматизированное рабочее место.

Важной составляющей деятельности библиотеки образовательного учреждения является анализ книгообеспеченности учебного процесса. Средства ее поддержки реализуются в автоматизированных информационно-библиотечных системах (АБИС) [1].

В данный момент в Инновационном Евразийском университете в качестве автоматизированной библиотечной информационной системы используется Ирбис 64. В этой АБИС уже имеется автоматизированное рабочее место (АРМ) Книгообеспеченность, которое помогает следить за книгообеспеченностью учебного заведения, а так же получать отчеты по книгообеспеченности [2]. Но в данной системе имеются следующие недостатки:

- 1) Нужно следить за актуальностью базой данных книгообеспеченности.
- 2) Нужно добавлять и следить за актуальностью учебных планов, справочников дисциплин, справочников кафедр.
- 3) Нужно следить за актуальностью баз данных (БД) студентов, вносить семестр, учебный год, переводить студентов на следующий курс.

Из-за данных недостатков было принято решение разработать свою информационную систему книгообеспеченности. Для разработки было выбрано программное обеспечение: Microsoft SQL Server 2000, Microsoft Access 2007.

Данное программное обеспечение было выбрано потому, что оно уже использовалось в единой корпоративной информационной системе (ЕКИС). На данной системе строится весь учебный процесс, поэтому не будет необходимости вводить учебные планы, следить за изменением кафедр [3]. Вся нужная информация уже есть в ЕКИС.

Разработку ИС книгообеспеченности решили разделить на несколько этапов:

- редактирование каталога «Книжный фонд» в АБИС Ирбис 64, привязка дисциплин к книгам;
- разработка программного обеспечения для выгрузки данных из АБИС Ирбис 64 в Microsoft SQL;
- разработка выходных форм книгообеспеченности;
- разработка АРМ Библиотека;
- добавление выходных форм в АРМ Кафедра, АРМ Библиотека.

Перед началом этапа редактирования каталога были обновлены справочники дисциплин, специальностей, кафедр в АБИС Ирбис, затем работниками библиотеки было произведено редактирование БД «Книжный фонд», к книгам привязывались дисциплины и исправлялись ошибки, допущенные во время ввода.

Чтобы добавить данные о книгах, в ЕКИС было написано программное обеспечение, которое выгружало данные из АБИС Ирбис 64 в excell файл, после чего данные с этого файла загружались в microsoft sql server при помощи Microsoft access [4]. Для написания данного ПО была использована библиотека irbis64_client_dll, с помощью которой происходит обращение к серверу АБИС Ирбис 64, само программное обеспечение было написано на Delphi [5]. При выгрузке создаются три файла с данными:

- наименование книги;
- экземпляры;
- дисциплины.

В microsoft sql server были созданы три аналогичные таблицы, в которые добавляются данные из этих файлов.

По времени полная выгрузка занимает примерно 3,5 часа. Чтобы автоматизировать выгрузку, данное ПО было скопировано на сервер библиотеки и было добавлено в планировщик заданий Windows [6]. Интерфейс программы для выгрузки представлен на рисунке 1.

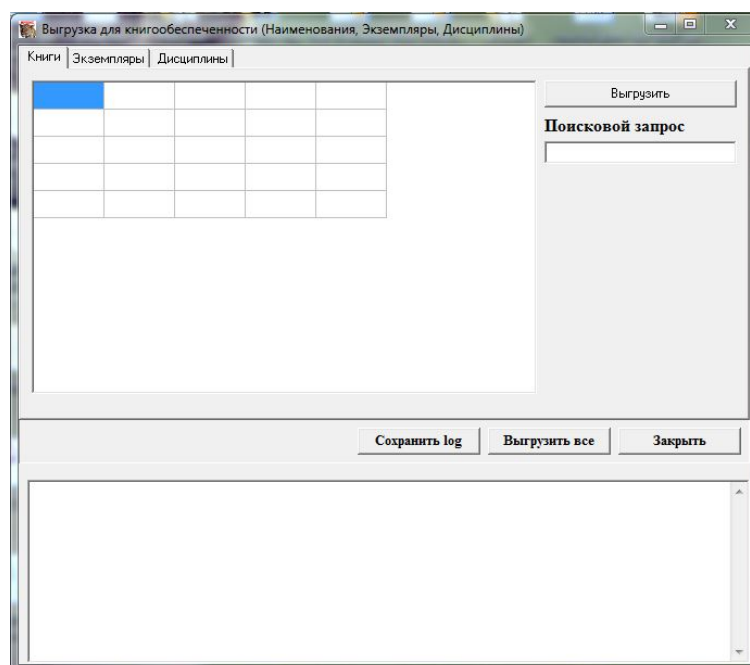


Рисунок 1 - Интерфейс программы для выгрузки данных для книгообеспеченности

Чтобы информация о книгообеспеченности была доступна преподавателям, в АРМ Кафедра был добавлен модуль «Книгообеспеченность» который содержит следующие элементы:

- карта книгообеспеченности (бакалавриат);
- карта книгообеспеченности (магистратура);
- карта книгообеспеченности специальности;
- карта книгообеспеченности дисциплины;
- заявка на приобретение литературы.

Выходные формы карты книгообеспеченности показывают данные по книгообеспеченности кафедры в разрезе специальностей авторизованного преподавателя. Карта книгообеспеченности (бакалавриат) показана на рисунке 2. Аналогично выглядит карта книгообеспеченности магистратуры.

Карта книгообеспеченности учебного процесса (бакалавриат) на 31.01.2015

№ п/п	Шифр специальности	Название специальности	Фонд литературы в Н.Б. ИнЕУ (кол-во экз.)			Приведенный контингент			Книгообеспеченность на 1 студента приведенного контингента					
			Всего	В т.ч. на гос. яз.	В т.ч. на русс. яз.	Всего	В т.ч. на гос. яз.	В т.ч. на русс. яз.	Всего	В т.ч. на гос. яз.	В т.ч. на русс. яз.	Всего	В т.ч. на гос. яз.	В т.ч. на русс. яз.
1	5B060100	Математика	21910	5639	13949	3	0	3	140	7303,3	140	0	140	4649,67
2	5B011100	Информатика	21087	5544	12504	6,5	0	6,5	140	3244,2	140	0	140	1923,69
3	5B060200	Информатика	6241	2335	3198	2	0	2	140	3120,5	140	0	140	1599
4	5B070300	Информационные системы	22059	5410	12437	17,5	0	17,5	140	1260,5	140	0	140	710,69
5	5B010900	Математика	16189	2869	11325	18,25	0	18,25	140	887,07	140	0	140	620,55
6	5B070400	Вычислительная техника и программное обеспечение	23905	5397	14488	39,25	0	39,25	140	609,04	140	0	140	369,12

Рисунок 2 - Выходная форма «Карта книгообеспеченности (бакалавриат)»

Карта книгообеспеченности специальности показывает книгообеспеченность по дисциплинам в разрезе выбранной специальности.

Карта книгообеспеченности специальности на 31.01.2015
5B070300 - Информационные системы

№ п/п	Название дисциплины	Департамент / кафедра (читавшая)	Цикл (ООД/БД/ПД)	Компонент (обязательный / элективный)	Фонд литературы кол-во экз	Приведенный контингент	Книгообеспеченность на 1 студента приведенного контингента
1	Алгоритмы, структуры данных и программирование	Отделение информационных технологий	Базовые дисциплины	Обязательный	17	10,5	1,62
2	Инженерная и компьютерная графика	Кафедра "Математика и информационные технологии"	Базовые дисциплины	Элективный	37	0	0
3	Информатика	Кафедра "Математика и информационные технологии"	Общеобразовательные дисциплины	Обязательный	673	0	0
4	Математические методы в инженерии	Кафедра "Математика и информационные технологии"	Базовые дисциплины	Элективный	12	5,5	2,18
5	Математический анализ	Кафедра "Математика и информационные технологии"	Базовые дисциплины	Обязательный	771	5	154,2
6	Объектно-ориентированное программирование на C++ Builder	Кафедра "Математика и информационные технологии"	Базовые дисциплины	Элективный	44	5,5	8
7	Основы информационной безопасности	Кафедра "Математика и информационные технологии"	Профилирующие дисциплины	Элективный	10	5,5	1,82
8	Основы информационных систем	Отделение информационных технологий	Профилирующие дисциплины	Обязательный	35	10,5	3,33
9	Программирование на языках низкого уровня	Кафедра "Математика и информационные технологии"	Базовые дисциплины	Элективный	10	5,5	1,82
10	Социология	Департамент права, истории и социологии	Общеобразовательные дисциплины	Обязательный	626	10,5	59,62
11	Стандартизация, сертификация, технические измерения	Кафедра "Математика и информационные технологии"	Базовые дисциплины	Элективный	369	7	52,71

Заведующий библиотекой ИнЕУ Амирханова Динара Советовна

Рисунок 3 - Выходная форма «Карта книгообеспеченности специальности»

Карта книгообеспеченности дисциплины показывает наименование книг по выбранной дисциплине, а также количество экземпляров и местонахождение (рисунок 4).

Карта книгообеспеченности дисциплины

1 "С" Бухгалтерия на 31.01.2015

№ п/п	Наименование издания	Направленность	Место хранения - Кол-во экземпляров	Всего экземпляров
1	1С: Бухгалтерия. Базовая версия 5.0 Под ред. В.Э. Фигурнова, В.А. Давыдовой 254 с.с. 1992г.		аб - 1	1
2	1С: Предприятие 8.0 2007г.	Основная литература	к/з - 1	1
3	1С:Бухгалтерия-Проф 6.0. Версия для Windows, Windows 95 310с.с. 1996г.		аб - 1	1
4	Бойко Э.В.Томилевская Е.И.1С:Предприятие 8.0. Зарплата и управление персоналом 240 с.с. 2007г.		чз - 1	1
5	Вареню В.Настройка программы 1С:Бухгалтерия 112с. 2000г.		аб - 5	5
6	Васючков Е. Ф.Гамоцкая Л. Е.Бухгалтерский учет с 1С Бухгалтерией 6.0- 7.7 по Казахстанским счетам и настройкам	Основная литература	аб - 1	1
7	Васючков Е.Ф.Гамоцкая Л.Е.Бухгалтерский учет и 1С Предприятие 7.7 для Казахстана 122 с.с. 2006г.	Основная литература	чз - 2 аб - 16	18

Рисунок 4 - Выходная форма «Карта книгообеспеченности дисциплины»

Чтобы автоматизировать формирование заявки на приобретение литературы, в АРМ Кафедра был добавлен модуль заявка на приобретение литературы, до внедрения этого модуля прайс-лист рассылался

по электронной почте на кафедры, затем кафедра формировала заявку по выбранным книгам, указывая приведенный контингент. После внедрения данного модуля преподавателю остается только выбрать нужную книгу из списка и заполнить поля: количество, дисциплина, компонент, тип, характер и направленность издания. Приведенный контингент, количество книг в библиотеке по данной дисциплине, нормативное количество книг подсчитываются автоматически [7].

Чтобы прайс попал на определённую кафедру, был написан АРМ библиотека, в данном АРМе сотрудник библиотеки распределяет книги из прайса по специальностям, в зависимости от выбранной специальности книга попадает на ту или иную кафедру. Формирование заявки показано на рисунке 5.

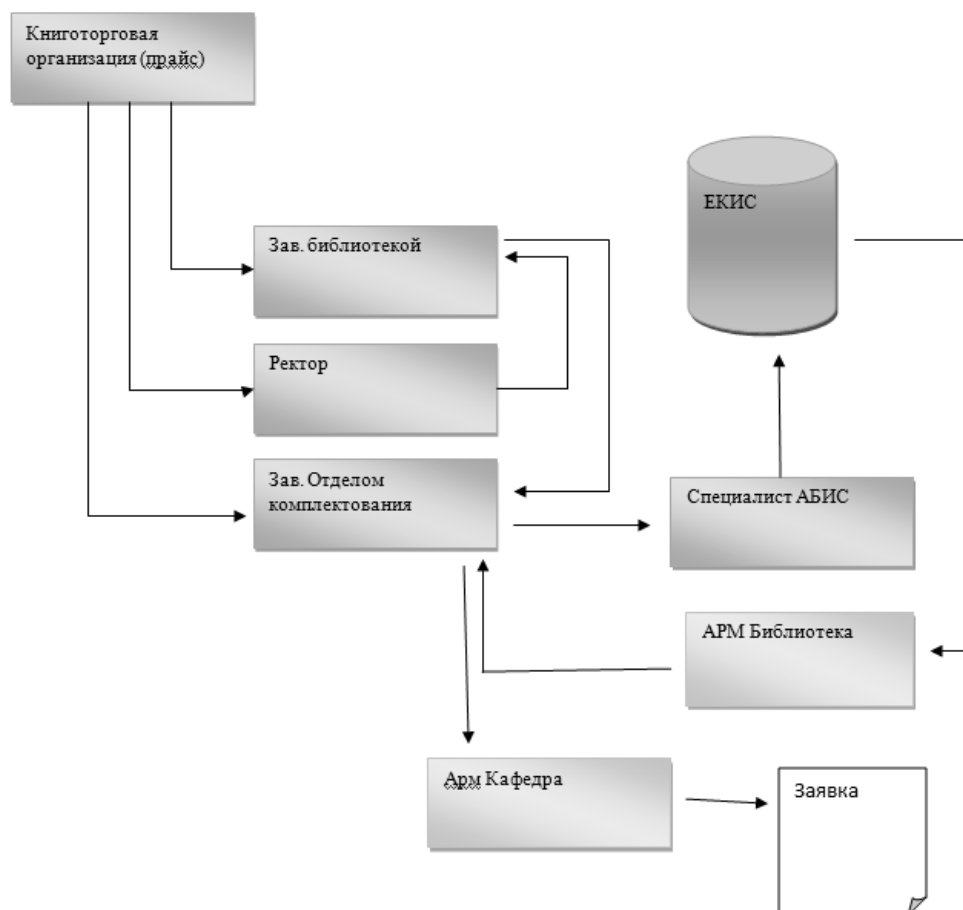


Рисунок 5 - Схема формирования заявки

Кроме распределения книг из прайс-листа по специальностям, в АРМ Библиотека был добавлен модуль книгообеспеченности аналогичный модулю в АРМ Кафедра, с дополнительными выходными формами. Модуль «Книгообеспеченность» в АРМ Библиотека имеет следующие выходные формы:

- карта книгообеспеченности (бакалавриат);
- карта книгообеспеченности (магистратура);
- карта книгообеспеченности в разрезе кафедр;
- карта книгообеспеченности вуза;
- устареваемость книг;
- устареваемость книг по социально-гуманитарному профилю;
- устареваемость книг по техническому, естественному, сельскохозяйственному профилю;
- карта книгообеспеченности (бакалавриат) с учетом устареваемости;
- карта книгообеспеченности (магистратура) с учетом устареваемости;
- карта книгообеспеченности в разрезе кафедр с учетом устареваемости;
- карта книгообеспеченности вуза с учетом устареваемости.

В период разработки было написано программное обеспечение на базе библиотеки `irbis64_client_dll` с помощью Delphi для актуализации БД читателей в АБИС Ирбис 64 [8]. Данное ПО позволяет:

- добавлять новых читателей (студентов, сотрудников);
- обновлять текущие данные читателей;
- удалять лишние учетные данные читателей;

- обновлять фото читателей;
- работать в ручном или автоматическом режиме.

Данная программа позволила держать базу читателей в актуальном состоянии, не используя ручной труд. Интерфейс программы предоставлен на рисунке 6.

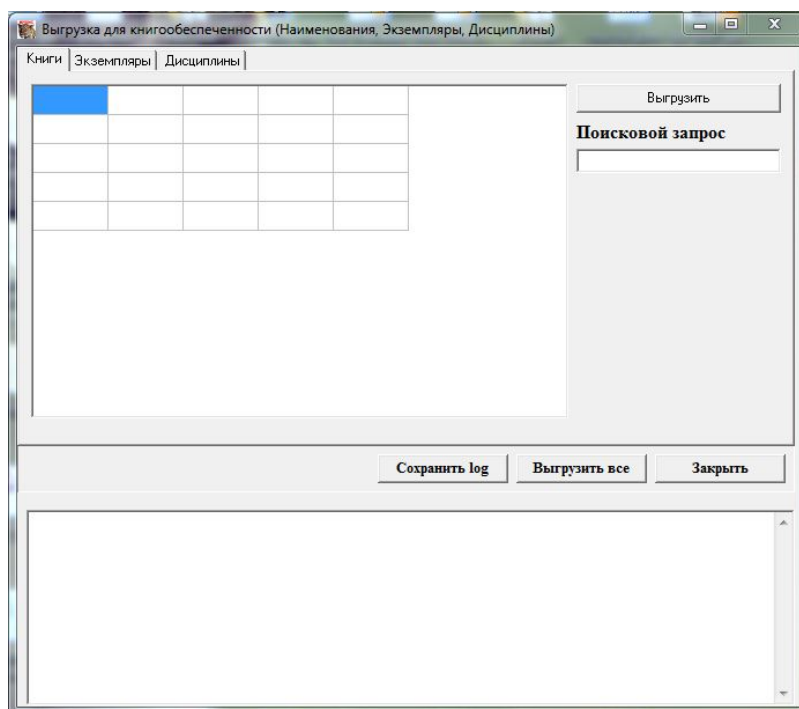


Рисунок 6 - Интерфейс программы для обновления базы данных читателей

В результате разработки информационной системы книгообеспеченности получилась система, которая интегрирована в единую информационную систему, что, в отличие от модуля книгообеспеченности в АБИС Ирбис 64, дает следующие преимущества:

- нет необходимости следить за БД книгообеспеченность в АБИС Ирбис 64, так как используется ЕКИС;
- не нужно редактировать базу читателей Ирбис 64;
- имеется возможность изменять выходные формы;
- полная интеграция с БД Студентов и БД Индивидуальный учебный план;
- актуальные данные в любой момент времени.

Создание своей информационной системы книгообеспеченности позволяет сделать такую систему, которая полностью соответствует всем требованиям конкретного учебного заведения.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Сэлтон Г. Автоматическая обработка, хранение и поиск информации / Пер. с англ. В.Я. Вертьева и др. – М.: Сов. радио, 1973. – 560 с.
- 2 Солтон Дж. Динамические библиотечно-информационные системы: Пер. с англ. – М.: Мир, 1979. – 557 с.
- 3 Воройский Ф. АБИС: проблемы выбора и внедрения // Библиотека. – 1993. – № 8. – С.61–65; № 9. – С. 30–33. – 1994. – № 2. – С. 29–33; № 3. – С. 33–38.
- 4 Библиотечные компьютерные технологии: сб. статей. – Вып. 1–2 / Сост. О.А. Лавренова. – М., 1996.
- 5 Бродовский А.И., Воройский Ф.С., Гончаров А.М. и др. Библиотека и информатизация. – Казань, 1996. – 229 с.
- 6 Гончаров М., Шрайберг Я. Разработка Интернет-серверов для науки, культуры, образования. – Москва–Вашингтон: American Councils, ILIAC, 2000. – 52 с.
- 7 Информационно–библиотечное обеспечение науки. Проблемы интеграции информационных ресурсов: материалы конф. – М., 1998. – 174 с.
- 8 Компьютерная техника и технологии в библиотеках накануне третьего тысячелетия: Сб. научн. тр. ГПНТБ России. – М.: ГПНТБ России, 2000. – 205 с.

REFERENCE

- 1 Selton G. Avtomaticheskaya obrabotka, khranenie i poisk informatsii / Per. s angl. V.Ya. Vert'eva i dr. – M.: Sov. radio, 1973. – 560 s.
- 2 Solton Dzh. Dinamicheskie bibliotечно–informatsionnye sistemy: Per. s angl. – M.: Mir, 1979. – 557 s.
- 3 Voroyksiy F. ABIS: problemy vybora i vnedreniya // Biblioteka. – 1993. – № 8. – S.61–65; № 9. – S. 30–33. – 1994. – № 2. – S. 29–33; №3. – S. 33–38.
- 4 Bibliotечnye komp'yuternye tekhnologii: sb. statey. – Vyp. 1–2 / Sost. O.A. Lavrenova. – M., 1996.
- 5 Brodovskiy A.I., Voroyksiy F.S., Goncharov A.M. i dr. Biblioteka i informatizatsiya. – Kazan'. – 1996. – 229 s.
- 5 Goncharov M., Shrayberg Ya. Razrabotka Internet–serverov dlya nauki, kul'tury, obrazovaniya. – Moskva – Vashington: American Councils, ILIAC, 2000. – 52 s.
- 6 Informatsionno–bibliotечноe obespechenie nauki. Problemy integratsii informatsionnykh resursov: materialy konf. – M., 1998. – 174 s.
- 7 Komp'yuternaya tekhnika i tekhnologii v bibliotekakh nakanune tret'ego tysyacheletiya: Sb. nauchn. tr. GPNTB Rossii. – M.: GPNTB Rossii, 2000. – 205 s.

ТҮЙІН

А.Г. Задорин

Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

Инновациялық Еуразия университеті базасында кітаппен қамтамасыз етудің ақпараттық жүйесін құру

Бұл мақалада оқу үрдісінде қолданылып жүрген ЕКИС ақпараттық жүйесі мен «Ирбис 64» автоматтандырылған кітапханалық ақпараттық жүйесінің (АКАЖ) базасында кітаппен қамтамасыз етудің ақпараттық жүйесін құру мысалы қарастырылған. Автор қолданыстағы «Ирбис 64» АКАЖ-дың «Кітаппен қамтамасыз ету» модулін пайдаланғандағы негізгі кемшіліктерді анықтады және оларды жою жолдарын ұсынды. Автор оқу орнының корпоративті ақпараттық жүйесіне кіріктірілген кітаппен қамтамасыз етудің ақпараттық жүйесін құрды.

Түйін сөздер: *кітаппен қамтамасыз ету, автоматтандырылған кітапханалық ақпараттық жүйе, АКАЖ кемшіліктері, дерекқор, кітаппен қамтамасыз ету картасы, автоматтандырылған жұмыс орны.*

RESUME

A.G. Zadorin

Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Development of information system of book provision at Innovative University of Eurasia

In the article it is considered an example of creating an information system of book provision based on the already used information system SCIS in the educational process and automated library information system (ALIS) “Irbis 64”. The author found the main disadvantages in using the “Book provision” module of ALIS “Irbis 64” and offered ways of their elimination. The author created the information system of book providing integrated into corporate information system of educational institution (it is discovered with using of Microsoft sql server 2000).

Keywords: *book provision, automated library information system, disadvantages of ALIS, book database, computer workstation.*

УДК 004.42**В.В. Наумов**, кандидат технических наук,**А.Г. Задорин**

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)

E-mail: toljasadorin@mail.ru

Информационные системы книгообеспеченности в образовательных учреждениях

***Аннотация.** В данной статье описываются достоинства и недостатки автоматизированных библиотечных информационных систем (АБИС), а также рассматриваются их характеристики. Авторы сделали анализ наиболее используемых АБИС на территории Казахстана и стран СНГ и дали им оценку. Также авторы описали возможность создания информационной системы книгообеспеченности, которая будет удовлетворять всем требованиям учебного заведения и превосходить существующие системы.*

***Ключевые слова:** книгообеспеченность, автоматизированная библиотечная информационная система, недостатки АБИС, коэффициент книгообеспеченности, база данных.*

Важной составляющей деятельности библиотеки образовательного учреждения является анализ книгообеспеченности учебного процесса. Средства ее поддержки реализуются в автоматизированных информационно-библиотечных системах (АБИС), которая реализует комплексный подход ко всем процессам формирования учебного фонда, его использования и анализа книгообеспеченности учебной литературой.

Базовым показателем книгообеспеченности служит коэффициент, рассчитываемый как отношение количества экземпляров определенного информационного ресурса (учебника, учебного пособия и т.п.), представленного в фонде библиотеки и входящего в список рекомендуемой литературы в учебной программе дисциплины, к числу учащихся, изучающих эту дисциплину. Коэффициент книгообеспеченности отражает степень удовлетворения фондом библиотеки потребностей читателей в учебной литературе. Его общий смысл – полнота обеспечения учебной литературой множества учащихся, для которых она предназначена [1].

Комплексный анализ книгообеспеченности включает расчет соответствующих коэффициентов для отдельных изданий, дисциплин, образовательных программ (в целом и по циклам дисциплин), учебных групп, факультетов, совокупностям дисциплин, преподаваемых кафедрой и т.д. Полученные значения сопоставляются с нормативными, задающими минимально допустимые уровни книгообеспеченности, определенные решениями органов управления образованием или образовательного учреждения. Для проведения указанных расчетов требуются спецификация структуры образовательного учреждения и реализуемых им образовательных программ, а также данные о количестве учащихся в учебных группах, осваивающих различные образовательные программы.

Автоматизированная система книгообеспеченности предназначена для оптимизации справочно-информационного обслуживания преподавателей, студентов и сотрудников научной библиотеки университета. Она предназначена для получения оперативной информации о состоянии обеспеченности учебными изданиями учебных дисциплин, для информации о рекомендуемой и новой литературе, для своевременной корректировки тематического плана комплектования учебного фонда, для последующего анализа использования литературы в учебном процессе.

В базу данных системы книгообеспеченности ежегодно вносятся изменения в учебных планах, контингенте студентов. Изменения в количественном составе учебного фонда вносятся в течение года.

База данных автоматизированной системы книгообеспеченности учебного процесса позволяют получить преподавателям университета следующую информацию:

- контингент студентов по факультетам, специальностям, форме обучения, курсам, дисциплинам;
- списки учебных и методических изданий, их количество по дисциплинам кафедры;
- списки учебных и методических изданий, их количество за определенные годы издания;
- обеспеченность учебными и методическими изданиями по факультетам, специальностям, формам обучения, семестрам.

Автоматизированная система книгообеспеченности учебного процесса позволяет оперативно информировать кафедры о новых поступлениях учебной и методической литературы. Данные автоматизированной системы носят не только информативный характер, но и позволяют осуществлять обратную связь с кафедрами: по списанию литературы, перераспределению по месту хранения, соответствию учебно-методических изданий читаемому курсу и т.д.; составлять списки новых поступлений учебно-методической литературы за определенный период [2].

На сегодняшний день комплектование фондов вузовских библиотек - процесс недостаточно формализованный, а порою чисто субъективный, поэтому плохо поддающийся анализу и особенно перспективному планированию. Причем информация, с которой приходится иметь дело библиотеке,

чрезвычайно изменчива в соответствии с изменением учебного процесса и состава книжного фонда. Технологически правильно построенные процессы заказа, получения, хранения, книговыдачи и даже списания литературы не могут быть оторваны от всестороннего анализа книгообеспеченности учебного процесса, постоянно производимого самой библиотекой вуза. Оперативный учет текущего состояния обеспеченности учебного процесса необходимой литературой позволяет не только повысить эффективность использования фонда учебной литературы, но и увеличить производительность и качество труда библиотекарей [3].

Вузы по-разному подходят к организации библиотечных процессов, связанных с комплектованием учебной литературой, но в любом случае требуется иметь конкретные цифры, позволяющие оценить потребность в том или ином издании. Только на основании таких данных возможны правомерные выводы о закупке нужного количества экземпляров каждого конкретного издания [4]. Для этого разработаны и существуют различные методы получения и анализа так называемых коэффициентов книгообеспеченности учебной литературой. Рассчитанные значения коэффициентов книгообеспеченности должны показывать полноту обеспеченности книгой (или книгами) того контингента учащихся, для которых эти издания предназначены. Эти цифры могут быть использованы, в том числе при предоставлении отчетных данных книгообеспеченности: по направлениям обучения, специальностям, кафедрам, отдельным дисциплинам, а также в качестве суммарного компонента при лицензировании и аккредитации учебной деятельности вуза.

Причем для всех этих показателей, в рамках каждого вида учебной литературы (основной и дополнительной), жестко определены нормативные минимальные значения коэффициента книгообеспеченности, а также назначены нижние границы дат издания литературы, учитываемой в таком расчете. Например, для дисциплин, принадлежащих к циклу общепрофессиональных, основная литература не должна быть старше десяти лет, а для специальных дисциплин - пяти лет [5].

Несмотря на повсеместное использование библиотеками расчетов коэффициентов книгообеспеченности, не существует общепринятых рекомендаций по методике расчета этих значений. вузы по-разному подходят к решению этой проблемы, автоматизируя библиотечные процессы с помощью специализированного программного обеспечения такого, как автоматизированная подсистема «Книгообеспеченность учебного процесса» МИФИ или Версия 2.5 автоматизированной картотеки книгообеспеченности, в том числе и на базе комплексных автоматизированных информационно-библиотечных систем (АБИС) [6]. Модули книгообеспеченности есть в таких информационных библиотечных системах, как АБИС «МАРК-SQL» (НПО «Информсистема»), АБИС: «ИРБИС-32/64» (ГПНТБ России), «Руслан» (Санкт-Петербургский государственный технический университет), «БУКИ» (Ярославского государственного университета), «1С: Библиотека ВУЗа» от Март-софт и др.

Можно отметить, что все вышеперечисленные программные продукты, обеспечивающие ведение картотеки книгообеспеченности, при расчете коэффициентов книгообеспеченности по-разному интерпретируют следующие важные моменты:

- учет распределения литературы по семестрам, в том числе и смежным;
- методика получения обобщенных коэффициентов книгообеспеченности;
- параллельное использование одних и тех же изданий различными группами учащихся;
- возможность ограничения максимальных и минимальных значений коэффициентов;
- приоритетное распределение литературы в соответствии с учебными графиками кафедр;
- отбор и вычисление процента литературы с разрешительными грифами;
- учет требований к максимальному сроку актуальности литературы.

В результате, даже имея одни и те же исходные данные, в различных АБИС могут быть получены разные значения коэффициентов книгообеспеченности, что связано с использованием различных алгоритмов их расчета и представления в выходных формах [7].

Многие вышеназванные программные продукты изначально даже не пытаются учесть:

- соответствие переизданий учебников или их аналогов с другим заглавием;
- особенность подсчета коэффициента книгообеспеченности для электронных версий аналогичных изданий;
- подсчет процента обновления учебной литературы, используемой дисциплиной.

В таблице 1 представлены наиболее известные и применяемые в настоящее время на территории Казахстана и стран СНГ АБИС.

Таблица 1 - Применяемые на территории Казахстана и стран СНГ автоматизированные библиотечные информационные системы (АБИС).

Система	Используемые форматы	Описание
OPAC-Global	RUSMARC	Полнофункциональная АБИС, реализованная в архитектуре стандартных web-серверов и web-клиентов. Предназначена для автоматизации корпоративной работы сети библиотек, включающая библиотеки разных уровней. Корпоративная система может быть реализована как по типу централизованного сервера, так и по типу распределенных серверов с единым протоколом обмена данными http.
OPAC-midi	RUSMARC	Функционально сокращенная АБИС OPAC-Global, но достаточная для автоматизации крупных библиотек или небольших библиотечных сетей.
OPAC-mini	RUSMARC	Система предназначенная для автоматизации средних и мелких библиотек в объеме необходимых функций, работающих преимущественно в режиме заимствования библиографических и авторитетных записей из Сводных каталогов различного уровня
МАРК – SQL	USMARC UNIMARC	Система третьего поколения, разрабатывалась на основе принципов открытых систем и обеспечивает комплексную автоматизацию всех библиотечных процессов: комплектование литературы, создание и ведение электронного каталога, систематизацию, обработку поступающих изданий, справочно-информационное обслуживание, обслуживание читателей, учет библиотечных фондов. С помощью этой программы собственные информационные ресурсы библиотек могут быть интегрированы в мировую информационную среду.
ИРБИС	USMARC UNIMARC	Система автоматизации библиотек, отвечающая всем международным требованиям, предъявляемым к современным библиотечным системам, и в тоже время поддерживающая все многообразие традиций российского библиотечного дела. В системе реализованы все типовые библиотечные технологии, включая технологии комплектования, систематизации, каталогизации, читательского поиска, книговыдачи и администрирования, на основе взаимосвязанного функционирования пяти типов автоматизированных рабочих мест (АРМ): - Комплектатор - Каталогизатор - Читатель - Книговыдача - Администратор - Web-ИРБИС
Руслан	ISO 2709-81, RUSMARC	Система построена по технологии «клиент-сервер» типа сервер приложений и состоит из трех частей: клиентской, серверной и сервера баз данных. Сервер баз данных полностью скрыт от клиентов. Клиенты взаимодействуют непосредственно с сервером приложений (в дальнейшем – сервером). В качестве протокола взаимодействия клиентов с сервером используется Z39.50. Российская библиотечная система, учитывающая специфику технологий российских библиотек, но вместе с тем, отвечающая мировым требованиям и спецификациям. В системе поддерживаются и постоянно развиваются новейшие библиотечные технологии, внедряемые в ведущих мировых библиотечных организациях (корпоративная каталогизация, ведение каталогов электронных ресурсов, открытый доступ к электронным каталогам и полнотекстовым коллекциям, штрих-кодирование единиц хранения и читателей, электронный заказ и доставка документов, автоматическое распознавание элементов описания и т.д.).
Фолиант	USMARC RUSMARC	Система предназначена для комплексной автоматизации библиотечных процессов - от создания библиографии до учета читателей и книговыдачи. Может быть использована в библиотеках разных специализаций - от школьной до областной. Многоуровневая архитектура «клиент-сервер» на основе СУБД Oracle 8i. Возможность разделения серверного ресурса между библиотеками, что позволяет существенно снизить стоимость приобретения и эксплуатации системы. Поддержка протокола Z39.50.

Одним из существенных недостатков данных АБИС является то, что для баз данных используются разные форматы, которые зачастую не совместимы с уже имеющейся информационной системой вуза [8].

Например, чтобы можно было рассчитать коэффициент книгообеспеченности стандартными средствами АБИС ИРБИС 64, нужно:

- 1) Добавлять в базу читателей студентов и следить за их контингентом;
- 2) Занести в базу читателей всех студентов вуза.
- 3) Своевременно менять студентам курс и семестр.
- 4) Внести учебные планы студентов в БД Книгообеспеченности.
- 5) При вводе книги заполнять поля «Дисциплина», «Специальность».
- 6) Редактировать справочники дисциплин, специальностей, кафедр и факультетов.
- 7) Если поменялся код специальности, кафедры, дисциплины, то нужно заново редактировать учебный план в АБИС.

Все эти действия изначально делаются вручную, и занимают очень много времени, поэтому требуются дополнительные сотрудники и затраты.

Чтобы избежать данных проблем было принято решение разработать свою информационную систему книгообеспеченности, которая была бы интегрирована в существующую корпоративную информационную систему (ЕКИС) и обладала следующими качествами:

- интеграция с существующей корпоративной информационной системой;
- использование реляционной модели данных;
- возможность быстрой модернизации;
- автоматизация процесса заказа книг кафедрами;
- формирование выходных форм книгообеспеченности;
- формирование выходных форм КСУ.

Так как Информационная система ИнеУ построена на базе Microsoft sql, то были проведены следующие основные подготовительные этапы перед разработкой информационной системы книгообеспеченности:

- 1) Интеграция базы данных читателей АБИС ИРБИС 64 с корпоративной информационной системой, отказ от читательских билетов в пользу электронных пропусков. На данном этапе было разработано программное обеспечение, которое позволило автоматически синхронизировать базу читателей с базой студентов вуза и колледжа, а также сотрудников ЕКИС;
- 2) Настройка выгрузки из базы читателей АБИС студентов, у которых нет на руках книг, чтобы они могли получить обходной лист в Студенческом отделе автоматически;
- 3) Настройка выгрузки базы книжного фонда ИнеУ из АБИС ИРБИС 64 в Microsoft Sql (ЕКИС).

В заключение хотелось бы отметить, что автоматизированные картотеки книгообеспеченности легко обнаруживают слабые места в работе с комплектованием фонда учебной литературы и позволяют навести порядок в его использовании. Однако, для этого требуются определенные целенаправленные действия со стороны руководителей библиотек по организации анализа книгообеспеченности и, самое главное, разработка единых рекомендаций по расчету коэффициентов книгообеспеченности и их применению при пополнении фонда библиотек учебных заведений.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Шрайберг Я.Л. Основные положения и принципы разработки автоматизированных библиотечно-информационных систем и сетей. – М.: ГПНТБ России, 2000. – 130 с.
- 2 Шрайберг Я.Л., Воройский Ф.С. Автоматизированные библиотечно-информационные системы России: состояние, выбор, внедрение, развитие. – М.: Либерея: ГПНТБ России, 1996. – 273 с.
- 3 Воройский Ф.С. Аналитико-синтетическая обработка и переработка информации в автоматизированных системах НТИ: Основы организации и технологии. – М.: ИПКИР, 1991. – 217 с.
- 4 Воройский Ф.С., Моздор С.В. Проектирование информационной технологии и автоматизированных рабочих мест в составе служб предприятий: Нормат. и метод. материалы. – М.: ВИМИ, 1992. – 75 с.
- 5 Справочное руководство по организации и поиску научно-технической информации. – М.: МИФИ, 1999. – 119 с.
- 6 Юсупов Р.М., Заболотский В.П. Научно-методологические основы информатизации / РАН. С.-Петербург. ин-т информатики и автоматизации. – СПб.: Наука, 2000. – 454 с.
- 7 Бродовский А.И., Воройский Ф.С., Гончаров А.М., Шрайберг Я.Л. Библиотека и информатизация. – Казань, 1996. – 229 с.
- 8 Гончаров М.В., Шрайберг Я.Л. Введение в Интернет: учебное пособие в 9 частях / Общ. ред. Я.Л. Шрайберга. – М.: ГПНТБ России, 2000. – 250 с.

REFERENCE

- 1 Shrayberg Ya. L. Osnovnye polozheniya i printsipy razrabotki avtomatizirovannykh bibliotечно–informatsonnykh sistem i setey. – M.: GPNTB Rossii, 2000. – 130 s.
- 2 Shrayberg Ya. L., Voroyskiy F. S. Avtomatizirovannye bibliotечно–informatsonnye sistemy Rossii: sostoyanie, vybor, vnedrenie, razvitie. – M.: Libereya: GPNTB Rossii, 1996. – 273 s.
- 3 Voroyskiy F. S. Analitiko–sinteticheskaya obrabotka i pererabotka informatcii v avtomatizirovannykh sistemakh NTI: Osnovy organizatsii i tekhnologii. – M.: IPKIR, 1991. – 217 s.
- 4 Voroyskiy F. S., Mozdor S. V. Proektirovanie informatsonnoy tekhnologii i avtomatizirovannykh rabochikh mest v sostave sluzhb predpriyatiy: Normat. i metod. materialy. – M.: VIMI, 1992. – 75 s.
- 5 Spravochnoe rukovodstvo po organizatsii i poisku nauchno–tekhnicheskoy informatcii. – M.: MIFI, 1999. – 119 s.
- 6 Yusupov R.M., Zabolotskiy V.P. Nauchno–metodologicheskie osnovy informatizatsii / RAN. S.–Peterb. in–t informatiki i avtomatizatsii. – SPb.: Nauka, 2000. – 454 s.
- 7 Brodovskiy A. I., Voroyskiy F. S., Goncharov A. M.,... Shrayberg Ya. L. Biblioteka i informatizatsiya. – Kazan', 1996. – 229 s.
- 8 Goncharov M. V., Shrayberg Ya. L. Vvedenie v Internet: Uchebnoe posobie v 9 chastyakh / Obshch. red. Ya. L. Shrayberga. – M.: GPNTB Rossii, 2000. – 250 s.

ТҮЙІН

В.В. Наумов, техника ғылымдарының кандидаты

А.Г. Задорин,

Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

Білім беру мекемелеріндегі кітаппен қамтамасыз етудің ақпараттық жүйелері

Бұл мақалада автоматтандырылған кітапханалық ақпараттық жүйелердің (АКАЖ) артықшылықтары мен кемшіліктері сипатталған, сонымен қатар олардың сипаттамалары қарастырылады. Авторлар Қазақстан мен ТМД елдерінің аумағында көбірек қолданылатын АКАЖ-ға талдау жасап, оларға баға берді. Сонымен бірге оқу орнының барлық талаптарын қанағаттандыратын және қолданыстағы жүйеден асып түсетін кітаппен қамтамасыз етудің ақпараттық жүйелерін құру мүмкіндігін сипаттаған.

Түйін сөздер: кітаппен қамтамасыз ету, автоматтандырылған кітапханалық ақпараттық жүйе, АКАЖ кемшіліктері, кітаппен қамтамасыз ету коэффициенті, дерекқор.

RESUME

V.V. Naumov, Candidate of Technical Sciences,

A.G. Zadorin,

Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Information systems of book provision in educational institutions

This article describes the advantages and disadvantages of automated library information system (ALIS) and considers their characteristics as well. Authors made the analysis of the most used ALIS in Kazakhstan and the CIS countries and evaluated them. Also, authors described the possibility of creating information system of book providing, which will satisfy all requirements of educational institution and will exceed the existing systems.

Key words: book provision, automated library information system, disadvantages of ALIS, coefficient of book provision, database.

УДК 681.323

В.В. Наумов, кандидат технических наук

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)

E-mail: vvn296@mail.ru

Анализ задачи минимизации операторных схем алгоритмов

Аннотация. В данной статье проводится анализ задачи минимизации операторных схем алгоритмов (граф-схем и логических схем) по числу операторных, условных или по суммарному числу вершин при различных распределениях сдвигов. Предлагаются общая методика минимизации без детального рассмотрения задач отдельных её этапов и удобный для машинной реализации способ нахождения множеств запрещенных наборов, необходимых при минимизации в классе конечно эквивалентных схем алгоритмов.

Ключевые слова: операторные схемы алгоритмов, распределение сдвигов, эквивалентность алгоритмов, минимизация схем алгоритмов, микропрограммные автоматы.

Широкое распространение информационных технологий и постоянно растущая сложность средств автоматизации, вычислительной техники и программного обеспечения наряду с требованием быстрого и безошибочного их проектирования в настоящее время неизбежно приводят к применению ЭВМ на различных этапах их проектирования. В связи с этим особую актуальность имеет задача создания эффективных машинных методов проектирования средств автоматизации и вычислительной техники, в частности, микропрограммных автоматов (МПА).

Для задания законов функционирования МПА широко применяются операторные схемы алгоритмов (граф-схемы и логические схемы алгоритмов – ГСА и ЛСА). Затраты оборудования в МПА существенно зависят от сложности операторной схемы алгоритма, задающей закон его функционирования. В связи с этим возникают задачи минимизации ГСА и ЛСА, которые практически совпадают.

Минимизация числа вершин в ГСА необходима при решении часто встречающейся задачи объединения множества частных ГСА в единую минимизированную граф-схему. Эта же задача возникает при автоматизации микропрограммирования, а также при разработке программного обеспечения микро-ЭВМ, когда требуется решать задачу рационального использования её памяти.

Методы построения минимизированных ГСА необходимы при решении задачи трансляции таблиц решений, которые используют для задания алгоритмов с большим числом разветвлений.

Предлагаемые в литературе методы минимизации граф-схем алгоритмов либо не позволяют за приемлемое время минимизировать ГСА практической сложности, либо часто приводят к результатам, далеким от минимальных.

В связи с этим является актуальной разработка эффективных машинных методов минимизации операторных схем алгоритмов и микропрограммных автоматов, применимых для решения задач реальной степени сложности и при различных распределениях сдвигов.

Задача минимизации операторных схем алгоритмов рассматривается во многих работах. Однако в литературе отсутствует анализ возможности получения с помощью этих методов ГСА, минимальных по числу условных, операторных или по суммарному числу вершин при различных распределениях сдвигов и при наличии повторяющихся операторов в граф-схемах. Рассмотрение этих вопросов, а также разработка общей методики минимизации ГСА (без детального рассмотрения задач отдельных её этапов) проводятся в данной статье.

Эквивалентность граф-схем алгоритмов и нахождение множеств запрещенных наборов

Пусть задана ГСА $G(A, P, Y, X)$, у которой $A = \{A_0, \dots, A_{G+1}\}$ – множество операторных вершин (A_0 – начальная, A_{G+1} – конечная), $P = \{p_1, \dots, p_Q\}$ – множество условных вершин, $Y = \{Y_0, \dots, Y_{T+1}\}$ – множество операторов (Y_0 – начальный, Y_{T+1} – конечный), $X = \{x_1, \dots, x_L\}$ – множество логических условий (переменных). В каждой операторной вершине записан один из операторов множества Y , причем в вершине A_0 – оператор Y_0 , а в вершине A_{G+1} – оператор Y_{T+1} . В различных операторных вершинах могут быть записаны одинаковые операторы из множества $\{Y_1, \dots, Y_T\}$. В каждой условной вершине записано одно из логических условий множества X . В различных условных вершинах могут быть записаны одинаковые логические условия. Предполагается, что значения логических условий $x_1, \dots, x_L$ могут изменяться только в моменты выполнения операторов [1].

Если каждому оператору Y_t ($t = 0, 1, \dots, T$) поставлено в соответствие некоторое подмножество B_t логических условий, которые могут изменяться во время выполнения оператора, то говорят, что задано распределение сдвигов. Если $B_t = X$ для ($t = 0, 1, \dots, T$), то такое распределение сдвигов называют универсальным. Можно рассматривать более общие распределения сдвигов, чем соответствие $Y_t \rightarrow B_t$ ($t = 0, 1, \dots, T$). Например, в виде соответствия $Y_t \rightarrow B_t^0, B_t^1, B_t^x, B_t^{\bar{x}}, B_t$ ($t = 0, 1, \dots, T$), где $B_t^0, B_t^1, B_t^x, B_t^{\bar{x}}, B_t$ – множества логических условий, которые после выполнения оператора Y_t соответственно принимают

значение $0(B^0)$, принимают значение $1(B^1)$, сохраняют свои значения (B^x) , изменяют свои значения на обратные (B^x) , могут изменяться произвольным образом (B_t) .

Пусть в ГСА Γ имеется путь из вершины A_i в вершину A_j вида $A_i p_{iL} \dots p_{iR} A_j$, проходящий только через условные вершины $p_{iL} \dots p_{iR}$. Каждому такому пути соответствует конъюнкция α_{ij} логических условий $x_{iL} \dots x_{iR}$, записанных в вершинах $p_{iL} \dots p_{iR}$. Причем, переменная x_{iR} входит в эту конъюнкцию с инверсией, если выходу условной вершины p_{iR} , через который проходит путь, приписана цифра 0.

Если между A_i и A_j имеется несколько (например, H) путей, проходящих только через условные вершины, то $\alpha_{ij} = \bigvee_{h=1}^H \alpha_{ij}^h$, где α_{ij}^h - конъюнкция, соответствующая h -му пути из A_i в A_j . Функцию α_{ij} называют функцией перехода от операторной вершины A_i к операторной вершине A_j , а выражение $A_i \rightarrow \bigvee_{j=1}^{G+1} \alpha_{ij} A_j$ - формулой перехода для операторной вершины A_i [1].

В работе [2] определен процесс выполнения ЛСА, не содержащих повторяющихся операторов, на произвольной последовательности наборов значений логических условий $x_1, \dots, x_L$, который очевидным образом распространяется на ЛСА и ГСА с повторяющимися операторами (при этом, кроме строчки выполняемых операторов, требуется выписывать и строчку проходимых операторных вершин). Результатом выполнения ГСА Γ на произвольной бесконечной последовательности наборов $\Delta_1 \dots \Delta_m \dots$ является строчка выполняемых операторов $Y_0 Y_{i1} \dots Y_{im} \dots$, называемая значением ГСА Γ на последовательности наборов $\Delta_1 \dots \Delta_m \dots$.

Эта строчка может быть либо бесконечной, либо конечной - заканчиваться конечным оператором Y_{t+1} или фиктивным оператором пустого периода (пустого цикла) Y_{t+2} [1-5].

Пусть распределение сдвигов для ГСА Γ задано соответствием $Y_t \rightarrow B_t \subseteq X$ ($t=0, 1, \dots, T$). Тогда, последовательность наборов $\Delta_1 \dots \Delta_m \dots$ называется допустимой для ГСА Γ при заданном распределении сдвигов, если всякий набор Δ_{m+1} либо совпадает с набором Δ_m , либо отличается от него только значениями переменных из множества B_{im} , где Y_{im} - оператор, выполняемый при наборе Δ_m .

Причем, если значение ГСА Γ на некоторой последовательности наборов $\Delta_1 \dots \Delta_m$ конечно и при наборе Δ_m выполняется оператор Y_{T+1} или Y_{T+2} , то будем считать, что любая последовательность $\Delta_1 \dots \Delta_m \Delta_{m+1} \dots$ является недопустимой для Γ . Подобным же образом определяется допустимость последовательности наборов для ГСА с более общими распределениями сдвигов.

ГСА Γ_1 и Γ_2 эквивалентны при заданном распределении сдвигов ($\Gamma_1 \equiv \Gamma_2$), если для всякой последовательности наборов, допустимой для ГСА Γ_1 или Γ_2 при этом распределении сдвигов, значения этих ГСА совпадают [2].

Поскольку в практических применениях ГСА важны, как правило, лишь конечные значения ГСА, то часто целесообразно рассматривать более слабую эквивалентность ГСА - конечную эквивалентность, которую определим следующим образом (см. также [5, 6]).

Будем говорить, что ГСА Γ_1 и Γ_2 конечно эквивалентны ($\Gamma_1 \equiv^k \Gamma_2$), если для любой последовательности наборов, допустимой для Γ_1 или Γ_2 и приводящей к выполнению конечного оператора в Γ_1 или Γ_2 , значения этих ГСА совпадают.

Множество ГСА, конечно эквивалентных заданной ГСА Γ , включает в себя множество граф-схем, эквивалентных Γ , поэтому, рассматривая задачу минимизации в классе конечно эквивалентных граф-схем, можно рассчитывать на получение результатов не хуже, чем в классе эквивалентных ГСА. В настоящей работе будут рассматриваться как эквивалентные, так и конечно эквивалентные преобразования ГСА.

Отметим, что если распределение сдвигов для ГСА не задано, то оно предполагается универсальным. Если для исходной ГСА задано неуниверсальное распределение сдвигов, то эта информация может быть использована при её минимизации, что дает возможность получать более оптимальные решения.

Наиболее полно можно учитывать распределение сдвигов при минимизации ГСА, если первоначально для каждой операторной вершины A_i заданной ГСА Γ найти множество всех наборов (обозначим его K_i), которые могут образовывать логические условия $x_1, \dots, x_L$ непосредственно после выполнения оператора, записанного в A_i , при выполнении ГСА Γ на всевозможных допустимых последовательностях наборов [2-9]. А затем, считая, что на остальных (запрещенных) наборах функции перехода α_{ij} не определены, учитывать эту неопределенность при минимизации числа вершин в Γ . Будем обозначать множество запрещенных наборов для операторной вершины A_i через N_i . Для их нахождения из методов [2-9] наиболее удобен для машинной реализации метод работы [9], в котором все действия описываются как соответствующие операции над кубами. Рассмотрим этот метод применительно к задаче нахождения множеств запрещенных наборов $N_0, \dots, N_G$ для операторных вершин $A_0, \dots, A_G$ заданной ГСА Γ .

Пусть множества K_i , N_i и функции перехода α_{ij} для операторной вершины A_i представляются в виде множеств L -мерных кубов, т.е. в виде кубических покрытий (кубическое представление булевых функций описано в работе [10]). И пусть распределение сдвигов для ГСА Γ задается соответствием $A_i \rightarrow c_i$ ($i=0, \dots, G$), где $c_i = (c_{i1}, \dots, c_{iL})$ куб, в котором значение каждой координаты c_{il} определяется следующим образом:

$c_{il}=0$, если $x_l \in B_i^0$; $c_{il}=1$, если $x_l \in B_i^1$; $c_{il}=x$, если $x_l \in B_i^x$; $c_{il}=\bar{x}$, если $x_l \in B_i^{\bar{x}}$; $c_{il}=x^{\sim}$, если $x_l \in B_i^{\sim}$.

Над произвольными кубами $a_r=(a_{r1},...,a_{rL})$ и $c_i=(c_{i1},...,c_{iL})$, где $a_{rl} \in \{0,1,x\}$, определяется операция γ . Операция γ задается координатной таблицей γ -операции (таблица 1): $a_r \gamma c_i=(a_{r1} \gamma c_{i1},...,a_{rL} \gamma c_{iL})$.

Таблица 1 – γ -операция

γ		a_{rl}		
		0	1	x
c_{il}	0	0	0	0
	1	1	1	1
	x	0	1	x
	$\bar{x}$	1	0	x
	$x^{\sim}$	x	x	x

Очевидно, что если $A_1 \dots A_m$ – допустимая для ГСА Γ последовательность наборов такая, что при наборе A_m выполняется оператор, записанный в вершине A_i , то любая последовательность наборов $A_1 \dots A_m A_{m+1}$, где $A_{m+1} \subseteq (A_m \gamma C_j)$ – также допустима для Γ .

Для множества L – мерных кубов D и куба c_i γ -операция определяется следующим образом:

$D \gamma c_i = \{ a_r \gamma c_i \mid a_r \in D \}$.

Путем итерации находятся устойчивые множества K_i ($i=0,...,G$).

Пусть на t -том шаге итерации ($t=0,1,...$) получены множества K_i^t ($i=0,...,G$).

Тогда $K_i^{t+1} = K_i^t \cup [(K_0^t \cap \alpha_{0i}) \cup \dots \cup (K_G^t \cap \alpha_{Gi})] \gamma C_i$, где $K_i^0 = \emptyset$;

$K_0^t = K_0 = (xx...x) \gamma c_0$ для любого $t=0,1,...$; $i=1,...,G$.

Если при $t=r$ $K_i^r = K_i^{r-1}$ ($i=1,...,G$), то процесс вычислений считается законченным и находим множества $N_i = (xx...x) \# K_i$ ($i=0,1,...,G$), которые будут являться кубическими покрытиями множеств запрещенных наборов для операторных вершин $A_0, ..., A_G$ ГСА Γ .

Здесь и в дальнейшем будем использовать одни и те же обозначения для множеств наборов значений логических переменных и для их кубических покрытий. Операции $\cap$ и $\#$ над кубическими покрытиями определены в [10].

При рассмотрении задачи минимизация ГСА в классе конечно эквивалентных граф-схем вместо множеств $K_0, ..., K_G$ будут использоваться множества $F_0, ..., F_G$. Через F_i будем обозначать множество всех наборов, которые могут образовывать логические условия после выполнения оператора, записанного в вершине A_i , при выполнении ГСА Γ на всевозможных допустимых последовательностях наборов, приводящих к работе конечного оператора Y_{T+1} . Для нахождения множеств F_i ($i=0,1,...,G$), предложим следующий способ, также использующий операции над кубами (множества F_i можно получать и с помощью «правил нижней разметки», предложенных в работе [3]).

Найдем для ГСА Γ множества K_i ($i=0,1,...,G$), используя рассмотренный выше метод. Получим функции $\alpha_{ij}' = \alpha_{ij} \cap K_i$ ($i=0,...,G$; $j=1,...,G+1$).

Над произвольными кубами $a_r=(a_{r1},...,a_{rL})$ и $c_i=(c_{i1},...,c_{iL})$, где $a_{rl} \in \{0,1,x\}$, $c_{il} \in \{0,1,x,\bar{x},x^{\sim}\}$, определим операцию Ω , которая задается координатной таблицей Ω -операции (таблица 2). Прочерки в таблице 2 соответствуют ситуациям, которые не могут возникать при нахождении множеств F_i .

Таблица 2 – Ω -операция

Ω		a_{rl}		
		0	1	x
c_{il}	0	x	-	-
	1	-	x	-
	x	0	1	x
	$\bar{x}$	1	0	x
	$x^{\sim}$	x	x	x

Множества F_i ($i=0,...,G$) будем искать путем итерации. Принимаем $F_i^0 = \emptyset$ ($i=0,...,G$).

Пусть на t -том шаге итерации ($t=0,1,...$) получены множества F_i^t ($i=0,...,G$).

Тогда $F_i^{t+1} = F_i^t \cup [(F_1^t \Omega c_{1i}) \cap \alpha'_{1i}] \cup \dots \cup [(F_G^t \Omega c_{Gi}) \cap \alpha'_{Gi}] \cup \alpha'_{i,G+1}$.

Если при $t=r$ $F_i^r = F_i^{r+1}$ ($i=0,...,G$), то процесс вычислений множеств считаем законченным и находим множества $N_i = (xx...x) \# F_i$ ($i=0,1,...,G$), которые будут определять множества запрещенных наборов для вершин $A_0, ..., A_G$ ГСА Γ при минимизации Γ в классе конечно эквивалентных ГСА.

Разработка общей методики минимизации граф-схем алгоритмов

Пусть задана ГСА $\Gamma(A, P, Y, X)$, у которой $A=\{A_0, ..., A_{G+1}\}$ – множество операторных вершин (A_0 – начальная, A_{G+1} – конечная), P – множество условных вершин, $Y=\{Y_0, ..., Y_{T+1}, Y_{T+2}\}$ – множество

операторов (Y_0 – начальный, Y_{T+1} – конечный, Y_{T+2} – фиктивный оператор пустого периода, который не записан ни в одной из вершин Γ), $X = \{x_1, \dots, x_L\}$ – множество логических переменных. Пусть распределение сдвигов для ГСА Γ задано соответствием $Y_t \rightarrow B_t^0, B_t^1, B_t^x, B_t^y, B_t$. ($t=0, 1, \dots, T$).

И пусть задан автомат Мура $S (A_s, Z, Y, \delta, \lambda, a_0, a_{K+1}, a_{K+2})$, где A_s – множество состояний, Z – множество входных сигналов – всевозможных наборов значений логических переменных $x_1, \dots, x_L$, $Y = \{Y_0, \dots, Y_{T+1}, Y_{T+2}\}$ – множество выходных сигналов, $\delta: A_s * Z \rightarrow A_s$ – функция переходов, $\lambda: A_s \rightarrow Y$ – функция выходов, a_0 – начальное состояние, a_{K+1} – первое конечное состояние, a_{K+2} – второе конечное состояние (назовем его состоянием пустого периода), причем $\lambda(a_0) = Y_0$, $\lambda(a_{K+1}) = Y_{T+1}$, $\lambda(a_{K+2}) = Y_{T+2}$.

Последовательность наборов $\zeta = A_1 A_2 \dots$ будем называть допустимой для автомата S , если при подаче её на вход автомата, начиная с состояния a_0 , всюду определены его переходы. Обозначим через Σ_S множество всех допустимых последовательностей наборов для автомата S , а через Σ_Γ множество всех допустимых последовательностей наборов для ГСА Γ при заданном для Γ распределении сдвигов.

Будем говорить, что автомат S реализует ГСА Γ , если $\Sigma_\Gamma \subseteq \Sigma_S$ и для любой последовательности наборов $\zeta \in \Sigma_\Gamma$ реакция автомата S на последовательность ζ совпадает со значением ГСА Γ на этой последовательности.

Очевидно, что если S реализует Γ и M – множество всех ГСА, эквивалентных Γ , то S реализует любую ГСА из M .

Будем говорить, что автомат Мура S интерпретирует ГСА Γ , если $K=G$ и состояния автомата S можно перенумеровать так, что для любого набора $\Delta_m \in Z$ и для любого состояния $a_i \in A_s$ ($a_i \neq a_{K+1}$, $a_i \neq a_{K+2}$) будет выполняться следующее:

- 1) $\delta(a_i, \Delta_m) = a_j \leftrightarrow (\Delta_m \in K_i) \& \alpha_{ij}(\Delta_m) = 1$;
- 2) $\delta(a_i, \Delta_m) = a_{K+2} \leftrightarrow (\Delta_m \in K_i) \& \alpha_{ij}(\Delta_m) = 0$ для любого j ;
- 3) $\lambda(a_i) = Y_t$, если и только если в вершине A_i записан оператор Y_t ,

где K_i – множество наборов, которые могут образовывать логические переменные $x_1, \dots, x_L$ непосредственно после выполнения оператора Y_t в вершине A_i при выполнении ГСА Γ на всевозможных допустимых последовательностях наборов.

Очевидно, что:

- 1) если автомат S интерпретирует ГСА Γ , то S реализует Γ (обратное, вообще говоря, неверно);
- 2) с точностью до обозначения состояний, для любой ГСА Γ существует единственный интерпретирующий ее автомат.

Пусть M – множество всех ГСА, эквивалентных заданной ГСА Γ ; $M_{min}^A, M_{min}^P, M_{min}$ – множество ГСА, минимальных в M соответственно по числу операторных вершин, по числу условных вершин и по суммарному числу операторных и условных вершин; R – множество всех автоматов, реализующих Γ .

Рассмотрим задачи нахождения для ГСА Γ граф-схем из множеств $M_{min}^A, M_{min}^P, M_{min}$.

Очевидно, что задача нахождения ГСА из M_{min}^A может быть решена путем нахождения автомата S_{min} минимального в R , и построения по нему одной из интерпретируемых им ГСА.

Однако, получение автомата $S_{min} \in R$ путем минимизации автомата S , интерпретирующего заданную ГСА Γ , может быть гарантировано только в том случае, когда в R не существует автомата S' , покрываемого автоматом S , но не покрывающего S , т.е. когда $\Sigma_S = \Sigma_\Gamma$, что часто не выполняется.

Рассмотрим сначала случай, когда для ГСА Γ задано универсальное распределение сдвигов. Тогда $N_i = \emptyset$, где N_i – множество запрещенных наборов для вершины A_i ГСА Γ . Следовательно, для всех состояний из множества A_s , кроме конечных, функция переходов δ автомата S , интерпретирующего Γ , определена при любом входном сигнале, т.е. S – полностью определенный автомат (не учитывая неопределенные переходы из конечных состояний). Отсюда следует, что $\Sigma_S = \Sigma_\Gamma$ и единственный минимальный в R автомат может быть найден путем разбиения множества состояний автомата S на максимальные классы эквивалентности и отождествления состояний каждого класса (см. [1]).

Общую методику решения задачи нахождения ГСА из множеств $M_{min}^A, M_{min}^P, M_{min}$ для ГСА Γ с универсальным распределением сдвигов обосновывает следующая теорема, сформулированная и доказанная автором данной статьи в работе [11] (здесь доказательство опускаем).

Теорема. Пусть M – множество всех ГСА, эквивалентных заданной ГСА Γ с универсальным распределением сдвигов; $M_{min}^A, M_{min}^P \subseteq M$ – множества ГСА, минимальных в M по числу операторных и условных вершин соответственно. Тогда $M_{min}^A \cap M_{min}^P \neq \emptyset$.

Следствие. Пусть $M_{min} \subseteq M$ – множество всех ГСА, минимальных в M по суммарному числу вершин. Тогда $M_{min} = M_{min}^A \cap M_{min}^P$.

Из следствия ясно, что множество всех ГСА, минимальных в M_{min}^A по числу условных вершин, совпадает с M_{min} , а так как минимальный автомат $S_{min} \in R$ интерпретирует любую ГСА из M_{min}^A , то построив по нему ГСА, минимальную по числу условных вершин среди всех граф-схем, интерпретируемых автоматом S_{min} , получим некоторую ГСА $\Gamma' \in M_{min}$.

Таким образом, для ГСА с универсальным распределением сдвигов обоснована следующая методика их минимизации:

1. Строим полностью определенный автомат S , интерпретирующий заданную ГСА Γ .

2. Для автомата S находим эквивалентный ему минимальный автомат S_{min} .

3. Находим ГСА Γ' , минимальную по числу условных вершин среди всех граф-схем, интерпретируемых автоматом S_{min} (эта задача будет рассмотрена в одной из следующих статей автора). В результате получим ГСА $\Gamma' \in M_{min}^A = M_{min}^A \cap M_{min}^P$, т.е. ГСА, которая будет минимальной по числу условных, по числу операторных и по суммарному числу вершин среди всех ГСА, эквивалентных Γ .

Если же для ГСА Γ задано неуниверсальное распределение сдвигов, то в общем случае $\Sigma_\Gamma \neq \Sigma_S$, а $\Sigma_\Gamma \subseteq \Sigma_S$, где Σ_Γ и Σ_S множества допустимых последовательностей наборов для ГСА Γ и автомата S , интерпретирующего Γ . Следовательно, автомат, минимальный среди всех автоматов, покрывающих S , может оказаться неминимальным во множестве R всех автоматов, реализующих Γ .

Среди методов, учитывающих заданные распределения сдвигов для построения частичного автомата, лишь метод из работы [8] позволяет для исходной ГСА Γ с неуниверсальным распределением сдвигов находить автомат S' такой, что $\Sigma_{S'} = \Sigma_\Gamma$. Этот метод будет рассмотрен в одной из следующих статей автора. Там же предлагается эффективный точный метод минимизации получаемого частичного автомата. Метод работы [8] предложен для построения частичного управляющего автомата по заданным полностью определенному управляющему автомату Мили и функции редукции. Рассматриваемая в [8] функция редукции является более общим распределением сдвигов, чем заданное в виде соответствия $Y_t \rightarrow B_t^0, B_t^1, B_t^x, B_t^x, B_t$. ($t=0, 1, \dots, T$). Метод может быть очевидным образом изменен для нахождения частичного автомата Мура.

Отметим, что автомат, получаемый с помощью метода [8] может иметь число состояний значительно большее, чем число операторных вершин в исходной ГСА Γ . Однако только при минимизации такого автомата можно гарантировать нахождение автомата, минимального в R , а, следовательно, и ГСА из множества M_{min}^A .

Автором данной статьи в работе [11] показано, что для ГСА с неуниверсальным распределением сдвигов приведенная выше теорема в общем случае не выполняется. Таким образом, требования оптимального доопределения неопределенностей при минимизации операторных и при минимизации условных вершин могут быть противоречивы, и для ГСА Γ с неуниверсальным распределением сдвигов может оказаться, что

$$M_{min}^A \cap M_{min}^P \neq M_{min}^A \cap M_{min} = \square$$

Отметим, что известные методы минимизации числа условных вершин в ГСА позволяют по некоторому автомату S , реализующему заданную ГСА Γ , построить ГСА, минимальную или приближенно минимальную по числу условных вершин, только в классе ГСА, интерпретируемых автоматом S . А поскольку для заданной ГСА Γ с неуниверсальным распределением сдвигов может быть

$$M_{min}^A \cap M_{min}^P \neq M_{min}^A \cap M_{min} = \square;$$

то в общем случае не ясно, каким должен быть автомат $S \in R$, чтобы известные методы минимизации числа условных вершин гарантировали бы нахождение ГСА из M_{min}^P или M_{min} .

Таким образом, раздельное решение задач минимизации числа операторных вершин и числа условных вершин с использованием известных методов не гарантирует для ГСА Γ с неуниверсальным распределением сдвигов нахождение граф-схем из множеств M_{min}^P и M_{min} . Совместное же решение задач минимизации числа операторных и числа условных вершин для гарантированного нахождения ГСА из множеств M_{min}^P и M_{min} (если бы такие методы были разработаны) вряд ли было бы практически приемлемо из-за чрезвычайно большого объема вычислений, так как даже раздельное точное решение указанных задач на ЭВМ возможно лишь для сравнительно простых ГСА. Поэтому в настоящее время, на наш взгляд, для минимизации достаточно сложных ГСА практически неизбежно применение приближенных методов. В качестве общей методики минимизации ГСА, которая, хотя и не гарантирует нахождение минимальных решений, но позволяет получать их довольно близкими к минимальным, может быть использована предложенная выше методика минимизации ГСА с универсальным распределением сдвигов. Сформулируем её применительно к ГСА с любым распределением сдвигов:

1. Для операторных вершин $A_0, \dots, A_G$ заданной ГСА Γ находим множества запрещенных наборов значений логических переменных (соответствующие методы были описаны выше).

2. Строим автомат S , интерпретирующий ГСА Γ (для ГСА с неуниверсальным распределением сдвигов автомат S чаще будет частичным).

3. Минимизируем число состояний автомата S , используя для этого точные или приближенные методы минимизации.

4. Находим для автомата S_{min} , полученного на предыдущем шаге, одну из интерпретируемых им ГСА, минимальную или приближенно минимальную по числу условных вершин.

Задачи первых трех этапов могут решаться в соответствии с изложенным в одной из следующих статей автора. При этом всегда гарантируется нахождение ГСА из множества M_{min}^A .

Задача четвертого этапа представляет собой наибольшую трудность, хотя для реальных ГСА с большим числом разветвлений выигрыш от минимизации условных вершин может быть значительно существеннее, чем от минимизации операторных вершин. Эти методы также будут рассмотрены в одной из следующих статей автора.

Если задачу минимизации ГСА рассматривать в классе конечно эквивалентных ГСА, то при построении интерпретирующего автомата, а также на четвертом этапе вместо множеств K_i ($i=0, \dots, G$) следует использовать множества F_i . Кроме того, в интерпретирующем автомате будет отсутствовать состояние пустого периода a_{K+2} .

На основании вышеизложенного сформулированы следующие выводы:

1. При практических применениях ГСА задачу их минимизации целесообразнее рассматривать не в классе эквивалентных, а в классе конечно эквивалентных граф-схем.
2. Предложенный в данной статье способ нахождения множеств запрещенных наборов, необходимых при минимизации ГСА в классе конечно эквивалентных граф-схем, предпочтительнее существующих для машинной реализации.
3. Для гарантированного нахождения минимального автомата, реализующего заданную ГСА G , необходимо предварительно найти автомат, область определения которого совпадает с областью определения ГСА G . Нахождение такого автомата возможно с помощью метода из работы [8]. Автомат, интерпретирующий заданную ГСА, может не удовлетворять указанному требованию.
4. В любом непустом классе эквивалентных ГСА с универсальным распределением сдвигов подкласс граф-схем, минимальных по числу операторных вершин, пересекается с подклассом ГСА, минимальных по числу условных вершин. Это пересечение образует подкласс граф-схем, минимальных по суммарному числу операторных и условных вершин.
5. Требования оптимального доопределения неопределенностей при минимизации операторных и при минимизации условных вершин ГСА с неуниверсальными распределениями сдвигов могут быть противоречивы.
6. В настоящее время для минимизации сложных ГСА представляется неизбежным применение приближенных методов. В качестве методики нахождения приближенно минимальной ГСА можно рекомендовать методику, предложенную в данной статье.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Баранов С.И. Синтез микропрограммных автоматов (граф-схемы и автоматы). – 2-е изд. – Л.: Энергия, 1979.
- 2 Янов Ю.И. О логических схемах алгоритмов // Проблемы кибернетики: сб. ст. – 1958. – Вып. 1. – С. 29–53.
- 3 Янов Ю.И. О локальных преобразованиях схем алгоритмов // Проблемы кибернетики: сб. ст. – 1968. – Вып. 20. – С. 255–259.
- 4 Ершов А.П. Операторные алгоритмы 3 (об операторных схемах Янова) // Проблемы кибернетики: сб. ст. – 1968. – Вып. 20. – С. 181–201.
- 5 Ершов А.П. Введение в теоретическое программирование. – М., Наука, 1977.
- 6 Горель Э.А. Об операторских схемах Янова с отношением конечной эквивалентности // Кибернетика. – 1971. – № 5. – С. 63–65.
- 7 Глушков В.М. К вопросу о минимизации микропрограмм и схем алгоритмов // Кибернетика. – 1966. – № 5. – С. 1–8.
- 8 Чеботарев А.Н. К вопросу о взаимодействии двух автоматов // В кн.: Теория автоматов и методы формального синтеза вычислительных машин и систем. – Киев: Наукова Думка, 1968. – Вып. 7.
- 9 Сидоров Ю.Н. Автоматизация построения неполностью определенных управляющих автоматов // В кн.: Теория релейных устройств. – Челябинск, 1976.
- 10 Миллер Р. Теория переключательных схем. – М.: Наука, 1970.
- 11 Наумов В.В. О минимизации числа вершин в граф-схемах алгоритмов // Приборостроение. Известия Вузов СССР. – 1978. – № 8.

REFERENCES

- 1 Baranov S.I. Sintez mikroprogrammnykh avtomatov (graf-skhemy i avtomaty). – 2-e izd. – L.: Energiya, 1979.
- 2 Yanov Yu.I. O logicheskikh skhemakh algoritmov // Problemy kibernetiki: sb. st. – 1958. – Vyp. 1. – S. 29–53.
- 3 Yanov Yu.I. O lokal'nykh preobrazovaniyakh skhem algoritmov // Problemy kibernetiki: sb. st. – 1968. – Vyp. 20. – S. 255–259.
- 4 Ershov A.P. Operatornye algoritmy 3 (ob operatornykh skhemakh Yanova) // Problemy kibernetiki: sb. st. – 1968. – Vyp. 20. – S. 181–201.
- 5 Ershov A.P. Vvedenie v teoreticheskoe programmirovaniye. – M., Nauka, 1977.
- 6 Gorel' E.A. Ob operatorskikh skhemakh Yanova s otnosheniem konechnoy ehkvivalentnosti // Kibernetika. – 1971. – № 5. – S. 63–65.

- 7 Glushkov V.M. K voprosu o minimizatsii mikroprogramm i skhem algoritmov // Kibernetika. – 1966. – № 5. – S. 1–8.
- 8 Chebotarev A.N. K voprosu o vzaimodejstvii dvukh avtomatov // V kn.: Teoriya avtomatov i metody formal'nogo sinteza vychislitel'nykh mashin i sistem. – Kiev: Naukova Dumka, 1968. – Vyp. 7.
- 9 Sidorov Yu.N. Avtomatizatsiya postroeniya nepolnost'yu opredelennykh upravlyayushchikh avtomatov // V kn.: Teoriya relejnykh ustroystv. – Chelyabinsk, 1976.
- 10 Miller R. Teoriya pereklyuchatel'nykh skhem. – M.: Nauka, 1970.
- 11 Naumov V.V. O minimizatsii chisla vershin v graf-skhemakh algoritmov // Priborostroenie. Izvestiya Vuzov SSSR. – 1978. – № 8.

ТҮЙІН

В.В. Наумов, техника ғылымдарының кандидаты
Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

Алгоритмдердің операторлық сызбаларын минимизациялау есептерінің талдауы

Бұл мақалада операторлық, шартты сан бойынша немесе ығысудың түрлі үлестірімдері кезінде төбелердің жиынтық саны бойынша алгоритмдердің (граф-сызбалардың және логикалық сызбалардың) операторлық сызбаларын минимизациялау есептерінің талдауы жүргізіледі. Оның жеке кезеңдерінің есептерін толық қарастырусыз минимизациялаудың ортақ әдістемесі және алгоритмдердің түпкі баламалы сызбалары класында минимизациялау кезінде қажет болатын көптеген тыйым салынған жинақталымдарды табудың машина арқылы іске асыру үшін ыңғайлы тәсілі ұсынылған.

Түйін сөздер: алгоритмдердің операторлық сызбалары, ығысуларды үлестіру, алгоритмдердің баламалылығы, алгоритмдердің сызбаларын минимизациялау, микропрограммалық автоматтар.

RESUME

V.V. Naumov, Candidate of Technical Sciences
Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Analysis of minimization problem of operator algorithms schemes

In this article the analysis of a problem of minimization of operator schemes of algorithms (columns schemes and logical schemes) on number operator, conditional or on total number of tops is carried out at various distributions of shifts. It is offered the general technique of minimization without detailed consideration of problems of its separate stages and a way of finding of sets, convenient for machine realization, of the forbidden sets necessary at minimization in a class of course of equivalent schemes of algorithms.

Keywords: operator algorithms schemes, distribution of shifts, equivalence of algorithms, minimization of algorithms schemes, microprogram machines.

УДК 004.438

Д.В. Чистяков

Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)

E-mail: dimaspl91@gmail.com

Виртуальная лаборатория по сборке и модернизации архитектуры персонального компьютера

Аннотация. В данной статье рассматривается идея и процесс создания виртуальной лаборатории по сборке и модернизации архитектуры компьютера в образовательной сфере. Автор провел анализ существующих аналогов виртуальной лаборатории по сборке и модернизации архитектуры компьютера и выяснил, что в них часто отсутствует подбор периферийных устройств и 3D визуализация комплектующих персонального компьютера. Автором создана лаборатория, которая имеет 3D визуализацию комплектующих персонального компьютера (написанного на языке программирования Delphi с использованием OpenGL).

Ключевые слова: виртуальная лаборатория, модернизация персонального компьютера, архитектура компьютера.

В настоящее время, в век технического прогресса, активно внедряются и используются новейшие информационные технологии. Это способствует появлению новых образовательных технологий и форм обучения, которые базируются на электронных средствах обработки и передачи информации. Одной из форм применения информационных технологий в образовательном процессе, являются образовательные средства обучения.

Электронным средством обучения является электронное издание, содержащее систематизированный материал по соответствующей научно-практической области знаний, обеспечивающее творческое и активное овладение учащимися знаниями, умениями и навыками в этой области.

Важным звеном эффективного процесса образования является физический эксперимент, который стимулирует активную познавательную деятельность учащихся и позволяет творчески подойти к получению знаний. В современном образовании при устоявшихся формах образовательного процесса такая возможность реализуется при выполнении необходимого комплекса лабораторных работ.

Актуальность использования виртуальных лабораторий в учебном процессе заключается в том, что для организации и проведения практических работ не требуется сложное, а порой и дорогостоящее оборудование, специально отведенное место для хранения и использования; каждый учащийся может индивидуально выполнять работу. Выполненные работы хранятся в электронном виде, что позволяет использовать их не один раз. Также выполнение экспериментов не опасно, что является безусловным положительным моментом.

Одной из разновидностей электронных средств обучения для выполнения комплекса лабораторных работ являются виртуальные лаборатории по сборке и модернизации архитектуры компьютера. Виртуальная лаборатория позволяет получить теоретические знания и в то же время на практике виртуально тренироваться в правильном подборе комплектующих персонального компьютера. Лаборатория облегчит работу преподавателя и частично заменит собой наглядные стенды по сборке персонального компьютера.

Виртуальная учебная лаборатория – это программный комплекс, написанный с целью предоставления возможности учащимся изучить теоретический материал по дисциплинам «Информатика», «Архитектура компьютера», а также в любое время виртуально с применением различных комплектующих тренироваться в сборке персонального компьютера.

Учебная виртуальная лаборатория по сборке и модернизации архитектуры персонального компьютера представляет собой программный комплекс, состоящий из нескольких модулей изучения материала, созданный на основании Госстандарта РК «Информационные технологии. Электронное издание» (раздел 8 «Требования к структуре содержания электронных учебных изданий»).

После изучения уже существующих виртуальных лабораторий по сборке и модернизации архитектуры персонального компьютера было выяснено, что в некоторых из них отсутствует подбор периферийных устройств и почти во всех отсутствует 3D визуализация комплектующих персонального компьютера. Поэтому главным отличием данной лаборатории от конкурентов является 3D визуализация оборудования, позволяющая рассмотреть комплектующие персонального компьютера подробнее, также в лаборатории отсутствует определенный последовательный путь изучения дисциплины, учащемуся предоставлена возможность выбора. На усмотрение учащегося есть возможность начать изучение материала с любого модуля лаборатории.

Со стартовой страницы можно перейти в разделы «Модули», «Об авторе», «О проекте» (рисунок 1). В разделе «Об авторе» представлена краткая информация о создателе данной лаборатории, в разделе «О проекте» отображается информация, дающая представление о целях создания данной лаборатории и контактная информация создателя лаборатории.



Рисунок 1 – Главная страница виртуальной лаборатории

Раздел «Модули» представляет собой объединение учебных модулей: «Теоретический модуль», «Модуль обучающего видео», «Модуль тестирования» и один из важнейших модулей «Модуль сборки ПК» (рисунок 2).



Рисунок 2 – Раздел «Модули»

Теоретический модуль представляет собой модуль учебной лаборатории, содержащий учебники по различным проблемам с компьютером и их решением [1], а также подробное описание основных комплектующих персонального компьютера (рисунок 3).



Рисунок 3 – Теоретический модуль

Модуль обучающего видео включает в себя два видеофайла о сборке от пустого корпуса системного блока до полностью работающего персонального компьютера. Сборка персонального компьютера на видео проходит с подробными комментариями всех действий.

Модуль тестирования содержит тренировочные тестовые задания по дисциплине «Архитектура компьютера». В тестах на итоговой странице имеется отображение статистики пройденного теста, который способствует представлению знаний ученика по данной дисциплине [2].

И заключительный, но немаловажный обучающий модуль практических занятий. Главная страница практического модуля представляет собой рабочую область, на которой находятся компоненты, помогающие реализовать основную задачу модуля, а именно собрать или модернизировать современный персональный компьютер (рисунок 4).

На главной странице модуля располагается панель оборудования, необходимого для выбора, а также же изображение компьютера, на котором по мере выбора появляется соответствующие комплектующие [3]. При виртуальной сборке компьютера учащийся на наглядном примере может поэкспериментировать со всеми доступными компонентами, что, безусловно, развивает логическое и творческое мышление, повышает познавательный интерес. У учащегося отсутствует страх, что его действия выведут из строя оборудование, поэтому смело можно экспериментировать со всеми комплектующими.

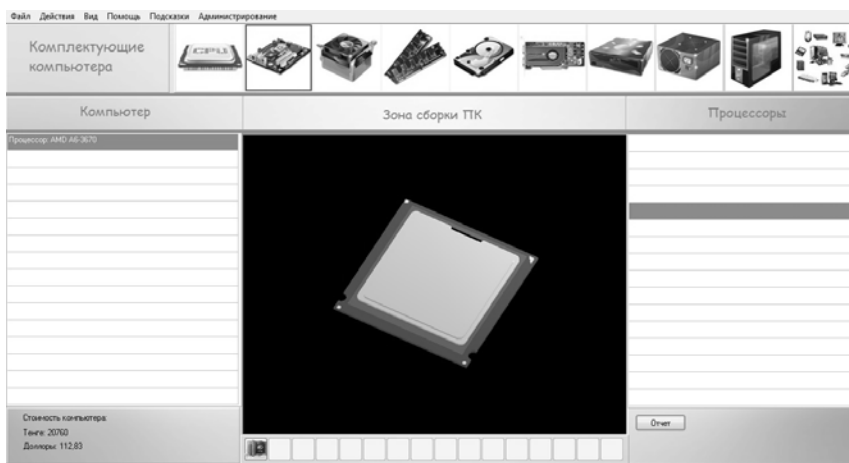


Рисунок 4 – Модуль практических занятий

На главной форме модуля практических занятий было решено отображать 3D модель собирающегося компьютера. Это сделано для того, чтобы ученики наглядно увидели, что из себя представляет та или иная деталь персонального компьютера.

Реализовано 3D отображение на базе языка программирования Delphi, с использованием библиотек OpenGL. В программном обеспечении «Borland Delphi», на форме сборки персонального компьютера установлен компонент Panel (представляет собой экран отображения 3D моделей). Чтение файла модели происходит из 3DS файла (расширение 3DS связано с программой Autodesk 3ds Max. Файл 3DS содержит атрибуты, конфигурации видовых экранов, растровые ссылки, данные для сглаживания групп, данные сетки, местоположение камеры, а также информацию об освещении и данные анимации объектов).

Отрисовка моделей происходит с помощью OpenGL (Open Graphics Library — открытая графическая библиотека, спецификация, определяющая независимый от языка программирования платформ - независимый программный интерфейс для написания приложений, использующих двумерную и трёхмерную компьютерную графику. Включает более 300 функций для рисования сложных трёхмерных сцен из простых примитивов, используется при создании компьютерных игр, виртуальной реальности, визуализации в научных исследованиях). Модели для лаборатории были нарисованы с помощью программного комплекса Autodesk 3ds Max (полнофункциональная профессиональная программная система для создания и редактирования трёхмерной графики и анимации, разработанная компанией Autodesk) [5].

В практическом модуле реализованы всплывающие подсказки для помощи в совершении первых шагов по программе. Для тех, кто уже не нуждается в данных подсказках и не хочет их получать, реализована возможность отключения подсказок с помощью главного меню или сообщения на форме подсказок.

В практическом модуле присутствует кнопка «Теория», при нажатии на которую открывается всплывающее окно и осуществляется переход на страницу теоретического модуля с описанием компонента персонального компьютера, выбор которого происходит в данный момент времени. После чего нажатием кнопки «Назад» происходит переход на главную форму практических занятий и продолжается сбор персонального компьютера. С помощью теоретического материала учащийся может освежить полученные знания или же узнать что-то новое для себя [4].

Так как оборудование современных компьютеров быстро устареваеет, в виртуальной лаборатории предусмотрена возможность добавления или редактирования оборудования, которая реализована с помощью панели администрирования программы. Это позволяет преподавателю предоставлять учащимся актуальную информацию на данный момент времени.

В виртуальной лаборатории реализованы формы введения отчетов (с возможность дальнейшего сохранения на диске компьютера или прямой печати на принтере) по действиям обучающихся в практическом модуле. Также предусмотрен отчет о собранном оборудовании. Отчет о собранном оборудовании становится доступен только после собрания основных частей системного блока персонального компьютера.

В ходе тестирования и исследования на практике данной виртуальной лаборатории можно сделать выводы, что роль лаборатории заключается в повышении познавательного интереса, развитии профессиональных навыков у студентов. Учащиеся активно участвуют в виртуальном эксперименте. Наглядность и интерактивность лаборатории позволяет сделать занятие увлекательным. Каждый учащийся индивидуально «создает» свой персональный компьютер. Преподаватель может отследить, какие ошибки допустили студенты, для этого достаточно просмотреть сформированный в ходе работы

отчет и на основе этого сделать выводы, на что следует обратить внимание при последующем изучении тем дисциплины. Учебному заведению, использующему данную лабораторию, не требуется закупать комплектующие для сборки компьютера, которые актуальны лишь определенное время.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Сухов А. Устройство компьютера для начинающих (файл PDF). – СПб.: Символ–Плюс, 2011. – 38 с.
- 2 Таненбаум Э., Остин Т. Архитектура компьютера, 6-е издание. – СПб.: Питер, 2013. – 816 с.
- 3 Ратбон Э. Модернизация и ремонт ПК. Для чайников. – Москва: Диалектика, 2003. – 384 с.
- 4 Соברי компьютер за 30 минут. Gigabyte Technology CO., LTD. 2010. – 98 с.
- 5 OpenGL. Графика в проектах Delphi. – СПб.: БХВ–Петербург, 2002. – 352 с.

REFERENCE

- 1 Suhov A. Ustroystvo kompyutera dlya nachinayuschih. – SPb.: Simvol–Plyus, 2011. – 38 s.
- 2 Tanenbaum E., Ostin T. Arhitektura kompyutera, 6-e izdanie. – SPb.: Piter, 2013. – 816 s.
- 3 Ratbon E. Modernizatsiya i remont PK. Dlya chaynikov. – Moskva.: Dialektika, 2003. – 384 s.
- 4 Soberi kompyuter za 30 minut. Gigabyte Technology CO., LTD. 2010. – 98 s.
- 5 OpenGL. Grafika v proektah Delphi. – SPb.: BHV–Peterburg, 2002. – 352 s.

ТҮЙІН

Д.В. Чистяков

Инновациялық Еуразия университеті (Павлодар қ.)

Дербес компьютер архитектурасын жинақтау және жаңарту бойынша виртуалдық зертхана

Мақалада білім беру саласында компьютер архитектурасын жинақтау және жаңарту бойынша виртуалдық зертхана жасау идеясы мен процесі қарастырылады. Автор компьютер архитектурасын жинақтау және жаңарту бойынша ұқсас виртуалдық зерханаларға талдау жасап, оларда шеткергі құрылғыларды іріктеу мен дербес компьютердің толымдаушыларын 3D визуализациялаудың болмауын анықтаған. Автор дербес компьютердің толымдаушыларын 3D визуализациялауы (OpenGL қолданып Delphi бағдарламалау тілінде жазылған) бар зертханасын құрған.

Түйін сөздер: виртуалдық зертхана, дербес компьютерді жаңарту, компьютер архитектурасы.

RESUME

D.V. Chistyakov

Innovative University of Eurasia (Pavlodar)

Virtual laboratory for assembly and modernization of computer architecture

In the article it is discussed the idea and the process of creation of virtual laboratory for assembly and modernization of computer architecture in the education. The author provided the analysis of existed analogues of virtual laboratory for assembly and modernization of computer architecture and discovered that the selection of peripherals and 3D visualization components of a personal computer are missing very often. The author has created a laboratory with a 3D visualization of personal computer components (the program is written in a programming code Delphi using OpenGL).

Keywords: virtual laboratory, modernization of virtual computer, architecture of computer.



Құрылтайшы: «Инновациялық Еуразия
университеті» ЖШС

Учредитель: ТОО «Инновационный
Евразийский университет»

1998 жылдың желтоқсан айынан шыға бастады

Издаётся с декабря 1998 года

Редакциялық алқа төрағасы –

Фрезоргер А.Д., техн. ғыл. докторы,
ҚР ғылымына еңбек сіңірген қайраткер

Редакциялық алқа төрағасының орынбасары –

Никитин Е.Б., вет. ғыл. докторы

Редакциялық алқа

ЖАРАТЫЛЫСТАНУ ҒЫЛЫМДАРЫ

Алекперов И.Х., биол. ғыл. докторы (AZ); Байзаев С.,
физ.-мат. ғыл. докторы (RU); Бияшева З.Г., биол. ғыл.
докторы (US); Исмоилов Д., физ.-мат. ғыл. докторы (TJ);
Микаилов Т.К., биол. ғыл. докторы (AZ); Свидерский А.К.,
хим. ғыл. докторы (KZ); Химич Г.З., биол. ғыл. канд. (KZ).

ГУМАНИТАРЛЫҚ ҒЫЛЫМДАРЫ

Бейсембаев А.Р., филол. ғыл. докторы (KZ); Заика В.И.,
филол. ғыл. докторы (RU); Имамбаева Г.Е., филол. ғыл.
докторы (KZ); Катышев П.А., филол. ғыл. докторы (RU);
Алиясова А.В., филол. ғыл. канд. (KZ); Зенкова Т.В.,
филол. ғыл. канд. (KZ).

ҚОҒАМДЫҚ ҒЫЛЫМДАР

Асылханова Г.Ж., әлеум. ғыл. докторы (KZ); Билялова Г.Н.,
философ. ғыл. докторы (KZ); Залевский Г.В., псих. ғыл.
докторы, (RU); Каирбекова Б.Д., пед. ғыл. докторы (KZ);
Россинский Ю.А., медиц. ғыл. докторы (KZ); Симонов С.Г.,
әлеум. ғыл. докторы (RU); Хамзин А.Ш., заң. ғыл. докторы
(KZ); Жетписов С.К., заң. ғыл. канд. (KZ); Кравцова Т.М.,
психол. ғыл. канд. (KZ); Раздыков С.З., тарих. ғыл. канд.
(KZ); Раклова Е.М., психол. ғыл. канд. (KZ); Рудица Н.Б.,
PhD (KZ); Сатынская А.К., пед. ғыл. канд. (KZ);
Сергеева В.В., пед. ғыл. канд. (KZ).

ЭКОНОМИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР

Миллер А.Е., экон. ғыл. докторы (RU); Рашидов О.Ю.,
экон. ғыл. докторы (UZ); Фрезоргер Л.А., экон. ғыл.
докторы (KZ); Шеломенцева В.П., әлеум. ғыл. докторы
(KZ); Арынова З.А., экон. ғыл. канд. (KZ); Кашук Л.И.,
PhD (KZ).

ТЕХНИКАЛЫҚ ҒЫЛЫМДАР

Асанов А.А., техн. ғыл. докторы (KG); Гаврилова Н.Б.,
техн. ғыл. докторы (RU); Дмитриев А.Н., техн. ғыл.
докторы (RU); Ибраев И.К., техн. ғыл. докторы (KZ);
Иванова Е.В., техн. ғыл. докторы (KZ); Калиакпаров А.Г.,
техн. ғыл. докторы (KZ); Камербаев А.Ю., техн. ғыл.
докторы (KZ); Никитин Г.М., техн. ғыл. докторы (KZ);
Дубровин П.В., техн. ғыл. канд. (KZ); Мельников В.Ю.,
техн. ғыл. канд. (KZ); Штеффенс К. PhD (DE).

АУЫЛШАРУАШЫЛЫҚ ҒЫЛЫМДАРЫ

Конопьянов К.Е., а.-ш. ғыл. докторы (KZ); Проскурина
Л.И., вет. ғыл. докторы (KZ); Юшкевич Л.В., а.-ш. ғыл.
докторы (RU); Омаров М.М., а.-ш. ғыл. канд. (KZ).

Председатель редакционного совета –

Фрезоргер А.Д., д-р техн. наук,
заслуженный деятель науки РК

Заместитель председателя редакционного совета –

Никитин Е.Б., д-р вет. наук

Редакционная коллегия

ЕСТЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

Алекперов И.Х., д-р биол. наук (AZ); Байзаев С., д-р
физ.-мат. наук (RU); Бияшева З.Г., д-р биол. наук (US);
Исмоилов Д., д-р физ.-мат. наук (TJ); Микаилов Т.К.,
д-р биол. наук (AZ); Свидерский А.К., д-р хим. наук
(KZ); Химич Г.З., канд. биол. наук (KZ).

ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Бейсембаев А.Р., д-р филол. наук (KZ); Заика В.И.,
д-р филол. наук (RU); Имамбаева Г.Е., д-р филол.
наук (KZ); Катышев П.А., д-р филол. наук (RU);
Алиясова А.В., канд. филол. наук (KZ); Зенкова Т.В.,
канд. филол. наук (KZ).

ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

Асылханова Г.Ж., д-р социол. наук (KZ); Билялова
Г.Н., д-р филос. наук (KZ); Залевский Г.В., д-р психол.
наук (RU); Каирбекова Б.Д., д-р пед. наук (KZ);
Россинский Ю.А., д-р мед. наук (KZ); Симонов С.Г.,
д-р социол. наук (RU); Хамзин А.Ш., д-р юр. наук
(KZ); Жетписов С.К., канд. юр. наук (KZ); Кравцова
Т.М., канд. психол. наук (KZ); Раздыков С.З., канд.
ист. наук (KZ); Раклова Е.М., канд. психол. наук (KZ);
Рудица Н.Б., PhD (KZ); Сатынская А.К., канд. пед. наук
(KZ); Сергеева В.В., канд. пед. наук (KZ).

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Миллер А.Е., д-р экон. наук (RU); Рашидов О.Ю., д-р
экон. наук (UZ); Фрезоргер Л.А., д-р экон. наук (KZ);
Шеломенцева В.П., д-р социол. наук (KZ); Арынова З.А.,
канд. экон. наук (KZ); Кашук Л.И., PhD (KZ).

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Асанов А.А., д-р техн. наук (KG); Гаврилова Н.Б., д-р
техн. наук (RU); Дмитриев А.Н., д-р техн. наук (RU);
Ибраев И.К., д-р техн. наук (KZ); Иванова Е.В., д-р
техн. наук (KZ); Калиакпаров А.Г., д-р техн. наук (KZ);
Камербаев А.Ю., д-р техн. наук (KZ); Никитин Г.М.,
д-р техн. наук (KZ); Дубровин П.В., канд. техн.
наук (KZ); Мельников В.Ю., канд. техн. наук (KZ);
Штеффенс К. PhD (DE).

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

Конопьянов К.Е., д-р с.-х. наук (KZ); Проскурина Л.И.,
д-р вет. наук (KZ); Юшкевич Л.В., д-р с.-х. наук (RU);
Омаров М.М., канд. с.-х. наук (KZ).

Требования к оформлению статьи в научный журнал
«Вестник Инновационного Евразийского университета»

Научный журнал «Вестник Инновационного Евразийского университета» является периодическим изданием, выходит ежеквартально и публикует статьи об оригинальных и ранее не печатавшихся результатах исследований в области физико-математических, технических, биологических, химико-технологических, экономических, социально-гуманитарных и смежных с ними наук, международных научных связей, а также исследования молодых ученых. К публикации принимаются краткие комментарии к ранее опубликованным работам, информация о научных конференциях и совещаниях, рецензии на монографии.

Редакционная коллегия журнала оставляет за собой право рецензировать рукопись статьи и в случае ее несоответствия предъявляемым требованиям отклонять от публикации, а также возвращать на доработку. Рукописи статей, в том числе и неопубликованных, авторам не возвращаются.

Статьи публикуются на казахском, русском, английском и немецком языках. Территория распространения журнала: Республика Казахстан, страны СНГ и дальнего зарубежья.

Для опубликования статьи в журнале необходимо представить следующие документы:

1 Экспертное заключение о возможности опубликования статьи в открытой печати - 1 экз.

2 Сведения об авторе (-ах): фамилия, имя, отчество (полностью), место работы (название вуза, организации без сокращений, факультет, кафедра), рабочий телефон, факс, электронная почта (указать обязательно), домашний адрес и домашний телефон - 1 экз.

3 Рукопись статьи, подписанная автором (-ами) - 1 экз.

4 Выписку из заседания кафедры (лаборатории) или научно-технического совета с решением о направлении статьи на публикацию в научном журнале «Вестник Инновационного Евразийского университета».

5 Рецензии двух ведущих специалистов данной отрасли науки - по 1 экз.

6 Электронную версию статьи и резюме на съемном диске (Flash-card), диске CD или присланные по электронной почте в редакцию журнала.

7 Документ, подтверждающий оплату публикации статьи в журнале. Размер оплаты – в соответствии с установленными тарифами, утвержденными приказом ректора от 13 декабря 2010 г. № 1542-02/353.

Требования к рукописи статьи

Текст статьи должен быть набран на компьютере в формате doc (Microsoft Word 97/2000 (XP 2003). Формат листа А4 (297x210 мм.) Все поля – 2 см. Ориентация страницы – книжная (включая таблицы, иллюстрации). Страницы в электронной версии не нумеруются, нумерация страниц только на бумажном носителе. Шрифты: **Times New Roman, Kz Times New Roman**. Размер символа -- 10 pt. Текст должен быть отформатирован по ширине без переносов, отступ в начале абзаца – стандартный (1 см). Межстрочный интервал – одинарный. Общий объем статьи, включая таблицы, графики и рисунки, не должен превышать 8 страниц. Статья должна содержать индекс универсальной десятичной классификации (УДК), проставленный в левом верхнем углу. Ниже указываются инициалы имени и отчества, фамилия каждого автора, с указанием ученой степени, звания, места работы, города, электронный адрес автора (-ов) статьи, через интервал – заголовки статьи (полужирный). В заглавии не допускается употребление сокращений, кроме общепризнанных. Оформление текста, таблиц, формул и рисунков в соответствии с ГОСТ 2.105-95 «Общие требования к текстовым документам». Математические формулы, рисунки и иллюстрации – встроенные в текст, в черно-белом исполнении (вместо цвета необходимо использовать различные варианты штриховки). Рисунки следует представлять четко выполненными, надписи на них по возможности заменяются цифровыми или буквенными обозначениями с раскрытием в подрисунковой подписи. Иллюстрации, схемы должны быть представлены отдельными файлами в формате jpg. **Список использованных при подготовке статьи информационных источников** располагается в конце статьи и оформляется в соответствии с ГОСТ 7.1-2003. Перечисление источников дается в порядке ссылок на них в статье.

После статьи приводятся сведения об авторе (-ах), заглавие статьи, текст резюме и ключевые слова на казахском, русском и английском языках.

Текст статьи представляется одним файлом, имя которого должно состоять не менее чем из трех слов: первое из которых – фамилия автора, а последующие – первые два слова названия статьи.

Адрес: 140003, Республика Казахстан, г. Павлодар, ул. М. Горького, 102/4, Инновационный Евразийский университет. Тел.: +7 (7182) 57-49-65 – редакционно-издательский отдел. Факс: +7 (7182) 57-49-64.

E-mail: journal@ineu.edu.kz

Платежные реквизиты: ИИК (расчетный счет) KZ246010241000003340, КБЕ 17, КНП 861, Павлодарский филиал АО «Народный банк Казахстана», БИК HSBKZKZKX, БИН 070740000364. Получатель – ТОО «Инновационный Евразийский университет»

УДК 658.65.011.8

А.С. Омарова, кандидат экономических наук
кафедра «Менеджмент»
Инновационный Евразийский университет (г. Павлодар)
E-mail: journal@ineu.edu.kz

**Методологические основы использования инновационного подхода
в исследовании процессов управления предприятием**

Текст статьи.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 Гольдштейн Г.Я. Инновационный менеджмент: учебное пособие. – Таганрог: ТРТУ, 1998. – 132 с.

Сведения об авторе, название статьи, резюме и ключевые слова на казахском, русском, английском языках.

**ИННОВАЦИЯЛЫҚ
ЕУРАЗИЯ
УНИВЕРСИТЕТІНІҢ
ХАБАРШЫСЫ
Ғылыми журналы**

**ВЕСТНИК
ИННОВАЦИОННОГО
ЕВРАЗИЙСКОГО
УНИВЕРСИТЕТА
Научный журнал**

Авторлар жарияланған мақалаларындағы келтірілген жадығаттар, деректер мен экономикалық-статистикалық ақпараттар, жалқы есімдер мен географиялық атаулар және басқа да мәліметтердің нақтылығы үшін жауапкершілікке тартылады. Редакция авторлардың көзқарасына нұқсан келтірмей, мақалаларды көпшілік талқысына ұсынып жариялай алады.

Журналда жарияланған мақалаларды редакция келісімісіз басуға рұқсат етілмейді. Материалдарды пайдаланғанда журналға сілтеме жасау қажет.

Авторы опубликованных материалов несут ответственность за подбор и точность приведенных фактов, цитат, экономико-статистических данных, собственных имен, географических названий и прочих сведений. Редакция может публиковать статьи в порядке обсуждения, не разделяя точку зрения автора.

Запрещается перепечатка статей без согласия редакции. При использовании материалов ссылка на журнал обязательна.

Ғылыми редактор: М.Б. Айтмағамбетова
Техникалық редакторы: Н.И. Ковалёва
Негізгі бақылаушы: А.П. Абраменко
Шығаруға жауапты: Д.Ю. Романов

2007 жылғы 10 қазандағы № 8712-Ж тіркеу куәлігі
Қазақстан Республикасының Мәдениет және ақпарат министрлігімен берілген

Теруге 16.03.2015 жылы берілді. Басуға 25.03.2015 жылы қол қойылды
Көлемі 60 x 84 1/8. Қағаз түрі: кітап, журналға арналған. 16,12 баспа парақ
Тапсырыс № 185/1. Таралымы 500 дана

Инновациялық Еуразия университетінің редакциялық-баспа бөлімінде басып шығырылды
Мекен-жайымыз: 140003, Қазақстан Республикасы, Павлодар қ.,
М. Горький к-сі, 102/4, Инновациялық Еуразия университеті, тел. +7 (718 2) 57-49-65

Научный редактор: М.Б. Айтмағамбетова
Технический редактор: Н.И. Ковалёва
Нормоконтролёр: А.П. Абраменко
Ответственный за выпуск: Д.Ю. Романов

Регистрационное свидетельство № 8712-Ж от 10 октября 2007 г.
выдано Министерством культуры и информации Республики Казахстан

Сдано в набор 16.03.2015 г. Подписано в печать 25.03.2015 г.
Формат 60x84 1/8. Бумага книжно-журнальная. Усл. печ. лист. 16,12
Заказ № 185/1. Тираж 500 экз.

Отпечатано в редакционно-издательском отделе Инновационного Евразийского университета
Адрес редакции: 140003, Республика Казахстан, г. Павлодар,
ул. М. Горького, 102/4, Инновационный Евразийский университет, тел. +7 (718 2) 57-49-65